



**Международная академия методологии
государственного управления**
МОО
**Всероссийское общественное движение
«Социальная справедливость-будущее России»**
ВОО

**Ацюковский В.А., Костин Г.В.,
Парамонов Д.В., Тягунов Ф.Ф.**

**КРАТКИЙ
ТЕМАТИЧЕСКИЙ
ПОЛИТЭКОНОМИЧЕСКИЙ
СЛОВАРЬ**

Том 32(74)

Москва – 2018

Научное издание
Международный межведомственный научный сборник

Том 32(74)

Свидетельство о государственной регистрации печатного средства
массовой информации: серия КВ № 6

ББК 67.9 (4 УКР) 437
УДК 343.37 (56)

Рекомендовано к печати
Экспертным Советом
Международной академии методологии государственного
управления 16 апреля 2018 г., протокол № 15

**КРАТКИЙ ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПОЛИТЭКОНОМИЧЕСКИЙ
СЛОВАРЬ. В.А.Ацюковский, Г.В.Костин, Д.В.Парамонов,
Ф.Ф.Тягунов / Гл. ред. Комарова А.И., Том 32(74). М., 2018.**

ISBN978-5-91578-013-35

Для сотрудников государственных и негосударственных органов, общественных организаций и объединений, политиков, ученых, специалистов-практиков, студентов, аспирантов и преподавателей высших и других образовательных учреждений, а также широкого круга читателей, интересующихся вопросами утверждения правового государства, созидания человеческого общества-общества социальной справедливости в России и в Мире.

©Международная академия методологии
государственного управления, 2018.

© Авторы, 2018.

**Настоящий Том 32(74) – это
очередной выпуск 74 - томного
Издания, который продолжает
ДИАЛОГ – ОБРАЩЕНИЕ к
социуму Планеты, государствам и
народам - нашим современникам и
будущим поколениям -
созидателям ИСТИННО
ЧЕЛОВЕЧНОГО ОБЩЕСТВА –
ОБЩЕСТВА СОЦИАЛЬНОЙ
СПРАВЕДЛИВОСТИ**

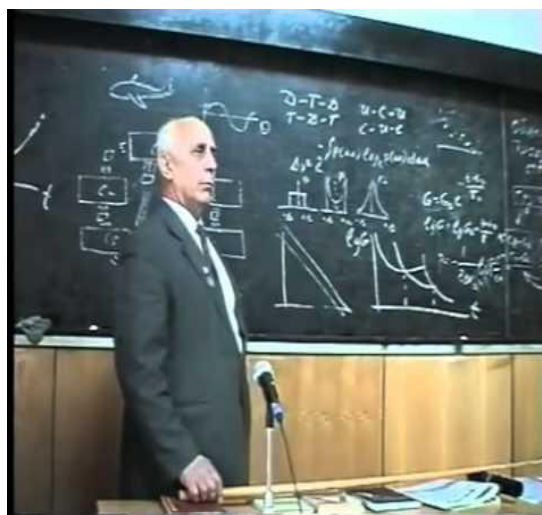
А.Комарова

**В настоящем Кратком тематическом
политэкономическом словаре
содержатся определения ряда
политэкономических категорий,
а также комментарии к ним.
Словарь рассчитан на широкий круг
читателей, интересующихся
современными проблемами
политической экономики.**

Авторы.

А в т о р ы

Ацюковский Владимир Акимович – доктор технических наук, академик Российских академий – Естественных наук, Электротехнических наук, Космонавтики, член Президиума ЦС общероссийской общественной организации РУСО, член ГК КПРФ г. Жуковского Московской области.



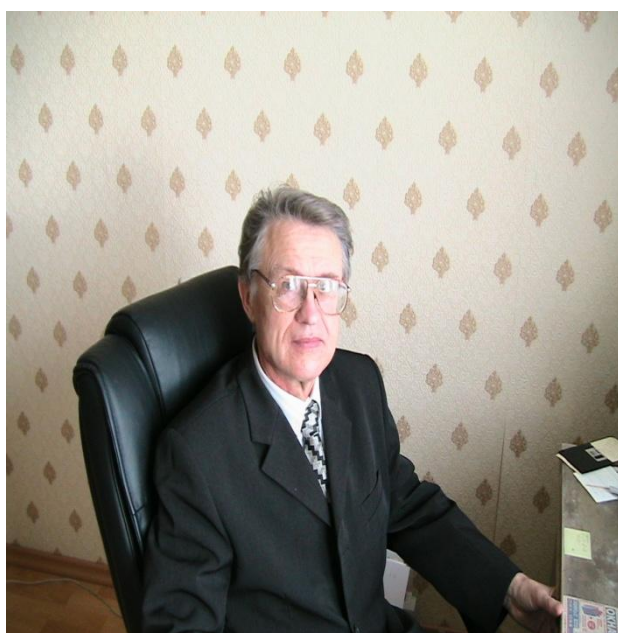
Костин Георгий Васильевич – доктор технических наук, профессор, академик Российских академий наук – Космической, Технологической, Технической, Инженерной, Международной технологической академии, член ВКПБ (Всероссийской коммунистической партии будущего), г. Воронеж.



Парамонов Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, разработчик систем атомной энергетики, автор ряда патентов и статей в области физики плазмы, статистики, ядерной энергетики, а также статей по проблемам развития общества и народовластия. Москва.



Тягунов Феликс Федорович – кандидат технических наук, участник создания космических стартовых комплексов, разработчик АСУ разных уровней управления, преподаватель, автор ряда публицистических статей, член Президиума ЦС общероссийской общественной организации РУСО, беспартийный, г. Москва.



КРАТКИЙ ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПОЛИТЭКОНОМИЧЕСКИЙ СЛОВАРЬ

С о д е р ж а н и е

Предисловие

1. Политическая экономия как наука

- 1.1. Политическая экономия
- 1.2. Меркантилизм
- 1.3. Физиократы
- 1.4. «Экономическая таблица» Кенэ
- 1.5. Классическая буржуазная политическая экономия
- 1.6. Вульгарная буржуазная политическая экономия
- 1.7. Мелкобуржуазная политическая экономия
- 1.8. Утопический социализм
- 1.9. Марксистская (пролетарская) политическая экономия
- 1.10. Маржинализм
- 1.11. Теория предельной полезности
- 1.12. Кембриджская школа
- 1.13. Математическая школа
- 1.14. Теория производительности
- 1.15. Институционализм
- 1.16. Кейнсианство
- 1.17. Экономикс
- 1.18. Монетаризм
- 1.19. Теория оптимального распределения ресурсов

2. Национальное богатство и его состав

- 2.1. Национальное богатство
- 2.2. Природные богатства

- 2.3. Национальное имущество
- 2.4. Основные фонды
 - 2.4.1. Производственные основные фонды
 - 2.4.2. Непроизводственные основные фонды
 - 2.4.3. Основной капитал
- 2.5. Оборотные фонды
 - 2.5.1. Оборотные фонды сферы материального производства
 - 2.5.2. Оборотные фонды непроизводственной сферы
 - 2.5.3. Оборотный капитал
- 2.6. Товарные запасы
- 2.7. Государственные резервы
- 2.8. Интеллектуальный ресурс общества
- 2.9. Личное имущество населения
- 2.10. Нефинансовые произведенные активы
- 2.11. Нефинансовые непроизведенные активы
- 2.12. Финансовые активы

3. Экономический кругооборот и его азы

- 3.1. Экономика
- 3.2. Экономический кругооборот
- 3.3. Производство
- 3.4. Распределение и перераспределение
- 3.5. Обмен
- 3.6. Потребление

4. Общественное производство

- 4.1. Факторы производства
- 4.2. Труд и рабочая сила
- 4.3. Конкретный и абстрактный труд
- 4.4. Простой и сложный труд
- 4.5. Наёмный труд
- 4.6. Добровольно-принудительный
- 4.7. Многоаспектный труд
- 4.8. Общественное разделение и интеграция труда
- 4.9. Производительные силы
- 4.10. Трудовые ресурсы
- 4.11. Средства производства.
- 4.12. Средства труда
- 4.13. Предмет труда

- 4.14. Нематериальные ресурсы
- 4.15. Научно-технический прогресс и научно-техническая революция..
- 4.16. Продукт труда
- 4.17. Предметы потребления
- 4.18. Услуга
- 4.19. Совокупный общественный продукт
- 4.20. Натуральное хозяйство
- 4.21. Товарное производство
- 4.22. Воспроизводство. Простое и расширенное воспроизводство

5. Производственные отношения

- 5.1. Производственно-технические и производственно-экономические отношения
- 5.2. Отношения собственности
 - 5.2.1. Собственность
 - 5.2.2. Общая (общественная) собственность
 - 5.2.3. Частная собственность и эксплуатация
 - 5.2.4. Смешанная долевая собственность
 - 5.2.5. Государственная собственность
 - 5.2.5.1. Государственная капиталистическая собственность
 - 5.2.5.2. Государственная социалистическая собственность
- 5.3. Личная собственность
- 5.4. Интеллектуальная собственность
- 5.5. Приватизация
- 5.6. Национализация

6. Отношения распределения

- 6.1. Доходы
- 6.2. Валовой общественный продукт
- 6.3. Объекты распределения
- 6.4. Фонд возмещения
- 6.5. Национальный доход
- 6.6. Необходимый продукт
- 6.7. Чистый доход общества
- 6.8. Валовой доход предприятия
- 6.9. Себестоимость продукции
- 6.10. Чистый доход предприятия
- 6.11. Прибыль

- 6.12. Предпринимательский доход
- 6.13. Ссудный процент
- 6.14. Торговая прибыль
- 6.15. Рента
- 6.16. Земельная рента
- 6.17. Фонды экономического стимулирования
- 6.18. Фонды накопления
- 6.19. Резервные фонды
- 6.20. Страховой фонд
- 6.21. Фонд потребления
- 6.22. Фонд оплаты труда
- 6.23. Личные доходы
- 6.24. Заработная плата
- 6.25. Участие в прибылях
- 6.26. Дивиденд
- 6.27. Общественные фонды потребления
- 6.28. Трансфертные платежи
- 6.29. Социальное страхование
- 6.30. Государственная пенсия
- 6.31. Государственное пособие
- 6.32. Фонд содержания аппарата управления
- 6.33. Налоги и налогообложение
- 6.34. Фонды общественных организаций

7. Отношения обмена

- 7.1. Условия реализации совокупного общественного продукта
- 7.2. Рынок
- 7.3. Товар и не-товар
- 7.4. Стоимость.
- 7.5. Потребительная полезность.
- 7.6. Прибавочная стоимость
- 7.7. Меновая стоимость
- 7.8. Деньги
- 7.9. Валюта
- 7.10. Цена и ценообразование
- 7.11. Инфляция
- 7.12. Спрос и предложение
- 7.13. Капитал
- 7.14. Промышленный капитал

- 7.15. Производительный капитал
- 7.16. Строение капитала
- 7.17. Торговый капитал.
- 7.18. Денежный капитал.
- 7.19. Ссудный капитал
- 7.20. Банковский капитал
- 7.21. Финансовый капитал
- 7.22. Финансовый рынок
- 7.23. Рентный капитал
- 7.24. Конкуренция и монополия

8. Отношения потребления

- 8.1. Производственное (производительное) потребление общественного продукта
- 8.2. Непроизводственное потребление общественного продукта
- 8.3. Потребности
- 8.4. Уровень жизни
- 8.5. Нормы потребления
- 8.6. Здравоохранение
- 8.7. Образование
- 8.8. Жилище
- 8.9. Культура
- 8.10. Свободное время.
- 8.11. Быт

9. Классовая структура общества

- 9.1. Общественные классы
- 9.2. Пролетариат и буржуазия
- 9.3. Рабочий класс
- 9.4. Крупная буржуазия
- 9.5. Мелкая буржуазия
- 9.6. Крестьянство
- 9.7. Интеллигенция
- 9.8. Лица свободных профессий

10. Способ производства материальной жизни общества

- 10.1. Способ производства
- 10.2. Первобытнообщинный способ производства
- 10.3. Рабовладельческий способ производства

- 10.4. Феодалный способ производства.
- 10.5. Первоначальное накопление капитала
- 10.6. Капиталистический способ производства.
- 10.7. Коммунистический способ производства
- 10.8. Общественно-экономическая формация
- 10.9. Общественно-экономический уклад

11. Законы политической экономии.

- 11.1. Система законов политической экономии
- 11.2. Всеобщие законы политической экономии.
 - 11.2.1. Закон возвышения материальных и духовных потребностей людей
 - 11.2.2. Закон экономии рабочего времени
 - 11.2.3. Закон разделения и кооперации общественного труда
 - 11.2.4. Закон роста производительности труда
 - 11.2.5. Закон соответствия производственных отношений характеру и уровню развития производительных сил
 - 11.2.6. Закон взаимосвязи производства и потребностей общества
 - 11.2.7. Закон пропорциональности (сбалансированности) общественного производства
- 11.3. Общие законы политической экономии
 - 11.3.1. Закон стоимости
 - 11.3.2. Законы спроса и предложения
 - 11.3.3. Закон денежного обращения
 - 11.3.4. Закон опережающего (преимущественного) роста производства средств производств
- 11.4. Специфические законы политической экономии
 - 11.4.1. Законы политической экономии капитализма
 - 11.4.1.1. Основной экономический закон капитализма
 - 11.4.1.2. Закон капиталистического накопления
 - 11.4.1.3. Закон неравномерности экономического и политического развития капитализма в эпоху империализма
 - 11.4.1.4. Закон тенденции нормы прибыли к понижению
 - 11.4.1.5. Закон конкуренции
 - 11.4.1.6. Закон возмещения затрат рабочей силы в капиталистической экономике
 - 11.4.2. Законы политической экономии социализма
 - 11.4.2.1. Основной экономический закон социализма
 - 11.4.2.2. Закон планомерного, пропорционального

развития народного хозяйства при социализме

11.4.2.3. Закон социалистического накопления

11.4.2.4. Закон распределения по труду

12. Управление национальной экономикой

12.1. Управление экономикой

12.2. Базис и надстройка общества

12.3. «Рыночное» управление

12.4. Планово-целевое управление

12.5. Комбинированный способ управления

12.6. Участие трудящихся в управлении экономикой

12.7. Государственный заказ

12.8. Финансовое регулирование экономики

12.9. Бюджет

12.10. Государственный бюджет

12.11. Бюджетная система

12.12. Налоговая система

12.13. Денежно-кредитная система

12.14. Валютная система

12.15. Торговый баланс.

12.16. Платёжный баланс

12.17. Инвестирование

12.18. Модель социально-экономического развития

12.19. Геномоподобная модель социально-экономического развития народного хозяйства.

12.20. Мотивация и стимулирование труда.

12.21. Народный контроль

12.22. Комплексная система управления качеством и надёжностью промышленной продукции

12.23. Развитие трудовых и общих способностей людей

13. Национальная экономика и её структура

13.1. Национальная экономика

13.2. Отрасли народного хозяйства

13.3. Промышленность

13.4. Сельское хозяйство

13.5. Непроизводственная сфера

13.6. Экономический район

13.7. Территориально-производственные комплексы

- 13.8. Агропромышленный комплекс (АПК)
- 13.9. Министерство
- 13.10. Главные управления (главки)
- 13.11. Предприятие (фирма)
- 13.12. Мануфактура
- 13.13. Картель
- 13.14. Синдикат
- 13.15. Трест
- 13.16. Концерн
- 13.17. Корпорация
- 13.18. Акционерное общество
- 13.19. Капиталистические монополии
- 13.20. Государственные монополии
- 13.21. Социалистическое государственное производственное предприятие.
- 13.22. Производственное объединение
- 13.23. Совхоз (советское хозяйство)
- 13.24. Колхозы, коллективные хозяйства

14. Мировая экономика и её структура

- 14.1. Мировая экономика
- 14.2. Международное разделение труда
- 14.3. Мировой рынок и международная торговля
 - 14.3.1. Мировой капиталистический рынок
 - 14.3.2. Международная торговля
 - 14.3.3. Международная торговая палата
 - 14.3.4. Таможенный союз
 - 14.3.5. Конференция ООН по торговле и развитию
 - 14.3.6. Всемирная торговая организация (ВТО)
- 14.4. Международная миграция капитала
 - 14.4.1. Транснациональные корпорации
 - 14.4.2. ЮНИДО
 - 14.4.3. Международный кредит
- 14.5. Международные валютные отношения
 - 14.5.1. Международный валютный фонд (МВФ)
 - 14.5.2. Международный банк реконструкции и развития (МБРР)
 - 14.5.3. Всемирный банк
- 14.6. Международная миграция рабочей силы

14.6.1. Международная организация труда (МОТ)

14.7. Международная экономическая интеграция

15. Кризис капитализма

15.1. Капиталистический цикл

15.2. Экономический кризис перепроизводства

15.3. Финансово-экономический кризис «перепроизводства»

15.4. Деструктивный социально-экономический кризис

15.5. Кризис рыночной капиталистической модели экономики

15.6. Социально-экономический и социально-политический кризис

15.7. Общий кризис капитализма

15.8. Инфляция

15.9. Государственный долг

15.10. Стабилизационный фонд

15.11. Превентивные антикризисные меры

15.12. Межимпериалистические противоречия

16. Социальная эволюция и социальная революция

16.1. Социальные противоречия

16.2. Социальная эволюция

16.3. Социальная революция

16.4. Революционный процесс

16.5. Социальная контрреволюция

16.6. Контрреволюционный процесс

16.7. Социальный эффектор

16.8. Классовая борьба

16.9. Классовая борьба при социализме

Предисловие

Выпуск настоящего «Краткого тематического политэкономического словаря» осуществлён в ответ на рекомендации Первого Международного Конгресса политэкономов-марксистов, прошедшего в Москве 17-18 ноября 2012 года. Его главная цель заключается в формировании единого понимания терминов политэкономии для этимологической интеграции коммунистического и рабочего движения в условиях его организационной раздробленности и терминологических диверсий антикоммунистических сил. Следствием этой цели является популяризация среди общественности политэкономических знаний, отвечающих современной коммунистической теории.

Кризис и временное поражение социализма в СССР и ряде стран народной демократии не означают ни случайности появления этой первой фазы построения коммунистического общества на планете Земля, ни его бесперспективности. Наоборот, социализм был вызван кризисом капиталистического способа производства, который в настоящее время усугубился и приобрел глобальный характер. Социализм неизбежен, но социалистические производственные отношения должны своевременно заменяться на коммунистические, иначе рецидивы кризиса будут повторяться.

Структурно Словарь представляет собой терминологически-понятийное отображение разделённой на разделы структуры учебной литературы по экономической (политэкономической) теории.

Базовыми источниками для раскрытия содержания понятий, изложенных в настоящей работе, послужили «Политэкономический словарь» (Политиздат, 1972), «Экономическая энциклопедия. Политическая экономия (в 4 томах)» (Изд. «Советская энциклопедия», 1972-1980), «Политическая экономия: словарь» (Политиздат, 1983), «Большая советская энциклопедия» (изд. 3-е, 1969-1978), «Советская историческая энциклопедия» (Изд. «Советская энциклопедия», 1961-1976), «Демографический энциклопедический словарь» (Изд. «Советская энциклопедия», 1985), «Краткий философский словарь» (изд. 4-е, ГИПЛ, 1954), «Краткая философская энциклопедия» («Прогресс»-«Энциклопедия», 1994), «Советский энциклопедический словарь» (изд. 3-е, Изд. «Советская энциклопедия», 1984), «Новый энциклопедический словарь» (Изд. «Большая Российская энциклопедия: РИПОЛ классик», 2006) и другие общедоступные источники информации советского и постсоветского периодов времени. Материалы этих источников были осовременены авторами (по мере необходимости) с учётом наработок Межпартийной группы «Коммунистическая теория, опубликованных в 2010-2014 гг. в сборниках и монографиях под общим названием «Исходные положения современной коммунистической теории».

Ссылки на работы В.И.Ленина приведены в виде (Л., т., с.), где указаны том и страница из 5-го издания Полного собрания сочинений Ленина, на работы Маркса и Энгельса приведены в виде (М. и Э., т., с.), из 2-го издания Сочинений К.Маркса и Ф.Энгельса, на работы И.В.Сталина (ссылки в тексте). Ссылки на другие использованные источники информации (по мере необходимости) даны непосредственно в текстах статей словаря.

Авторы выражают искреннюю благодарность д.э.н., проф. Паульману В.Ф. (г. Таллинн) и д.э.н., проф. Чунькову Ю.И. (г. Москва) за ценные замечания, высказанные при просмотре разделов книги в рукописи.

1. Политическая экономия как наука

1.1. *Политическая экономия* – наука, изучающая общественные отношения, складывающиеся в процессе производства, распределения, обмена и потребления

материальных благ, и экономические законы, управляющие их развитием в исторически сменяющихся друг друга общественно-экономических формациях.

Название политической экономии происходит от греческих слов *politikós* – государственный, общественный и *oikonomía* – управление домашним хозяйством (от *oikos* – дом, домашнее хозяйство и *nómos* – закон). Термин "политическая экономия" был введён французским меркантилистом А. Монкретьеном в его труде "Трактат политической экономии" (1615).

Изучение экономических процессов и явлений зародилось в рамках единой и нерасчленённой науки древности. Формирование политической экономии как самостоятельной науки относится к периоду становления капитализма. Первые попытки осмыслить явления капитализма и обосновать экономическую политику государства были сделаны представителями меркантилизма, отражавшими интересы зарождавшейся буржуазии, прежде всего торговой. Однако лишь перенесение анализа из сферы обращения в сферу производства и изучение его внутренних закономерностей положили начало политической экономии как науки.

1.2. Меркантилизм (франц. mercantilisme, от итал. mercante – торговец, купец) – первая школа буржуазной политической экономии, попытка теоретического обоснования экономической политики, отстаиваемой купцами.

Ранний меркантилизм (последняя треть 15 – середина 16 вв.) охарактеризован К. Марксом как монетарная система (М. и Э., т. 24, с. 71). Представители – У. Стаффорд (Англия), Де Сантис, Г. Скаруффи (Италия). Главным в раннем меркантилизме являлась теория денежного баланса, обосновывавшая политику, направленную на увеличение денежного богатства чисто законодательным путём. В целях удержания денег в стране запрещался их вывоз за границу, все денежные суммы, вырученные от продажи, иностранцы были обязаны истратить на покупку местных изделий.

Поздний меркантилизм развивается со 2-й половины 16 в. и достигает расцвета в 17 в. Его главные теоретики – Т. Мен (Англия), А. Серра (Италия), А. Монкретьен (Франция). Для позднего меркантилизма характерна система активного торгового баланса, который обеспечивается путём вывоза готовых изделий своей страны и при помощи посреднической торговли в связи с чем разрешался вывоз денег за границу. При этом выдвигался принцип: покупать дешевле в одной стране и продавать дороже в другой.

Политика меркантилизма заключалась в поощрении – с целью увеличения производства товаров для экспорта – развития промышленности, особенно мануфактурной, в активном протекционизме, в поддержке экспансии торгового капитала, в частности, в поощрении создания монопольных торговых компаний, в развитии мореплавания и флота, захвате колоний; в резком повышении налогового обложения для финансирования всех этих мероприятий.

Политическая экономия рассматривалась меркантилистами как наука о торговом балансе. В противоречии с тезисом "деньги – богатство" ранние меркантилисты явились родоначальниками номиналистической теории денег, а поздние – количественной теории. Главный источник прибыли поздние меркантилисты видели в неэквивалентном обмене во внешней торговле. Поэтому производительным они объявляли труд только тех отраслей, продукты которых при вывозе за границу приносили стране больше денег, чем они стоили.

С развитием капитализма основные положения меркантилизма перестали соответствовать новым экономическим условиям. На смену меркантилизму пришла классическая буржуазная политическая экономия, теоретически обосновывавшая свободу хозяйственной деятельности.

1.3. Физиократы (франц. physiocrates, от греч. *phýsis* – природа и *krátos* – сила, власть, господство) – представители одного из направлений классической буржуазной

политической экономии, возникшего во Франции в середине 18 в. и явившегося реакцией на меркантилизм. Основатель направления – Ф. Кенэ, видные представители – А. Р. Тюрго, В. Мирабо, Г. Летрон, П. Мерсье де ла Ривьер, П. Дюпон де Немур. Теории физиократии разрабатывались также в Италии, Великобритании, Германии, Швеции и других странах.

Подвергнув критике меркантилизм, физиократы считали, что внимание правительства должно быть обращено не на развитие торговли и накопление денег, а на создание изобилия "произведений земли", в чём, по их мнению, заключается подлинное благоденствие нации. Физиократы перенесли исследование о происхождении прибавочной стоимости из сферы обращения в сферу производства и этим заложили основу для анализа капиталистического производства. Однако они ограничивали производство сферой земледелия.

Физиократы подобно У. Петти придерживались в политической экономии метода естественных наук. Признавая объективную реальность внешнего мира, физиократы представляли общество как естественное "физическое" явление, развитие которого происходит в соответствии с законами "естественного порядка", установленными, по их мнению, богом, и проявляемыми через "положительные законы", создаваемые верховной государственной властью.

Признавая объективность экономических категорий, физиократы не исторически подходили к капиталистическому строю, считали его естественным и вечным. Полагая, что прибавочная стоимость создаётся только в земледелии, единственной её формой признавали земельную ренту. Излишек произведённых потребительных стоимостей над использованными в процессе производства потребительными стоимостями физиократы называли "чистым продуктом" (доходом). Исходя из ошибочной натуралистической трактовки "чистого продукта", представлявшего собой по существу прибавочную стоимость, физиократы допускали двойственность в его анализе, то трактуя "чистый продукт" в феодальном духе – выводя его из природы и отношения к земле, то толковали его как действительно экономическую категорию, высвобожденную из феодальной оболочки. Этим были обусловлены противоречия в системе физиократии: феодальный облик системы сочетался с её буржуазной сущностью.

Основываясь на правильном положении, что производителен только труд, создающий прибавочную стоимость, физиократы, однако, считали единственно производительным земледельческий труд. Современное им общество они делили на три класса: производительный класс, представители которого создают "чистый продукт" (включает только работников земледелия); класс собственников – получателей земельной ренты (включает землевладельцев, государя и получателей десятины); "бесплодный" класс, в который входят граждане, занятые др. услугами и видами труда, кроме земледелия. Теория классов физиократов игнорирует пролетариат как самостоятельный действительно производительный класс.

Физиократы проанализировали вещественные составные части капитала, различая "ежегодные авансы", годовые затраты и "первичные авансы", представляющие собой фонд организации земледельческого хозяйства и затрачивавшиеся сразу на много лет вперёд. Деление на авансы физиократы допускали только для производительного капитала, которым считали лишь капитал, вложенный в земледелие. Капитал, вложенный в промышленность, физиократы ошибочно считали "бесплодным", не создающим "чистый продукт". Деньги физиократы не причисляли ни к одному из видов авансов и признавали лишь одну функцию денег – как средства обращения.

Критикой современных им порядков физиократы доказывали экономическую несостоятельность изжившей себя феодальной системы хозяйства и тем самым объективно участвовали вместе с передовыми мыслителями той эпохи в идеологической подготовке буржуазной революции во Франции, осуществившей большую часть их программы.

В наше время это направление под именем *физическая экономика* развивает Линдон Ларуш, который вместе со своими сторонниками считает, что переосмыслил заново основания этой школы с учётом достижений современной науки, включая труды С. А. Подолинского и В. И. Вернадского.

1.4. "*Экономическая таблица*" Кенэ – главная работа основоположника школы физиократов Ф. Кенэ, в которой впервые была сделана попытка провести анализ общественного воспроизводства с позиции установления определённых балансовых пропорций между натуральными (вещественными) и стоимостными элементами общественного производства.

Исходя из ошибочной теории "чистого продукта", который, по утверждению Кенэ, создаётся только в сельском хозяйстве, и деления общества на 3 класса – производительный (фермеры и сельскохозяйственные наёмные рабочие), собственников (землевладельцы и король) и "бесплодный" класс (промышленники, купцы, ремесленники и наёмные рабочие в промышленности), Кенэ представляет обращение годового продукта следующим образом. До начала процесса обращения класс фермеров уплачивает классу землевладельцев ренту, которую Кенэ считал единственной формой "чистого продукта", в сумме 2 млрд. ливров. Само обращение состоит из 5 актов: 1) класс землевладельцев покупает у класса фермеров средства питания на 1 млрд. ливров. Вследствие этого к классу фермеров возвращается 1 млрд. ливров и $\frac{1}{5}$ годового продукта выходит из обращения; 2) класс землевладельцев на 2-й млрд. ливров полученной ренты покупает у "бесплодного" класса промышленного изделия; 3) класс "бесплодных" на полученный за свои товары 1 млрд. ливров покупает у класса фермеров продукты питания. Таким образом, к классу фермеров возвращается 2-й млрд. ливров и $\frac{1}{5}$ части продукта выходят из обращения; 4) класс фермеров покупает у "бесплодного" класса на 1 млрд. ливров промышленных изделий, идущих на восстановление инструментов и материалов, стоимость которых вошла в стоимость произведённого годового продукта; 5) класс "бесплодных" на этот 1 млрд. ливров закупает сырьё у класса фермеров. Таким образом, обращение годового продукта обеспечивает возмещение использованных фондов сельского хозяйства и промышленности как предпосылку возобновления производства.

К. Маркс охарактеризовал Экономическую таблицу Кенэ как гениальную для своего времени попытку представить весь процесс производства капитала как процесс воспроизводства, а обращение – только как момент обращения капитала (М. и Э., т. 26, ч. 1, с. 345). Вместе с тем он отметил, что таблица отражала ограниченность физиократов в их представлении о сельском хозяйстве как единственной производительной сфере производства, где создаётся "чистый продукт". Построенная на теории "чистого продукта" и неправильном классовом делении общества, "экономическая таблица" Кенэ не отражала механизма капиталистического воспроизводства и его противоречий, однако практические рекомендации, вытекающие из неё, носили прогрессивный, антифеодальный характер.

1.5. *Классическая буржуазная политическая экономия* – направление буржуазной экономической мысли, возникшее в период становления капиталистического способа производства и неразвитой классовой борьбы пролетариата (18 в.). Ее представители впервые приступили к исследованию капиталистического производства и тем самым положили начало политической экономии как науке. К. Маркс писал: "... под классической политической экономией я понимаю всю политическую экономию, начиная с У. Петти, которая исследует внутренние зависимости буржуазных отношений производства" (М. и Э., т. 23, с. 91, прим.). Классическая буржуазная политическая экономия, по характеристике В.И. Ленина, – один из источников марксизма.

Выражая интересы промышленной буржуазии, классическая буржуазная политическая экономия провозгласила капитализм вечной и естественной формой

производства, единственным строем, якобы соответствующим "природе человека", т.е. природе буржуа, руководимого принципом "разумного эгоизма". Классическая буржуазная политическая экономия критиковала паразитизм и расточительство феодалов, подвергла пересмотру теории своих предшественников – меркантилистов, идеологов торгового капитала, обосновывая лозунг "экономической свободы", высказывалась за ограничение вмешательства государства в деятельность буржуа. Классическая буржуазная политическая экономия доказывала, что в экономической жизни господствуют объективные, "естественные" законы, нарушение которых государством приводит к бедствиям всего общества. Вследствие ограниченности буржуазного кругозора научность классической буржуазной политической экономии была относительной.

Классическая буржуазная политическая экономия сложилась в Великобритании и во Франции. Наибольшее развитие получила в Великобритании. Ее представители: У. Петти, положивший начало трудовой теории стоимости, изучению заработной платы и ренты; А. Смит, которого К. Маркс назвал обобщающим экономистом мануфактурного периода; Д. Рикардо – завершитель классической буржуазной политической экономии в Великобритании эпохи промышленного переворота. Во Франции основоположником классической буржуазной политической экономии был П. Буагильбер, в учении которого также были зачатки трудовой теории стоимости. Представителями классической буржуазной политической экономии во Франции были физиократы (Ф. Кенэ и А. Р. Ж. Тюрго), названные Марксом "... отцами современной политической экономии" (там же, т. 26, ч. 1, с. 12). Завершителем классической буржуазной политической экономии во Франции был Ж. Ш. Л. С. Сисмонди. Разделяя исходные положения классической буржуазной политической экономии (по вопросам теории стоимости, прибыли, ренты), Сисмонди в то же время был сторонником мелкого производства, основоположником мелкобуржуазного направления экономической мысли – экономического романтизма. Для представителей французской классической буржуазной политической экономии характерна феодальная ограниченность кругозора, проявившаяся в выдвигании на первый план сельского хозяйства и приверженности к мелкому производству, что объясняется неразвитостью капиталистических отношений в современной им Франции.

Заслуга классической буржуазной политической экономии в том, что она положила начало трудовой теории стоимости, сделала первые попытки рассмотрения отдельных форм прибавочной стоимости.

Классическая буржуазная политическая экономия (в лице Рикардо) в трудовой теории стоимости видела исходный пункт анализа капитализма и пыталась свести его важнейшие экономические категории к этой общей основе. Было установлено, что стоимость товара определяется трудом, необходимым для его производства. Заслуга Смита в провозглашении источником стоимости общественно разделённого труда во всех сферах производства. Смит и Рикардо указывали на различие между потребительской стоимостью и стоимостью товара. Однако противоречие между частным и общественным конкретным и абстрактным трудом выяснено не было.

Не давая необходимого анализа производственных отношений, проявляющихся в стоимости, классическая буржуазная политическая экономия ограничивалась лишь характеристикой ее величины. Смит и Рикардо считали, что стоимость не может определяться индивидуальными затратами, но понятие общественно необходимого труда как основы стоимости осталось для них недоступным. В разработке теории трудовой стоимости Рикардо пошёл дальше Смита. "В противоположность Адаму Смиту, – указывал Маркс, – Давид Рикардо выработал четкое определение стоимости товара рабочим временем и показал, что этот закон господствует также и над буржуазными производственными отношениями, на первый взгляд более всего противоречащими ему" ("К критике политической экономии", там же, т. 13, с. 46). Различая стоимость, или "абсолютную" стоимость, и "относительную", или "сравнительную" стоимость, Рикардо отграничивал стоимость как воплощенный в товаре труд от меновой стоимости, или

выражения стоимости товара в другом товаре. В проведении этого различия велика заслуга Рикардо, но он не мог выяснить, что меновая стоимость есть форма стоимости. "Один из основных недостатков классической политической экономии, – писал Маркс, – состоит в том, что ей никогда не удавалось из анализа товара и, в частности, товарной стоимости вывести форму стоимости, которая именно и делает ее меновой стоимостью. Как раз в лице своих лучших представителей А. Смита и Рикардо она рассматривает форму стоимости как нечто совершенно безразличное и даже внешнее по отношению к природе товара" (там же, т. 23, с. 91, прим.). Не выяснив же специфических особенностей формы стоимости, Рикардо и др. представители классической буржуазной политической экономии не поняли природы и функций денег, сущности капитала и ряда др. экономических категорий.

Исходя из того, что труд является единственным источником стоимости, представители классической буржуазной политической экономии, пришли к выводу, что прибыль, процент и рента также являются результатом труда рабочих. Рассматривая заработную плату и прибыль как две части стоимости, созданной трудом, они фактически сводили прибыль к прибавочной стоимости и впервые в экономической теории отметили противоположность в движении величины заработной платы и прибыли, прибыли и ренты. Тем самым были подмечены экономические противоречия классов буржуазного общества в той форме, в которой они выступают в сфере распределения.

Но дальше этого представители классической буржуазной политической экономии не пошли. Рассматривая труд как товар, а заработную плату как стоимость труда, они, сами того не замечая, противоречили своей трудовой теории стоимости, будучи не в состоянии объяснить присвоение прибыли капиталистами на основе теории стоимости. Классическая буржуазная политическая экономия исследовала прибавочную стоимость не по существу, а лишь в ее проявлении в особых формах (прибыль, рента, процент). Поэтому ею не выяснены сущность и особенности капиталистической эксплуатации, не показана эксплуататорская сущность конкретных форм прибавочной стоимости. Представители классической буржуазной политической экономии не могли также объяснить образование абсолютной ренты и отрицали её существование, а дифференциальную ренту связывали с так называемым законом убывающего плодородия почвы.

Смит и Рикардо отождествляли капитал с его вещественными носителями – деньгами, средствами производства, товарами. Поэтому они не увидели, что в процессе кругооборота капитала происходит смена вещественных форм, в которых выступает капитал.

Рассматривая структуру капитала, представители классической буржуазной политической экономии подметили различие между основным и оборотным капиталом, но так как они не анализировали процесс производства прибавочной стоимости, то и не выявили деления капитала на постоянный и переменный. Ошибочно полагая, что общественный продукт полностью распадается на доходы, а накопление капитала означает использование всей капитализируемой прибавочной стоимости для найма дополнительных рабочих, классическая буржуазная политическая экономия закрыла себе путь к пониманию процесса капиталистического воспроизводства.

Представители классической буржуазной политической экономии указывали на некоторые противоречия капитализма. В частности, Рикардо отметил противоположность классовых интересов буржуазного общества. Но, считая эту противоположность естественным законом общественной жизни, он признавал неизбежными нищету трудящихся масс и частичные кризисы перепроизводства при капитализме. Научные взгляды Рикардо были использованы в 20-х гг. 19 в. английскими социалистами-рикардианцами (Т. Годскин, Дж. Брей, У. Томпсон) для критики капитализма и обоснования социалистического учения.

Трудами Рикардо завершается развитие буржуазной политической экономии по восходящей линии. Характеризуя значение классической школы, В.И. Ленин указывал, что "... классики нащупывали и нащупали целый ряд "естественных законов" капитализма, не понимая его преходящего характера, не видя классовой борьбы внутри его" (Л., т. 25, с. 42).

С завоеванием буржуазией политической власти и обострением классовой борьбы пролетариата отдельные вульгарные элементы классической буржуазной политической экономии стали использоваться буржуазными экономистами в целях апологии капитализма. Некоторые идеи классической буржуазной политической экономии находят отражение в трудах современных буржуазных экономистов, главным образом представителей так называемого неоклассического направления.

1.6. Вульгарная буржуазная политическая экономия – система антинаучных буржуазных экономических теорий, дающих описание внешней видимости экономических процессов в целях апологетической защиты капитализма. Вульгарная политическая экономия придаёт наукообразную форму обыденным представлениям буржуа об экономических отношениях капиталистического общества. Возникла и получила распространение в результате коренного изменения общественной роли буржуазии, превратившейся (в ходе промышленного переворота конца 18 – начала 19 вв. и появления на исторической арене пролетариата) из прогрессивного класса, боровшегося с феодализмом, в класс реакционный.

Первый промышленный кризис 1825 г. и первые вооружённые выступления пролетариата в 30-х гг. 19 в. обнажили противоречивый, преходящий характер буржуазных отношений. Это в корне изменило задачи, стоящие перед буржуазной политической экономией. «Отныне, – писал К. Маркс, – дело шло уже не о том, правильна или неправильна та или другая теорема, а о том, полезна она для капитала или вредна, удобна или неудобна, согласуется с полицейскими соображениями или нет. Бескорыстное исследование уступает место сражениям наёмных писак, беспристрастные научные изыскания заменяются предвзятой, угодливой апологетикой» (М. и Э., т. 23, с. 17).

Для развития вульгарной политической экономии характерны 4 основных этапа: возникновение в виде особого течения на рубеже 18-19 вв. (Т. Р. Мальтус, Ж. Б. Сей); завоевание господствующих позиций в буржуазной политэкономии и эволюция в период свободной конкуренции, 30-70-е гг. 19 в. (Дж. Милль, Н. У. Сениор, Ф. Бастиа, В. Рошер, Б. Гильдебранд, Г. Ч. Кэри); вульгарная политическая экономия в период империализма, 70-е гг. 19 в. – 20-е гг. 20 в. [субъективно-психологическая школа – Э. Бём-Баверк (Австрия), А. Маршалл (Англия), Дж. Б. Кларк (США), новая (молодая) историческая школа – К. Бюхер и Г. Шмоллер (Германия); правовая школа – Р. Штольцман (Германия)]; вульгарная политическая экономия в эпоху общего кризиса капитализма (И. Шумпетер, Ф. Хайек, Л. Мизес, У. Ростоу, П. Сэмюэлсон и др.).

Современная вульгарная политическая экономия представлена множеством «проблемных» течений (теории «организованного капитализма», «смешанной экономики», «государства всеобщего благоденствия», «уравновешивающей силы», «индустриального общества», «конвергенции», «стадий экономического роста», «монополистической конкуренции», «народного капитализма», «большого бизнеса» и т.п.), имеющих своей целью защиту капитализма по сравнительно узким, но наиболее острым в данной стране, в данный период проблемам, в отличие от прежних «системных» течений, осуществляющих защиту капитализма по всему широкому традиционному кругу проблем политэкономии.

Отсутствие единой теории в современной вульгарной политической экономии в то же время не исключает некоторых её общих основ, черт и особенностей. Вульгарные экономисты отрицают объективный характер общественно-исторического процесса и его законов, отводя решающую роль субъективной деятельности людей, организационным

формам общественного устройства и т.п. Поэтому предметом политической экономии они объявляют вовсе не социально-экономический строй общества и объективные законы его развития, а изучение «правил использования редких ресурсов», «принципов добычи средств к существованию», «науки о бизнесе» и т.п. Такая трактовка призвана изобразить капитализм в качестве некоей организации по «устранению» бедности и достижению «всеобщего блага».

Антинаучна и методология современной вульгарной политической экономии. Для неё характерны эклектизм, технико-экономическая либо субъективно-психологическая, этическая трактовки экономических явлений современного капитализма, направленные к затушёвыванию их социальной сущности, антиисторизм, плоский эволюционизм в подходе к важнейшим социально-экономическим процессам, призванные скрыть исторически преходящий характер капиталистического строя. Анализ внутренних объективных зависимостей явлений общественного процесса производства обычно подменяется описанием, поверхностной классификацией эмпирического материала с позиции меновой концепции. Трудовая теория стоимости, раскрывающая внутренние закономерности товарного производства и обмена, объявляется «устаревшей» и подменяется субъективной теорией ценности, стремящейся в субъективной оценке полезности благ потребителями найти основу обмена товаров либо теорией спроса и предложения, лишь описывающей внешние факторы процесса ценообразования. Извращается социальная природа капитала, отождествляемого с теми вещными формами, в которых отношения эксплуатации выступают на поверхности явлений: со средствами производства, деньгами и товарами. В основе современных вульгарных теорий распределения лежит старая антинаучная концепция «факторов производства», утверждающая, что источниками доходов являются труд, земля и капитал: рента якобы порождается землёй, процент – капиталом, заработная плата – трудом. Прибыль изображается как плата за предпринимательскую деятельность, за риск и т.п. На самом деле её источником является эксплуатация рабочих, что затушёвывается вульгарными экономистами. Они утверждают, что якобы «каждый фактор присваивает лишь продукт своей собственной деятельности», эксплуатация отсутствует и в буржуазном обществе царит «гармония интересов». Экономические кризисы перепроизводства, сотрясающие капиталистическое хозяйство около полутора столетий, либо отрицаются вовсе, либо рассматриваются как устранимые в рамках капитализма, поскольку причины этих кризисов не связываются с основным противоречием капитализма. Особые усилия современная вульгарная политическая экономия прилагает к затушёвыванию господства капиталистических монополий, отождествляемых с крупным производством как таковым, безотносительно к его социальной форме. Отрицается тот факт, что империализм – канун социалистической революции. Широко пропагандируются теории о некоей «трансформации» капитализма (теории об «исчезновении частной собственности», «революции в доходах», «переходе власти в руки управляющих-менеджеров» и т.п.). Вульгарная политическая экономия направлена против революционной теории рабочего движения – марксизма-ленинизма, против международного рабочего и национально-освободительного движения.

Вульгарный характер современной буржуазной политической экономии не исключает, однако, возможности практически полезных научных исследований буржуазных экономистов в прикладных областях экономической науки.

1.7. Мелкобуржуазная политическая экономия – направление буржуазной политической экономии, отражающее идеологию мелкой буржуазии. Возникла в начале 19 в. Основоположники мелкобуржуазной политической экономии – Ж. Ш. Л. С. Сисмонди и П. Ж. Прудон. Социально-экономическая природа мелкой буржуазии предопределяет характер мелкобуржуазной политической экономии. С одной стороны, она критикует те проявления капитализма, которые вступают в конфликт с интересами

мелкой буржуазии, а с другой – защищает основы капитализма. Однако, выявляя противоречия капитализма, мелкобуржуазная политическая экономия не раскрывает их социально-экономической сущности, а потому она не предлагает действенных средств их разрешения.

Представители мелкобуржуазной политической экономии видят основу исторического процесса не в развитии общественного способа производства, а в моральных идеалах. Вместе с тем противоречия интересов мелкого и крупного капитала наталкивают мелкобуржуазную политическую экономию на вульгарно-материалистическое истолкование ряда социально-экономических процессов.

Мелкая буржуазия эксплуатируется крупным капиталом, как правило, в сфере обращения. Поэтому мелкобуржуазная политическая экономия отождествляет крупный капитал в целом с торговым и ссудным капиталами, а эксплуатацию трактует как неэквивалентный обмен, нарушающий закон стоимости. Представители мелкобуржуазной политической экономии понимают социализм как устранение эксплуатации мелкой буржуазии с помощью реформ, преимущественно сферы обращения. Мелкобуржуазная политическая экономия стремится увековечить мелкую частную собственность, мелкое товарное производство, но без присущих им противоречий.

"Производственная ассоциация" мелких товаропроизводителей, объединённых на основе "принципа взаимопомощи", "организации труда" в "общественных мастерских" с помощью буржуазного государства и т.п., – таковы мелкобуржуазные проекты перехода к социализму. Мелкобуржуазная политическая экономия игнорирует объективную неизбежность развития капитализма из мелкого товарного производства. Идеалом мелкобуржуазной политической экономии является реставрация мелкобуржуазных отношений, несовместимых с современным уровнем развития производительных сил.

К. Маркс и Ф. Энгельс выделили два главные направления мелкобуржуазной политической экономии. Первое из них стремится "... восстановить старые средства производства и обмена, а вместе с ними старые отношения собственности и старое общество..." (М. и Э., т. 4, с. 450). К нему можно отнести экономические теории либерального народничества в России 19 в., современные экономические доктрины африканских, азиатских, индийских и т.п. "социализмов". Ревизионистской формой этого направления мелкобуржуазной политической экономии является левооппортунистическая концепция грубоурavnительного "казарменного коммунизма". Первое направление мелкобуржуазной политической экономии отрицает необходимость высокого уровня развития производительных сил и социалистического обобществления производства в качестве объективных предпосылок социализма.

Второе направление мелкобуржуазной политической экономии стремится "... насильственно втиснуть современные средства производства и обмена в рамки старых отношений собственности, отношений, которые были уже ими взорваны и необходимо должны были быть взорваны" (там же). Примером является теория "демократического социализма" в развитых капиталистических странах, трактующая социализм как некую "смешанную экономику", сочетающую частную собственность на средства производства, свободу предпринимательства, конкуренцию с регулированием экономики буржуазным государством. Характерные для этой теории идеи о "братстве" рабочих и капиталистов, о развитии социалистического уклада в недрах капитализма, отрицание необходимости классовой борьбы и т.п. являются современной модификацией идей мелкобуржуазного социализма 19 в. Формой мелкобуржуазной ревизии политической экономии социализма, примыкающей к данному направлению мелкобуржуазной политической экономии, является концепция "рыночного социализма", стремящаяся подменить плановое ведение социалистической экономики стихией рыночных отношений.

Противоречивое положение мелкой буржуазии в условиях современного капитализма, её колебания между рабочим классом и средней и крупной буржуазией определяют двойственную социальную ориентацию современных концепций

мелкобуржуазной политической экономии: с одной стороны, проповедь реформистского решения капиталистических противоречий, соглашательства с империализмом, реакционно-утопические поиски "третьего" пути общественного развития, а с другой – нередко острая, хотя и не всегда последовательная, критика наиболее одиозных противоречий империализма, обоснование необходимости борьбы за обеспечение демократических прав, ограничение всевластия монополий, национальная независимость и некапиталистический путь развития. Подлинные интересы трудящихся масс мелкой буржуазии состоят в обеспечении союза с рабочим классом в его борьбе за устранение всех форм эксплуатации человека человеком.

Глубоко научный критический анализ мелкобуржуазной политической экономии дан в работах К. Маркса, Ф. Энгельса и В.И. Ленина.

1.8. **Утопический социализм** – учения об идеальном обществе, основанном на общности имущества, обязательном труде, справедливом распределении. Понятие "утопический социализм" восходит к сочинению Т. Мора "Утопия" (1516). Утопический социализм выдвигал идеи совершенной социальной системы, исходя из внеисторически понимаемых принципов разума, справедливости, свободы, равенства, братства. Критикуя общественный строй, основанный на частной собственности, социалисты-утописты высказали ряд гениальных идей и догадок, предвосхитивших некоторые черты коммунистического общества (необходимость создания крупного общественного производства, уничтожение противоположности между городом и деревней, умственным и физическим трудом и т.д.). Многие из них видели путь преобразования общества не в революционной борьбе, а в пропаганде социалистических идей.

Крупнейшие представители утопического социализма: Т. Мюнцер, Т. Кампанелла, Дж. Уинстэнли, Ж. Мелье, Морелли, Г. Б. Мабли, Г. Бабёф, Т. Дезами, К. А. Сен-Симон, Ш. Фурье, Р. Оуэн; утопическими социалистами были А. И. Герцен и Н. Г. Чернышевский, в отличие от многих утопистов Запада признававшие необходимость революционной борьбы. В общем плане утопический социализм – один из источников научного коммунизма, превратившего социализм из утопии в науку.

В то же время не совсем адекватные времени высказывания социалистов-утопистов, наряду с теориями мелкобуржуазной политической экономии, были взяты на вооружение тогдашней буржуазией, извратившей их в свою пользу. Поэтому в Манифесте Коммунистической партии (1848) Маркс и Энгельс назвали социализм того времени буржуазным движением и в противовес ему выдвинули тезис о коммунизме как движении пролетарском.

1.9. **Марксистская (пролетарская) политическая экономия**, основоположниками которой являются К. Маркс и Ф. Энгельс, первоначально возникла как наука, изучающая производственные отношения капиталистического способа производства (политическая экономия в узком смысле). Постепенно, по мере накопления знаний о предшествующих капитализму способах производства, сложилась политическая экономия в широком смысле, изучающая производственные отношения исторически сменяющихся друг друга способов производства.

Новый этап в развитии марксистской политической экономии связан с трудами В.И. Ленина, который творчески развил общую теорию политической экономии на базе нового исторического опыта общественного развития. Ленин создал учение о монополистическом капитализме (империализме), раскрыл его экономическую сущность и основные черты. На основе анализа действия закона неравномерности экономического и политического развития капитализма в эпоху империализма Ленин сделал вывод о возможности победы социализма первоначально в нескольких или даже в одной, отдельно взятой, стране, развил применительно к новой исторической эпохе марксистскую теорию социалистической революции.

Величайший вклад Ленина в экономическую теорию марксизма заключается в создании им основ политической экономии социализма. Он разработал цельную теорию о переходном периоде от капитализма к социализму, о путях построения социалистической экономики, о социалистической индустриализации, о социалистическом переустройстве сельского хозяйства путём производственного кооперирования крестьянских хозяйств, об экономической основе социализма, о формах и методах социалистического хозяйствования. Ленин развил марксистское учение о двух фазах коммунистического общества, о переходе от первой ко второй – высшей фазе, о сущности и путях создания материально-технической базы коммунизма, о формировании коммунистических производственных отношений. Ленин определил основное содержание современной эпохи как эпохи перехода человечества от капитализма к социализму, предвидел образование мировой системы социализма, которая будет оказывать решающее воздействие на всё мировое развитие.

Неоценимый вклад, как в разработку политэкономической теории, так и в реализацию её положений на практике внес И.В. Сталин. Он сформулировал основные законы капитализма и социализма, выявил и с успехом использовал на практике взаимозависимость между развитием производства, ценой изготавливаемой продукции и ее реализацией, обеспечившей одновременно небывалые темпы экономического роста и роста благосостояния населения:

«Промышленность может нормально развиваться, если всё, что производит она, будет скупаться на внутреннем рынке. А внутренний рынок зависит от его емкости. Емкость же внутреннего рынка определяется покупательной способностью населения страны. Покупательная способность в свою очередь определяется реальной зарплатой. Она может расти только на базе снижения розничных цен. А систематическое снижение розничных цен может обеспечиваться промышленностью только путем систематического научно-технического развития этой промышленности. Поэтому мы можем развивать наше народное хозяйство только на базе систематического снижения розничных цен».

Сталин теоретически обосновал в своей работе «Экономические проблемы социализма в СССР» и ввел в практику социалистической экономики принципиально новые механизмы: разделение промышленной продукции на товары и не-товары, разделение денег на наличные и безналичные. Это обеспечило бурное развитие НТП, целенаправленное плановое распределение продукции и резкое снижение внутренних цен на конечную продукцию. Достигнутое при этом многократное удешевление средств производства позволило в социальном плане в короткие сроки и без экономических потерь резко снизить цены на товары народного потребления, продукты питания и лекарства. Позволило резко повысить рост благосостояния населения за счет общественных фондов потребления. Позволило вне конкуренции завоевывать мировой рынок.

Марксистская политическая экономия серьёзно обогатилась исследованиями общего кризиса капитализма и его нового, современного этапа, анализом форм и методов государственно-монополистического регулирования экономики, изучением проблем мирового капиталистического хозяйства, валютного кризиса. Созданы значительные труды по экономическим проблемам стран "третьего мира".

Предметом изучения марксистской (пролетарской) политической экономии являются производственные отношения, свойственные различным, исторически сменяющим друг друга способам производства. Теоретическим выражением объективно существующих производственных отношений являются экономические категории. Наиболее общие, повторяющиеся, внутренние причинно-следственные связи экономических явлений и процессов выражаются в экономических законах. В системе производственных отношений отношения собственности на средства производства выделяются как основа всех других экономических отношений. Производственные

отношения изучаются политической экономией в органическом единстве с обуславливающими их производитель-ными силами и надстройкой соответствующего общества. С развитием общественного производства и усложнением экономических отношений происходит расширение предмета политической экономии.

В современных условиях политическая экономия не может ограничиваться изучением производственных отношений лишь в рамках того или иного способа производства. Углубление всемирного разделения труда, развитие экономических и политических отношений между странами различных социально-экономических систем, экономическое соревнование между социализмом и капитализмом, расширяющееся международное экономическое сотрудничество – всё это делает необходимым разработку экономических проблем всемирного хозяйства. К ним относятся: пути и формы влияния социализма на развитие несоциалистической части мира, характер экономических отношений между странами различных систем и перспективы их развития, характеристика структуры и социальной природы действующих во всемирном хозяйстве экономических отношений и экономических законов. Здесь пролегал одно из главных направлений дальнейшего творческого развития марксистско-ленинской политической экономии.

Выделение производственных отношений в качестве предмета политической экономии – величайшая заслуга марксизма. Марксизм создал и подлинно научный метод познания – метод материалистической диалектики и применил его к изучению производственных отношений общества. Диалектический материализм видит единственный критерий истины в соответствии полученных наукой выводов объективной действительности. В процессе познания политическая экономия берёт за исходное конкретное экономическое явление и с помощью научной абстракции отсекает всё вторичное, случайное, всё, что характеризует его внешние признаки, и шаг за шагом раскрывает сущность экономических процессов. В процессе дальнейшего движения научной мысли совершается восхождение от абстрактного к конкретному, от простого к сложному, излагается и анализируется система экономических категорий и законов. Метод научной абстракции требует изучения экономических отношений в их наиболее развитом виде, т.е. тогда, когда они достигают наивысшей степени зрелости, и, в то же время, предполагает, что они рассматриваются в состоянии движения, развития, а не в застывшем виде.

Метод политической экономии использует общефилософские приёмы научного познания: анализ и синтез, индукцию и дедукцию, единство логического и исторического подходов.

Марксистский диалектический метод требует единства качественного и количественного анализа экономических процессов, в котором примат остаётся за качественным, социально-экономическим анализом. Последовательное применение диалектического метода предполагает и обогащение процесса исследования современными научными достижениями (системный анализ, использование экономико-математических моделей и т.д.).

Политическая экономия как наука имеет классовый, партийный характер, ибо она изучает производственные отношения, тесно связанные с экономическими интересами классов (пролетариата, буржуазии, мелкой буржуазии). Совпадение интересов рабочего класса с интересами большинства населения и соответствие их потребностям прогрессивного развития производительных сил позволяют марксистской политической экономии сочетать партийность, прямую и открытую защиту интересов пролетариата с научной объективностью. Политическая экономия – идейное оружие в руках рабочего класса в борьбе за свержение капитализма и построение коммунистического общества.

1.10. *Маржинализм* (от французского *marginal* – предельный), один из методологических принципов буржуазной политической экономии, основанный на

использовании анализа предельных величин для исследования экономических законов и категорий.

Первые попытки введения маржинального анализа в экономическую теорию были сделаны в середине 19 века А. Курно (Франция), И. Тюненом и Г. Госсеном (Германия). Широкое распространение маржинализм получил в последней четверти 19 века в связи с интенсивными поисками буржуазной политической экономией новых форм и методов теоретического анализа и апологетики капитализма. Маржинализм стал применяться представителями основных школ в буржуазной политической экономии того периода. Всестороннее обоснование маржинализма было дано Дж. Б. Кларком (см. Теории производительности).

Маржинализм рассматривает экономику как взаимодействие индивидуальных хозяйств. Исследование законов её функционирования маржинализм основывает на анализе экономического поведения хозяйствующего субъекта в процессе производства и на рынке. Это даёт ему возможность использовать количественные методы, в частности анализ функциональной связи между исследуемыми факторами (например, зависимость спроса на товар от его цены, цен других товаров, дохода потребителя; влияние различного соотношения затрат труда и капитала на его производительность и др.), а отсюда и понятие предела функции (предельная полезность, эластичность спроса, предельная производительность факторов производства). Конкретный математический аппарат предельного анализа был разработан экономистами математической школы.

Смена свободной конкуренции всевластием монополий, растущие масштабы государственно-монополистического регулирования экономики поставили перед буржуазной политической экономией ряд практических проблем (по использованию экономико-математических моделей, анализа и прогноза рыночной конъюнктуры, расчёту коэффициентов эластичности спроса, оптимизации производственных затрат и некоторые другие), которые нельзя было решать, опираясь только на субъективистское понимание экономических процессов. Для современных маржиналистов характерны отход (хотя и не последовательный) от ортодоксальных субъективистских трактовок экономических категорий, возрастание, особенно в работах эконометриков, роли формально-логического и эмпирического анализа. Это дало возможность некоторым буржуазным экономистам и эконометрикам (Г. Шульц, Ч. Кобб, П. Дуглас) разрабатывать математические приёмы исследования некоторых проблем экономики, в частности проблемы анализа и прогнозирования спроса, производственных затрат и другое. Отдельные положения и разработки экономистов этого направления оказали известное влияние на развитие ряда областей прикладной математики (теория игр, линейное программирование, операционный анализ и др.). Основные маржиналистские концепции (предельная полезность, предельная норма замещения, предельная производительность, предельная эффективность капитала и др.) используются в современных буржуазных теориях спроса, фирмы, цены, рыночного равновесия.

Откровенные попытки опровергнуть основные положения марксистской политической экономии – теорию трудовой стоимости и вытекающую из неё теорию прибавочной стоимости, чрезмерное преувеличение возможностей количественного анализа в экономической теории, являясь характерными особенностями методологии маржинализма, объективно привели его сторонников к упрощённому, формальному пониманию сложной системы общественных отношений, к созданию абстрактных схем, не отражающих реальной действительности, к постановке и защите с помощью в целом интересного математического аппарата ложных, антинаучных аргументов.

В современной буржуазной политической экономии основные идеи маржинализма, например, свобода предпринимательства, защищаются рядом экономистов (Л. Мизес, Ф. Маклуп), а его отдельные положения и математический аппарат развиваются применительно к анализу проблемы рыночного равновесия (Дж. Стиглер, П. Сэмюэлсон,

Дж. Хендерсон, Р. Квандт), а также разрабатываются буржуазными эконометриками (Г. Волд, Ю. Юрен, Дж. Дьюзенберри и другие).

1.11. **Теория предельной полезности** – буржуазная теория, пытающаяся дать объяснение процессам ценообразования в условиях капиталистического хозяйства. Возникла в последней трети 19 в. в противовес теории трудовой стоимости К. Маркса. Разрабатывалась У. С. Джевансом (Великобритания), Л. Вальрасом (Швейцария), К. Менгером, Э. Бём-Баверком (Австрия). Буржуазные экономисты не могли примириться с тем, что марксистская теория не только даёт объяснение процессам ценообразования, но и вскрывает источник капиталистической эксплуатации в виде прибавочной стоимости и тем самым показывает основу непримиримых противоречий между двумя основными классами капиталистического общества. Конкретно-исторические условия, способствовавшие возникновению и развитию теории предельной полезности, были связаны с вовлечением в сферу действия капиталистического рынка новых территорий и сфер хозяйства. Усиление рыночных отношений затушёвывало производственную основу ценообразования и способствовало буржуазной фетишизации рыночных процессов.

Методологии теории предельной полезности присущи: 1) Субъективно-психологический взгляд на действующие в рыночном хозяйстве механизмы, в основу которых кладутся оценки агентов рыночного хозяйства (продавца, покупателя), а не объективные процессы, формирующие в конечном счёте, психологические оценки этих агентов. 2) Потребительский подход к объяснению сил, воздействующих на формирование цены. На место категории стоимости теория предельной полезности ставит категорию полезности, выводя последнюю из процессов потребления. В этом едином источнике формирования цен, исходящем из потребления, из полезности, состоит монизм теории предельной полезности. 3) Априорно-дедуктивный метод построения теории, исходящий из ограниченного набора постулатов, имеющих характер очевидности с точки зрения "здорового смысла" и непротиворечивости законам формальной логики. Однако коренным пороком такого метода является отсутствие практической проверки теоретической конструкции.

К числу основных постулатов теории предельной полезности относятся законы Госсена. Процесс установления цены на рынке наиболее подробно описывается в работах представителей австрийской школы (Менгера, Ф. Визера, Бём-Баверка). На основе взаимоотношений т.н. рыночных пар (продавец – покупатель) пока на рынке оценки полезности товара со стороны продавца ниже, чем оценки покупателя, обмен идёт беспрепятственно. Это способствует вовлечению в обмен продавцов с более высокой оценкой полезности товара и покупателей с более низкой оценкой. Процесс обмена продолжается до тех пор, пока не встречается т.н. предельная пара, чьи субъективные оценки полезности, выраженные в деньгах, совпадают. Субъективная оценка полезности товара этой последней пары «продавец – покупатель» и есть та предельная полезность, которая определяет рыночную цену товара. Это – цена равновесия, определяющая в дальнейшем течение всех сделок на рынке.

Апологетическая сущность теории предельной полезности состоит в том, что она выводит проблему измерения и соизмерения цен из области общественно-производственных отношений в область субъективно-психологических оценок. Непротиворечивость теории предельной полезности оказывается мнимой, поскольку оценки полезности носят конкретно-исторический характер и зависят от сложившейся в тот или иной период структуры цен.

Таким образом, возникает порочный логический круг: цены – полезности – цены. Полезность и предельная полезность есть не что иное, как свойства потребительной стоимости. Между тем потребительные стоимости невозможно соизмерить непосредственно. Соизмерению они подвергаются в той мере, в какой они являются носителями стоимости, т.е. определённого количества абстрактного труда, выраженного в

единицах общественно необходимого рабочего времени. В марксистской литературе даётся также критика модификаций теории предельной полезности (метода кривых безразличия, теории выявленных предпочтений).

1.12. **Кембриджская школа** политической экономии – одно из направлений английской буржуазной экономической теории, возникшее в конце 19 в. Основатель школы А. Маршалл, возглавлявший кафедру политической экономии в Кембриджском университете в 1885-1908 гг. Его последователи и преемники по кафедре – А. С. Пигу и Д. Х. Робертсон. Для них характерны субъективно-психологический подход к объяснению экономических категорий, отказ от поисков объективно существующих экономических законов, стремление применить теорию эволюции к общественному развитию. Работы Маршалла положили начало современному микроэкономическому направлению буржуазной политической экономии, поставившему в центр внимания изучение закономерностей развития отдельных частных рынков. С помощью теории цены, основывающейся на теории предельной полезности, Маршалл пытался доказать возможность бескризисного развития капитализма, отсутствие объективных причин безработицы и нищеты в капиталистическом обществе. Пигу одним из первых буржуазных экономистов проповедовал теорию "государства всеобщего благоденствия". Некоторые положения кембриджской школы используются в современной буржуазной политической экономии в концепциях представителей неоклассического направления.

1.13. **Математическая школа** – одно из направлений в буржуазной политической экономии. Возникла во 2-й половине 19 века. Основатель математической школы – Л. Вальрас, видные представители – В. Парето, У. Джевонс, Ф. Эджуорт, И. Фишер, Г. Кассель, К. Виксель.

Специфическая особенность теоретических построений математической школы – ориентация на маржинализм. Активное использование предельных категорий (предельная полезность, предельная эффективность, предельная производительность), принципа убывания полезности и принципа редкости роднит математическую школу с австрийской школой.

Представители математической школы, и особенно Вальрас, видели в математике метод для исследования как частных, так и глобальных народно-хозяйственных явлений.

Типичной является модель равновесия народного хозяйства Вальраса. В отличие от модели народного хозяйства послекейнсианского периода, эта модель основывается не на макроэкономических показателях типа национального дохода, численности занятых, валовых инвестиций, а на показателях, характеризующих поведение отдельных производителей и потребителей (так называемый микроэкономический подход). Каждый производитель характеризуется функцией предложения, а каждый потребитель – функцией спроса. В модели с помощью равновесных цен обеспечивается равенство спроса и предложения по каждому товару. Из возникшего равновесия система может быть выведена только с помощью внешних сил. Осуществленный Вальрасом, Джевонсом, Парето анализ условий равновесия рыночной экономики оказал большое влияние на буржуазных экономистов середины 20 века, занимавшихся проблемами построения математических моделей капиталистической экономики.

Модели Вальраса и других представителей математической школы далеки от того, чтобы адекватно описывать даже экономику капитализма периода свободной конкуренции. Они упрощают, а часто и искажают реальные условия функционирования капиталистической системы хозяйства.

Достаточно указать на статичность этих моделей, на игнорирование циклического характера развития капиталистической экономики, классовой борьбы и т.д. Вместе с тем модели, разработанные математической школой, сыграли и известную положительную роль, стимулируя исследования, приведшие к созданию в 50-е годы 20 века

межотраслевой модели народного хозяйства на основе метода "выпуск - затраты", а также к получению интересных результатов в области ценообразования в условиях экономического равновесия (модели Д. Гейла, Дж. К. Эрроу, Г. Дебре и других).

Возрастание престижа математической школы в буржуазной экономической науке во 2-й половине 20 века в большой степени связано также с тем значением, которое приобрели экономико-математические модели в практике государственно-монополистического регулирования капиталистической экономики.

Работы представителей математической школы всегда привлекали внимание экономистов-марксистов. Глубокий критический анализ их осуществил ещё в 20-е годы советский экономист И. Г. Блюмин. В связи с тем, что с 1960-х годов в советской экономической науке резко возрастает сфера использования математических методов, математическая школа вновь становится объектом интенсивного критического анализа.

1.14. Теории производительности – буржуазные теории, рассматривающие взаимодействие между производством стоимости и её распределением между отдельными агентами капиталистического товарного производства (т.н. факторами производства). В отличие от марксистской политической экономии, рассматривающей производительность как свойство конкретного труда производить потребительную стоимость, буржуазная политическая экономия видит в производительности производственных факторов источник стоимости.

Первоначально теории производительности выступали в виде теории факторов производства, возникшей на базе разложения классической буржуазной политической экономии в 1-й половине 19 в. Её главные создатели – Ж. Б. Сей и Ф. Бастия (Франция) приписывали способность производить стоимость основным факторам производства: труду, земле (как средству производства) и капиталу. В соответствии с этим доход каждого фактора, а именно: заработная плата, земельная рента, процент на капитал – объявлялся равным производительному вкладу данного фактора, соответствующему его доле в совокупной стоимости продукции. На основе теории факторов производства был сделан апологетический вывод о справедливости социального распределения при капитализме, о гармонии классовых интересов. Однако бессодержательный и тавтологический характер этой теории был очевиден.

Доходы факторов производства объяснялись их производительным вкладом, а величина вклада, в свою очередь, объяснялась доходом. Разрешить логические противоречия теории факторов производства была призвана теория предельной производительности, возникшая в конце 19 в. Полная разработка её положений связана с именем Дж. Б. Кларка (США). Как и в теории факторов производства, в теории предельной производительности выдвигается положение, что стоимость продукции создаётся тремя основными производственными факторами – трудом, капиталом и землёй. Каждый из них участвует в процессе производства, и потому все они в равной мере являются производительными, каждый из них в одинаковой мере создаёт стоимость. Участие любого фактора в создании стоимости продукции определяется его предельной производительностью, т.е. величиной создаваемого им предельного продукта. Понятие предельного продукта основано на том предположении, что в неизменных технических условиях увеличение одного из производственных факторов при неизменной величине другого ведёт к снижающемуся приросту продукции.

Предельным продуктом в этом случае называется прирост продукции, полученный в результате увеличения данного производственного фактора на единицу при неизменной величине всех остальных факторов. Предельный продукт, согласно этой теории, – именно тот уровень, который определяет "справедливый", "естественный" уровень дохода, выплачиваемого каждому из факторов.

Если отсутствуют препятствия для свободной конкуренции и относительные "цены" факторов изменяются в соответствии с изменениями предельной

производительности, если отсутствует государственное вмешательство, а также монополия, перераспределяющая доходы, тогда заработная плата, прибыль, рента и будут ценой факторов производства, совпадающей с их предельной производительностью.

В этой теории процессы производства и распределения имеют единую основу – предельный продукт факторов. Стоимость продукции определяется как сумма произведений количества каждого из производственных факторов на его предельную производительность, и эти же слагаемые суммы функционально определяют долю факторов при распределении общественного продукта. Эта теория получила и соответствующую математическую форму выражения в виде производственной функции $y = f(K, L, N)$. Из теории предельной производительности делались далеко идущие апологетические выводы. Первый состоял в том, что система "совершенной конкуренции" на рынке факторов производства обеспечивает минимальные издержки на единицу продукции или, что то же самое, наиболее эффективное использование производственных ресурсов. Второй вывод, касающийся распределения созданной стоимости, устанавливал, что доход каждого фактора пропорционален количеству и стоимости его предельного продукта. Таким образом, вместо наивно-апологетической теории факторов производства даётся более изощрённая картина их взаимодействия с привлечением аппарата математического анализа. Но идейное содержание теории предельной производительности от этого не меняется. Вместо реальных классов – капиталистов и рабочих – рассматривается действие внесоциальных факторов производства. Отношения классов подменяются обезличенными отношениями "факторов", затушёвывающих то обстоятельство, что доходы факторов в виде прибыли, дивиденда, процента на капитал, земельной ренты и т.д. достаются капиталистам и землевладельцам вовсе не в силу абстрактного взаимодействия факторов производства, а вследствие законов собственности, определяющих характер производственных отношений капитализма. В марксистской литературе подвергаются критике также и современные разновидности теории производительности (теория фирмы, теория производственной функции и др.).

1.15. **Институционализм** – направление экономической мысли, в соответствии с которым экономическая жизнь общества определяется институтами, а экономическое развитие представляет собой эволюцию институтов. Впервые понятие «институт» было произнесено в 1919 году на съезде американской экономической ассоциации американским экономистом Гамильтоном. Основатель институционализма – американский экономист норвежского происхождения Торнстейн Веблен.

Основные положения институционализма сводятся к регулирующей роли институтов в производстве, распределении, размещении ресурсов, воспроизводстве людей, их социализации, соблюдении порядка, поддержании моральных норм. Экономика рассматривается как переплетение политики, социологии, права, традиций, идеологий. Экономика – часть целого и её можно понять, изучая только это целое. Общество и институты находятся в развитии. Вечной экономической правды, вечных экономических законов не может быть в принципе. Только изменения постоянны. Решение практических проблем требует знаний не только экономики.

Люди – коллективные создания. Они организуются в группы для защиты интересов. Интересы групп не совпадают, а иногда – взаимоисключают друг друга. Например, интересы таких групп как производители – потребители, импортеры – отечественные производители, работодатели – работники. Отсюда необходимость примиряющей роли государства.

В основные течения современной экономической мысли институционализм проникает мало. Он только дополняет магистральное направление буржуазной экономической теории – экономикс.

1.16. **Кейнсианство** – буржуазная теория государственно-монополистического регулирования капиталистической экономики. Возникло во 2-й половине 30-х годов 20 века, оказало существенное влияние на экономическую политику США, Великобритании и др. Основные принципы сформулированы Дж. М. Кейнсом под воздействием экономического кризиса 1929-33 годов и направлены на регулирование капиталистической экономики для обеспечения бесперебойного процесса общественного производства. Кейнсианство акцентирует внимание на анализе макроэкономических величин (национальный доход, капитальные вложения, занятость, потребление, сбережения и др. Предмет исследования кейнсианства – количественные закономерности и соотношения этих величин. Основные цели кейнсианства – поддержание «эффективного» спроса и «полной» занятости. Экономическая программа кейнсианства включает: всемерное увеличение расходов государства, в том числе милитаризацию экономики, расширение общественных работ, инфляционную и циклическую налоговую политику, циклическое балансирование бюджета, ограничение зарплаты рабочих, регулирование занятости и др. Некоторые положения кейнсианства пересмотрены и развиты представителями некейнсинства, одни из которых (левые кейнсианцы) связывают достижение «эффективного» спроса с проведением отдельных прогрессивных социальных мероприятий, другие ограничиваются анализом технико-экономических факторов экономического роста. Экономическая политика капиталистических государств, проводившаяся на основе принципов кейнсианства, послужила одной из причин современной инфляции в капиталистическом мире. Кейнсианство оказалось несостоятельным в предотвращении экономических кризисов.

1.17. **Экономикс** (англ. economics) – отрасль экономической науки, раскрывающая на макро- и микроуровнях законы бизнеса, методы хозяйствования, экономической политики и т.п. *в условиях капитализма*. В западной экономической литературе 20 века термин «экономикс» вытесняет термин «политическая экономия».

1.18. **Монетаризм** – экономическая теория, рассматривает денежную массу, находящуюся в обращении, как определяющий фактор в формировании хозяйственной конъюнктуры. Монетаризм устанавливает причинную связь между изменениями количества денег и величиной ВВП. Монетаризм возник в США в 50-х гг. 20 в. как антипод кейнсианства. Ведущий представитель монетаризма – американский экономист М. Фридмен.

В противовес кейнсианской теории Фридмен и его сподвижники выдвинули монетарную теорию определения уровня национального дохода и монетарную теорию экономического цикла. Согласно этой теории, важнейшее значение имеет расхождение между денежным спросом и его предложением. Функция денежного спроса у монетаристов носит устойчивый характер. Это означает, что экономика для своего нормального функционирования нуждается в устойчивом увеличении денежного предложения. Но денежное предложение отличается крайней нестабильностью, причем эта нестабильность как раз и порождается политикой государства и центрального банка, которые с помощью кредитно-денежного регулирования пытаются бороться с экономическими кризисами. Именно в расхождении между денежным спросом и предложением, в нестабильности денежного предложения видят монетаристы причину неустойчивости и циклических колебаний экономики.

Монетаризм разработал и свою теорию инфляции. Рост денежного предложения, согласно этой теории, вызывает частично рост реального дохода, а частично рост цен. Два фактора определяют распределение эффекта возросшей денежной массы между увеличением цен и приростом реального дохода. Это, во-первых, соотношение между текущим уровнем производства и уровнем, соответствующим полной занятости. Чем ближе экономика к состоянию полной занятости, тем в большей степени прирост

денежной массы будет стимулировать рост цен, а не прирост национального дохода, во-вторых, это ожидаемое поведение цен. В условиях развивающейся инфляции сами ожидания дальнейшего роста цен будут превращать рост денежной массы скорее в дальнейший рост цен, чем способствовать росту реального дохода. Именно инфляцию – а не кризисы – монетаристы считают основным злом рыночной системы.

Монетаристы выступили и против кейнсианской теории безработицы. Они выдвинули теории «естественной нормы безработицы», «новую микроэкономическую теорию безработицы». Эти теории связывают уровень безработицы с негибкостью рынков труда, с недостатком мобильности рабочей силы, с несовершенством информации, то есть с особенностями предложения самой рабочей силы. Во всех этих теориях безработица выступает как «добровольная» (а не вынужденная, как у Дж. М. Кейнса) и сохраняется на некотором «естественном» уровне постоянно. Причем чрезмерное разрастание социальных выплат со стороны государства ослабляет стимулы к трудоустройству, способствует увеличению «добровольной» безработицы. В этих условиях политика полной занятости, по мнению монетаристов, способна лишь стимулировать инфляцию и усиливать диспропорции на рынке труда.

Монетаристы отвергают и кейнсианскую теорию дефицитного финансирования экономики. Они считают, что бюджетный дефицит ни в коей мере не стимулирует рост экономики. Он либо непосредственно питает инфляцию, либо, если его финансирование осуществляется с помощью займов на рынках частного капитала, обостряет конкуренцию на этих рынках, повышает ставки процента и вытесняет частный капитал, снижая тем самым уровень инвестиций. Экономическая политика, по мнению монетаристов, должна переориентироваться с безответственных кейнсианских рецептов антициклического регулирования, ведущих к резким колебаниям денежной массы, и прежде всего от дефицитного финансирования, к строгому регулированию денег в обращении независимо от характера конъюнктуры. Экономическая политика должна отказаться от недостижимого принципа «точной настройки» экономической конъюнктуры и руководствоваться строгим «правилом», согласно которому денежная масса должна увеличиваться в соответствии с долгосрочным темпом роста национального дохода.

1.19. Теория оптимального распределения ресурсов – теория, которая предусматривает формулирование статистической и динамической моделей текущего и перспективного планирования использования ресурсов на базе новых математических подходов в сфере системного построения экономических показателей, используемых для анализа ценообразования, эффективности капитальных вложений.

Впервые основы теории оптимального распределения ресурсов изложил Л. Канторович в работе «Математические методы организации и планирования производства» (1939). В ней он представил принципиально новый класс экстремальных задач с ограничениями, разработав эффективный метод их решения. Именно в это время ученый сформулировал задачу составления плана и системы цен как взаимозависимых компонентов неделимой двойственности. Ведь невозможно одновременно минимизировать издержки и максимизировать результаты. Эти два подхода взаимосвязаны: если найдем оптимальную схему перевозок, то ей соответствует определенная система цен, если определим оптимальные значения цен, то сравнительно легко получить схему перевозок, что соответствует требованиям оптимальности. Основой этой теории является метод линейного программирования.

Задачи линейного программирования были известны еще в конце 18 в. Однако начали решать их только после публикаций работ Л. Канторовича. В США исследования по линейному программированию начались только в конце 40-х годов 20 в. Транспортная задача Хичкока и симплекс-метод Данцига, которые близки по характеру к методу решения задач линейного программирования Канторовича, были разработаны на десятилетие позднее. На оригинальный

подход Л. Канторовича до 1950-х годов почти не реагировали. Обобщив свои исследования, он расширил сферу анализа. В работе «Экономический расчет наилучшего использования ресурсов» и в следующих работах он внедрил свой метод линейного программирования для исследования широкого круга проблем планирования, в том числе и на национальном уровне.

Несколько позднее, но независимо от Л. Канторовича, подобную методологию под названием «анализ деятельности фирмы» предложил американский экономист Т.-Ч. Купманс. Модели этой методологии такие же, как и межотраслевые, линейные, однако у них каждый вид производственной деятельности может быть связан с выпуском нескольких товаров. К тому же существует возможность выбора между разными технологиями производства каждого вида продукции. Производственная модель типа анализа деятельности фирмы, как правило, содержит больше степеней свободы, чем обычная модель межотраслевого баланса, благодаря чему появляются естественные возможности для оптимизации. Именно поэтому анализ деятельности фирмы развивался в тесной связи с линейным программированием.

2. Национальное богатство, его источники и его состав

2.1. **Национальное богатство** (народное богатство) – совокупность материальных благ, духовных и социальных ценностей, которыми располагает страна.

В составе материальных благ национального богатства выделяют: богатство, созданное трудом людей за весь предшествующий период развития страны (национальное имущество) и естественные (природные) её богатства.

В общем случае, национальное богатство включает: общественные средства производства (основные и оборотные производственные фонды); социальную инфраструктуру (непроизводственные основные фонды); запасы продуктов труда (товарные запасы), в том числе государственные резервы; природные богатства (природные ресурсы); интеллектуальный потенциал общества (накопленный производственный опыт людей, их образовательный потенциал, достижения научно-технической мысли, информационные ресурсы); личное имущество граждан.

При капитализме большей частью национального богатства владеют эксплуататорские классы, и его характеристики привязаны к характеристикам капитала (основной капитал, оборотный капитал, и т.п.) Измерение величины национального богатства в капиталистических странах затруднено наличием "коммерческой тайны" и других порождений частной собственности. При капитализме самодовлеющее значение приобретает финансовый блок экономики, который производит виртуальную продукцию: бумажные и электронные деньги и их всевозможные суррогаты. Поэтому национальное богатство капиталистических стран включает в себя и «ценности» виртуальные. При этом объем виртуальных «ценностей» растет на порядок быстрее роста объема действительного национального богатства. Так виртуальная составляющая национального богатства США составляет на начало 21 века более 98%.

Большая масса национального богатства при капитализме используется для накопления предметов роскоши и ведения паразитического образа жизни господствующих классов, а также идёт на цели милитаризации. Увеличение национального богатства направлено, прежде всего, на рост богатства буржуазии, а одним из существенных источников пополнения служит внешняя экспансия по отношению к другим странам и народам путем неэквивалентного обмена или колониального грабежа.

При социализме национальное богатство выступает как совокупность общенародных, групповых и личных фондов и используется для выравнивания уровней развития регионов страны, выравнивания уровней жизни различных социальных групп,

помощи малообеспеченным и многодетным семьям. Увеличение национального богатства при социализме направлено на дальнейшее развитие общественной материально-технической производственной и непроизводственной базы и повышение на этой основе благосостояния всех граждан. Главным, решающим источником его пополнения является труд и интеллект трудящихся социалистической страны и выражается в ежегодно публикуемых показателях фонда накопления национального дохода страны. Выбытие определённой части этого богатства (напр., ликвидация устаревшего оборудования, снос ветхих жилых домов, исчерпание месторождений, а также последствия природных катаклизмов) компенсируется с помощью фонда возмещения совокупного общественного продукта страны. В условиях научно-технического прогресса и повышающейся производительности труда этот фонд может быть использован в определённой мере и как источник накопления.

В СССР в состав национального богатства включались основные и оборотные производственные фонды; непроизводственные фонды; личное имущество населения; товарные запасы предприятий и организаций; государственные, колхозные, кооперативные материальные резервы и страховые запасы; вовлечённые в хозяйственный оборот полезные ископаемые, гидроэнергетические ресурсы и др.

В настоящее время при расчёте по официальной финансовой статистике (в соответствии с принятой ООН методологией Системы национальных счетов) в национальное богатство включаются: нефинансовые произведенные активы, нефинансовые непроизведенные активы, финансовые активы.

2.2. Природные богатства – это природные ресурсы, вовлеченные в экономический оборот, включая землю, леса, недра, водные ресурсы. Они учитываются отдельно в натуральных единицах измерения.

В составе природных ресурсов выделяют невозобновляемые (земля, полезные ископаемые) и возобновляемые ресурсы (вода, воздух, растительные и животные ресурсы). Подготовленные к использованию и вовлекаемые в хозяйственный оборот природные ресурсы превращаются в важный компонент общественных производительных сил. Выявленные и ныне не используемые, но могущие быть использованными в будущем, природные ресурсы рассматриваются как потенциальные.

2.3. Национальное имущество – часть национального богатства, созданная в процессе общественного воспроизводства. Система национального имущества включает общественные основные фонды (при капитализме: основной капитал); материальные оборотные фонды (оборотные средства) и их запасы; имущество, накопленное в непроизводственной сфере (основные непроизводственные фонды, социальная инфраструктура); запасы товаров в торговле и домашнее имущество населения.

Различают национальное имущество по территориальной принадлежности, например, по регионам в пределах данной страны, и по юридической принадлежности, когда учёту также подлежит имущество жителей, юридических лиц и правительства данной страны, находящееся за границей (актив), и имущество иностранцев, иностранных правительств и организаций, находящееся на её территории (пассив). При юридическом варианте национальное имущество приходится классифицировать по формам собственности (государственное, муниципальное, общественных объединений, смешанное российское, иностранное, смешанное российское с иностранным участием).

2.4. Основные фонды – средства труда, которые многократно используются в хозяйственном или ином общественном процессе жизнедеятельности людей, не изменяя при этом свою вещественно-натуральную форму. Их стоимость переносится на стоимость вновь создаваемой продукции по частям, по мере утраты ими потребительной стоимости.

2.4.1. **Производственные основные фонды** – основные фонды, относящиеся к сфере материального производства. Состоят из активной, непосредственно участвующей в процессе производства части (передаточные устройства, машины, оборудование, рабочий и продуктивный скот), и пассивной части, обеспечивающей необходимые условия для осуществления производственного процесса (здания, сооружения, транспортные средства).

2.4.2. **Непроизводственные основные фонды** (имущество социального назначения) – основные фонды, относящиеся к непроизводственной сфере. Это жилые дома, детские и спортивные учреждения, столовые, базы отдыха и другие объекты культурно-бытового обслуживания трудящихся, находящиеся на балансе предприятий, общественных организаций или органов управления и не оказывающие прямого воздействия на производственный процесс.

2.4.3. **Основной капитал** – денежные средства, авансированные капиталистом на приобретение основных фондов. Возвращается капиталисту в денежной же форме в течение ряда кругооборотов капитала по мере реализации изготовленной с использованием этих основных фондов продукции или услуг.

2.5. **Оборотные фонды** – материальные ценности, которые целиком потребляются в каждом цикле их использования, полностью переносят свою стоимость на готовый продукт (услугу) и в процессе использования не сохраняют своей натуральной формы.

2.5.1. **Оборотные фонды сферы материального производства** – производственные запасы товарно-материальных ценностей, составляющие основную их часть, а также незавершенное производство и незавершенное строительство. В промышленности в состав оборотных фондов включают следующие их виды: сырье, основные материалы и покупные полуфабрикаты; вспомогательные материалы; топливо и горючее; тару и тарные материалы; запасные части для ремонта; инструменты, хозяйственный инвентарь; незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления; незавершенное промышленное производство; запасы и незавершенное производство подсобного сельского хозяйства. В стоимость незавершенной продукции включается зарплата рабочих и служащих, начисленная на выпуск этой продукции.

2.5.2. **Оборотные фонды непроизводственной сферы** – запасы материальных ценностей, необходимых для текущего потребления в организациях непроизводственного характера, для обеспечения их нормальной работы (например, запасы продуктов в больницах и детских учреждениях, материальные запасы научных учреждений и т.д.).

2.5.3. **Оборотный капитал** – денежные средства, авансированные капиталистом на приобретение оборотных фондов. Возвращается капиталисту в денежной форме полностью в конце каждого кругооборота капитала при реализации продукции (услуги).

2.6. **Товарные запасы** – количество товаров определенного вида, находящихся в данный момент в сфере товарного обращения, в перевозке и на складах, в хранилищах. Определенные размеры запасов создаются в связи с сезонными колебаниями спроса на некоторые непродовольственные товары при относительно равномерном их производстве и сезонном производстве сельскохозяйственной продукции при равномерном ее потреблении. Необходимость запасов обуславливают и такие факторы, как специализация и размещение промышленных предприятий, уровень развития транспортных связей, изменение средней дальности и скорости доставки товаров, размещение магазинов и др.

При капитализме товарные запасы в торговой сети, кроме прочего, увеличиваются за счет пролёживания изготовленной продукции на «полных прилавках» магазинов из-за несоответствия покупательной способности населения уровню взвинчиваемых (с целью извлечения прибыли) цен.

При социализме размер товарных запасов планируется и варьируется в зависимости от конкретных хозяйственных условий. Наличие товарных запасов служит

важным условием непрерывности процесса производства и обращения товаров и обеспечивается соответствующей системой их нормирования и планирования.

2.7. **Государственные резервы** – создаваемые государством запасы важнейших видов сырья, материалов, топлива, некоторых видов машин и оборудования, продовольственных товаров, а также продукции, предназначенной для нужд обороны. В СССР образование государственных резервов предусматривалось в народно-хозяйственных планах, они составляли особый централизованный фонд государства и могли расходоваться лишь по особым постановлениям и распоряжениям Совета Министров СССР.

2.8. **Интеллектуальный ресурс общества** – знания, умения, информация, технологический и духовный потенциал людей, уровень и качество их образования, которые могут быть длительно использованы для воспроизводства национального богатства в интересах повышения качества жизни всего населения и сохранения целостности страны

2.9. **Личное имущество населения** – совокупность материальных благ для ведения домашнего хозяйства и личного потребления, находящихся в личной собственности граждан.

2.10. **Нефинансовые произведенные активы** – основные фонды (основной капитал), функционирующие в отраслях, производящих товары и услуги (включая объекты, стоимость которых определяется заключенной в них информацией, напр., результаты разведки полезных ископаемых, программное обеспечение, оригинальные произведения литературы и искусства), оборотные фонды (оборотный капитал), запасы материальных оборотных средств, резервы и запасы различного назначения, имущество населения и ценности (драгоценные металлы и камни, антикварные изделия, коллекции и произведения искусства).

2.11. **Нефинансовые произведенные активы** – объекты, которые не являются результатом производства, но используются в этом процессе. Они делятся на материальные и нематериальные.

К произведенным материальным активам относятся природные ресурсы – земля, доступные при данном уровне развития техники месторождения полезных ископаемых, леса, естественные биологические ресурсы, водные ресурсы.

К произведенным нематериальным активам относятся юридические формы (документы), которые составляются в связи с процессом производства и периодически переходят путём продажи или передачи от одних институциональных единиц (собственников) к другим: патенты, авторские права, лицензии, договоры об аренде, торговые знаки, имидж, репутация фирмы (гудвилл).

2.12. **Финансовые активы** – запасы финансовых средств у хозяйственных единиц, в секторах (отраслях) и в стране в целом, предназначенные для осуществления финансовых расчетов: монетарное золото и специальные права заимствования, валюта и депозиты, акции и другие ценные бумаги, займы, страховые технические резервы, прочая дебиторская и кредиторская задолженность.

В капиталистическом мире финансовые активы являются основной виртуальной составляющей национального богатства и используются в качестве основного механизма эксплуатации трудящихся и грабежа действительного национального богатства как собственной страны, так и других стран. Виртуальная составляющая национального богатства капиталистических стран и всей капиталистической системы по сути своей

является долгом развитых капиталистических стран перед странами, отставшими в своем развитии, и перед будущими поколениями жителей Земли в целом. Объем этого долга уже на сегодня не может быть погашен даже в отдаленном будущем, он продолжает расти в геометрической прогрессии, вызывает непрекращающиеся кризисы и может быть ликвидирован только с ликвидацией всей капиталистической системы.

При социализме финансовые активы подтверждаются материальными ценностями, являются их эквивалентом. Они используются в качестве эффективных механизмов инвестирования научно-производственного сектора экономики, кредитования текущего производства, оптимального движения произведенных материальных ценностей от изготовителя к потребителю и планового их перераспределения.

3. Экономический кругооборот и его фазы

3.1. *Экономика* – хозяйство, совокупность средств, объектов, процессов, используемых людьми для обеспечения жизни, удовлетворения потребностей путем создания необходимых человеку благ, условий и средств существования с применением труда.

В экономической системе организуется производство материальных и интеллектуальных ценностей, их накопление, их движение от производителя к потребителю, их взаимобмен и использование.

3.2. *Экономический кругооборот* – это непрерывное циклическое движение продуктов и услуг, образуемых в процессе трудовой деятельности людей с целью удовлетворения их потребностей, опосредованное (в условиях товарно-денежных отношений) встречным движением денежных доходов и расходов хозяйствующих субъектов и населения.

В экономическом кругообороте выделяют четыре находящиеся во взаимосвязи и взаимодействии фазы: производство, распределение, обмен и потребление.

3.3. *Производство* – процесс воздействия людей на предметы и силы природы с целью создания материальных, социальных и духовных благ, необходимых для удовлетворения их индивидуальных, коллективных и общественных потребностей.

Человек черпает из природы исходный материал и преобразует его с использованием энергии, которую также получает от природы напрямую (энергия Солнца, ветра, падающей воды) или преобразуя таящиеся в ней силы и вещества (электроэнергия, углеводородное топливо, атомное ядро). Итогом этого процесса являются продукты, необходимые для удовлетворения потребностей членов общества.

При разделении и кооперации труда между людьми как членами общества производство приобретает общественный характер.

3.4. *Распределение и перераспределение*

Распределение – процесс определения доли (количества, пропорции) произведенного продукта труда, которой наделяется каждый хозяйствующий субъект принимавший участие в создании этого продукта.

В первобытном обществе продукты труда распределялись в натуральной форме. С появлением товарно-денежных отношений эта форма распределения стала соседствовать с денежной формой. С появлением денег всё большая часть продукции в процессе обмена сбрасывала с себя натуральную форму и превращалась в денежный доход, с одной стороны, создававший на рынке платежеспособный спрос, с другой – накопление в обществе виртуальных ценностей.

С использованием денег возник процесс *перераспределения* первичного дохода, механизм которого постепенно усложнялся и приобретал многочисленные формы,

сохраняя при переходе от одного способа производства к другому определенную преемственность, например, в части сбора налогов государством.

На заключительной стадии перераспределения продуктов в натуральной форме или в форме денежных доходов значительная часть произведенной продукции стала направляться в сферу обмена.

3.5. Обмен – процесс движения материальных благ и услуг от одного субъекта к другому и форма общественной связи производителей и потребителей, опосредующая общественный обмен веществ.

В товарном производстве обмен принимает форму обращения, которое включает в себя процесс смены форм стоимости и складывается из актов купли и продажи, посредством которых совершается превращение товаров в деньги и денег в товары. На основе товарного обращения развилось денежное обращение, управляемое специфическими законами. На стадии капиталистического способа производства появляются новые формы обращения: кредитное, ценных бумаг, деривативов.

Обмен, являясь самостоятельной и крайне важной фазой процесса общественного производства, оказывает обратное влияние на производство, особенно осязаемое с возникновением рынка. На стадии обмена, имеющего форму обращения, действуют закономерности спроса и предложения товаров и услуг, осуществляются кредитные операции, финансовые сделки с ценными бумагами и деривативами, которые воздействуют на динамику производства и его структуру. Наряду с функционированием предприятий реального сектора заметное влияние на экономику оказывают банки и биржи, а также различного рода финансовые фонды. Возникает взаимодействие местных, национальных, региональных рынков с мировым рынком, принимая форму, как конкуренции, так и производственной кооперации. В сфере обращения в силу ряда причин возникают инфляционные процессы. Заметную роль также играют рынок фиктивных капиталов, спекуляция товарами и валютой, вызывающие регулярные нарушения производственного процесса в форме экономических кризисов.

В условиях антагонистических классовых формаций обмен носит неравноценный характер. Примером может служить присвоение в условиях глобализирующегося капитализма развитыми странами прибавочной стоимости, вырабатываемой слаборазвитыми странами. Другим примером может являться попытка того или иного предприятия использовать свое монопольное положение в промышленной отрасли для установления монопольных завышенных цен на свою продукцию.

3.6. Потребление – процесс использования результатов производства для удовлетворения потребностей людей.

Качественно выделяются производственное и непроизводственное потребление.

Производственное потребление – использование ресурсов, орудий труда, сырья, материалов, энергии, информации, рабочей силы и т.д. в процессе производства для создания новых продуктов, участвующих в следующих производственных циклах, т.е. фактически представляет сам процесс производства в новом воспроизводственном цикле.

Непроизводственное потребление – использование или окончательное потребление предметов потребления людьми для удовлетворения жизненных потребностей. В процессе непроизводственного потребления предметы потребления исчезают сразу или постепенно. Непроизводственное потребление делится на личностное – удовлетворяются потребности населения в пище, одежде, жилище, образовании, здравоохранении и т.д. – и общественное – удовлетворяются потребности общества в управлении, науке, обороне и т.д.

Уже на начальном этапе строительства коммунизма, вследствие перевода основных средств производства в общенародную собственность, производственное потребление сразу же переводится на безденежную основу. Этим исключается процесс получения

прибыли на промежуточных стадиях технологического процесса, что ведет к резкому снижению внутренних цен (денежных эквивалентов материальных ценностей) на всю продукцию промышленного назначения и, соответственно, – к снижению в сфере обращения объема денежной массы, что способствует сужению области действия товарно-денежных отношений. Конечная продукция производственного назначения распределяется по её потребителям внутри страны в плановом порядке также на безденежной основе.

Непроизводственное потребление постепенно также переводится на общественные формы потребления, т.е. на безденежную основу, что ведет к выравниванию объемов потребления общественных благ различными группами населения, т.е. к равенству жизнеобеспечения граждан.

По способу удовлетворения потребностей потребление является индивидуальным или совместным. Индивидуальное потребление связано с потреблением благ и услуг: продуктов питания, одежды, обуви, жилища, предметов культурно-бытового назначения и т.д. – отдельными людьми. Совместное потребление связано с коллективным (групповым) потреблением благ и услуг.

Общий уровень потребления населения в той или иной стране определяется достигнутым уровнем развития производительных сил, степенью социальной ориентации экономики страны. Уровень потребления отдельных социальных слоев, групп, классов непосредственно зависит от распределения общественного продукта, что, в конечном счете, определяется структурой форм собственности на средства производства, а, следовательно, и на созданный продукт. Дифференциация потребления определяется дифференциацией доходов, выражается в уровне и качестве потребляемых благ, структуре потребления.

4. Общественное производство

4.1. Факторы производства

В общественном производстве взаимодействуют два основных фактора – **человеческий (личностный)**, иначе называемый рабочей силой или способностью человека к труду, и **вещественный**, включающий в себя природные ресурсы (землю, леса, недра, водные и воздушные ресурсы, энергию космоса) как предметы труда, а также орудия труда и технологию.

4.2. Труд и рабочая сила

Труд – целесообразная физическая и интеллектуальная деятельность человека, в процессе которой он при помощи орудий труда воздействует на природу и использует её в целях создания материальных и духовных ценностей (в товарном производстве: потребительных стоимостей), необходимых для удовлетворения потребностей. Рассматриваемый в таком общем виде труд есть, как писал К. Маркс, "вечное естественное условие человеческой жизни, и потому он не зависит от какой бы то ни было формы этой жизни, а, напротив, одинаково общ всем ее общественным формам" (М. и Э., т. 23, с. 195).

Анализируя роль труда в становлении человека, Ф. Энгельс подчёркивал, что человек обязан труду в разделении функций между руками и ногами, в развитии органов речи, в постепенном превращении мозга животного в развитый мозг человека, в совершенствовании его органов чувств. В процессе труда у человека расширялся круг восприятия и представлений, его трудовые действия стали носить сознательный характер. Вся история, отмечали классики марксизма, есть не что иное, как образование человека трудом.

В процессе труда люди вступают во взаимодействие со средствами производства (технологические и технические отношения), а также в определённые связи и отношения между собой – производственные отношения.

По мере развития общества происходит процесс возникновения новых видов *трудовой деятельности*. Главным фактором, определяющим изменение содержания труда в настоящее время, служит научно-технический прогресс. В развитых странах вложение средств в работника, в повышение его квалификации, стало более выгодным, чем вложения в орудия и предметы труда. Преимущественные вложения в развитие работника делают труд более осмысленным, творческим, оказывают воздействие на совершенствование орудий и предметов труда.

Рабочая сила – совокупность физических и духовных способностей человека, используемых в производственной деятельности. Непосредственную основу рабочей силы составляют состояние здоровья, уровень физического развития человека, свойства памяти, скорость мышления, а также знания, навыки и умения, позволяющие человеку выполнять работу определенного объема и качества.

По мере развития общественного производства изменяются характер и содержание рабочей силы. На ранних этапах развития общества главную роль играли физические способности человека к труду. По мере развития производства, особенно в условиях современной научно-технической революции, всё более высокие требования предъявляются к умственным способностям человека, к его интеллектуальному уровню, научно-техническому образованию, квалификации и другим личностным качествам.

В условиях капиталистического способа производства рабочая сила является специфическим товаром. Носитель рабочей силы является её собственником и юридически свободен распоряжаться ею. В то же время у него нет средств производства для самостоятельного хозяйствования и для получения средств к существованию он вынужден продавать свою рабочую силу.

Стоимость рабочей силы определяется затратами на поддержание жизни рабочего и должного уровня работоспособности, его достаточное обучение, образование и воспроизводство. Эти затраты значительно зависят от уровня экономического развития страны, природно-климатических условий, интенсивности и сложности труда, занятости женщин и детей. Стоимость рабочей силы проявляется в виде заработной платы, на которую дополнительно оказывают влияние ситуация в экономике и на рынке труда. Ценностью (полезностью) рабочей силы как товара является способность в процессе труда (использования капиталистом купленной рабочей силы) создания новой стоимости, которая обычно больше уплаченной рабочему стоимости. Такое превышение Маркс назвал прибавочной стоимостью. Именно прибавочная стоимость служит основой формирования прибыли.

Рабочая сила не всегда является товаром. Она может не принадлежать человеку и забираться без эквивалентного обмена (например, у раба или крепостного). Человек может не обладать юридической свободой (заклѳченный, ребёнок). Человек может самостоятельно работать и продавать потом результаты труда, а не собственный труд (ремесленник, художник, фермер, частный предприниматель, если они не используют наѳмных рабочих). Рабочая сила, естественно, не является товаром в рамках социалистических или коммунистических экономических отношений.

Совокупная рабочая сила, или совокупный работник, есть сочетание индивидуальных рабочих сил в едином процессе труда, который завершается каким-то конкретным результатом и осуществляется в рамках выполнения единого комплекса работ (единого проекта) или единого организующего начала (бригады, цеха, завода, проектного или научного центра и т.п.).

Совокупная рабочая сила в любой из исторически существовавших форм её организации по своему общему потенциалу и производительности превышает простую сумму индивидуальных рабочих сил.

Изучение профессионально-квалификационной структуры совокупного работника обеспечивает возможность её оптимизации при разработке и реализации кадровой политики, формировании, распределении и использовании трудовых ресурсов.

4.3. *Конкретный и абстрактный труд*

Конкретный труд – труд, затрачиваемый в определенной полезной форме и создающий потребительную ценность продукта труда.

Абстрактный труд – затрата физиологической энергии (человеческого мозга, мускульной и нервной систем), создающая ценность продукта труда, без учета условий товарного производства.

4.4. *Простой и сложный труд*

Простой труд – труд работника, не прошедшего специального обучения, т.е. неквалифицированный труд.

Сложный труд – труд работника, имеющего квалификацию, т.е. квалифицированный труд, связан с дополнительными издержками на обучение и воспитание квалифицированной рабочей силы, которые предопределяются применяемыми в процессе производства средствами и предметами труда. Сложный труд создаёт в единицу времени больший объем продукции или продукцию с более высокими потребительскими качествами, чем простой труд. Поэтому сложный труд представляет собой умноженный (возведённый в степень) простой труд. Сведение сложного труда к простому (редукция труда) завершается в процессе обмена товаров с помощью соизмерения их потребительских характеристик.

В условиях научно-технической революции доля сложного, квалифицированного труда в составе рабочей силы повышается. В период строительства коммунистического общества происходит постепенное преодоление существенных различий между умственным и физическим трудом на основе значительного повышения квалификации широких масс трудящихся. Одновременно с изменением содержания простого труда увеличивается удельный вес работников, выполняющих сложный труд.

4.5. **Наёмный труд** - труд работников капиталистического производства, лишённых средств производства, вынужденных продавать свою рабочую силу капиталистам и создавать для них прибавочную стоимость. При социализме наём рабочей силы – форма реализации права на труд, планомерное включение работников в процесс общественного воспроизводства

4.6. **Добровольно-принудительный труд** – возникает на начальном этапе **первой стадии** строительства коммунизма как реализация обществом принципа социализма «*от каждого – по способностям, каждому – по труду*»

4.7. **Многоаспектный труд** – разносторонний, интегрированный по разным видам деятельности, труд будущего коммунистического общества, охватывающий исследовательскую деятельность учёного, изобретательскую деятельность проектировщика, высококвалифицированную исполнительскую деятельность программирующего оператора-производственника, творческую деятельность писателя, музыканта и художника и т.д.

4.8. *Общественное разделение и интеграция труда*

Разделение труда – качественная дифференциация трудовой деятельности в процессе развития общества и общественного производства, распределение обязанностей и прав между участниками производственного процесса.

Разделение труда обусловлено специализацией трудовых процессов, при которой производительность труда становится более высокой. Специализация общественного труда «...по самому существу своему, бесконечна – точно так же, как и развитие техники» (Л., т. 1, с. 95).

Разделение труда по мере развития производительных сил и экономики в целом распространялось на все виды совокупностей субъектов, начиная с отдельно взятой производственной единицы и кончая мировым хозяйством. Кроме того, процесс разделения труда способствовал возникновению и дифференциации отраслей и видов производства. К.Маркс называл общим разделением труда дифференциацию экономики на роды (отрасли), частным разделением труда – на виды и подвиды (подотрасли), а внутри предприятия – единичным. Наряду с этими формами существуют территориальное и международное разделение труда.

Производственное разделение труда неотделимо от профессионального разделения труда (как физического, так и умственного), специализации работников на выполнении определенных трудовых операций. Профессиональное разделение труда содействовало не только повышению уровня мастерства работников, но и давало импульс к изобретательству и совершенствованию технологических процессов.

На основе разделения труда на самостоятельные операции и фазы были разработаны специализированные машины, объединенные затем в комплексы, а с развитием автоматизации и компьютерной техники – целые конвейерные линии роботов, заменившие механический монотонный труд частичных рабочих.

В то же время в условиях научно-технического прогресса идет процесс **интеграции видов трудовой деятельности**. Изменения в содержании труда, т.е. в его функциях, ведут к изменениям в профессиях, к совмещению смежных профессий и специальностей, отображающему тенденцию замены простого труда более сложным, к появлению профессий широкого профиля, а это в свою очередь приводит к изменению профессионального состава, структуры работников.

Усиливающаяся поливалентность труда (чередование выполнения смежных функций), требующая инновационной подготовки кадров, также непосредственно связана с изменениями в содержании ассоциированного труда, для которого характерна возрастающая интеграция деятельности всех участников.

В результате внедрения новой техники и новых технологий, механизации и автоматизации производственных процессов увеличивается численность профессий рабочих, содержание труда которых связано преимущественно с управлением и контролем за производственными процессами и четко регламентировано техникой и технологией. Открывается перспектива в будущем полной ликвидации физического труда. За человеком остается функция научных исследований, конструирования систем машин, запуск машин и контроль за их функционированием.

Под влиянием научно-технического прогресса видоизменяется и функция организационного управления. Она всё более смещается в область целеполагания, т.е. определения цели производства, программирования и регулирования его.

В период строительства социалистического и коммунистического общества тенденция по преодолению существенных различий между умственным и физическим трудом будет развиваться на основе значительного повышения квалификации широких масс трудящихся. Сокращение рабочего дня и увеличение свободного времени при социализме и коммунизме дадут возможность людям наряду с профессиональной деятельностью заниматься и другими видами деятельности, связанными с их творческими интересами и увлечениями.

4.9. **Производительные силы** – средства производства и трудящиеся на них люди.

Состояние непосредственных производительных сил (рабочей силы, предметов труда, орудий труда и технологий) существенным образом определяется состоянием

науки, в частности, естествознания и технических дисциплин, определяющих специализацию и автоматизацию производственных процессов, а также состоянием инфраструктуры, обслуживающей внеэкономическую сферу жизни (связанную с экономикой в качестве потребителя ее продуктов и услуг), а именно: идеологии, политики, права, обороны, просвещения, здравоохранения, культуры, семейных и бытовых отношений и т.п., т.е. состоянием всего того, что может быть названо *потенциалом воспроизводства* (Паульман В.Ф. К общей теории политической экономии. – Таллинн, 2010, с. 49).

4.10. *Трудовые ресурсы* – часть населения страны, которая по физическому развитию, состоянию здоровья, возрасту, интеллектуальным (умственным) способностям, приобретенному образованию, профессионально-квалификационному уровню способна заниматься общественно полезной деятельностью.

В количественном отношении в состав трудовых ресурсов входит всё трудоспособное население, занятое независимо от возраста в сферах общественного хозяйства и индивидуальной трудовой деятельности. В их состав включаются также лица трудоспособного возраста, потенциально способные к участию в труде, но занятые в домашнем и личном крестьянском хозяйстве, на учебе с отрывом от производства, находящиеся на военной службе.

В структуре трудовых ресурсов с позиции их участия в общественном производстве выделяют две части: активную (функционирующую) и пассивную (потенциальную).

Величина трудовых ресурсов зависит от официально установленных возрастных границ – верхнего и нижнего уровней трудоспособного возраста, доли трудоспособных среди населения трудоспособного возраста, численности участвующих в общественном труде из лиц за пределами трудоспособного возраста. Возрастные границы устанавливаются в каждой стране действующим законодательством.

4.11. *Средства производства* – совокупность средств и предметов труда, используемых человеком в процессе производства материальных и духовных ценностей. Средства производства (машины, сырьё, материалы, управленческая информация и т.п.), включая технологию производства, образуют материально-техническую базу общества.

При капитализме средства производства находятся в частной собственности и служат целям эксплуатации трудящихся. При социализме они находятся в собственности общества и служат целям улучшения материального положения *всех* его членов. Общественное владение средствами производства позволяет организовать их на системной основе наиболее рационально и получать необходимые блага для всего общества при меньших затратах труда на единицу продукции.

4.12. *Средства труда* – вещи или комплексы вещей, с помощью которых человек воздействует на предметы труда с целью получения материальных и духовных ценностей. К ним относятся разнообразные орудия труда, механизмы, оргтехника, а также производственные здания, средства связи, пути сообщения и др. По мере развития производства средства труда развиваются, совершенствуются, усложняются.

4.13. *Предмет труда* – всё то, на что направлен труд человека, что составляет материальную основу будущего продукта. Если на заре цивилизации предметом труда исключительно было вещество природы (земля и др. природные ресурсы), то по мере развития производства, науки и техники среди предметов труда всё большее место занимают продукты производства: сырьё, материалы, полуфабрикаты.

4.14. **Нематериальные ресурсы** – совокупность продуктов интеллектуальной деятельности (изобретения, товарные знаки, рационализаторские предложения, «ноу-хау», лицензии и т.п.), способная обеспечивать хозяйствующему субъекту экономическую и иную выгоду на протяжении длительного времени. Отличительными признаками этих ресурсов являются отсутствие материальной основы и неопределенность размеров будущего материального или интеллектуального эффекта от их использования.

4.15. **Научно-технический прогресс и научно-техническая революция**

Научно-технический прогресс – единое, взаимообусловленное, поступательное развитие науки и техники.

До 16-18 веков научный и технический прогресс были двумя, хотя и опосредованными, но относительно самостоятельными потоками человеческой деятельности.

В 16 в. нужды торговли, мореплавания, крупных мануфактур потребовали теоретического и экспериментального решения целого ряда вполне определённых задач. Наука в это время под влиянием идей Возрождения постепенно порывает со схоластической традицией и обращается к практике. Компас, порох и книгопечатание (особенно последнее) были тремя великими открытиями, положившими начало прочному союзу научной и технической деятельности. Попытки использовать водяные мельницы для нужд расширяющегося мануфактурного производства побуждали теоретически исследовать некоторые механические процессы. Создаются теории махового колеса и маховых движений, теория жёлоба, учения о напоре воды, о сопротивлении и трении. Возникновение машинного производства в конце 18 в. было подготовлено результатами предшествующего научно-технического творчества большой армии математиков, механиков, физиков, изобретателей, умельцев. Паровая машина Дж. Уатта явилась "плодом науки", а не только конструкторско-технической деятельности. Машинное производство, в свою очередь, открыло новые, практически неограниченные возможности для технологического применения науки. Его прогресс во всё большей степени определяется прогрессом науки, и само оно впервые выступает как "предметно воплощающаяся наука" (М. и Э., т. 46, ч. 2, с. 221). Всё это означает переход к новому, второму этапу научно-технического прогресса, который характеризуется тем, что наука и техника взаимно стимулируют развитие друг друга во всё ускоряющихся темпах. Возникают специальные звенья научно-исследовательской деятельности, призванные доводить теоретические решения до технического воплощения: прикладные исследования, опытно-конструкторские разработки, производственные исследования. Научно-техническая деятельность становится одной из самых обширных сфер приложения человеческого труда.

Научно-техническая революция – коренной, третий этап научно-технического прогресса, качественный переворот в производительных силах человечества, основанный на превращении науки в непосредственную производительную силу общества.

Под её воздействием расширяется фронт научных дисциплин, ориентирующихся на развитие техники. В решении технических задач участвуют биологи, физиологи, психологи, лингвисты, логики. На ускорение технического прогресса прямо или косвенно влияют также многие направления общественных наук: экономика и организация производства, научное управление экономическими и социальными процессами, конкретные социальные исследования, производственная эстетика, психология и логика технического творчества, прогнозирование. Всё более явной становится лидирующая роль науки по отношению к технике. Целые отрасли производства возникают вслед за новыми научными направлениями и открытиями: радиоэлектроника, космонавтика, атомная энергетика, химия синтетических материалов, производство ЭВМ и др. Наука становится силой, непрерывно революционизирующей технику. В свою очередь, техника также постоянно стимулирует прогресс науки, выдвигая перед ней новые требования и задачи и

обеспечивая её всё более точным и сложным экспериментальным оборудованием. Характерной чертой современного научно-технического прогресса является то, что он захватывает не только промышленность, но и многие др. стороны жизнедеятельности общества: сельское хозяйство, транспорт, связь, медицину, образование, сферу быта. Яркое воплощение единства научной и технической деятельности находит в прорыве человечества в космос.

В основе многих выдвинутых ныне теорий и концепций, объясняющих глубинные изменения в экономической и социальной структурах передовых стран мира, начавшиеся в середине 20 в., лежит признание нарастания значения информации в жизни общества. В связи с этим говорят также об информационной революции.

Научно-техническая революция в широком смысле слова включает в себя не только научно-технический аспект, но и общественно-экономический. С максимальным эффектом она может свершиться лишь при концентрации всех видов ресурсов в единой общенародной собственности и при плановом ведении народного хозяйства.

4.16. **Продукт труда** (от лат. productus – произведённый, созданный) – результат целенаправленного и целесообразного изменения трудом работника с помощью орудий производства существенных и (или) воспринимаемых свойств предметов, объектов или материалов природы с целью удовлетворения человеческих потребностей. Продукт труда представляет собой материальный результат производственного процесса, воплощенный в отдельно взятой материальной или интеллектуальной ценности, единице энергии, конкретной услуге, предназначенной для производственного или непроизводственного потребления как средство удовлетворения экономических потребностей субъектов общественного воспроизводства. Продукты труда распадаются на средства производства и предметы потребления, включая различные услуги общественного и индивидуального пользования.

Продукт труда может быть пригоден для различных способов использования. Например, зерно может служить сырьём на мельнице, винокуренном заводе, использоваться в качестве корма на животноводческой ферме или семян для воспроизводства. Продукт труда, существующий в готовой для потребления форме, может вновь стать сырьём для производства др. продукта, как например, виноград – для производства вина. Является ли конкретный объект сырьём, средством труда или продуктом труда, всецело зависит от определённой функции и места его в процессе труда.

Продукт труда в условиях товарного производства изготавливается для продажи, т.е. становится товаром, который обладает не только потребительной стоимостью, но и стоимостью. При капитализме собственниками продукта труда являются не рабочие, создающие продукты, а капиталисты – собственники средств производства. В социалистическом обществе в условиях господства общественной собственности на средства производства продукт труда принадлежит трудящимся.

4.17. **Предметы потребления** – предметы, необходимые человеческому обществу и каждому человеку в отдельности для жизни, развития и продолжения рода и обеспечивающие людям получение материальных благ.

Соответственно все предметы потребления можно разделить на **предметы общественного потребления**, которыми могут пользоваться многие (например, общественный транспорт) и **предметы личного потребления**, которыми пользуется каждый отдельный человек (одежда, предметы личной гигиены и т.п.)

4.18. **Услуга** – целесообразная деятельность, результат которой выражается в полезном эффекте, способном удовлетворить ту или иную потребность человека, которая изначально может быть объектом спроса и предложения на рынке.

Понятие «услуги» включает несколько десятков видов деятельности, продукция которых может быть определена как услуга. В число услуг входят (по классификатору ООН) 160 видов услуг, разделенных на 12 основных разделов:

1. Деловые услуги – 46 отраслевых видов услуг.
2. Услуги связи – 25 видов.
3. Строительные и инжиниринговые услуги – 5 видов.
4. Дистрибьюторские услуги – 5 видов.
5. Общеобразовательные услуги – 5 видов.
6. Услуги по защите окружающей среды – 4 вида.
7. Финансовые услуги, включая страхование, – 17 видов.
8. Услуги по охране здоровья и социальные услуги – 4 вида.
9. Туризм и путешествия – 4 вида.
10. Услуги в области организации досуга, культуры и спорта – 5 видов.
11. Транспортные услуги – 33 вида.
12. Прочие услуги.

4.19. **Совокупный общественный продукт** – совокупность материальных и духовных ценностей (средств производства и предметов потребления), созданных во всех отраслях материального производства в течение определённого периода (обычно за год).

Совокупный общественный продукт определяется по натуральной форме и по стоимости. По натуральной форме он состоит из двух частей – средств производства (создаваемых в I подразделении общественного производства для производственного потребления производителей) и предметов потребления (производимых во II подразделении общественного производства для личного потребления населения).

По стоимости весь общественный продукт, как и продукт отдельного предприятия, при капитализме делится на 3 части – постоянный капитал (с), переменный капитал (v) и прибавочную стоимость (m). При социализме весь общественный продукт, создаваемый в I подразделении и определяемый как не-товары, делится по стоимости на 2 части – постоянный капитал (с) и переменный капитал (v). Общественный продукт, создаваемый во II подразделении и называемый товарами, делится на 3 части – постоянный капитал (с), переменный капитал (v) и прибавочный продукт, образующий чистый доход государственных и кооперированных предприятий и чистый доход общества в целом.

При капитализме совокупный общественный продукт представляет собой собственность капиталистов, производится за счёт усиления эксплуатации наёмных рабочих и распределяется в целях обогащения собственников капитала. При социализме совокупный общественный продукт является общественным достоянием и представляет собой общенародную и коллективную (например, кооперативно-колхозную) собственность; часть его создаётся в личном подсобном хозяйстве промышленных, сельскохозяйственных рабочих и служащих и составляет их личную собственность. Весь совокупный общественный продукт в условиях социализма служит целям всё более полного удовлетворения быстро растущих потребностей общества, всестороннего развития трудящихся. При коммунизме создание совокупного общественного продукта будет отвечать принципу «от каждого – по способностям, каждому – по потребностям в пределах располагаемых ресурсов».

4.20. **Натуральное хозяйство** – тип хозяйства, при котором производство направлено на удовлетворение собственных потребностей производителя. «При натуральном хозяйстве общество состояло из массы однородных хозяйственных единиц... и каждая такая единица производила все виды хозяйственных работ, начиная от добывания разных видов сырья и кончая окончательной подготовкой их к потреблению» (Л., т. 3, с. 21-22). Для натурального хозяйства характерны замкнутость, ограниченность,

традиционность и разобщённость производства, рутинная техника и медленные темпы развития. С углублением общественного разделения труда натуральное хозяйство постепенно вытесняется товарным производством. При капитализме в крестьянских хозяйствах сохраняются черты и пережитки натурального хозяйства. В переходный период от капитализма к социализму в некоторых странах натуральное хозяйство сохраняется как один из экономических укладов. Среди существовавших в России сразу после Октябрьской революции 1917 общественно-экономических укладов В. И. Ленин называл «... патриархальное, т.е. в значительной степени натуральное, крестьянское хозяйство» (Л., т. 36, с. 296).

Натуральное хозяйство длительное время сохранялось в экономически отсталых районах земного шара (Азия, Африка, Латинская Америка), где до колонизации их европейцами господствовали родоплеменные или феодальные отношения. В странах, освободившихся от колониальной зависимости (в особенности в странах «капиталистической ориентации»), в середине 20 в. 50-60% населения было занято в натуральном или полунатуральном хозяйстве.

4.21. Товарное производство – производство предметов потребления для продажи. Товарный тип хозяйствования порождает такие экономические феномены как товар, деньги, стоимость, цена, рынок, а также ряд общих экономических закономерностей (формирования стоимости товаров, соотношения спроса и предложения, а также денежного обращения).

Положительной стороной товарного производства является вынужденная борьба товаропроизводителей за качество продукции и снижение ее себестоимости. Отрицательной стороной является растущая эксплуатация трудящихся, расширенное производство товаров, реально не нужных людям, включая производство предметов роскоши и престижа, наркотиков и т.п., а также избыточное по отношению к спросу производство, в принципе, нужных товаров.

При коммунизме товарное производство полностью заменяется нетоварным производством, в процессе которого производятся только предметы, которые реально нужны людям.

4.22. Воспроизводство – процесс производства, рассматриваемый в непрерывном движении и возобновлении. Включает воспроизводство материальных благ, производительных сил и производственных отношений.

Различают простое и расширенное воспроизводство.

Простое воспроизводство – это непрерывно повторяющийся процесс производства экономических благ в неизменных размерах. Оно характерно для доиндустриального хозяйства, где преобладало сельскохозяйственное и ремесленное производство, основанное на ручном труде. Особенность простого воспроизводства заключается в том, что весь прибавочный продукт идет на личное потребление владельца средств производства. Простое воспроизводство является основой для расширенного воспроизводства.

Расширенное воспроизводство – это непрерывно повторяющийся процесс производства экономических благ в увеличенных размерах в каждом последующем цикле. Особенность расширенного воспроизводства в том, что возмещается не только израсходованный капитал (использованные сырье и материалы, изношенное оборудование), но и приобретаются дополнительно более совершенные и эффективные средства производства, постоянно повышается квалификация работников.

Расширенное воспроизводство типично для индустриального производства, основанного на непрерывном внедрении достижений научно-технического прогресса.

Для современной экономики характерно расширенное воспроизводство. Это нужно для того, чтобы:

- 1) средства производства, идущие на возмещение и расширение, соответствовали (по своему составу и натуральной форме) новейшим достижениям науки и техники;
- 2) израсходованные средства производства восполнялись на основе их рационального использования (ресурсосбережение), высвобождалась загрузка рабочей силы по мере роста производительности труда;
- 3) выделялись необходимые средства на развитие социальной сферы, на охрану (воспроизводство) окружающей среды.

5. Производственные отношения

5.1. Производственно-технические и производственно-экономические отношения

Производственные отношения – отношения между людьми, складывающиеся в процессе общественного производства и движения общественного продукта от производства до потребления.

Выделяют отношения, обусловленные потребностями технологии и организации производства (например, отношения между рабочими различных специальностей, между организаторами и исполнителями) и связанные с разделением труда внутри производственного коллектива или в масштабах общества. Это – **производственно-технические отношения**. Но, кроме них, между людьми в производстве складываются также **производственно-экономические отношения**, содержание которых определяется уровнем развития производительных сил, а характер их проявления – способом соединения работника со средствами производства, т.е. отношениями собственности на средства производства.

Возникающие изначально на базе производительных сил, производственно-экономические отношения затем оказывают существенное влияние на состояние производительных сил, ускоряя их развитие на начальном этапе существования общественно-экономической формации или тормозя – на заключительном. Производственно-экономические отношения обуславливают распределение средств производства и распределение людей в структуре общественного производства (классовую структуру общества) и являются базисом по отношению к политике, идеологии, религии, морали и др. элементам общественной надстройки.

5.2. Отношения собственности

5.2.1. **Собственность** – исторически обусловленная форма реализации потребности людей во владении, пользовании и распоряжении ограниченными предметами природы и продуктами труда.

В производстве объектами собственности могут быть как средства производства, так и продукты (услуги), произведенные с использованием этих средств производства.

Юридическое право владения объектом собственности фиксирует принадлежность собственнику каких-либо материальных и духовных ценностей. Но это далеко не всегда означает фактического владения ими, т.е. права пользоваться и распоряжаться имуществом или духовными ценностями. Примером такого расхождения между юридическим и фактическим владениями является акционирование предприятий при капитализме, когда юридически владельцами предприятий являются все акционеры, но фактическое пользование их имуществом принадлежит только тем лицам, которые владеют большим количеством акций, а распоряжение, т.е. управление предприятиями принадлежит лицам, обладающим контрольным пакетом акций, т.е. большей их частью. Другим примером являются внеэкономические способы присвоения имущества – политические, уголовные.

Фактическое владение имуществом заключается в реальной возможности использовать его в интересах собственника, который не обязательно является юридически

оформленным собственником. Распоряжение же или управление имуществом владельца может быть делегировано им другим лицам – специально нанятым для этого управляющим или организаторам, которые осуществляют управление имуществом в интересах владельца, но сами собственниками не являются. Этот последний случай наиболее ярко проявляется при социализме: каждый работник является управляющим той сферой, которая ему поручена, но единоличным собственником средств производства, скажем, землёй, он не является, этим собственником является народ в целом.

Известны четыре типа собственности: общая (общественная), смешанная долевая, частная и личная.

5.2.2. Общая (общественная) собственность – отношения сообщества людей по поводу совместно принадлежащего им имущества без выделения доли для каждого из членов сообщества. Она существовала первоначально в форме первобытнообщинной (родовой), а затем существовала и существует в других докоммунистических формациях в формах: коллективной (в частности, семейной, кооперативно-колхозной, имущества общественных организаций), общенародной (в частности, государственной).

Высшей формой общественной собственности является **общенародная собственность**, когда средства производства принадлежат всему обществу. В СССР, т.е. при социализме, эта собственность трактовалась следующим образом.

Средства производства функционируют как средства ассоциированных в народно-хозяйственном масштабе производителей.

Все трудящиеся как члены социалистического общества "равноправны" по отношению к средствам общественного производства.

Соединение индивидуумов с общественными средствами производства опосредуется их отношением к социалистическому государству (ассоциируемому изначально с диктатурой пролетариата): общенародная собственность принимает (по праву распоряжения) форму государственной собственности.

Средства производства, находящиеся в общенародной собственности передаются (на основе права пользования) коллективам предприятий и учреждений в оперативное управление. Участие трудящихся в управлении реализуется в обсуждении и утверждении производственных планов и отчётов о производственной деятельности предприятий и учреждений на собраниях трудовых коллективов.

Произведённые в общественном производстве продукты (услуги) позволяют формировать общественные фонды возмещения, накопления и потребления.

В общенародной собственности практически во всех капиталистических странах мира находится та или иная доля духовного производства (дошкольного воспитания, образования, науки, культуры, искусства) или средства производства для этой сферы (непроизводственные фонды).

Коллективная (общинная, групповая) собственность – форма отношений общественной собственности, при которой все члены коллектива (общины, группы) имеют равные права на владение и использование определёнными, общими для них, средствами производства, а также на равноправное участие в распоряжении результатами совместного труда на этих средствах производства.

Собственность общественных организаций – это собственность профсоюзов, политических партий, объединений потребителей, экологических союзов, ассоциаций культурных, языковых и других объединений граждан, реализующих совместные интересы. В соответствии с действующим в настоящее время российским законодательством объектами права собственности общественных организаций являются здания, сооружения, жилищный фонд, оборудование, инвентарь, имущество культурно-просветительного и оздоровительного назначения, денежные средства, акции, другие ценные бумаги и иное имущество, необходимое для материального обеспечения деятельности, предусмотренной их уставами (положениями). В собственности

общественных организаций могут находиться и предприятия, создаваемые в соответствии с целями, указанными в их уставах (положениях), и за счет средств этих организаций.

Поскольку общественная организация представляет собой добровольное объединение граждан, то большая часть правомочий собственника (распоряжение, использование, присвоение) осуществляется ими совместно, на равных основаниях. Высшим органом управления является какой-либо совместный (коллегиальный) орган. Субъектом собственности выступает общественная организация в целом, тогда как структурные подразделения ее обладают лишь правом оперативного управления имуществом, закрепленным за ними собственником. Доходы от любого вида деятельности предприятий общественных организаций могут быть направлены только на решение уставных задач и защиту общих интересов объединившихся граждан.

5.2.3. Частная собственность и эксплуатация

Частная собственность – отношения частного лица к средствам производства, используемым наёмными работниками, как к лично своим. Формами частной собственности по формационному признаку являются: рабовладельческая, феодальная и буржуазная.

Эксплуатация – частное присвоение результатов чужого труда, характерное для всех докоммунистических общественно-экономических формаций. Эксплуатация – принуждение к прибавочному труду.

При рабовладении объектом частного и государственного присвоения становились все продукты, создаваемые трудом рабов. При феодализме доля эксплуататорского класса (феодалов и государей) присваивается им через прибавочный продукт, вырабатываемый сверх необходимого (для себя) продукта крепостными крестьянами. При капитализме система присвоения основана на экономическом и политическом принуждении. Лишённые средств производства наёмные работники вынуждены вырабатывать прибавочный продукт в виде прибавочной стоимости, а вся политическая надстройка общества интересы господствующего класса (буржуазии) поддерживает и защищает.

Эксплуатация при капитализме может быть осуществлена не только через владение средствами производства, но и через выдачу кредитов и ссуд (ростовщичество), через сдачу имущества в аренду и т.п., а также через накопление денег и излишних предметов потребления, в особенности, предметов роскоши и престижа, или через прямое воровство и грабёж – присвоение отдельными лицами или группами лиц общественной собственности.

5.2.4. **Смешанная долевая собственность** – отношения коллектива собственников по поводу объединённого на договорных началах имущества или иного фактора производства. Её формами являются: партнёрство, товарищество, кооперация, корпорация. Этот тип собственности, как правило, предполагает совместное владение и использование объединённого имущества с распределением доходов от коллективного труда пропорционально долевым вкладам (паям) членов коллектива собственников. Принципиальное отличие смешанной долевой (некоторые авторы называют её иногда «общественно-персонализированной») от общественно-общенародной собственности заключается в следующем. Смешанная долевая форма собственности ставит доход владельца в зависимость от размера вклада, превращая эту собственность в капитал, и, в конечном счёте, ведёт к возрождению частной собственности. Общенародная же собственность создаёт условия для того, чтобы сделать доход пропорциональным лишь общественно-полезному труду человека при социализме и общественно-полезному труду всего общества при коммунизме. Смешанная долевая форма собственности, являющаяся способом сглаживания противоречий капиталистического общества, может в переходном периоде к коммунистической формации служить лишь средством обеспечения трудовой занятости населения и обеспечения плавности перехода к полностью коммунистическим

отношениям. Только общенародная собственность на средства производства может стать основой социалистического общества на пути к коммунизму, исключив возможность экономической эксплуатации.

5.2.5. Государственная собственность – форма собственности, субъектами-распорядителями которой во всём воспроизводственном процессе или на отдельных его этапах являются органы государственной власти, а объектами собственности могут быть природные ресурсы, основные средства производства, финансы, драгоценности, информация, культурные ценности.

Исторически государственная собственность возникла с возникновением государств и первоначально распространялась на объекты, обеспечивающие жизнедеятельность властных структур и ведение войн. В дальнейшем отношения государственной собственности стали распространяться на те объекты жизнедеятельности, которые составляют материальную базу для самостоятельного и независимого функционирования нации, т.е. на человеческие и вещественные факторы национального воспроизводства материальных и духовных благ.

Как экономическая категория государственная собственность означает принадлежность имущества народу в лице избранных им представительных органов государственной власти. Формально, право государственной собственности представляет собой совокупность правовых норм, закрепляющих и охраняющих принадлежность материальных благ народу (населению соответствующей территории) в лице избранного им представительного органа государственной власти, а также устанавливающих порядок приобретения, использования и отчуждения государственного имущества. Государственная собственность может приобретаться только способами, характерными исключительно для государства (реквизиция, национализация, принудительное изъятие имущества на возмездной основе, конфискация, налоги и пр.). Госсобственности присуще такое основание прекращения существования этого права как приватизация.

Государственная собственность состоит из двух частей. Первой является распределенное государственное имущество, закрепленное за унитарными госпредприятиями и учреждениями на правах оперативного управления либо хозяйственного ведения. Ко второй относится нераспределенное государственное имущество, называемое казной.

5.2.5.1. Государственная капиталистическая собственность – форма собственности на средства производства и др. общественное богатство, образуемая буржуазным государством в результате национализации или иных предусмотренных законодательством норм её образования в интересах класса капиталистов.

Государственная капиталистическая собственность появилась как инструмент стабилизации развития буржуазного общества. В эпоху империализма и общего кризиса капитализма она ведёт к дальнейшему развитию государственно-монополистического капитализма, увеличению прибылей крупных капиталистов, ухудшению положения трудящихся масс, усилению гнёта и военного деспотизма. Государственная капиталистическая собственность не устраняет стихийности и анархичности капитализма.

В высокоразвитых капиталистических странах заметно растущая доля государственного сектора во всей экономике достигла 20-30%, а иногда и больше (например, в Австрии). Усилилось и вмешательство государства в дела частного сектора. Но это не означает, что внутри капиталистической экономики образовался социалистический сектор хозяйства. Еще К. Маркс обращал внимание на то, что сущность и характер собственности не могут быть выведены из ее правовой формы или из элементов правовых отношений, а могут быть объяснены лишь исходя из ее экономического и социального содержания. Это означает, что с правовой точки зрения собственность, переходя от частного собственника к буржуазному государству и обретая

«коллективную» правовую форму, тем не менее, остается составной частью капиталистического способа производства, основной целью которого является извлечение частнособственнической прибыли. С другой стороны, капиталистическое государство, становясь «новым» субъектом права собственности на средства производства, остается инструментом экономического и политического господства класса капиталистов над подавляющим большинством общества.

Государственная собственность при капитализме фактически представляет собой особую групповую форму частной собственности крупных капиталистов, переданную капиталистическому государству во временное пользование для целевого использования в общих корпоративных интересах этих капиталистов.

Осуществляемое капиталистическим государством огосударствление в силу своей сущности никоим образом нельзя идентифицировать с национализацией после революционного взятия власти рабочим классом. Ф. Энгельс подчеркивал, что «пока у власти остаются имущие классы, любое огосударствление будет не уничтожением эксплуатации, а только изменением ее формы» (М. и Э., т. 38, с. 51).

5.2.5.2. Государственная социалистическая собственность – общенародная собственность социалистической страны, право полного или частичного (в ключевых фазах экономического кругооборота) распоряжения которой в интересах единого управления национальным хозяйством законодательно закреплено за социалистическим государством.

В СССР государственной социалистической собственностью являлись: «Земля, ее недра, воды, леса, заводы, фабрики, шахты, рудники, железнодорожный, водный и воздушный транспорт, банки, средства связи, организованные государством крупные сельскохозяйственные предприятия (совхозы, машинно-тракторные станции [до 1958 г. – *авторы*] и т.п.), а также коммунальные предприятия и основной жилищный фонд в городах и промышленных пунктах...» (Конституция СССР 1936 года, статья 6). Она возникла в результате национализации земли, промышленности, транспорта, банков, внешней торговли. Основным источником дальнейшего её роста являлось расширенное социалистическое воспроизводство.

Общенародная (государственная) собственность в СССР являлась основой функционирования его систем безопасности, роста благосостояния граждан через общественные фонды потребления, бурного экономического роста, НТП и коммунистического строительства. В соответствии с принципами коммунистического строительства и Конституцией СССР государственная собственность не могла отчуждаться и преобразовываться в другие формы собственности.

Однако с 1958 года по заблуждению или осознанно прокравшимися во власть антисоциалистическими элементами началась передача предприятий общенародной собственности в групповую собственность (передача МТС в собственность колхозов, приватизация отдельных промышленных предприятий в конце 1980-х годов) и в личную собственность граждан (в 1990-е годы). Это разобобществление средств производства общенародной собственности и послужило одним из главных факторов ползучей реставрации в СССР капитализма.

После 2-й мировой войны была осуществлена социалистическая национализация крупной промышленности, транспорта, банков, оптовой внутренней и всей внешней торговли и части земли в странах народной демократии; была создана государственная социалистическая собственность, которая укреплялась и росла в процессе борьбы за построение основ социалистической экономики.

5.3. Личная собственность – имущество, мелкий инвентарь, индивидуальные средства производства крестьян, ремесленников и других граждан, используемые без

применения наёмного труда. К личной собственности также относятся предметы потребления граждан.

Форма собственности на предметы потребления является одной из главных отличительных черт коммунизма от социализма. При социализме предметы личного потребления находятся в личной собственности отдельных людей, что заставляет сохранять в сфере потребления товарно-денежные отношения. Это позволяет накапливать предметы личного пользования и деньги, что приводит к имущественному неравенству, скрытым формам эксплуатации, провоцирует появление нового класса буржуазии и к реставрации капитализма сначала в скрытой, а затем в явной формах. При коммунизме все предметы потребления являются собственностью общества и отдаются всем людям в пользование, но не во владение.

5.4. Интеллектуальная собственность – юридическое понятие, охватывающее закреплённое законом временное исключительное право, а также личные неимущественные права авторов на результат интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации (знаки для товаров и услуг, фирменное наименование, обозначение происхождения товаров). Законодательство, которое определяет права на интеллектуальную собственность, устанавливает монополию авторов на определённые формы использования результатов своей интеллектуальной, творческой деятельности, которые, таким образом, могут использоваться другими лицами лишь с разрешения первых.

Стокгольмская конвенция об учреждении Всемирной организации интеллектуальной собственности (1967), вступившая в силу в 1970 г., включает в понятие “интеллектуальная собственность” права, касающиеся литературных, художественных и научных произведений, исполнительской деятельности артистов, звукозаписи, радио и телевизионных передач, изобретений во всех отраслях человеческой деятельности, научных открытий, промышленных образцов, товарных знаков, знаков обслуживания, фирменных наименований и коммерческих обозначений, защиты от недобросовестной конкуренции, а также все другие права относительно интеллектуальной деятельности в производственной, научной, литературной и художественной отраслях. К нетрадиционным объектам интеллектуальной собственности отнесены также рационализаторские предложения, “ноу-хау”, коммерческая тайна.

5.5. Приватизация – передача общественной собственности (земельных участков, промышленных предприятий, банков, средств транспорта, связи, массовой информации, зданий, акций, культурных ценностей и т.п.), находящейся в ведении государства (местных органов власти), за плату или безвозмездно в собственность отдельных лиц или коллективов.

Формальным предлогом для приватизации обычно объявляется неэффективность управления имуществом со стороны государственных служащих, которые якобы не заинтересованы в этом. Действительной же причиной, как правило, являются домогательства буржуазных элементов по захвату государственного имущества.

Приватизация может происходить в форме «законного» (если государственными органами выпущены соответствующие законодательные акты) или незаконного приобретения имущества общенародной собственности. В первом случае частное лицо выплачивает государству стоимость имущества, нередко сильно заниженную вследствие коррумпированности лиц, производящих продажу государственного имущества. Во втором случае приобретение государственного имущества носит характер силовых акций – прямого силового захвата, ограбления и т.п.

Приватизация предприятий, происходившая и происходящая в России, начиная с 1991 г., привела к атомизации промышленности и сельского хозяйства, нарушению хозяйственных связей и, как результат, разрушению всего народно-хозяйственного

организма страны, разорению предприятий, их банкротствам при обогащении лиц, завладевших государственной собственностью, и при обнищании всего остального населения страны.

5.6. **Национализация** – передача объектов частной и групповой собственности в ведение государства. Национализация касается земли, промышленности, транспорта, связи, банков и т.п.

Национализация имеет различное социально-экономическое и политическое содержание в зависимости от того, в интересах какого общественного класса она проводится. Поэтому собственно понятие «национализации» следует относить только к мероприятиям социалистической революции и построению социализма и коммунизма. Перевод частной собственности в государственную при капитализме правильнее называть не национализацией, а **деприватизацией**. Она имеет целью переложить на плечи государства заботу о предприятиях, ставших нерентабельными, т.е. спасти отдельного капиталиста за счет корпоративных средств национального капитала и – через налогообложение – за счет всего населения. В этом случае государство выкупает деприватизируемые предприятия у их бывших владельцев. Такого рода национализация возможна и в начальной стадии построения социализма. В настоящее же время в России речь может идти о национализации как о возврате в ведение государства незаконно отнятой у народа общей социалистической собственности. При этом ни о какой «компенсации» ущерба нынешним владельцам предприятий, в свое время узурпировавшим эту собственность, не может идти и речи.

6. Отношения распределения

6.1. **Доходы** – средства в денежной или натуральной форме, получаемые экономическими субъектами (отдельным лицом, семьей, кооперативом, предприятием, государством и т.д.) в результате их экономической деятельности. Оцениваются за определенный период, обычно за год.

6.2. **Валовой общественный продукт** – стоимостная форма выражения совокупного общественного продукта, стоимость материальных благ, созданных обществом в течение определённого периода времени (обычно, года), поступающих через экономический оборот в производственное и непроизводственное потребление. В величине этой стоимости содержится т.н. повторный счёт: изделия и материалы, производимые одними предприятиями, используются затем другими и входят в стоимость их продукции.

Валовой общественный продукт, очищенный от повторного счёта, выступает как **конечный общественный продукт**, который полнее характеризует динамику общественного производства.

Указанные показатели использовались в СССР до т.н. «перестройки» в качестве основных при оценке результатов годового производства страны. В экономической теории и статистике зарубежных стран, а начиная с 1988 г. и в СССР, для измерения общественного продукта стали использоваться показатели, исчисленные на основе системы национальных счетов, отражающей структуру, институты и механизмы функционирования рыночной экономики.

Валовой внутренний продукт (ВВП) – показатель, используемый в капиталистических странах в условиях большой коммерциализации сферы услуг, представляющий собой совокупную рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в экономике (внутри страны) в течение одного года. В ВВП, как правило, учитываются, доходы от сомнительных услуг (игорного бизнеса, домов терпимости,

теневой экономики) и рост цен, что позволяет произвольно искажать динамику и темпы экономического развития страны, выдавать стагнацию экономики за ее рост.

Валовой национальный продукт (ВНП) – совокупная рыночная стоимость товаров и услуг, произведенных хозяйственными единицами данной страны, независимо от того, произведены ли эти товары и услуги в географических границах страны или же за их пределами. При определении ВНП величину ВВП увеличивают на сумму доходов, заработанных хозяйственными единицами данной страны за пределами ее границ, и уменьшают на сумму доходов, заработанных иностранными хозяйственными единицами в данной стране.

6.3. *Объекты распределения*

Отношения распределения отображают степень участия общественных классов, слоёв, групп населения, а также отдельных граждан в распределении труда и произведенного валового (совокупного) общественного продукта.

Первичными в распределительных общественных процессах являются вопросы, касающиеся распределения средств производства и рабочей силы по отраслям и предприятиям. «...Прежде чем распределение есть распределение продуктов, – пишет К. Маркс, – оно есть: 1) распределение орудий производства и 2) – что представляет собой дальнейшее определение того же отношения – распределение членов общества по различным родам производства (подчинение индивидуумов определенным производственным отношениям). Распределение продуктов есть, очевидно, лишь результат этого распределения, которое заключено в самом процессе производства и которое определяет организацию производства» (М. и Э., т. 12, с. 722).

6.4. **Фонд возмещения** – часть валового (совокупного) общественного продукта, идущая на возмещение потребленных средств производства. По натурально-вещественному содержанию фонд возмещения состоит из средств труда и предметов труда. В стоимостной форме фонд возмещения представляет собой овеществленный прошлый труд и выступает в виде амортизационного фонда и стоимости оборотных фондов, предназначенных для восстановления потребленных в процессе производства предметов труда. В условиях научно-технического прогресса и повышающейся производительности труда становится возможным использовать фонд возмещения не только как ресурс простого воспроизводства, но и как источник накопления.

6.5. **Национальный доход** – остающаяся после возмещения материальных производственных затрат вновь созданная в сфере материального производства данной страны стоимость материальных благ, исчисленная за год. В натурально-вещественном выражении годовой национальный доход состоит из всей массы произведённых за год предметов потребления и используемых для расширения производства средств производства.

Буржуазные экономисты включают в число отраслей хозяйства, создающих национальный доход, не только отрасли материального производства, но и всю непроизводственную сферу. При такой методике подсчёта происходит повторный счёт доходов, что ведёт к искусственному увеличению (на 20-30%) размера национального дохода.

При социализме национальный доход создаётся свободным от эксплуатации трудом работников, занятых в сфере материального производства, и планомерно используется в интересах всего общества. Национальный доход служит единственным источником удовлетворения материальных и духовных потребностей людей и постоянного расширения социалистического производства. Росту физического объёма

национального дохода способствует рост эффективности производства, повышение производительности труда, увеличение объёма выпуска продукции, повышение её качества, экономия материальных ресурсов.

6.6. Необходимый продукт – часть общественного продукта, произведённого работниками материального производства, необходимая для нормального, с точки зрения существующих социально-экономических условий, воспроизводства физических и духовных способностей работников и членов их семей. Размеры необходимого продукта определяются как величиной совокупного общественного продукта, так и пропорцией, в которой последний делится на необходимый продукт и прибавочный продукт. В классовых антагонистических формациях это деление носит эксплуататорский характер, т.к. господствующие классы стремятся увеличить присваиваемый ими прибавочный продукт за счёт усиления эксплуатации работника и сокращения необходимого продукта.

С развитием капитализма на основе повышения производительности общественного труда (в первую очередь в отраслях, где создаются предметы потребления, а также в отраслях, где изготавливаются средства производства для отраслей производящих предметы потребления) происходит сокращение доли необходимого продукта в совокупном общественном продукте. Однако проявляются и противодействующие тенденции, прежде всего борьба рабочего класса в капиталистических странах за повышение заработной платы и социальные права. Усиление интенсификации труда порождает необходимость увеличения средств, идущих на возмещение дополнительных затрат физической, нервной и умственной энергии рабочего. В условиях научно-технического прогресса возрастают затраты на повышение образовательного уровня и профессионально-технической подготовки рабочего класса.

При социализме в условиях планомерной организации общественного производства и господства общественной собственности воспроизводство необходимого продукта не ограничивается потребностями воспроизводства рабочей силы, а подчиняется целям всестороннего развития духовных и физических способностей работников. В процессе распределения одна часть необходимого продукта поступает в потребление через распределение по труду, другая – направляется по каналам общественных фондов потребления в виде дополнительных выплат и услуг. Необходимый продукт поступает как в непосредственно индивидуальное (продукты питания, одежда и т.п.), так и в коллективное потребление (школы, библиотеки, лечебно-санитарные учреждения и т.п.).

6.7. Чистый доход общества (прибавочный продукт)

Чистый доход общества – часть национального дохода, которая выступает как прибавочный продукт. Пути формирования чистого дохода общества, принципы его распределения и использования определяются социально-экономическими условиями воспроизводства. Во всех эксплуататорских формациях чистый доход общества приобретает форму прибыли, безвозмездно присваивается господствующими классами и служит источником их обогащения и паразитического существования.

При капитализме чистый доход общества – продукт эксплуатации трудящихся, в котором отражается антагонизм классовых интересов буржуазии и пролетариата. К. Маркс указывал: "Прибавочный труд вообще, как труд сверх меры данных потребностей, всегда должен существовать. Но при капиталистической, как и при рабовладельческой системе и т.д., он имеет только антагонистическую форму и дополняется полной праздностью известной части общества" (М. и Э., т. 25, ч. 2, с. 385-386). При распределении прибавочный продукт распадается на предпринимательский доход, ссудный процент, торговую прибыль и земельную ренту. Капиталисты и землевладельцы получают свою долю прибавочного продукта, которая является источником их личного

потребления и накопления капитала. Доля прибавочного продукта в общественном продукте с развитием капитализма увеличивается, что свидетельствует о росте эксплуатации наёмного труда.

Чистый доход общества при социализме, будучи выражением прибавочного продукта, не становится прибавочной стоимостью, а используется в интересах всего общества. В условиях господства общественной собственности и планомерной организации производства в масштабах народного хозяйства, "прибавочный продукт идет не классу собственников, а всем трудящимся и только им" (Ленин В. И., Ленинский сборник, т. XI, 1929, с. 382). Качественно меняется социально-экономическое содержание прибавочного продукта. Он выступает в форме продукта, удовлетворяющего общественные потребности ассоциированных производителей.

Чистый доход социалистического общества в процессе его распределения, перераспределения и использования при помощи финансово-кредитного механизма и цен распадается на две части: централизованную и децентрализованную. В централизованный чистый доход общества входят налог с оборота, платежи государственных предприятий (объединений) из прибыли (плата за фонды, фиксированные, рентные, платежи, взносы свободного остатка прибыли и т.д.), взносы на социальное страхование. Кооперативные предприятия пополняют централизованный фонд в форме уплаты подоходного налога, страховых взносов. Централизованный чистый доход расходуется государством в плановом порядке на удовлетворение общенародных (общегосударственных) потребностей: финансирование народного хозяйства, формирование общественных фондов потребления, покрытие расходов на оборону и управление, создание резервных фондов. Часть чистого дохода общества остаётся в распоряжении государственных и кооперативных предприятий и используется децентрализованно на финансирование части капитальных вложений, пополнение оборотных средств, уплату процентов за кредит, техническое совершенствование производства, пополнение неделимых фондов, образование фондов экономического стимулирования.

6.8. Валовой доход предприятия – исчисленный в денежном выражении суммарный годовой доход предприятия, полученный в результате производства и продажи продукции, товаров, услуг. Валовой доход определяется как разность между денежной выручкой от продажи товара и материальными затратами на его производство. Валовой доход равен сумме заработной платы и чистого дохода (прибыли).

6.9. Себестоимость продукции – денежные (ресурсные) издержки предприятий на производство и реализацию продукции, выражающие часть её стоимости (стоимость потребленных средств производства и стоимость необходимого продукта).

В практике планирования исчисляется себестоимость всей продукции (по экономическим элементам затрат) и единицы изделия (по калькуляционным статьям расходов). Экономические элементы затрат отражают стоимость израсходованных средств производства и стоимость необходимого продукта, идущую на оплату труда. Они включают: сырьё и основные материалы (за вычетом отходов), покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты, вспомогательные материалы, топливо и энергию, амортизацию и ремонт основных производственных фондов, заработную плату (основную и дополнительную), отчисления на социальное страхование, расходы на подготовку и освоение производства, внутрицеховые и общезаводские расходы, внешнепроизводственные (коммерческие) расходы. Соотношение отдельных видов затрат образует структуру себестоимости продукции, которая отличается как по отдельным отраслям народного хозяйства, так и внутри них.

Все расходы предприятия, связанные с изготовлением продукции, являются производственными и в совокупности образуют **фабрично-заводскую себестоимость**. В процессе хозяйственной деятельности предприятие несёт и внепроизводственные расходы: затраты на реализацию продукции (в т.ч. транспортные расходы), содержание вышестоящих организаций и др. Фабрично-заводская себестоимость с добавлением всех внепроизводственных расходов образует **полную себестоимость продукции**.

6.10. **Чистый доход предприятия** – денежное выражение созданного трудом работников предприятия прибавочного продукта, разность между стоимостью продукции по ценам ее реализации и полной себестоимостью, источник денежных накоплений предприятия и доходов государственного бюджета. Основной формой чистого дохода предприятия в рыночной экономике является прибыль.

6.11. **Прибыль** – экономическая категория, выражающая финансовые результаты деятельности предприятий.

При капитализме прибыль – превращённая форма прибавочной стоимости, в которой воплощен неоплаченный труд наемных рабочих, составляет цель капиталистического производства. Представляет излишек стоимости над издержками производства. Часть полученной (балансовой) прибыли направляется на уплату в государственный бюджет налога на прибыль, а также других обязательных платежей. Остающаяся (чистая) прибыль используется собственниками, в первую очередь, на личное накопление и потребление, и далее на формирование резервного и иных денежных фондов предприятия.

При социализме прибыль – конкретная форма стоимости прибавочного продукта или чистого дохода предприятия. Создаётся планомерно организованным трудом свободных от эксплуатации людей, используется в интересах всего общества. В СССР на основе утвержденных в пятилетнем плане заданий устанавливался дифференцированный по годам норматив отчислений от прибыли, поступающих в их распоряжение. Эта часть прибыли использовалась для финансирования капитальных вложений, погашения банковских кредитов и уплаты процентов по ним, обеспечения прироста оборотных средств, образования единого фонда развития науки и техники, покрытия других плановых затрат и для образования фондов экономического стимулирования. Отношение прибыли (чистого дохода) к себестоимости продукции выражает **рентабельность производства**.

6.12. **Предпринимательский доход** – часть средней прибыли, остающаяся у промышленного или торгового (функционирующего) капиталиста после уплаты процента за банковскую ссуду. Стремясь извлечь максимум прибыли, промышленные капиталисты наряду с использованием собственных капиталов прибегают также к использованию заёмных средств. Получив капитал в ссуду, функционирующий капиталист покупает средства производства и рабочую силу и путём эксплуатации наёмных рабочих извлекает прибавочную стоимость, которая выступает в форме прибыли. Эта прибыль распадается на предпринимательский доход, присваиваемый функционирующим капиталистом-заёмщиком, и процент, присваиваемый ссудным капиталистом-кредитором. Деление прибыли на процент и предпринимательский доход маскирует капиталистическую эксплуатацию и искажает действительную природу этих частей прибавочной стоимости. Создаётся видимость, будто процент выступает как результат собственности на капитал, а не производства, а предпринимательский доход – как результат деятельности функционирующего капиталиста по надзору и управлению промышленным или торговым предприятием, а не присвоения неоплаченного труда рабочих. Выдавая видимость за сущность, буржуазные экономисты в апологетических целях изображают предпринимательский доход как разновидность "заработной платы" капиталиста.

6.13. **Ссудный процент** (от лат. procentum – за сто) – плата, получаемая кредитором от заёмщика за пользование отданными в ссуду деньгами. В докапиталистических формациях, когда кредит выступал в форме ростовщического, источником процента был прибавочный и частично необходимый труд мелких производителей или рабов. При капитализме процент составляет лишь часть произведённой прибавочной стоимости, или прибыли.

6.14. **Торговая прибыль** – прибыль, получаемая от реализации товаров за счёт разницы между покупной и продажной ценами. В условиях простого товарного производства извлечение торговой прибыли осуществлялось преимущественно на основе неэквивалентного обмена вследствие относительной неразвитости товарного обращения, разобщённости рынков, множественности цен на однородную продукцию и т.п.

В капиталистическом товарном производстве торговая прибыль выступает как часть совокупной прибавочной стоимости, создаваемой трудом наёмных рабочих в сфере материального производства и присваиваемой капиталистами, функционирующими в торговле. На поверхности явления она представляется результатом реализации товаров по ценам выше стоимости. В действительности акт обращения связан не с самовозрастанием, а со сменой форм стоимости. Торговая прибыль является продуктом перераспределения капиталистами прибавочной стоимости между промышленностью и торговлей. Она образуется на основе действия закона средней прибыли. На стадии реализации произведённой продукции торговый капитал включается в процесс межотраслевой конкуренции. Переливы капитала в поисках наиболее выгодных сфер приложения в конечном итоге приводят к формированию двух центров колебания рыночных цен. Промышленные капиталисты продают товары торговцам по ценам производства ниже стоимости (по ценам производства промышленного капитала), а торговые – реализуют их потребителям по конечным или действительным ценам производства, сумма которых равняется сумме стоимостей. Таким образом, торговая прибыль представляет собой разницу между двумя уровнями цен производства и "сводится к такой части всей прибавочной стоимости, которая приходится на долю торгового капитала как соответственной части совокупного капитала, занятого в общественном процессе воспроизводства" (М. и Э., т. 25, ч. 1, с. 315).

6.15. **Рента** (лат. reddita – отданная назад, возвращенная) – вид дохода, регулярно получаемого с капитала, земли, имущества и не связанного с предпринимательской деятельностью. Землевладельцы получают земельную ренту, которая в свою очередь выступает в форме абсолютной ренты, дифференциальной ренты и монопольной ренты. Во многих капиталистических странах рентой также называются проценты, выплачиваемые по облигациям государственных займов. Лица, живущие на ренту, образуют паразитический слой общества – рантье.

6.16. **Земельная рента** – в эксплуататорских общественно-экономических формациях часть создаваемого непосредственными производителями в сельском хозяйстве прибавочного продукта, присваиваемая собственниками земли.

Практической формой существования земельной ренты является арендная плата, взимаемая земельными собственниками с арендаторов. Составляя основное содержание арендной платы, рента, однако, не тождественна ей. Помимо собственно ренты как платы за пользование землёй, в арендную плату нередко входит процент на вложенный в землю капитал, а также амортизация этого капитала. Кроме того, при высоких арендных ставках

земельные собственники могут присваивать также часть средней прибыли предпринимателей, а иногда и часть заработной платы с.-х. рабочих.

Рентные отношения возникают при капитализме не только в связи с арендой земли для с.-х. производства. Рента имеет место и в тех случаях, когда земля арендуется капиталистами для постройки зданий и сооружений, разработки её недр и в др. предпринимательских целях.

Землевладельцы, живущие рентой, – самый паразитический класс буржуазного общества. С одной стороны, они присваивают плоды прогресса производительных сил сельского хозяйства, ибо их рента растет с ростом продуктивности сельского хозяйства; с другой – они наживаются и на отсталости этой отрасли при капитализме, ибо, чем дороже с.-х. продукты, тем больше прибыль с.-х. капиталистов, излишки которой над средней прибылью присваивают земельные собственники. Увеличение богатства крупных земельных собственников выражается в росте цен на землю.

6.17. Фонды экономического стимулирования – средства социалистических хозрасчетных предприятий и объединений, образуемые в основном за счет отчислений от прибыли и предназначенные для материального стимулирования трудовых коллективов и отдельных работников за высокие конечные результаты производства.

Фонды экономического стимулирования включают: **фонд материального поощрения, фонд социального развития и фонд развития производства, науки и техники.** Играют важную роль в стимулировании повышения эффективности производства, его интенсификации, увеличении прибыли на основе ускорения использования научно-технических достижений, роста производительности труда и ресурсосбережения. Они способствуют также улучшению жилищных и других социально-бытовых условий трудовых коллективов, повышению трудовой активности работников.

6.18. Фонд накопления – часть национального дохода, используемая на расширение процесса воспроизводства: прирост основных фондов, материальных оборотных средств и резервов. Материально фонд накопления реализуется в приросте национального богатства. По натурально-вещественному содержанию фонд накопления представляет собой: средства производства (здания, сооружения, машины, оборудование, материалы, сырьё, топливо), используемые на производственное накопление; предметы потребительского назначения, обеспечивающие прирост основных фондов в непромышленной сфере (жильё, школы, больницы, стадионы) и накопление запасов жизненных средств, необходимых для обеспечения потребления вновь вовлекаемых в производство работников; прирост резервных и страховых фондов, состоящих из средств производства и предметов потребления, предназначенных для предотвращения перебоев процесса воспроизводства.

При капитализме фонд накопления выступает источником накопления капитала и служит материальной основой расширения капиталистических форм и методов эксплуатации трудящихся.

В условиях социалистической экономики фонд накопления является базой роста и совершенствования производства, укрепления и развития социалистических производственных отношений. По стоимостной форме реализуется в приросте основных производственных и непромышленных фондов посредством капитальных вложений. Прирост материальных оборотных средств осуществляется за счёт чистого дохода предприятий, бюджетных и кредитных ресурсов, увеличение резервов и запасов – в основном за счёт средств государственного бюджета, а также чистого дохода

кооперативных хозяйств и личных доходов населения (постройка жилого дома, выращивание скота и т.д.).

Масштабы социалистического накопления определяются по объёму капитальных вложений и капитального строительства, т.е. с учётом прироста основных и оборотных фондов, резервов и незавершённого производства. Решение задачи подъёма материального и культурного уровня жизни народа в них находит своё выражение в изменении пропорций распределения национального дохода на фонд потребления и фонд накопления в пользу фонда потребления.

6.19. **Резервные фонды** – всеобщая экономическая категория, отражающая общие для всех способов производства условия, необходимые для обеспечения непрерывности процессов производства при воздействии на них случайных факторов и возникновении непредвиденных обстоятельств. В то же время резервные фонды в каждом способе производства приобретают свою социально-экономическую сущность, так как модифицируется цель и характер производственных отношений, выражаемых этой категорией; меняются формы движения резервных фондов, их система; вносятся изменения в условия, вызывающие необходимость их создания. Составляются из сумм, отчисляемых из чистого дохода государства и предприятий.

6.20. **Страховой фонд** – совокупность натуральных запасов и финансовых резервов общества, предназначенных для предупреждения, локализации и возмещения ущербов, наносимых процессу общественного воспроизводства стихийными и социальными бедствиями, авариями и другими рисками. Формируется за счет взносов страхователей и находится, чаще всего, в оперативно-организационном управлении у страховщика. Другие формы организации и функционирования страхового фонда – самострахование и взаимное страхование. Часть средств страхового фонда должна постоянно находиться в ликвидной форме: в виде депозитов в банках, акций, котирующихся на бирже, государственных казначейских обязательств и т.д.

Роль страхования в рыночной экономике заключается в том, что оно является, с одной стороны, средством защиты инновационной деятельности, а с другой – прибыльной коммерцией, инвестированием временно свободных денежных средств в объекты материального производства и непромышленной сферы, акции предприятий, банковские депозиты и т.д.

6.21. **Фонд потребления** – часть национального дохода, используемая для индивидуального и общественного (непромышленного) потребления. В составе фонда потребления учитываются личное потребление населением материальных благ, материальные затраты в учреждениях непромышленной сферы, обслуживающих население (образование, здравоохранение, физкультура и спорт, социальная защита населения, культурное и непромышленное бытовое обслуживание, пассажирский транспорт), а также материальные затраты в учреждениях, оказывающих услуги обществу в целом (наука, оборона, управление, служба безопасности). Источником создания фонда потребления являются необходимый продукт и часть прибавочного продукта. По натурально-вещественному содержанию фонд потребления воплощается в предметах потребления.

В капиталистических странах доля национального дохода, идущая на потребление трудящихся, систематически уменьшается, возрастает та часть, которая идёт на потребление эксплуататорских классов, содержание государственного аппарата, военные расходы и т.д.

При социализме в результате целенаправленной социальной политики обеспечивается систематическое возрастание доли национального дохода, идущей на

потребление трудящихся как в результате роста оплаты по труду при стабильных розничных ценах и снижении цен на товары по мере накопления товарных ресурсов, так и в результате постепенной отмены налогов. Опережающими темпами возрастают выплаты и льготы из общественных фондов потребления.

6.22. **Фонд оплаты труда** – общая сумма денежных средств, выплачиваемых работникам предприятия по сдельным расценкам, тарифным ставкам, окладам, а также в виде доплат, надбавок и премий в течение определенного периода времени (месяц, квартал, год).

6.23. **Личные доходы** – это все виды денежных и натуральных доходов, полученных населением в виде вознаграждения за работу по найму; доходы от личного подсобного хозяйства; доходы, полученные от индивидуальной трудовой деятельности; денежные поступления, полученные в виде пенсий, стипендий и пособий и пр. Различают показатели номинального, располагаемого и реального дохода.

Номинальный доход – количество денег, полученное отдельными лицами в течение определённого периода. В номинальный доход включают заработную плату, дивиденды, проценты, а также наличные трансфертные платежи, такие как пособия по социальному обеспечению и по безработице. Сюда следует отнести также предоставление товаров и услуг по ряду правительственных программ, субсидии на оплату жилья и продовольственных талонов, помощь на образование, доходы от увеличения стоимости акций, облигаций, недвижимого имущества.

Располагаемый доход – это доход, который может быть использован на личное потребление и личные сбережения. Располагаемый доход меньше номинального дохода на сумму налогов и обязательных платежей.

Реальный доход представляет собой количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определённого периода, т.е. с поправкой на изменение уровня цен.

6.24. **Заработная плата** (оплата труда работника) – выраженная в денежной форме часть совокупного общественного продукта, поступающая в личное потребление трудящихся в соответствии с количеством и качеством затраченного труда и условиями выполняемой работы.

Заработная плата при капитализме – превращенная форма стоимости или цены специфического товара – рабочей силы. Потребительная стоимость этого товара заключается в том, что рабочая сила, функционируя, создаёт стоимость и прибавочную стоимость, присваиваемую классом капиталистов. Стоимость рабочей силы определяется трудом, общественно необходимым для её воспроизводства, т.е. стоимостью определённого количества жизненных средств, необходимых для воспроизводства рабочей силы, а именно: пищи, одежды, жилища, издержек на обучение и приобретение квалификации, а также на содержание семьи работника. Стоимость рабочей силы включает в себя исторический и моральный элементы, которые зависят от уровня развития производительных сил общества, организованности рабочего класса, силы его сопротивления буржуазии. Большое значение имеют также наличие или отсутствие избытка рабочих рук при формировании рабочего класса, степень интенсивности труда.

Заработная плата, являясь денежным выражением стоимости товара – рабочей силы, т.е. ценой этого специфического товара, колеблется вокруг стоимости, а нередко не достигает её. Разрыв между стоимостью и ценой рабочей силы образует дополнительный источник капиталистической прибыли.

Различают **номинальную заработную плату** – сумму денег, полученную рабочим за проданную рабочую силу, и **реальную заработную плату** – количество предметов

потребления и услуг, которые рабочий может фактически купить на свою денежную заработную плату.

Основные формы заработной платы, применяемые в капиталистических странах, – повременная и сдельная (поштучная). В повременной форме непосредственно выражается стоимость рабочей силы (дневная, недельная и т.д.). При сдельной оплате труда заработная плата рабочего зависит от количества выработанных им в единицу времени изделий, каждое из которых оплачивается по отдельным расценкам. Создается ложное представление, будто рабочий продаёт не рабочую силу, а овеществленный в продукте труд. Марксистский анализ сущности сдельной оплаты показывает, что она есть превращенная форма повременной оплаты.

Заработная плата при социализме – часть национального дохода, представляющая в денежной форме стоимость необходимого продукта работников сферы материального производства. Распределяется государством в плановом порядке в соответствии с количеством и качеством труда работников для удовлетворения их личных материальных и культурных потребностей. В форме заработной платы осуществляется также и оплата труда работников непромышленной сферы; источником её служит часть стоимости прибавочного продукта, созданного в сфере материального производства.

В основе организации заработной платы при социализме лежит экономический закон распределения по труду. Он учитывает особенности различных видов труда, его сложность и условия (квалифицированный и неквалифицированный, умственный и физический, тяжёлый и лёгкий, механизированный и ручной и т.д.), его эффективность с тем, чтобы обеспечить равную оплату за одинаковый труд. Что касается уровня заработной платы, то он определяется задачей обеспечения рабочих и служащих жизненными средствами в объёме, необходимом для воспроизводства рабочей силы, для её последовательного развития путём непрерывного подъёма благосостояния, удовлетворения растущих потребностей трудящегося и его семьи и обусловливается всеобщим законом возмещения затрат рабочей силы. Для обеспечения воспроизводства рабочей силы общество (с учётом данного уровня развития производительных сил, наличных ресурсов) определяет прожиточный минимум трудящихся. При социализме он имеет тенденцию к неуклонному росту, покрывается не только заработной платой (у рабочих и служащих) и доходами от общественного хозяйства (в кооперативном секторе), но и доходами из общественных фондов потребления.

В социалистическом хозяйстве применяются две формы заработной платы – сдельная и повременная. Наиболее распространённой в промышленности является индивидуальная прямая сдельная система, по которой оплачивается труд рабочих, поддающийся нормированию и учёту. Существуют и другие системы сдельной заработной платы: сдельно-премиальная, косвенная сдельная, сдельно-прогрессивная, бригадная, аккордная (преимущественно, в строительстве).

Значительная часть рабочих в промышленности оплачивается по повременной форме заработной платы. Данная форма оплаты труда даёт известную возможность учесть качество труда работника (его квалификацию, условия труда), однако она недостаточно обеспечивает непосредственную связь между конечными результатами труда данного работника и его заработной платой. Поэтому в промышленности получила широкое распространение повременно-премиальная система. В СССР ею было охвачено свыше 90% рабочих-повременщиков.

6.25. Участие в прибылях – распределение определенной части прибыли предприятия между его наемными работниками. В условиях современного капитализма «участие в прибылях» (profit sharing) – может принимать разные формы, например участие в чистых доходах кооперативов, премии по результатам работы цеха или всего предприятия, участие в валовом или чистом доходе, опционы на приобретение акций,

участие в инвестиционных фондах, повышение зарплаты в зависимости от роста производительности труда.

Участие в прибылях является завуалированным способом интенсификации труда наёмных работников, поскольку выплата из прибыли происходит, как правило, при фиксированном компоненте оплаты труда для предприятия, т.е. прирост заработка из прибыли происходит за счёт снижения базового уровня заработной платы. Участие в прибылях не является однозначно предпочтительным вариантом по сравнению с гарантированной зарплатой. Для рабочих переход к участию в прибылях означает, что вместо первоначального распределения вероятностей уровней занятости при фиксированном и гарантированном доходе они получают новое распределение с более высоким средним уровнем занятости (из-за снижения предельных издержек на оплату труда), но с не меньшими циклическими колебаниями. Что же касается оплаты труда, то она становится более колеблющейся (испытывает влияние цикла и специфических изменений, происходящих с данным предприятием), хотя средний (реальный) уровень ее может и расти.

6.26. *Дивиденд* – часть прибыли акционерного общества или иного хозяйствующего субъекта, распределяемая между акционерами или участниками в соответствии с количеством и видом акций, долей, находящихся в их владении. Величина и порядок выплаты дивидендов определяются собранием акционеров или участников и уставом акционерного или иного общества. Дивиденды могут выплачиваться в денежной форме, а также акциями или другим имуществом акционерного общества или хозяйствующего субъекта.

6.27. *Общественные фонды потребления* – часть фонда потребления национального дохода при социализме, идущая на удовлетворение потребностей членов общества сверх фонда оплаты по труду. Эти фонды призваны обеспечить планомерное воздействие государства на формирование структуры расходов и потребления населения в интересах постепенного, по возможности более быстрого, сближения и выравнивания социально-экономического положения членов общества, социальных групп, слоев и классов.

Общественные фонды потребления, представляющие собой одну из экономических форм реализации общественной собственности на средства производства при социализме, имеют принципиальное отличие от социально-культурных фондов в капиталистических странах (для страхования от необеспеченности в старости, при безработице и болезни, для обеспечения бесплатного или удешевленного обучения в массовой школе, льготное или бесплатное предоставление ряда медицинских услуг и т.п.), заключающееся в диаметральной противоположности их социального предназначения. Главная экономическая функция социально-культурных фондов при капитализме, формируемых в основном за счет заработной платы работников, – удешевить в интересах капиталистов рабочую силу путём развития массового совместного удовлетворения ряда потребностей трудящихся на уровне, вытекающем из требований современного производства. На степень развития этих фондов решающее влияние оказывают классовая борьба трудящихся и практика предоставления населению общезначимых жизненных благ в социалистических странах.

Специфика общественных фондов потребления при социализме заключается в том, что для них ведущей является функция обеспечения свободного и всестороннего развития личности каждого члена общества и повышение эффективности за счёт этого общественного производства. На всех этапах развития народного хозяйства СССР темпы роста общественных фондов потребления опережали темпы роста фонда оплаты по труду.

По мере развития коммунистического общества расширение сферы действия общественных фондов потребления должно будет способствовать обобществлению сферы

потребления, благодаря чему отношения распределения по труду в перспективе трансформируются в отношения распределения по потребностям.

6.28. **Трансфертные платежи** – компенсационные выплаты в капиталистических странах во время неблагоприятной экономической ситуации населению, предприятиям, юридическим лицам негосударственной собственности из государственного бюджета, источником которых служат налоги. Трансфертные платежи – форма перераспределения части мобилизованных в доходы государственного бюджета средств. В трансфертных платежах выделяют три категории: субсидии предпринимателям, уплата процентов по государственному долгу, выплата пенсий и пособий населению на социальные нужды.

6.29. **Социальное страхование** – система социальной защиты, задача которой – обеспечивать реализацию конституционного права экономически активных граждан на материальное обеспечение в старости, в случае болезни, полной или частичной утраты трудоспособности, потери кормильца, безработицы.

Важнейший принцип буржуазного социального страхования – обязательное удержание страховых взносов из заработной платы застрахованных наёмных работников. Непосредственные удержания из заработной платы составляют до 50% сумм страховых фондов. Остальные средства покрываются взносами предпринимателей и некоторыми дотациями государства. Однако поскольку страховые взносы предпринимателей выплачиваются из фонда заработной платы, практически всё финансирование социального страхования осуществляется самими трудящимися. После 2-й мировой войны трудящимся многих капиталистических стран в результате упорной борьбы удалось добиться расширения сферы социального страхования, но в большинстве буржуазных стран из этой сферы исключены с.-х. рабочие, рабочие мелких предприятий, надомники и другие категории трудящихся. Ни в одной капиталистической стране управление делами социального страхования не передано в руки самих застрахованных; оно осуществляется либо государственными органами, либо подведомственными им специальными учреждениями, в состав которых наряду с представителями государства и предпринимателей иногда включаются представители застрахованных. В 1970-х гг. в буржуазных государствах была развёрнута кампания за введение т.н. системы "самообеспечения" трудящихся. Частичным проявлением этой кампании явилось существенное сокращение дотаций государства страховым фондам в США, Великобритании, ФРГ и ряде других стран.

Социальное страхование в СССР строилось на следующих принципах: распространялось на всех трудящихся – рабочих, служащих и колхозников; осуществлялось за счёт страховых взносов предприятий (учреждений, организаций) и дотаций из государственного бюджета, т.е. без каких-либо вычетов из заработной платы трудящихся; характеризовалось многообразием видов обеспечения и систематическим ростом уровня страхового обеспечения; наряду с материальным обеспечением было направлено также на укрепление здоровья трудящихся и повышение эффективности общественного производства; управление осуществлялось профсоюзами – самой массовой организацией трудящихся.

В Российской Федерации социальное страхование финансируется из государственного целевого внебюджетного фонда социального страхования, а также других коллективных и частных страховых фондов. На сегодняшний день в России социальное страхование находит выражение в виде государственных пенсий и государственных пособий.

6.30. **Государственная пенсия** – регулярная денежная выплата, которая производится в установленном законом порядке определенным категориям граждан из

социальных фондов и других источников, предназначенных для этих целей. Основными видами государственных пенсий являются трудовые и социальные пенсии.

К трудовым относятся государственные пенсии: по старости; по инвалидности; по случаю потери кормильца; за выслугу лет.

Социальная пенсия – разновидность пенсионного обеспечения, предоставляемого вне зависимости от трудового вклада всем гражданам, которые нуждаются в текущем доходе, но не приобрели права на трудовую пенсию (инвалидам, в том числе инвалидам с детства, детям, потерявшим родителей, престарелым людям и т.п.). Размер социальной пенсии устанавливается с учетом величины прожиточного минимума.

Пенсионный фонд государства образуется за счет страховых взносов предприятий (работодателей) и граждан, а также за счет средств государственного бюджета.

6.31. **Государственное пособие** – безвозмездная денежная субсидия, выплачиваемая за счет средств государственного бюджета или из фонда государственного социального страхования (по временной нетрудоспособности, по беременности, по уходу за ребёнком, по безработице и др.)

6.32. **Фонд содержания аппарата управления** – расходы на содержание персонала управления, командировочные расходы, расходы на оргтехнику и компьютеры и т.п.

6.33. **Налоги и налогообложение**

Налог – это индивидуально безвозмездный платеж, в обязательном порядке взимаемый специальными налоговыми структурами с юридических и физических лиц с целью финансового обеспечения деятельности органов государственной и местной власти.

Взимание налогов производится в соответствии с налоговым законодательством. Средства, полученные от поступления налогов в казну, направляются на оборону государства, поддержание государственного аппарата, на образование и здравоохранение, а также на некоторые другие цели.

Налоги подразделяются на два вида – прямые и косвенные. **Прямые налоги** взимаются с доходов, заработной платы, имущества. **Косвенные налоги** представляют собой надбавку к цене на предметы потребления.

По уровню взимания налоги делятся на **общегосударственные, региональные и местные**. Также выделяют **аккордные налоги**, ставка которых не соотносится с уровнем доходов экономического агента, и **подоходные налоги**, которые взимаются в виде определенного процента от дохода. В свою очередь, подоходные налоги подразделяются на **прогрессивные** (налоговая ставка изменяется прямо пропорционально уровню дохода), **регрессивные** (налоговая ставка изменяется обратно пропорционально уровню дохода) и **пропорциональные** (ставка не зависит от величины облагаемого дохода).

Налогообложение – процесс установления и взимания налогов в стране. Налогообложение включает определение величин налогов и их ставок, а также порядка уплаты налогов и круга юридических и физических лиц, облагаемых налогами. В государствах, проводящих прогрессивную социальную политику, с помощью налогообложения могут перераспределяться доходы в интересах малоимущих групп населения (прогрессивная шкала налогообложения, налоговые скидки, вычеты).

6.34. **Фонды общественных организаций**

Общественные организации являются добровольными, самостоятельными объединениями граждан. Основным источником их денежных фондов являются вступительные и членские взносы, а также спонсорские и добровольные пожертвования

различных юридических и физических лиц. Порядок и направления использования финансовых ресурсов определяется учредительными документами и уставом.

Общественные организации могут обладать определенным имуществом в виде зданий, сооружений, предприятий производственного назначения, а также финансовыми ресурсами. В уставе общественной организации оговариваются ее цели, задачи и направления взаимодействия с другими системами, а также принципы формирования материально-финансовой базы. Государство использует методы косвенного экономического воздействия, в т.ч. через налогообложение различных объектов, уровень ставки подоходного налога, финансовые и налоговые льготы, а также через выделение в отдельных случаях дотаций и субсидий. Характерной особенностью использования имущества и финансовых ресурсов общественных организаций является то, что они не выступают источником доходов для отдельных их членов. Все доходы общественных организаций идут на общее обслуживание, удовлетворение их уставных потребностей в целом, что отображается в организации их финансов.

7. Отношения обмена

7.1. Условия реализации совокупного общественного продукта Маркс раскрыл с помощью схематических цифровых примеров (М. и Э., т. 24, с. 394-596).

В процессе реализации одна часть продукции реализуется в рамках своего подразделения, а другая – путём обмена между ними. Главными условиями реализации общественного продукта при простом воспроизводстве, как показал Маркс, являются: $I(v + m) = IIc$, т.е. равенство суммы переменного капитала и прибавочной стоимости I подразделения сумме потреблённого постоянного капитала II подразделения; $IT = Ic + IIc$, т.е. равенство стоимости годовой продукции I подразделения сумме постоянного капитала обоих подразделений; $IT = I(v + m) + II(v + m)$, т.е. равенство стоимости годовой продукции II подразделения сумме доходов рабочих и капиталистов обоих подразделений.

Реализация совокупного общественного продукта возможна только при определённой пропорциональности между обоими подразделениями. Если же эта пропорциональность нарушается (что неизбежно при анархии капиталистического производства), то полная реализация общественного продукта становится невозможной и весь процесс воспроизводства нарушается. Для нормального хода реализации и воспроизводства необходима также пропорциональность между различными отраслями производства внутри каждого из подразделений.

Обмен товаров между подразделениями и внутри них осуществляется при посредстве денег. Исходным пунктом, откуда деньги поступают в обращение, являются денежные накопления капиталистов (денежный капитал). Часть денег капиталисты затрачивают на покупку рабочей силы. При этом деньги, израсходованные капиталистами II подразделения на выплату заработной платы рабочим, возвращаются им же (при продаже рабочим предметов потребления); деньги же, израсходованные капиталистами I подразделения на выплату заработной платы, сначала переходят от рабочих I (при покупке ими предметов потребления) к капиталистам II подразделения, а затем возвращаются к капиталистам I подразделения, когда они продают капиталистам II подразделения средства производства. Часть денег обращается только между капиталистами обоих подразделений: капиталисты I подразделения покупают предметы потребления у капиталистов II подразделения, а последние, в свою очередь, приобретают средства производства у капиталистов I подразделения. В итоге деньги выходят из рук капиталистов и к ним же возвращаются.

7.2. Рынок – сфера товарного обмена, где осуществляется реализация товаров и складываются экономические отношения между субъектами, представляющими

производство и потребление, т.е. начальную и конечную стадии товарного воспроизводственного процесса. Через рынок осуществляется действие закономерности связи цены товара с его стоимостью.

Для существования рынка необходимо обеспечение трех условий:

- 1) наличие множества собственников товаров;
- 2) наличие множества покупателей товаров;
- 3) свободная купля-продажа товаров по стихийной цене рынка.

На практике эти три условия не соблюдаются:

1) мелкие собственники товаров принудительно вынуждаются к продаже по заниженным ценам своих товаров перекупщикам, объединенным в мафиозные группы, которые и становятся реальными собственниками товаров;

2) количество покупателей ограничено платежеспособностью населения, при низкой платежеспособности обеспечивается «витринное изобилие» при реальной нехватке товаров;

3) мафиозные группы устанавливают монопольные завышенные цены для покупателей товаров.

Таким образом, так называемый «свободный рынок» оказывается всего лишь абстрактной моделью, не имеющей отношения к реальности.

При капитализме через рынок происходит стихийное приспособление структуры производства товаров к структуре общественных потребностей. При этом товаром выступают не только предметы потребления, но и производительные силы – средства производства, рабочая сила, а также капитал.

При социализме рынок сохраняется только в сфере личных предметов потребления, выступая источником информации для оценки и прогноза спроса населения и, соответственно, для формирования адекватного предложения государственными и кооперативными производителями предметов потребления.

Отмиранию рынка способствует то обстоятельство, что предметы потребления «продаёт» только один собственник – государство, которое к тому же назначает и цену в интересах самих покупателей, что невозможно в капиталистической рыночной экономике. Рыночные условия присутствуют в небольшом объеме в колхозно-кооперативной торговле, но и здесь цены фактически регулируются государством.

7.3. Товар и не-товар

Товар – это продукт труда, обладающий потребительной ценностью и реализуемый на рынке в обмен на другой продукт или на деньги. На рынке товары становятся соизмеримыми благодаря стоимости, величина которой зависит от массы овеществленного в них абстрактного труда.

Не-товар – категория плановой социалистической экономики, применяемая для характеристики продуктов труда (промышленной продукции и природных ресурсов, включая землю), используемых в качестве предметов труда для производства средств производства и реализуемых в общественном секторе экономики посредством планового распределения.

7.4. Стоимость – овеществленный в товаре общественный труд товаропроизводителей. Она проявляется при обмене товаров как меновая стоимость. Величина стоимости товара определяется общественно необходимым рабочим временем, т.е. временем, затрачиваемым на изготовление товара при данных общественно нормальных условиях производства и среднем в данном обществе уровне умелости и интенсивности труда, или временем, затрачиваемым на производство основной массы товаров данного вида.

Стоимость товара складывается из двух компонентов: новой стоимости, создателем которой выступает труд раба, крепостного или наемного работника, и перенесенной на

товар стоимости средств производства и предметов труда, применяемых при его изготовлении.

Технический прогресс снижает не только общую стоимость товара в силу роста производительности труда, сокращения фондоемкости, материалоемкости и энергоемкости производства, но и приводит к уменьшению в стоимости удельного веса живого труда.

В процессе развития товарных отношений (обмена продуктами) менялась и форма стоимости. К. Маркс выделял четыре ее формы: 1) простую, единичную, или случайную; 2) полную, или развернутую; 3) всеобщую; 4) денежную.

Простая, или случайная форма стоимости соответствовала той стадии развития экономических отношений в первобытном обществе, когда обмен между племенами носил спорадический характер. Объектами товарных сделок, как правило, становились продукты, которые оказывались в избытке.

В процессе развития производства и обмена «...единичная форма стоимости сама собой переходит в более полную... По мере того как один и тот же товар вступает в стоимостные отношения то с тем, то с другим видом товара, возникают различные простые выражения его стоимости» (М. и Э., т. 23, с.72). Полная, или развернутая форма стоимости соответствует уже более прочным и устойчивым актам обмена продуктами.

Следующая, всеобщая форма стоимости, сформировалась на базе некоторых товаров, имеющих в сфере потребления безусловную ценность, а именно таких, как скот, меха, шкуры, соль, зерно, металлы, ткань, ракушки и т.п.

С расширением сферы товарных отношений, развитием международной торговли на основе развитой системы разделения труда из массы товаров, имеющих непреходящую ценность, были выбраны благородные металлы (золото, серебро, платина), обладающие высокой стоимостью, однородностью, делимостью и компактностью, удобные для перевозки и хранения. Всеобщая форма превратилась в денежную форму, с утверждением которой стоимость товаров приобрела прочную форму цены товара.

В товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, стоимость складывается стихийно в процессе конкурентной борьбы, при социализме – под воздействием планомерной организации общественного производства.

7.5. Потребительная полезность (для товарного производства: **потребительная стоимость**) – способность вещи (услуги) удовлетворять какую-либо человеческую потребность.

Потребительной полезностью могут обладать не только товары, но и любые потребляемые продукты труда (например, в натуральном или домашнем хозяйстве), а также предметы и вещества, взятые человеком непосредственно у природы.

7.6. Прибавочная стоимость – это часть стоимости товаров, производимых на капиталистических предприятиях, которая создается неоплаченным трудом наёмных рабочих сверх стоимости их рабочей силы и безвозмездно присваивается капиталистами. Погоня за прибавочной стоимостью играет главную роль в развитии производительных сил при капитализме и определяет развитие производственных отношений капиталистического общества. На поверхности явлений прибавочная стоимость выступает в виде прибыли, распадающейся при реализации и распределении на предпринимательский доход, процент и земельную ренту.

7.7. Меновая стоимость – количественное соотношение, выражающее стоимость одного товара (услуги) через стоимость другого. Когда эти меновые отношения выражаются в денежной форме, меновая стоимость превращается в цену товара.

Меновая стоимость выражает равенство качественно несравнимых и количественно несоизмеримых продуктов труда, имеющих свои потребительные полезности (потребительные стоимости).

7.8. *Деньги* – специфический товар максимальной ликвидно-сти, который является универсальным эквивалентом стоимости других товаров или услуг.

Выделяют два основных вида денег: натуральные и символические

Натуральные (вещественные, товарные, действительные, настоящие) деньги – деньги, в роли которых выступает товар, обладающий самостоятельной стоимостью и полезностью. Они могут иметь предметную ценность и тогда, когда не используются в качестве денег.

Натуральные деньги включают все виды товаров, которые выступали эквивалентами на начальных этапах развития товарного обращения (скот, зерно, меха, ракушки и т.п.), а также металлические деньги – медные, бронзовые, серебряные, золотые полновесные монеты.

Символические (бумажные, декретированные) деньги – деньги, не имеющие самостоятельной стоимости или она несоразмерна с номиналом. Обычно это кредитные деньги (банкноты, монеты из дешевых сплавов, например, на основе алюминия, электронные деньги, в том числе в виде записей на банковских счетах, чеки, векселя, облигации, другие ценные бумаги). Символические деньги являются эквивалентом стоимости других товаров лишь номинально. Государство обязывает граждан принимать их в качестве законного средства платежа на данной территории.

Деньги проявляют себя через следующие свои основные функции:

- мера стоимости – выражается в оценке стоимости товаров и услуг путём установления цен;
- средство обращения – проявляется в их всеобщей покупательной способности;
- средство накопления – выражается в свойстве их ликвидности, т.е. возможности переносить покупательную способность из настоящего в будущее;
- средство платежа – деньги используются при регистрации долгов и их уплаты;
- мировые деньги – проявляется во взаимоотношениях между экономическими субъектами: государствами, юридическими и физическими лицами, находящимися в разных странах.

В общественном производстве деньги способствуют проведению опережающего инвестирования НТП и материального производства, обеспечению движения материальных ценностей по технологической цепочке от сырья до конечной продукции, ее хранения, сбыта и последующего потребления, регулированию развития отдельных отраслей народного хозяйства.

При капитализме деньги выступают как денежный капитал, дающий возможность присвоения прибавочной стоимости сразу в денежной форме (через финансовый блок экономики).

При социализме деньги – всеобщая форма учёта затрат общественного труда, планирования и организации производства, а также распределения совокупного общественного продукта в соответствии с экономическими законами социализма. Фиксированное законом золотое содержание денежных единиц социалистических стран – мера стоимости и официальный масштаб цен.

7.9. *Валюта* – любая разновидность денег, находящихся в обращении.

Национальная валюта – установленная законом денежная единица соответствующего государства, которое в рамках своей юрисдикции реализует право ее монопольной эмиссии.

Иностранная валюта – денежные единицы, векселя, чеки, банковские счета и другие финансовые инструменты иностранных государств. Является объектом купли-

продажи на валютном рынке, используется в международных расчетах, хранится на счетах в банках.

Свободно конвертируемая (обратимая) **валюта** – это валюта, осуществление расчетов в которой возможно не только в стране, которая ее ввела в обращение, но и за ее территорией.

При капиталистическом способе производства деньги и их суррогаты приносят прибыль и без вовлечения их в процесс материального производства посредством предоставления денежных кредитов под проценты, построения финансовых пирамид и установления неэквивалентного ценового соотношения между национальными валютами.

При социализме существует государственная валютная монополия, то есть сосредоточение в руках социалистического государства всех расчётов с иностранными государствами, покупки, продажи и хранения иностранной валюты. В СССР государственная валютная монополия в сочетании с монополией внешней торговли делали национальную валюту независимой от изменчивой конъюнктуры капиталистического рынка. Эта независимость упрочивалась благодаря накоплению золотых резервов и активному торговому и платёжному балансу страны.

7.10. **Цена и ценообразование**

Цена – денежное выражение стоимости единицы товара; экономическая категория, служащая для косвенного измерения величины затраченного на производство товаров общественно необходимого рабочего времени. "Цена есть денежное название овеществленного в товаре труда..., показатель величины стоимости товара..." (М. и Э., т. 23, с. 111).

В капиталистической экономике, когда товарами становятся не только продукты труда, но и рабочая сила человека, цена приобретает всеобщий характер. Некоторые объекты, не имеющие собственной стоимости, приобретают цену (цена земли, акции). Цена выражает капиталистические производственные отношения, способствует производству и реализации прибавочной стоимости, составляющей содержание и механизм эксплуатации наёмного труда капиталом.

На стадии империализма всё более широкое распространение получает монопольная цена, с помощью которой монополии, опираясь на свою экономическую силу, реализуют монопольную сверхприбыль.

Преобладание монопольных цен ведёт к дальнейшему отклонению рыночных цен от стоимости (выше цен производства – для монополизированных товаров, ниже стоимости – для отдельных капиталистов – аутсайдеров, которые не могут реализовать среднюю прибыль, для ремесленников, для рабочих – продавцов своей рабочей силы, а также для эксплуатируемых народов колоний, полуколоний, отставших в экономическом развитии стран). Монополии активно используют неэквивалентный обмен и инфляционный рост цен для увеличения монопольных прибылей и усиления эксплуатации рабочего класса и экономически отсталых наций.

Интернациональная цена производства, складывающаяся на мировом рынке, служит основой мировых цен.

Социалистической экономике присуща **плановая цена**, выражающая планомерно складывающиеся экономические отношения на основе общественных форм собственности. Как и товарно-денежные отношения, цена перестаёт носить всеобщий характер: не является товаром и не имеет стоимости рабочая сила; не продаются земля, леса, недра; исчезают акции. Плановая цена сохраняет своё стоимостное содержание, остаётся денежным выражением стоимости товаров. В то же время наряду с законом стоимости на формирование и движение цен оказывают воздействие основной экономический закон социализма, закон планомерного развития и другие специфические законы социализма. Цены на отдельные товары могут сознательно устанавливаться выше

или ниже стоимости. Это диктуется теми или иными задачами политики цен социалистического государства.

Плановая цена выполняет несколько функций:

– учётную – средство учёта и измерения общественно необходимых затрат труда на производство и реализацию товаров, что позволяет использовать её в качестве инструмента планово-экономических расчётов, норматива затрат общественного труда;

– стимулирующую – рычаг воздействия на темпы и эффективность технического прогресса, на улучшение качества продукции, снижение себестоимости, повышение эффективности общественного производства;

– перераспределительную – средство перераспределения дохода на основе отклонения цен от стоимости товаров для решения социальных или хозяйственных задач (например, при установлении относительно низких цен на товары детского ассортимента, мясо, молоко, картофель, услуги жилищного хозяйства и высоких цен на алкогольные напитки, предметы роскоши; при использовании расчётных цен для предприятий, находящихся в неодинаковых природных условиях).

В зависимости от сфер торговли, масштабов торговых операций и характера реализуемого товара цены делятся на оптовые, розничные, закупочные и тарифы.

Розничной называется цена, которая устанавливается на товар, продаваемый в личное потребление в малых количествах.

Оптовой называется цена, которая устанавливается на товар, продаваемый крупными партиями (оптом).

Закупочная цена – вид оптовой цены, применяемый при закупках сельскохозяйственной продукции государством на внут-реннем рынке. Закупочные цены дифференцируются в зависимости от качества продукции и с учётом географической сегментации рынка.

Тариф (расценка) – это цена на услугу. Типичными примерами тарифов являются расценки коммунальных и бытовых услуг, платы за телефон, за пользование радио и телевидением

Ценообразование – установление цены на товар или услугу.

В досоциалистических формациях ценообразование осуществляется стихийно, через рынок, в процессе конкуренции между товаропроизводителями. Под воздействием законов стоимости, спроса и предложения рыночные цены товаров постоянно отклоняются от стоимости.

При капитализме изменения в стоимости товаров и стоимостных пропорциях оказывают определяющее влияние на динамику цен. Рост производительности труда, уменьшение затрат живого и овеществленного труда на единицу потребительной стоимости выступает основным фактором удешевления товаров: "если отвлечься от отдельных противодействующих влияний..., то тенденция и результат капиталистического способа производства состоит в том, чтобы постоянно повышать производительность труда и, следовательно, постоянно... раскладывать вновь присоединенный труд на большую массу продуктов и понижать таким образом цену отдельного товара, или вообще удешевлять товарные цены" (М. и Э., т. 49, с. 15). В погоне за избыточной прибавочной стоимостью капиталисты стремятся уменьшать индивидуальные издержки производства, снижать цены для вытеснения конкурентов и расширения рынка сбыта своих товаров.

С помощью механизма ценообразования в условиях домонополистического капитализма стихийно регулируются пропорции общественного производства (при постоянном их нарушении) путём увеличения производства товаров, спрос на которые не удовлетворяется и цены повышаются, и сокращения производства при падении цен вследствие относительного перепроизводства тех или иных товаров; поддерживаются через периодические кризисы перепроизводства пропорции общественного воспроизводства (снижение цен в результате обновления основного капитала и

сокращения издержек – один из элементов механизма выхода из кризиса, приспособления производства к новым условиям); реализуется закон относительной прибавочной стоимости (удешевление товаров и услуг, приобретаемых рабочими вследствие роста производительности труда, служит основой для снижения стоимости рабочей силы, сокращения необходимого и увеличения прибавочного рабочего времени).

На стадии империализма монополии заключают картельные соглашения о ценах, устанавливают монопольно высокие цены на реализуемые ими товары и монопольно низкие на приобретаемое сырьё, противодействуют снижению цен при сокращении издержек производства и на стадии выхода из кризиса. Государственно-монополистическое регулирование способствует поддержанию монопольных цен. Господствующей тенденцией становится инфляционный рост цен, который особенно тяжело отражается на материальном положении трудящихся, ведёт к сокращению их реальных доходов, влияет и на механизм реализации экономических законов капитализма. Уменьшение величины стоимости товаров не сопровождается снижением общего уровня цен, хотя по отдельным товарам цены снижаются. В период кризиса монополии предпочитают сокращать производство товаров, не снижая цен. Усиливается государственное вмешательство в процессы ценообразования в интересах монополий.

При социализме государство, опираясь на общественную собственность на средства производства, организует планомерное ценообразование, устанавливает и изменяет цены в соответствии с объективными экономическими законами и потребностями развития общества. В переходный период пролетарское государство активно использует ценообразование в качестве инструмента ограничения и вытеснения буржуазии, преобразования мелкотоварного уклада, развития и укрепления социалистического хозяйства, повышения уровня жизни трудящихся масс.

В дальнейшем в условиях социализма плановое ценообразование охватывает:

- установление цен (подготовка проектов прейскурантов и цен на новую продукцию, их рассмотрение и утверждение);
- планирование и прогнозирование цен;
- координацию (согласование) устанавливаемых различными органами (например, республиканскими или местными) цен на одинаковые товары и услуги;
- контроль за обоснованностью установления и правильностью применения утвержденных цен (за соблюдением государственной дисциплины в области цен).

Цены устанавливаются в плановом порядке на основе себестоимости продукции, средней по отрасли для всей страны либо для экономического района (пояса, зоны).

При этом плановый характер социалистической экономики позволяет проводить политику централизованного снижения цен на потребительские товары (как это было в СССР в годы после Великой Отечественной войны 1941-45 годов), а также устанавливать порядок снижения цен на новую продукцию с учётом систематического научно-технического развития промышленности. Повышение цен на освоенную производством продукцию в социалистическом народном хозяйстве не допускается.

7.11. Инфляция – это переполнение каналов денежного обращения избыточной денежной массой, проявляемое в росте товарных цен. Инфляция – сознательно включаемый государством экономический механизм решения внутренних проблем в периоды социально-экономических кризисов. Выпущенная за счет наращивания долга перед будущими поколениями масса символических денег позволяет кратковременно погасить острые экономические проблемы, выплатить накопившиеся внутренние долги, произвести краткосрочное инвестирование новых производств, решить возникшие горячие проблемы. Через короткий промежуток времени инфляция тянет за собой неуправляемый рост цен, девальвацию национальной валюты, что, в свою очередь, ведет к очередному витку инфляции.

Эффективный механизм борьбы с инфляцией и ее последствиями: сжатие бумажной денежной массы и ее суррогатов до уровня товарной массы, введение золотого содержания национальной валюты, конфискационная денежная реформа, урегулирование соотношения между зарплатой и стоимостью жизни, обеспечение опережающего роста промышленного производства, жесткий государственный контроль за оптовыми и розничными ценами.

При плановой социалистической модели экономики в период мирного развития страны явления инфляции и соответствующего роста цен не может быть по определению. В СССР механизм инфляции вводился после гражданской и во время Отечественной войн. Ее последствия преодолевались в течение 3-5 лет.

При капитализме инфляция носит постоянный волнообразный характер, определяя, с одной стороны, постоянный рост цен, с другой – снижая товарное содержание валюты и, тем самым, создавая условия очередного финансово-экономического кризиса.

7.12. *Спрос и предложение*

Спрос – представленная на рынке потребность в товарах и услугах, ограниченная действующими ценами и платежеспособностью потребителей. Различают совокупный спрос (агрегированный) и частный спрос: по отдельным товарам или группам товаров, спрос отдельных потребителей или их групп (напр., жителей города, района, представителей определенной профессии).

Величина спроса – количество товара, которое покупатель желает и способен приобрести по данной цене в данный период времени.

Цена спроса – это максимальная цена, которую потребитель согласен заплатить, приобретая данный товар.

Предложение (в экономике) – это готовность производителей (продавцов) поставлять на рынок определенное количество товаров или услуг за определённый период времени при определенных условиях.

Величина предложения – это максимальное количество товаров и услуг, которое производители (продавцы) способны и готовы продать по определенной цене, в определенном месте и в определенное время.

Цена предложения – это минимальная цена, по которой продавцы согласны поставлять на рынок данный товар.

Равновесие между спросом и предложением – необходимое условие равновесия в народном хозяйстве.

7.13. **Капитал** (от лат. capitalis – главный, доминирующий, основной) – стоимость, приносящая **прибавочную стоимость**, т.е. стоимость, создаваемую неоплаченным трудом наемного рабочего сверх стоимости его рабочей силы и безвозмездно присваиваемая капиталистом.

Капитал может быть выражен в виде денежных ссуд и кредитов, в виде средств производства и даже в виде предметов потребления, если с их помощью можно получить прибыль. Капиталом может также являться рабочая сила, если ее продажей занимается не сам рабочий, а посредник.

Общую формулу капитала вывел К.Маркс:

$$D - T - D',$$

где D – деньги, T – товар, D' – сумма денег с приращением, которое и есть **прибавочная стоимость**. Этот процесс означает превращение простого товарного производства в капиталистическое. Источником прибыли является присвоенный

капиталистом излишек стоимости, созданный неоплаченным трудом наемных рабочих сверх стоимости их рабочей силы.

Производство и присвоение прибавочной стоимости во всё возрастающих размерах составляет *цель* капиталистического производства.

7.14. **Промышленный капитал** – капитал, функционирующий в сфере материального производства (в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, транспорте) и авансированный для производства.

Промышленный капитал "... охватывает всякую, ведущуюся капиталистически отрасль производства" (М. и Э., т. 24, с. 60). Он отражает специфический характер капиталистического производства и обращения, подчинённых процессу самовозрастания капитальной стоимости. Т.к. производство прибавочной стоимости представляет собой не единовременный акт, а постоянно воспроизводимый процесс, промышленный капитал находится в движении, постоянно совершает кругооборот и существует одновременно в 3 функциональных формах – денежной, производительной и товарной, каждая из которых, в свою очередь, совершает собственный кругооборот. Этим самым обеспечивается непрерывность капиталистического производства.

Исходным и конечным пунктом движения промышленного капитала являются деньги, его формула: «деньги – производство, обеспечивающее прибавочную стоимость – деньги с учетом полученной прибыли».

На 1-й стадии промышленный капитал принимает форму денежного капитала, функция которого заключается в подготовке условий для непосредственного процесса создания прибавочной стоимости. На 2-й стадии посредством эксплуатации наемного труда происходит реальное увеличение авансированной стоимости, ее самовозрастание, промышленный капитал принимает форму производительного капитала. На заключительной стадии промышленный капитал выступает в форме товарного капитала, функция которого состоит в реализации возросшей капитальной стоимости. С развитием капитализма от промышленного капитала обособляются торговый капитал и ссудный капитал, при этом основной формой капитала остается промышленный капитал, непосредственно выражающий сущность классовых отношений между пролетариями и капиталистами.

Процесс концентрации и централизации промышленного капитала и производства привел в конце 19 - начале 20 вв. к господству монополий, к сращиванию промышленного капитала с банковским, образованию финансового капитала.

7.15. **Производительный капитал** – функциональная форма и вторая стадия кругооборота промышленного капитала. Производительный капитал занят в сфере производства. Главная функция его – создание стоимости и прибавочной стоимости, в то время как денежный и товарный капитал выполняют функцию смены форм стоимости. По своей натуральной форме состоит из средств производства и рабочей силы. В зависимости от этого производительный капитал делится на постоянный и переменный. Переменный капитал (авансированный на рабочую силу) увеличивает свою стоимость в процессе производства (в виде прибавочной стоимости); постоянный капитал (представленный средствами производства) не изменяет своей стоимости.

В зависимости от характера оборота различных элементов производительный капитал делится на основной и оборотный. **Основной капитал (фонд)** – та доля производительного капитала, которая полностью в течение длительного срока участвует в производстве. Она переносит свою стоимость на готовые изделия постепенно и возвращается к собственнику средств производства в денежной форме по частям. К нему относятся средства труда – заводские здания, машины, оборудование и т.п. Они покупаются сразу, а свою стоимость переносят на созданный продукт по мере износа. **Оборотный капитал (фонд)** – другая часть производительного капитала, стоимость

которого полностью переносится на созданный продукт. Она возвращается в денежной форме в течение одного кругооборота. К оборотному капиталу относят предметы труда, то есть сырье, и быстроизнашивающиеся инструменты. На практике к оборотному капиталу часто относят и заработную плату.

7.16. **Строение капитала** – отношение показателей потребительной стоимости капитала хозяйственного объекта, характеризующих средства производства и рабочую силу.

Техническое строение капитала – отношение массы средств производства к живому труду. Оно зависит от особенностей данной отрасли, предприятия, уровня экономического развития страны. Техническое строение капитала отражают такие измерители, как, например, количество рабочих, приходящихся на один сталеплавильный завод, или число рабочих, обслуживающих один токарный станок. Рост технического строения капитала, определяемый всеобщим законом роста производительности труда, является общей тенденцией производственного развития во всех странах мира. Техническое строение капитала может быть охарактеризовано показателем капиталовооружённости труда как отношения основного капитала, в постоянных ценах, к числу занятых работников. В условиях научно-технической революции этот показатель имеет естественную тенденцию к замедлению вследствие удешевления единицы производственной мощности оборудования, уменьшения доли пассивных элементов основного капитала (производственных зданий и сооружений), уменьшения материалоемкости продукции (благодаря более эффективному использованию сырья, полуфабрикатов и пр. материалов).

Органическое строение капитала, стоимостное строение капитала – отношение постоянного капитала (c) к переменному (v), определяемое его техническим строением и отражающее изменения технического строения. Выражает общественную сторону производства – наличие капиталистических производственных отношений.

Между стоимостным и техническим строением капитала существует тесная взаимозависимость: чем выше техническое строение капитала, тем большая масса постоянного капитала приходится на единицу переменного капитала. При данном изменении технического строения капитала масштаб сдвигов в органическом строении капитала зависит от относительного удешевления средств производства и номинальной заработной платы.

Рост органического строения капитала предопределяет многие важные черты процесса капиталистического накопления, в частности тенденцию к снижению средней нормы прибыли. Стремясь противодействовать этой тенденции, современный государственно-монополистический капитализм, не ограничиваясь мерами, направленными на ускорение оборота авансированного капитала, добивается повышения интенсивности труда и, следовательно, увеличения прибавочного труда за счёт сокращения необходимого. Сдвиги в органическом строении капитала сопровождаются ростом безработицы, ухудшением положения рабочего класса.

7.17. **Торговый капитал** – капитал, функционирующий в сфере товарного обращения; обособившаяся часть промышленного капитала, обслуживающая стадию реализации товарного капитала. Определённая денежная сумма авансируется на приобретение товаров, которые затем реализуются потребителям. Разница между покупной и продажной ценой составляет торговую прибыль, получение которой является определяющим мотивом деятельности торговых капиталистов.

В докапиталистических общественно-экономических формациях торговый капитал выступал в форме купеческого капитала. Наряду с ростовщическим капиталом К. Маркс характеризовал его как "исторически древнейшую свободную форму существования капитала" (М. и Э., т. 25, ч. 1, с. 357). Купеческий капитал возник на основе развития

товарного и денежного обращения и играл посредническую роль в процессе простого товарного обмена. Он послужил одним из важных факторов так называемого первоначального накопления капитала, хотя его роль была сложной и противоречивой.

С укрупнением масштабов производственной деятельности, дальнейшим углублением общественного разделения труда функции реализации товарного капитала сосредоточиваются в руках особой группы капиталистов, специализирующихся на обслуживании процесса смены форм стоимости. Происходит превращение товарного капитала в торговый. Торговый капитал непосредственно не создаёт прибавочной стоимости, потому что стоимость самовозрастает в сфере производства, но косвенным образом он содействует её увеличению. Благодаря посредническим функциям торговых капиталистов, располагающих специализированными помещениями и оборудованием, овладевших техникой торговых операций, получающих информацию о состоянии дел на товарных рынках, происходит относительное сокращение затрат капитала и времени, которые необходимы для превращения продуктов труда из товарной формы в денежную. Преимущества разделения труда дают возможность торговым капиталистам одновременно обслуживать акт реализации продуктов не одного, а нескольких промышленных капиталистов. Ускорение оборота капитала, сокращение времени и издержек обращения позволяют соответственно увеличить долю производительного капитала и добиваться тем самым роста массы прибавочной стоимости и нормы прибыли. Всё это расширяет возможности накопления капитала и благоприятствует процессу концентрации капиталистического производства. Торговый капитал развивает гибкие формы взаимного приспособления спроса и предложения, может в известных пределах воздействовать на формирование структуры и объёма производства и потребления.

Вместе с тем торговый капитал обостряет присущие капитализму социально-экономические противоречия. Торговый капитал функционирует в условиях конкурентной борьбы и анархии производства. Торговые капиталисты создают фиктивный спрос, так как могут не реализовать закупленную продукцию. Возникает противоречие между размерами предложения и действительным платёжеспособным спросом. В течение некоторого времени данное противоречие маскируется тем, что значительная масса товарных сделок совершается на кредитной основе. Это увеличивает масштабы скрытого перепроизводства, усиливает диспропорциональность экономического развития. Нарушенная связь между производством и потреблением восстанавливается насильственно в форме периодически повторяющихся кризисов перепроизводства.

Возмещение затрат торгового капитала (издержки обращения) и образование торговой прибыли осуществляются в ходе конкуренции капиталов посредством эксплуатации наёмного труда. Дополнительные издержки обращения носят производительный характер, и их возмещение по существу совпадает с возмещением издержек производства. Чистые издержки обращения, которые относятся к непроизводительным затратам капитала, возмещаются из совокупной прибавочной стоимости, получаемой капиталистами.

На империалистической стадии происходит образование торговых монополий, которые концентрируют сбыт огромных товарных масс, создают дифференцированную систему торгового обслуживания (универмаги, посылочные дома, супермаркеты и др.), используют контроль над ценами в целях извлечения монопольной прибыли. Обострение проблемы рынков, монополистическая конкуренция, неустойчивость развития капиталистической экономики усилили в современных условиях тенденцию к созданию торгово-промышленных комплексов. Наблюдается также рост долгосрочных договорных соглашений между промышленными и торговыми монополистическими объединениями.

7.18. Денежный капитал – деньги и их суррогаты, функционирующие в качестве капитала-стоимости, приносящей прибавочную стоимость и используемой в целях

эксплуатации наёмного труда. В докапиталистических формациях существовал в форме капитала, приносящего проценты, – ростовщического капитала и денежно-торгового капитала (менял).

Накопление денежного капитала было необходимой предпосылкой возникновения капиталистического способа производства, одним из основных факторов так называемого первоначального накопления капитала. В условиях капитализма денежный капитал – необходимая форма кругооборота капитала, его исходная (купля) и заключительная (продажа) стадии. Денежный капитал используется для покупки на рынке рабочей силы и средств производства. Движение денежного капитала происходит в сфере обращения и является необходимым условием процесса воспроизводства общественного капитала. В связи с этим процессом функции денег становятся и функциями капитала, т.к. капиталист авансирует деньги в целях извлечения прибыли. В конце кругооборота величина денежного капитала возрастает на сумму прибавочной стоимости. Денежный капитал существует как непосредственно в форме денег, так и в форме фиктивного капитала – денежных накоплений в банках и различных титулов собственности, дающих право на присвоение прибавочной стоимости в денежной форме. Накопления денежного капитала и реального капитала (функционирующего в процессе производства) не совпадают, выражая противоречия между товаром и деньгами, между общественным характером производства и частнокапиталистическим характером присвоения. Взрыв этого противоречия проявляется в острой форме при периодических экономических кризисах перепроизводства товаров, когда избытку реального капитала (товарного и производительного) противостоит недостаток денежного капитала в форме ссудного капитала, в то время как в следующей за кризисом фазе – депрессии – при сократившемся объёме реального капитала происходит накопление больших масс денежного капитала, не находящего производительного применения.

7.19. Ссудный капитал – это особая историческая форма капитала, порожденная капиталистическим способом производства, представляющая собой денежный капитал, предоставляемый в ссуду капиталистам и населению за плату в виде процента, источником которого служит неоплаченный труд наёмных рабочих.

С образованием ссудного капитала произошло раздвоение капитала на капитал-собственность, который передаётся во временное пользование с целью получения процентов, и капитал-функцию, который вкладывается в предприятия с целью извлечения прибыли.

Образование ссудного капитала обусловлено закономерностями кругооборота капитала в процессе воспроизводства: на одних участках временно высвобождаются денежные средства, на других – временно возникает дополнительная потребность в них.

К временно высвобождающимся относятся: денежные средства, предназначенные для восстановления основного капитала и накапливаемые по мере перенесения его стоимости по частям на создаваемые товары в форме амортизации; часть оборотного капитала, высвобождаемая в денежной форме в связи с несовпадением времени продажи изготовленных товаров и времени покупки нового сырья, топлива и материалов, необходимых для продолжения процесса производства; переменный капитал, временно свободный в промежутке между поступлением денежных средств от реализации товаров и выплатой заработной платы; предназначенная для капитализации прибавочная стоимость, накапливаемая при расширенном воспроизводстве до определённой величины, зависящей от масштабов капиталистических предприятий и их технического уровня.

Источником ссудного капитала служат, прежде всего, доходы эксплуататорских классов: буржуазии, и особенно рантье, а также землевладельцев.

В качестве источника ссудного капитала используются и сбережения трудящихся. Эти средства используются монополиями как капитал с помощью кредитных учреждений и служат одной из замаскированных форм эксплуатации трудящихся.

Кроме того, источником ссудного капитала служат денежные накопления капиталистического государства, размеры которых определяются масштабами государственной собственности и величиной национального дохода, перераспределяемого через государственный бюджет.

Ссудный капитал – своеобразный товар, потребительная стоимость которого состоит в способности приносить доход в форме процента. В отличие от цены обычных товаров, представляющей денежное выражение стоимости, цена ссудного капитала как товара – процент – является оплатой этой его способности.

Ссудный капитал представляет наиболее фетишистскую форму капитала. Создаётся видимость, будто деньги по своей природе могут приносить прибыль. В действительности источником прибыли и процента как её части является прибавочная стоимость.

Ссудный капитал – наиболее паразитическая форма капитала. Его собственник практически не выполняет никаких функций по руководству и управлению предприятием, но участвует в эксплуатации наёмного труда совместно с функционирующими капиталистами.

Ссудный капитал, имея денежную форму, отличается не только от функционирующего капитала, но и от денег. Ссудный капитал – это одна из форм самовозрастающей стоимости; деньги же, выступая всеобщим эквивалентом, сами не дают прироста стоимости. Масса ссудного капитала значительно превышает количество денег в обращении, так как одна и та же денежная единица может многократно выступать как ссудный капитал.

Главная особенность движения ссудного капитала в эпоху общего кризиса капитализма – концентрация всё возрастающих масс ссудного капитала в руках крупнейших банков и других кредитно-финансовых институтов и использование подавляющей его части монополиями.

7.20. **Банковский капитал** – капитал, сосредоточенный в особых капиталистических предприятиях – банках, состоит из собственных денежных средств банка (меньшая часть банковского капитала) и заемных средств, привлеченных на банковские вклады временно свободных денег функционирующих капиталистов, общественных и иных организаций, трудящихся.

Основная функция банковского капитала заключается в использовании аккумулированных денежных ресурсов для ссуд функционирующим капиталистам с целью извлечения банковской прибыли, которая является одной из превращенных форм прибавочной стоимости, создаваемой наемным трудом в сфере материального производства. Эта функция реализуется в операциях банков, подразделяющихся на пассивные, связанные с формированием банковских ресурсов, и активные, представляющие собой размещение и использование этих ресурсов. Банковская прибыль образуется как разница между более высокими процентами, которые банк взимает по активным операциям, и более низкими процентами, которые банк выплачивает по пассивным операциям.

С перерастанием капитализма в монополистический происходит усиленная концентрация и централизация банковского капитала, возникают банковские монополии, стремящиеся диктовать свои условия функционирующим капиталистам. В руках банковских учреждений оказываются крупные пакеты акций промышленных и других компаний. Происходит постепенное сращивание монополистического банковского капитала с монополистическим промышленным капиталом. На этой основе образуется качественно новое явление в развитии капитализма – финансовый капитал и финансовая олигархия.

7.21. **Финансовый капитал** – капитал, образовавшийся в результате слияния промышленных и банковских монополий. Его возникновение – один из основных признаков империализма. Сращивание банковских и промышленных монополий происходит в различных формах: ведение текущих счетов, осуществление расчётов и платежей клиентов, краткосрочного и долгосрочного кредитования, трастового дела, взаимного участия в акционерном капитале и личной унии. Наиболее тесные связи промышленных и банковских монополий осуществляются через совместное владение ценными бумагами (фиктивный капитал).

После 2-й мировой войны в условиях научно-технической революции усилилось сращивание банков и промышленных монополий в связи с ростом масштабов кредитных, расчётных и платёжных операций. Произошла специализация на рынке ссудных капиталов, быстрое развитие получили новые кредитно-финансовые институты: страховые учреждения, пенсионные фонды, инвестиционные компании, ссудо-сберегательные ассоциации и др. специализированные учреждения, что оказывает влияние на структуру финансового капитала. Однако большинство из этих институтов либо непосредственно подчинено монополистическим банкам, либо теснейшим образом с ними срослось. Монополистические коммерческие банки остаются главной силой на рынке ссудных капиталов.

Одной из новейших форм сращивания промышленного и банковского капиталов выступают **трастовые операции банков** (по хранению и управлению имуществом клиента по доверенности), которые стали развиваться с 20-х гг. 20 в., но наибольшего развития достигли лишь после 2-й мировой войны.

Важная черта современных финансовых групп капиталистических стран – перерастание национальных рамок. Развитие международных и банковских монополий ведёт к усилению связей между ними и возникновению международных финансовых групп.

Развитие финансового капитала усиливает процессы социальной поляризации общества; углубляются противоречия между монополистической буржуазией во главе с финансовой олигархией и трудящимися массами во главе с рабочим классом.

7.22. **Финансовый рынок** (рынок ссудных капиталов) – это механизм перераспределения капитала между кредиторами и заёмщиками при помощи посредников на основе спроса и предложения на капитал. На практике он представляет собой совокупность кредитных организаций (финансово-кредитных институтов), направляющих поток денежных средств от собственников к заёмщиком и обратно.

Исторически сформировались две основные модели финансовых рынков: финансовая система, ориентированная на банковское финансирование, так называемая континентальная модель, – и финансовая система, ориентированная на рынок ценных бумаг и систему институциональных инвесторов (страховые компании, инвестиционные и пенсионные фонды) – англо-американская модель. Для англо-американской модели характерна ориентация на публичное размещение ценных бумаг и высокий уровень развития вторичного рынка, который по объёму значительно больше вторичного рынка стран континентальной Европы. Для континентальной модели характерен высокий уровень концентрации акционерных капиталов при небольшом количестве акционеров и непубличности размещения ценных бумаг, а вторичный рынок не так развит. В конце 20 – в начале 21 веков во многих европейских странах финансовые рынки начали приобретать черты англо-американской модели, и происходит постепенное сближение, конвергенция континентальной и англо-американской моделей финансовых рынков.

7.23. **Рентный капитал** представляет собой движимое или недвижимое имущество (земля, участки недр, морские и воздушные суда, жилые и нежилые помещения, предметы роскоши, наличные деньги, документарные ценные бумаги и т.п.),

передаваемое под выплату ренты. Главная качественная характеристика рентного капитала – та, что он является средством капитализации денежных средств, требующихся для исполнения обязательства по выплате рентных платежей.

7.24. Конкуренция и монополия

Конкуренция (позднелатинское *concurrentia*, от латинского *concurro* – сбегаюсь, сталкиваюсь) – свойственная товарному производству, основанному на частной собственности на средства производства, антагонистическая борьба между частными производителями за более выгодные условия производства и сбыта товаров; при капитализме – борьба между капиталистами за получение наивысшей прибыли. Конкуренция порождается частнокапиталистической собственностью на средства производства, когда между производителями не существует иной экономической связи, кроме рынка. Одновременно конкуренция является механизмом стихийного регулирования общественного производства, требующего в основе своей избытка товаров по сравнению с потребностями в них и, следовательно, ведущего к нерациональному расходованию используемых материальных и трудовых ресурсов. В результате конкуренции происходит разорение одних производителей и обогащение других (экономически более сильных), происходит дифференциация мелких товаропроизводителей, что неизбежно приводит к развитию капиталистических производственных отношений. Наиболее полное развитие конкуренция получает в условиях капитализма. Она проявляется в действии экономического закона конкуренции и анархии производства. Формы и методы конкурентной борьбы менялись на различных этапах развития капитализма. При домонополистическом капитализме преобладала свободная конкуренция, которая характеризовалась сравнительно мирными методами, сводилась к экономическому подавлению соперника (к разорению его) главным образом методом открытой **ценовой конкуренции** (сбивания цен). В этот период в наиболее "чистом" виде проявляются 2 основные формы конкурентной борьбы – **внутриотраслевая конкуренция**, которая ведётся за влияние и место на рынке (в результате её образуется единая общественная или рыночная стоимость), и **межотраслевая конкуренция** за наиболее прибыльные сферы приложения капиталов. В результате межотраслевой конкуренции происходит перелив капиталов из отраслей с низкой нормой прибыли в отрасли с высокой нормой прибыли, что ведёт к образованию средней нормы прибыли, одинаковой во всех отраслях производства. Таким образом, конкуренция является антагонистической формой развития производительных сил в капиталистическом хозяйстве. Товаропроизводители, стремясь снизить издержки производства, чтобы выжить в борьбе всех против всех и уничтожить соперника, вынуждены независимо от своей воли использовать современную машинную технику, прогрессивную технологию, развивать новые отрасли и виды производства.

Конкуренция выступает мощным фактором концентрации производства, которая на определённой ступени приводит к объединению предприятий и перерастанию капитализма свободной конкуренции в империализм – высшую и последнюю стадию капитализма. Свободная конкуренция сменяется **монополией**. Но господство монополий не устраняет конкурентной борьбы, т.к. присвоение результатов труда остаётся частным. В.И. Ленин писал: "... монополии, вырастая из свободной конкуренции, не устраняют ее, а существуют над ней и рядом с ней, порождая этим ряд особенно острых и крутых противоречий, трений, конфликтов" (Л., т. 27, с. 386). Монополия, выросшая из свободной конкуренции, является прямой её противоположностью. Монополия, существуя в обстановке товарного производства, находится в постоянном противоречии с ним. Поскольку монополии хотя бы на время могут устанавливать монопольные цены, постольку до известной степени исчезает стимул к техническому прогрессу, но, тем не менее, "... монополия при капитализме никогда не может полностью и на очень долгое время устранить конкуренции с всемирного рынка..." (там же, с. 397). Конкуренция

ведётся уже на новой основе. Взаимодействие сил монополии и конкуренции составляет важнейшую особенность экономического механизма в эпоху господства монополий. Решающее значение приобретает конкуренция между крупнейшими корпорациями: внутриотраслевая, межотраслевая, в рамках национальных хозяйств и в масштабе всей капиталистической системы. Конкуренция осуществляется также между монополиями и немонополизированными предприятиями (аутсайдерами), причём монополии широко используют методы прямого давления: лишение аутсайдеров покупателей (через соглашения с торговыми компаниями); затруднение транспортировки их товаров (через соглашения с транспортными компаниями); лишение кредита и т.п. В известной мере конкуренция имеет место и внутри монополистических объединений. Особенно острая конкурентная борьба развёртывается из-за источников сырья, из-за рынков сбыта. Важнейшая особенность монополистической конкуренции – изменение роли конкуренции цен. Она ведётся посредством маневрирования ценами (система тайных скидок и уступок по сравнению с объявленными ценами для крупных покупателей; общие и частичные распродажи товаров по сниженным ценам; установление одинаковой цены на товары различного качества). Для современной монополистической конкуренции особенно характерно широкое использование различных форм неценовой конкуренции (техническое превосходство, качество и надёжность изделий, методы сбыта, характер предоставляемых услуг и гарантий, условия оплаты). В руках крупнейших корпораций нововведения становятся орудием конкурентной борьбы на национальном и мировом рынках. Именно крупнейшие компании сосредотачивают в своих руках основные производственные мощности в динамичных отраслях, имеют исследовательские лаборатории и научные кадры, концентрируют у себя основные патенты, располагают необходимыми капиталами и пользуются правительственными субсидиями и заказами. Государство предоставляет крупнейшим монополиям бесплатные субсидии, льготные тарифы, право ускоренной амортизации, т.е. установления чрезмерно высоких норм износа основного капитала. Таким образом, механизм стихийного рыночного регулирования находится под воздействием частномонополистического и государственного регулирования.

Одним из основных средств конкурентной борьбы стала реклама. Она способствует перераспределению рынков между конкурентами, увеличению их ёмкости и созданию новых рынков. Крупные компании широко используют в конкурентной борьбе вне рыночные формы борьбы: финансовые махинации, спекуляции ценными бумагами, судебные тяжбы, экономические бойкоты, принуждения к слиянию вплоть до прямых диверсий и т.д. Все эти методы и формы конкурентной борьбы ведут к росту издержек корпораций, которые перекладываются на общество через механизм монопольно высоких цен. Монополистическая конкуренция, с одной стороны, ускоряет темп научно-технических, организационных и структурных изменений, с другой – обостряет противоречия капитализма. "Именно это соединение противоречащих друг другу „начал": конкуренции и монополии и существенно для империализма, именно оно и подготавливает крах, т.е. социалистическую революцию" – указывал В.И. Ленин (там же, т. 32, с. 146).

В социалистическом обществе, основанном на общественной собственности на средства производства и планомерной организации производства, конкуренции нет. Отношения товарищеского сотрудничества и братской взаимопомощи порождают социалистическое соревнование, являющееся прямой противоположностью капиталистической конкуренции.

8. Отношения потребления

8.1. *Производственное (производительное) потребление общественного продукта* осуществляется в процессе общественного производства материальных благ,

когда потребляются средства производства (орудия труда, сырьё, материалы и т.д.), а также рабочая сила человека, т.е. расходуется его физическая и духовная энергия.

При этом потребление средств производства в рамках любой общественно-экономической формации определяется главным образом технологическими условиями производственных процессов своего времени. Восстановление изношенных средств производства осуществляется по планам ремонтно-восстановительных работ с использованием денежного фонда возмещения, а их расширение и развитие – по планам капитального строительства и модернизации с использованием денежного фонда накопления.

Потребление рабочей силы, помимо технологических условий производства, определяется общественно-экономическими условиями соответствующих формаций.

При капитализме потребление рабочей силы происходит как потребление товара определённой стоимости, т.е. эксплуатация наёмного рабочего затушёвана товарно-денежными отношениями. На самом же деле потребляется труд наёмного рабочего, продолжительность которого превосходит отображаемую в заработной плате часть рабочего времени. Неслучайно поэтому Маркс называет заработную плату в буржуазном обществе превращённой формой стоимости или цены рабочей силы. «Заработная плата является не тем, чем она кажется, не стоимостью – или ценой – труда, а лишь замаскированной формой стоимости – или цены – рабочей силы» (М. и Э., Избранные произведения, т. II, 1948, с. 20).

При социализме отношения потребления рабочей силы трудящихся выражаются, с одной стороны, во всестороннем развитии способностей работников, а с другой, в ускорении темпов технического перевооружения производства, механизации и автоматизации трудоемких процессов, рационализации использования рабочего времени, внедрении научной организации труда, совершенствовании социального развития коллективов, использовании эффективных форм и методов управления персоналом. Следствием такого подхода является компенсация трудовых усилий работника, помимо непосредственной оплаты труда по месту его работы, также и поступлениями из общественных фондов потребления в форме бесплатного (или льготного) предоставления материальных благ и услуг или в форме денежных выплат, а также планомерным сокращением продолжительности рабочего времени (дня, недели) на фоне неуклонного повышения производительности и качества труда в общественном производстве.

При коммунизме потребление труда будет соответствовать принципу «От каждого по способностям ...» со всеми вытекающими отсюда гуманными последствиями.

8.2. *Непроизводственное потребление общественного продукта* – "собственно потребление" (М. и Э., т. 12, с. 716) – использование потребительских благ (предметов потребления и услуг), направленное на удовлетворение материальных и духовных потребностей людей. Делится на индивидуальное (потребление населения) и общественное (удовлетворение общих потребностей). К ***индивидуальному*** относится потребление материальных благ, находящихся в личной собственности отдельных индивидов. Сюда включается потребление продуктов питания, одежды, обуви, мебели, предметов культурно-бытового назначения, индивидуальных жилищ. ***Общественное (коллективное)*** потребление имеет место тогда, когда группа людей совместно пользуется материальными благами или когда люди пользуются услугами общественных учреждений сферы обслуживания, независимо от того, оплачиваются ли эти услуги населением или предоставляются ему бесплатно.

Размеры и характер непроизводственного потребления определяются уровнем и структурой производства, уровнем и структурой потребностей населения и формами распределения в обществе созданных материальных и духовных благ.

8.3. **Потребности** – нужда человека в чем-либо объективно необходимом для поддержания жизнедеятельности и развития организма, человеческой личности, социальной группы, общества в целом; внутренний побудитель активности.

Материальные потребности (пища, одежда, жилье, предметы быта и орудия труда) удовлетворяются как материальными благами (предметами потребления), так и услугами (ремонт орудий труда, обеспечение быта и т.п.).

Духовные потребности (интеллектуальные, эстетические, творческие) связаны с развитием человека как личности и удовлетворяются получением образования, приобщением к искусству, владением информацией.

Социальные потребности реализуются через участие людей в общественной деятельности: в политических партиях, профессиональных союзах, общественных организациях, в хозяйственной деятельности, в управлении экономикой и обществом.

Естественные ресурсы жизнеобеспечения человеческого общества, а, следовательно, и полнота удовлетворения его потребностей ограничены. Увеличение объема ресурсов и их разнообразия целиком и полностью зависит от достижений научно-технического прогресса, от появления новых прогрессивных технологий их переработки в предметы потребления и услуги. Но рост ресурсных возможностей всегда отстает от роста совокупных потребностей человеческого общества. С одной стороны, это отставание является побудительным мотивом как самого научно-технического прогресса, так и всех аспектов развития человека (роста его интеллекта, способностей) и развития общества. С другой стороны, в каждый исторический момент человечество вынуждено ограничивать свои потребности, т.е. приводить их в соответствие со своими возможностями. Поэтому следует различать на каждом этапе развития общества потребности социально необходимые для поддержания жизнедеятельности и развития человека и общества в целом, и потребности социально вредные, приводящие к нерациональному расходованию и истощению природных ресурсов, социальному расслоению и общественным конфликтам.

По видам субъектов, у которых они возникают, потребности делятся на индивидуальные, коллективные и общественные.

К **индивидуальным потребностям**, согласно теории американского психолога А. Маслоу (1908-1970), относятся в восходящем порядке от «низших» к «высшим» следующие потребности:

- физиологические (в еде, питье, кислороде, сне и т.п.);
- в безопасности (защите от боли, гнева, страха и т.д.);
- в социальных связях (любовных, семейных, дружеских, профессиональных и т.д.);
- в приобретении определенного социального статуса (в признании, одобрении);
- в самовыражении личности (в реализации способностей, в творческой деятельности).

У каждого человека они имеют свои качественные и количественные особенности и удовлетворяются специфическим набором предметов, услуг и областей жизнедеятельности.

Коллективные потребности – это потребности определенного трудового коллектива в его общественном признании, в квалифицированном руководстве, благоприятном психологическом климате, соответствующих условиях труда.

Общественные потребности определяются необходимостью обеспечения условий функционирования и развития общества в целом: в сохранении и развитии среды обитания, в национальном самосознании и национальной гордости, в государственном управлении, социально-культурном развитии населения, обеспечении конституционных гарантий членам общества, охранения окружающей среды, обороне и т.д.

Особое место в ряду общественных потребностей занимают **экономические потребности**, удовлетворение которых связано с эффективным функционированием общественного производства, включая производственную и непроизводственную сферы.

Они включают потребности отдельных предприятий и отраслей народного хозяйства в рабочей силе, сырье, оборудовании, материалах для выпуска продукции, потребности в управлении производством на разных уровнях – цеха, участка, предприятия, отрасли, народного хозяйства в целом. Эти потребности удовлетворяются в процессе хозяйственной деятельности предприятий и отраслей, которые связаны между собой как производители и потребители.

Среди экономических потребностей особое место занимает потребность человека в труде, которая со стороны процесса производства выступает как потребность в рабочей силе, а со стороны самого работника как потребность индивида в самореализации и получении в обмен на свой труд определенной доли общественного продукта для удовлетворения своих потребностей.

Осознанные обществом, социальными классами, группами и индивидами потребности выступают в качестве их интересов, которые постепенно конкретизируются в более определённые цели, отражающие специфику этапа общественного развития.

Потребности людей имеют исторический характер. Их размер и способы удовлетворения зависят от того, в каких общественно-исторических условиях, с какими привычками и жизненными запросами сформировались отдельные люди, социальные слои и общество в целом. Потребности динамичны: они изменяются под воздействием общественного прогресса, интенсивности обмена информацией, совершенствования самого человека. Непрерывное изменение потребностей в количественном и качественном отношении, их возрастание в процессе эволюции человеческого общества характеризуются как **закон возвышения потребностей**.

Реализация потребностей общественного развития осуществляется через прогрессивно направленное движение хозяйственной жизни к системе новых производственных отношений и соответствующих им экономических законов. Важнейшим источником информации при этом служит уровень развития производительных сил общества, в соответствии с которым должен быть приведен характер производственных отношений. Потребности выступают активным импульсом, помогающим формированию направлений и параметров дальнейшего развития общества. При этом возможны два пути изменений: эволюционный и революционный. Первый путь связан с зарождением и становлением новых производственных отношений в рамках старого способа производства, внутри господствующей системы хозяйства. Во втором случае происходит смена системы производственных отношений и, соответственно, переход от одной модели хозяйства к другой.

В условиях социалистического общества наиболее полное удовлетворение потребностей всех людей становится объективной целью общественного воспроизводства, т.е. его закономерностью. Обеспечение полного удовлетворения постоянно растущих общественных и индивидуальных потребностей в соответствии с объективным законом возвышения потребностей и согласно принципу: "От каждого – по способностям, каждому – по потребностям в пределах располагаемых ресурсов" – станет одной из центральных задач коммунистического строительства.

8.4. **Уровень жизни** – степень удовлетворения физических, духовных и социальных потребностей людей, обеспеченность населения потребительскими благами. Выражается системой количественных и качественных показателей, отражающих различные его стороны: общим объёмом потребляемых материальных благ и услуг в расчёте на душу населения, уровнем потребления продуктов питания и непродовольственных товаров, а также услуг; реальными доходами населения; размером оплаты труда, общественных фондов потребления; продолжительностью рабочего и свободного времени; жилищными условиями; показателями образования, здравоохранения, культуры и др. Уровень жизни зависит от развития производительных сил и характера производственных отношений. Его динамика определяется действием

экономических законов и прежде всего основного экономического закона общественно-экономической формации, целью общественного производства.

При капитализме уровень жизни выражает отношения эксплуатации. Уровень жизни трудящихся и буржуазии диаметрально противоположны. Основной экономический закон капитализма предопределяет социальные, ограниченные потребностями воспроизводства рабочей силы, границы жизненного уровня трудящихся, необходимого для извлечения прибавочной стоимости, накопления капитала. Капитализм характеризуется относительным, а в отдельные периоды и абсолютным обнищанием трудящихся. Голод, безработица, неуверенность в завтрашнем дне, чрезмерная интенсификация труда служат источником многих социальных болезней (наркомании, психических расстройств, сердечно-сосудистых заболеваний, туберкулёза), ведут к ранней нетрудоспособности, сокращают среднюю продолжительность жизни трудящихся.

Наличие нетрудовых доходов, возможность присвоения отдельными лицами значительных масс прибавочной стоимости ведёт к огромной дифференциации в уровне и структуре потребления, к паразитическому потреблению незначительным числом представителей господствующих классов, в то время как миллионы трудящихся живут в лишениях и бедности. Общественные формы потребления при капитализме получают развитие преимущественно тогда, когда они либо направлены на непосредственное удовлетворение потребностей господствующих классов, либо дают возможность классу капиталистов экономить на издержках воспроизводства совокупной рабочей силы.

Рост уровня потребления трудящихся в условиях капитализма, обусловливаемый развитием производительных сил, далеко не всегда отражает действительное улучшение их положения, ибо за этим часто скрывается более значительное повышение интенсивности труда, а следовательно, и затрат умственных и физических сил рабочего. Кризисы и периоды промышленного застоя разоряют мелких производителей, которые пополняют армию безработных и увеличивают зависимость наёмного труда от капитала, что ведёт к относительному, а иногда и к абсолютному ухудшению положения рабочего класса, которое, в частности, характеризуется сокращением объёма потребления и ухудшением его структуры. Относительно высокий уровень потребления в небольшой группе промышленно развитых капиталистических стран связан с перераспределением доходов в их пользу за счёт ограбления и неэквивалентного обмена со странами Азии, Африки и Латинской Америки, с дискриминацией женского труда, угнетением негров и рабочих-иммигрантов, а также с повышением степени эксплуатации трудящихся в промышленно развитых странах.

При социализме уровень жизни в соответствии с основным экономическим законом социализма выражает отношения коллективного сотрудничества в целях более полного удовлетворения материальных и культурных потребностей народа и всестороннего развития личности каждого трудящегося. Основой социалистического образа жизни и источником роста уровня жизни выступает свободный труд каждого трудоспособного члена общества. Социализм обеспечивает всеобщую занятость населения.

Материальной основой неуклонного подъёма уровня жизни народа в социалистическом обществе является планомерное развитие общественного производства и устойчивый рост национального дохода. В СССР $\frac{3}{4}$ национального дохода использовалось на потребление и $\frac{1}{4}$ – на накопление. Если же учесть, что $\frac{1}{5}$ фонда накопления направлялась на строительство жилых домов, школ, больниц, культурно-просветительных учреждений, спортивных сооружений, предприятий коммунального и бытового обслуживания, то все материальные блага, используемые непосредственно на повышение народного благосостояния, составляли свыше 80% национального дохода. Реальная обеспеченность доходов населения гарантировалась стабильностью государственных розничных цен на основные предметы потребления и снижением цен на отдельные виды товаров по мере создания необходимых условий и накопления товарных

ресурсов. Основным направлением налоговой политики в СССР было снижение и отмена налогов с заработной платы низкооплачиваемых категорий работников.

Большое значение в повышении уровня жизни народа социалистических стран имеют общественные фонды потребления, темпы роста которых обгоняют темпы роста фонда оплаты по труду. За счёт общественных фондов потребления бесплатно или на льготных условиях обеспечивается удовлетворение потребностей населения в образовании, здравоохранении и др., а также содержание нетрудоспособных за счёт общества (престарелых, инвалидов, детей). Это способствует уменьшению различий в уровне жизни различных групп трудящихся.

В СССР был установлен один из самых низких в мире возрастных уровней, дающий право на получение пенсии (при наличии трудового стажа) по старости: для мужчин – 60 лет, для женщин – 55 лет. Для ряда категорий трудящихся пенсионный возраст был установлен ещё ниже. Пенсионное обеспечение гарантировалось без каких-либо вычетов из заработка трудящихся. В большинстве капиталистических стран для получения нормальной пенсии возраст для мужчин и женщин установлен 65–70 лет. При этом для получения пенсии по старости из заработной платы трудящихся удерживаются значительные суммы в виде страховых взносов.

В повышении уровня жизни трудящихся социалистических стран важное место отводится улучшению жилищных условий. $\frac{2}{3}$ расходов по содержанию жилого фонда в СССР покрывались за счёт общественных фондов потребления и лишь одна треть за счёт квартирной платы. В бюджете семей рабочих и служащих квартплата в среднем составляла около 1%, а вместе с коммунальными услугами – примерно 4%, в то время как в промышленно развитых капиталистических странах расходы трудящихся на жильё составляют в среднем около $\frac{1}{3}$ семейного бюджета.

Рост жизненного уровня при социализме характеризуется также последовательным сокращением рабочего и увеличением свободного времени трудящихся. Средняя продолжительность рабочей недели всех рабочих и служащих в народном хозяйстве СССР была одной из самых коротких в мире. Одновременно увеличивалась продолжительность оплачиваемых отпусков. Всё это вместе взятое означало расширение реально свободного времени, которое при социализме составляет, по выражению К. Маркса, подлинное, настоящее богатство каждого человека и всего общества (М. и Э., т. 26, ч. 3, с. 264).

О псевдо успехах в уровне жизни постсоветской России свидетельствуют такие её достижения по данным 2012 года: 62 место по экономике, 27 место по образованию, 48 место по продолжительности жизни, 97 место по безопасности, 119 место по свободе личности, 71 место по социальному капиталу (Таблица уровня жизни стран мира 2012. - <http://gotoroad.ru/best/indexlife>).

8.5. Нормы потребления – экономический показатель, характеризующий уровень потребления и обеспеченности населения материальными благами и услугами. В социалистических странах этот показатель применяется при составлении планов развития народного хозяйства, роста благосостояния трудящихся, при экономико-статистическом анализе выполнения этих планов.

Плановые нормы потребления используются для обоснования норм расходов на содержание учреждений по социально-культурному обслуживанию населения, находящихся на государственном бюджете, – школ, детских садов, яслей, больниц и т.д. Например, нормы денежных расходов на питание в больницах формируются на основе определённых норм потребления продуктов питания, предварительно разработанных научными, медицинскими учреждениями и утвержденных соответствующими органами государственного управления. Жилищно-санитарные нормы служат для регулирования использования общественного жилищного фонда. Нормы городского строительства предусматривают определённый уровень обеспеченности населения всеми учреждениями

сферы обслуживания: больницами, школами, детскими садами и яслями; предприятиями торговли и общественного питания; услугами коммунального и бытового хозяйства; городского транспорта и связи; кинотеатрами, библиотеками и другими учреждениями культуры, спортивными сооружениями; определёнными размерами площади зелёных насаждений и т.п.

Нормы потребления материальных благ и услуг могут быть сведены в т.н. нормативный потребительский бюджет. Такие бюджеты применялись в СССР ещё в 1920-х гг. Использовались планирующими органами для обоснования решений в области совершенствования заработной платы и повышения материального благосостояния народа. В СССР разрабатывались также нормативы потребления и обеспеченности, рассчитанные по преимуществу на достижение в будущем и представляющие собой определённый эталон потребления, который может служить ориентиром для практики в течение достаточно длительного периода, это т.н. **рациональные нормы потребления**. Наиболее распространёнными среди норм потребления этого типа являются физиологические (или научно обоснованные) нормы потребления продуктов питания, которые образуют важную составную часть перспективного нормативного бюджета населения – т.н. рационального потребительского бюджета (РПБ). Кроме физиологических норм потребления продуктов питания, РПБ включал: нормы потребления (приобретения) непродовольственных товаров текущего спроса; нормативы обеспеченности населения предметами длительного пользования (количество предметов в расчёте на 100 семей) и соответствующие нормы приобретения их; нормы платного обслуживания; нормативы обеспеченности жилищем (количество комнат на семью данного размера и состава, количество м² общей и жилой площади в расчёте на 1 жителя), учреждениями здравоохранения (количество коек на 1 тыс. жителей и т.д.), общеобразовательными школами, детскими дошкольными учреждениями и др. РПБ использовался как инструмент долгосрочного планирования народного хозяйства для обоснования задач, которые ставятся перед производством, и для определения путей рационализации потребления.

Нормы потребления разрабатываются и в капиталистических странах. Так, физиологические нормы потребления продуктов питания, разработанные США в 1942 году, были приняты за образец на международной конференции 44 стран по продовольственным и аграрным вопросам (1943 г.). Позднее они неоднократно уточнялись. В капиталистических странах ведутся и разработки нормативных потребительских бюджетов. Они осуществляются правительственными учреждениями, профсоюзными, научными организациями и применяются, в частности, для измерения стоимости жизни определённых категорий работников. Наиболее известен нормативный бюджет для семей трудящихся США, разрабатывавшийся в течение длительного периода (1920-1961 гг.) Геллеровским комитетом при Калифорнийском университете (т.н. бюджет Геллера). Аналогичные расчёты ведутся Бюро статистики труда, Управлением социального обеспечения США.

8.6. Здравоохранение – комплекс государственных, социальных, экономических, медицинских и др. мер, предпринимаемых обществом для охраны и улучшения здоровья членов этого общества. Характер здравоохранения определяется, прежде всего, социальным строем общества. Поэтому принципы и характер здравоохранения в капиталистических и социалистических обществах различны, хотя цель здравоохранения единая – изучение здоровья и болезней, предупреждение и лечение их, сохранение здоровья и трудоспособности. Интернациональны методы здравоохранения, меры индивидуальной и комплексной профилактики, способы надзора и контроля за биосферой, методы диагностики, лечения болезней и т.п. Но для здравоохранения каждой страны характерны национальные особенности и традиции.

В социалистических странах характер социального строя обусловил возникновение нового типа здравоохранения, представляющего собой государственную систему социально-экономических, медицинских и общественных мероприятий, направленных на предупреждение и лечение болезней, обеспечение здоровых условий труда, высокой трудоспособности и активного долголетия человека. Основные принципы социалистической системы здравоохранения – научный характер, бесплатность и общедоступность квалифицированной медицинской помощи, профилактическое направление, участие общественности.

Практическое начало такому подходу было положено на заре советской власти подписанным 11 июля 1918 года В.И. Лениным декретом Совнаркома РСФСР об учреждении Народного комиссариата здравоохранения РСФСР – первого в мире государственного органа управления здравоохранением. По этому декрету на бюджет государства и в ведение Наркомздрава РСФСР перешли все медико-санитарные учреждения, ранее принадлежавшие различным ведомствам, учреждениям, организациям и частным лицам. В целях объединения научных сил, использования достижений передовой медицинской науки, определения направлений исследований в области медицины, решения научно-практических задач в 1918 году при Наркомздраве был организован Учёный медицинский совет. В 1936 году был образован центральный Орган управления здравоохранения – союзно-республиканский Наркомат здравоохранения СССР (с 1946 г. – министерство здравоохранения СССР); министерства здравоохранения были образованы также в союзных и автономных республиках. Исполкомы краевых, областных, городских и районных Советов депутатов трудящихся имели отделы здравоохранения. Для медицинского обслуживания работников отдельных отраслей народного хозяйства в составе ряда министерств были организованы медико-санитарные службы, а при некоторых министерствах – санитарные инспекции. Координацию их деятельности осуществляло министерство здравоохранения СССР.

Прочная материально-техническая база позволила реализовать один из важнейших принципов социалистического здравоохранения – бесплатность и общедоступность квалифицированной специализированной медицинской помощи для всего населения. В СССР бюджет здравоохранения составлял часть государственного бюджета; кроме того, привлекались собственные средства государственных, кооперативных, профсоюзных и др. общественных предприятий и организаций, а также колхозов. Заботясь о здоровье трудящихся, Советское государство постоянно увеличивало расходы на здравоохранение (включая физкультуру и спорт). План развития здравоохранения в СССР был составной частью плана развития народного хозяйства СССР, разрабатываемого с учётом перспектив и прогнозов экономического развития, основных демографических показателей и показателей заболеваемости в отдельных районах страны. Большую работу выполняли представители профсоюзов, активисты Союза обществ Красного Креста и Красного Полумесяца СССР, а также общественные организации.

На иных принципах построена система здравоохранения в капиталистических странах. В функции государственных органов здравоохранения обычно входят: санитарное законодательство, санитарная охрана границ, военная медицина, организация лечебной помощи некоторым контингентам населения (например, инвалидам войны, иногда психическим больным), регламентация прав и обязанностей врачей, медицинское образование (высшее), торговля медикаментами. В функции органов самоуправления (муниципалитетов и др.) входят организация больниц и, в ограниченных размерах, внебольничных учреждений по охране материнства и детства, по борьбе с туберкулёзом и др. социальными болезнями, организация санитарного надзора. Содержание муниципальных медицинских учреждений (больниц) основано на принципе самоокупаемости, лечение в них производится только за плату. Наряду с муниципальными и благотворительными больницами существует значительное число частных лечебниц, являющихся чисто коммерческими предприятиями. В большинстве

европейских капиталистических стран, а также в некоторых странах Азии и Латинской Америки получила распространение страховая медицина. Основным источником образования фондов социального страхования являются взносы самих застрахованных. Больничная помощь оказывается в государственных, муниципальных, частных или благотворительных лечебницах, т.к. своих больниц страховые органы не имеют; оплату за лечение (частично или полностью) производят страховые кассы. Бюджет по страховой медицине не включает средств на профилактические мероприятия.

Характерным для капиталистическим стран является то, что наряду с высокоразвитой научной медициной в них уживаются открытое знахарство и шарлатанство. Например, в США легально существуют тысячи знахарей, остеопатов, хиропрактиков, обирающих легковверных пациентов. Беззастенчивая реклама различных чудодейственных "лечебных" средств дополняет эту спекуляцию на болезнях. Даже в самых богатых капиталистических странах отсутствует развитая система медицинской помощи сельскому населению. Нет учреждений санаторно-курортного типа, домов отдыха.

8.7. Образование – процесс и результат усвоения систематизированных знаний, умений и навыков. Оно является средством, с помощью которого осуществляется развитие способностей людей к производительному труду, цивилизованному общению, всестороннему раскрытию природных физических и интеллектуальных задатков, что создаёт условия для реализации на непротиворечивой основе объективно возвышающихся материальных, социальных и духовных потребностей отдельного человека, малой или большой социальной группы и человечества в целом.

В первобытных обществах образование являлось составной частью социально-производственного процесса людей. Накопленные знания передавали детям все члены общества, рано вовлекая в посильную для них трудовую деятельность. Главным инструментальным средством воспитания был родной язык в форме преданий, былин, сказок и т.п.

С возникновением неравенства образование стало служить орудием социального разделения людей, способствуя превращению знаний и умений в частную собственность привилегированных классов, занявших господствующие ступеньки в иерархическом общественном устройстве.

Система народного образования возникает в период, когда образование становится достаточно распространенным, когда получают развитие не только учреждения для обучения и воспитания детей господствующего класса, но появляются и различные школы для детей трудящихся. Системы народного образования начали складываться в первую очередь в экономически развитых странах примерно с середины 18 в.

Основными элементами (звеньями) системы народного образования являются начальное, среднее общее и профессиональное образование. По мере развития производства и усложнения социально-экономических отношений в обществе происходит непрерывный рост численности и специализации образовательно-воспитательных учреждений, а также возрастание их ступенчатости. Вплоть до конца 19 в. основной и самой распространенной была начальная школа. Потом над ней начали надстраиваться более высокие ступени и, в частности, средние и старшие классы общеобразовательной школы. В настоящее время в развитых странах мира средняя школа стала фактически основной и самой распространенной в системе учреждений по народному образованию.

Процесс приращения к начальной школе новых ступеней происходил не только сверху, но и снизу. Так, в 19 в. стала развиваться сеть дошкольных воспитательных учреждений – детских яслей и детских садов, которые в 20 в. получили весьма широкое распространение. Жизнь потребовала также создания и развития специальных средних и высших учебных заведений для профессиональной подготовки инженерно-технических работников среднего и высшего звена, а также различных специалистов в области

культуры и управления. Интенсивное развитие технического базиса производства в 20 в. обусловило необходимость подготовки квалифицированных кадров рабочих массовых профессий и создания для этой цели сети профессионально-технических учебных заведений (училищ), количество которых во всех странах мира постоянно возрастает.

На развитие системы образования оказывает влияние целый ряд факторов, основные из которых: уровень развития общественного производства и совершенствование его научно-технических основ, политика общества и интересы различных его сословий, исторический опыт и национальные особенности в области народного образования, педагогические факторы (в частности необходимость обеспечения более раннего воспитания детей и улучшения их подготовки к школьному обучению).

Во всех высокоразвитых капиталистических странах под влиянием объективных требований развивающегося производства и борьбы рабочего класса и всех трудящихся за право на образование в настоящее время введен обязательный образовательный минимум. Так, во многих штатах США ныне срок обязательного обучения установлен до 16 лет; такое же положение во Франции и в Англии. Однако повышение уровня обязательного образования в странах капитала отнюдь не преследует целей общего и разностороннего развития молодых людей, а предусматривает усвоение ими лишь минимума знаний и навыков, без которых невозможно участие в современном производстве.

Ни в одной капиталистической стране даже на этапе обязательного обучения не реализуется полностью принцип бесплатности образования, так как там в школах используются многочисленные формы скрытой платы (за пользование отдельными видами учебного оборудования, спортивным инвентарем, за членство в различных клубах и организациях и т.п.). Как правило, плата за обучение взимается на тех ступенях буржуазной государственной школы, которые не являются обязательными. Платные там и все высшие учебные заведения. Стипендиями же обеспечивается лишь незначительная часть студентов. Чрезвычайно высока плата за обучение во всех видах частных учебных заведений, предназначенных для детей из привилегированных слоев населения. Всё это приводит к тому, что финансовый барьер является основной преградой, стоящей на пути значительной массы детей трудящихся этих стран к получению полного среднего и особенно высшего образования.

Практически для всех капиталистических стран характерно наличие учебных заведений тупикового типа. Учебные заведения, предназначенные для детей трудящихся, связаны между собой лишь на этапе начального и неполного среднего образования и не дают выхода к высшему образованию. Например, такова система народного образования в Англии, где окончание основного типа средней школы, предназначенного для детей трудящихся, так называемой современной школы, не дает права поступления в университеты. Туда есть доступ лишь тем, кто окончил грамматическую школу или частную публичную школу.

Во всех капиталистических странах осуществляется явная дискриминация женщин в получении общего и профессионального образования. Всюду, где имеется раздельное обучение мальчиков и девочек на начальной и средней ступени образования, учебные курсы, изучаемые девочками, заметно отличаются от курсов соответствующих мужских учебных заведений. Во всех странах капиталистического мира женщинам практически ограничен путь к инженерным, юридическим и некоторым другим профессиям.

Состояние образования в России в предреволюционный период находилось на низком уровне и не могло удовлетворить потребности экономического развития страны и запросы народа. Общий диагноз его кризисного состояния выразил в то время В.И. Ленин: «Такой дикой страны, в которой бы массы народа настолько были ограблены в смысле образования, света и знания, – такой страны в Европе не осталось ни одной, кроме России» [Л., т. 23, с. 127].

После Октября 1917 г. институт образования в России получил беспрецедентное развитие.

Все образовательные школы стали общенародными, исключавшими сословные и национальные перегородки и обеспечившими преемственность между ступенями школьного образования. Было введено бесплатное и совместное обучение детей обоего пола на основе его соединения с производительным трудом. Закреплялась доступность и обязательность образования для детей и подростков в возрасте 8-17 лет. Школа отделялась от церкви. Все национальности получили право обучения на родном языке. В единую систему народного образования было включено дошкольное воспитание и внешкольное образование. Были введены в действие новые правила приёма в вузы, отдававшие преимущество при поступлении рабочим и трудящимся крестьянам. Отменялись все прежние учёные степени и звания и связанные с ними привилегии, чем открывался доступ в вузы молодым учёным, и создавались условия для обновления учебных программ, особенно в области общественных наук.

С этих позиций, несмотря на войны и другие невзгоды, страна Советов прошла последовательно путь от вопиющей неграмотности (за 1920-40 гг. было обучено грамоте около 60 млн. человек взрослого населения) к всеобщему обязательному сначала начальному (1920-30-е годы), далее неполному (завершено в послевоенные 1940-50-е годы), а затем и полному среднему (1960-70-е годы) общему образованию.

Были организованы: система многопрофильного многоуровневого профессионального образования, удовлетворяющего потребности социалистического производства в квалифицированных кадрах рабочих и специалистов среднего и высшего уровня подготовки, а также система подготовки научных и научно-педагогических кадров, исходившая из стратегии интеграции науки с образованием и производством.

Страна вплотную подошла к реализации всеобщего обязательного среднетехнического образования. Даже по оценкам западных экспертов, советская система образования являлась одной из лучших в мире [Белканов Н. Оценка советского образования: взгляд из-за рубежа // Народное образование. 2003, № 7]. Она служила достойным примером для подражания при решении многих вопросов образовательной политики во многих странах мира.

Оставалось сделать буквально ещё один рывок в область всеобщего высшего образования, и формирование сообщества людей новой коммунистической формации как ассоциации творческих индивидуальностей, органично сочетающих в своей деятельности физический и умственный труд, было бы воплощено в реальную жизнь. Так что будущим строителям социалистического и коммунистического общества есть с чего начинать писать историю новой высокоинтеллектуальной человеческой цивилизации.

8.8. Жилище – одно из основных материальных условий существования человека. Типы жилищ определяются уровнем развития производительных сил, характером социальных отношений, экономики, формами семейной жизни, культурно-бытовыми традициями, многообразием естественно-географической среды. Функциональное назначение жилища в целом и отдельных его частей связано с социальной структурой общества. В классовом обществе на жилищные вопросы оказывают влияние особенности культуры и быта различных социальных слоев населения.

При капитализме, как и в предыдущих социальных формациях, использование достижений технического прогресса в области жилищного строительства носит классовый характер. Жилища разных социальных слоев, особенно буржуазии и пролетариата, отличаются по размерам, населённости, благоустройству и убранству. Возросшая вследствие притока сельского населения в города потребность в жилище вызвала рост его стоимости, ещё более повысившейся в связи с ростом стоимости городской земли.

Типы городских жилищ периода капитализма весьма разнообразны и зависят от местных условий (характера застройки, местоположения здания, климатических и др.

особенностей), но главным образом от типа квартир, рассчитанных на определённые социальные слои. Обеспеченные слои населения с самого начала жили в домах с дорогими многокомнатными квартирами, снабженными всеми видами бытовых удобств. В доходных домах для средних, менее обеспеченных слоев населения квартиры отличались меньшими числом и размерами комнат, более скромной отделкой, худшим оборудованием. Доходные дома в массовом жилищном строительстве (главным образом на окраинах городов, вблизи промышленных предприятий, где жили преимущественно трудящиеся) были низкого качества, многие квартиры состояли только из кухни и одной небольшой комнаты, водопровод и уборные обычно отсутствовали. Значительная часть трудящихся из-за высокой квартирной платы была вынуждена снимать углы и койки, жить в подвалах, бараках и лачугах, в рабочих казармах (где в больших помещениях, либо разделённых занавесками на отсеки для семейных, либо с общими нарами, ютились десятки, а иногда и сотни людей). Перенаселённые и утопающие в грязи, быстро ветшавшие дома рабочих районов и скопища лачуг превращались в трущобы. Но борьба трудящихся за улучшение жизненных условий со временем вынуждает буржуазию частично удовлетворять и их потребность в жилище. Крупные промышленники строили жилые посёлки для рабочих (преимущественно с 19 в.). Такое строительство соответствовало интересам капиталистов, т.к. способствовало созданию потомственных кадров рабочих, зависимых от предпринимателя. В конце 19 - начале 20 вв. начинается "социальное" (т.е. муниципальное и кооперативное с помощью государственных субсидий и ссуд) строительство жилья для рабочих. Оно регламентировалось законодательно утвержденными нормами и требованиями, что позволяло улучшить благоустройство квартир (например, обязательное наличие водопровода, канализации и отдельной уборной). Однако широкое распространение "социальное" строительство т.н. дешёвых квартир для рабочих получило лишь в Европе в 1920-х гг. в условиях острого жилищного кризиса. Оно оказало большое влияние на дальнейшее развитие жилищ и на архитектуру и градостроительство 20 в. в целом. Строились жилые комплексы и посёлки с экономичными многоэтажными (преимущественно не более 4 этажей) и малоэтажными домами: секционными, галерейными и блокированными. Однако "социальное" строительство не решило проблему жилищ для средне- и низкооплачиваемых категорий рабочих. Ввиду высокой квартирной платы "дешёвыми" жилищами, более благоустроенными по сравнению с доходными домами, воспользовались, в основном, мелкобуржуазные слои городского населения и лишь высокооплачиваемая часть рабочего класса. В первое десятилетие после 2-й мировой войны 1939-45 гг., причинившей большой ущерб жилому фонду ряда европейских стран, массовое жилищное строительство в Европе велось главным образом на средства государства, муниципалитетов или с помощью государственных ссуд (позже, вследствие наступления буржуазии на социально-экономические завоевания трудящихся, роста военных расходов и ряда др. причин, такое строительство постепенно сокращается), распространилось кооперативное строительство многоэтажных домов, в ряде стран в строительстве жилищ участвовали государственно-капиталистические монополии. Под влиянием советской архитектуры некоторые западноевропейские архитекторы-новаторы с середины 1930-х гг. проектировали дома с развитым общественным обслуживанием, предлагая их даже как способ решения социальных проблем. Однако в условиях капитализма такие дома не могут быть использованы в соответствии с проектом и обычно строятся как особый тип наиболее комфортабельного и дорогого городского жилища. Несмотря на разнообразие форм организации жилищного строительства в капиталистических странах неизменным остаётся высокая стоимость жилищ. Квартплата или выплата за жилище, купленное в рассрочку, ложится тяжёлым бременем на бюджет трудящихся.

На качестве и формах жилищ сельского населения эпохи капитализма ярко сказалось классовое расслоение крестьянства. В развитых странах Европы и Америки зажиточное сельское население строит коттеджи и др. дома, часто заимствуя

архитектурные формы городских и пригородных (дачных) построек. Жилища сельской бедноты характеризуются малыми размерами, резким сокращением количества хозяйственных помещений, отсутствием элементарных санитарно-гигиенических удобств. Ещё хуже в капиталистических странах бытовая обстановка жилищ с.-х. рабочих (батраков), нередко живущих с семьями в сараях и др. подобных постройках.

В СССР качество жилища определялось государственными нормативами. Территория страны была разбита на зоны, учитывающие местные климатические условия: так, в зонах с жарким климатом было предусмотрено строительство домов со сквозным проветриванием квартир, увеличенной высотой жилых комнат и с улучшающими микроклимат квартиры лоджиями и просторными террасами. Современные жилые дома были электрифицированы, в городах многие из них газифицированы, обеспечены горячим водоснабжением (или водогрейным устройством). Дома выше пяти этажей обязательно оснащались лифтами. Строительство жилищ в сельских местностях СССР претерпело большие изменения благодаря социалистическому переустройству экономики, быта и общественной жизни страны. В связи с коллективизацией крестьянское жилище, освобождаясь от обязательного при единоличном ведении хозяйства соседства с хозяйственными постройками, стало гигиеничным, светлым, уютным. В избе, хате и пр. обособились отдельные комнаты в соответствии с возросшими культурными потребностями колхозной семьи; для кухни выделилось отдельное помещение.

Особенно велики были изменения в жилище ранее отсталых народов. Кочевой и полукочевой образ жизни охотников и оленеводов Севера, скотоводов Средней Азии сменился оседлым. В Сибири временное переносное жилище типа чума стало заменяться постоянными домами разных конструкций (срубными, каркасными и др.). В сельских поселениях казахов, киргизов, кара-калпаков, туркмен, бурят и др. скотоводов стали строиться постоянные благоустроенные дома из местных строительных материалов. У издавна оседлых народов Средней Азии – узбеков и таджиков – новые дома стали строить выходящими на улицу фасадом с окнами, постепенно стали исчезать глухие стены-дувалы, отделяющие жилище от улицы и соседних домов. Повсюду в сельских местностях СССР стало осуществляться строительство индивидуальных и многоквартирных домов, по уровню благоустройства мало отличающихся от городских.

8.9. Культура – исторически определенный уровень развития общества, творческих сил и способностей человека, выраженный в типах и формах организации жизни и деятельности людей, в их взаимоотношениях, а также в создаваемых ими материальных и духовных ценностях. Включает в себя предметные результаты деятельности людей (машины, сооружения, результаты познания, произведения искусства, нормы морали и права и т.д.), а также человеческие силы и способности, реализуемые в деятельности (знания, умения, навыки, уровень интеллекта, нравственного и эстетического развития, мировоззрение, способы и формы общения людей).

Культуру принято делить на материальную и духовную. Материальная охватывает всю сферу материальной деятельности людей и её результаты (орудия труда, жилища, предметы повседневного обихода, одежда, средства транспорта и связи и др.). Духовная культура охватывает сферу сознания, духовного производства (познание, нравственность, воспитание и просвещение, включая философию, науку, право, этику, эстетику, искусство, литературу, мифологию, религию).

Материальная и духовная дифференциация людей буржуазного общества породила деление в нём культуры на элитарную, понятную и востребованную лишь небольшой обладающей особой восприимчивостью и материальными средствами группой людей («элитой»), и массовую, продукты которой в условиях рыночной экономики функционируют как потребительский товар, предназначенный главным образом для извлечения прибыли и поэтому формирующий примитивные потребности и вульгарные

мифологемы, потакающий неразвитым вкусам, способствующий стандартизации и унификации личности.

В марксистской литературе культура рассматривается как специфическая характеристика человеческого общества, выражающая достигнутый человечеством уровень исторического развития, включающий в себя определённое отношение человека к природе и обществу, а также развитие творческих сил и способностей личности. Культура понимается не только как чисто духовная проблема воспитания и просвещения человека, но и как проблема создания необходимых социальных условий для его всестороннего и целостного развития. Любой предмет культуры рассматривается как диалектическое единство материального и духовного начала, поскольку в материальных предметах воплощаются духовные ценности, а духовная культура объективируется с помощью материальных средств. Развитие общечеловеческой культуры есть результат взаимодействия многообразных форм и сущностного содержания культур различных народов и общественных систем. Вектор этого развития в истории определяется сменой общественно-экономических формаций как ступеней культурного развития человеческого общества в целом и каждого отдельного человека в частности. Последний такой переход – из капиталистической в коммунистическую формацию – отмечен при этом весьма оптимистической культурологической характеристикой как «скачок человечества из царства необходимости в царство свободы» (М. и Э., т. 20, с. 295), ассоциируемой с полным и всесторонним развитием каждого человека – как личности – и общества – как объединения свободных, охваченных творческой деятельностью граждан.

В основе такого преобразования лежит, по мнению классиков коммунистической теории, изменение культуры производства на основе замены примитивного, однообразного, рутинного, исполнительского труда наёмных работников трудом творческим, исследовательски-изобретательским, научным. Тем самым, механическое производство превращается в «научное производство» с заменой частной собственности на общественную путём глубокого «обобществления научных знаний», приобщения к которым должно достигаться за счёт неуклонного, диктуемого НТП, прогрессивного сокращения необходимого рабочего времени и неуклонного возрастания свободного времени, долженствующего быть использованным для всестороннего приращения знаний, умений и навыков, требуемых для научного производства. А это и есть путь превращения «рабочих масс», «всех индивидов» во всеобщий интеллектуальный общественный класс, а самого коммунистического общества – в Общество Знаний.

Обеспечить каждому равный и свободный доступ (через образование, систему просвещения, средства информации и пр.) ко всему богатству культуры, ко всем видам профессиональной деятельности, ко всем формам гражданской инициативы и свободного общения и станет задачей будущего общественного строя. Программой развития культуры будущего общества (в частности, программой образования) должна быть предусмотрена постепенная, отвечающая тенденции производственных и иных общественных процессов (по мере их автоматизации и компьютеризации), интеграция ныне разделённых общечеловеческих научных знаний о природе, обществе и человеке в интересах всех и каждого. Предстоит, как предполагали классики коммунистической теории, вернуть цельность человеческой деятельности и, следовательно, цельность самого человека.

Основополагающим принципом существования культуры будущего общества должно стать общение людей как свободных, обладающих своим лицом всесторонне развитых индивидуальностей, реализующих «по способностям» свои общечеловеческие культурные потребности в творческой деятельности (в рабочее и вне рабочее время), доставляющей им моральное и эстетическое удовлетворение.

В соответствии со своим предназначением в Природе человечество будет производить новые, неизвестные и недоступные для реализации в естественных условиях пространственные формы (продукты) и формы движения (технологии), познавать,

прогнозировать и предупреждать разрушительные катаклизмы в природе, выполняя роль интеллектуального адаптивно-корректирующего узла обратной связи в системе многомерных пространств, материальных движений и формообразований. А критерием гармонизации природных процессов во Вселенной будет сам Человек – неуклонный рост продолжительности жизни людей и количественный рост человечества в масштабах Вселенной. Можно с уверенностью предположить, что познание макро- и микромира и использование этих знаний в рукотворных предметах и инженерных решениях во благо жизни людей станет повседневной жизненной практикой всех и каждого.

8.10. *Свободное время* – часть внерабочего времени (в границах суток, недели, года), остающаяся у человека (группы, общества) за вычетом разного рода непреложных, необходимых затрат. Границы свободного времени определяются на основе различения в составе общего времени жизнедеятельности людей собственно рабочего (включая дополнительный труд с целью заработка) и внерабочего времени и выделения в составе последнего различных элементов занятого (несвободного) времени.

В развитых капиталистических странах наряду с положительной тенденцией увеличения свободного времени неизменно присутствуют негативные тенденции заполнения сферы досуга "массовой культурой", явлениями антикультуры (алкоголизм, преступность и т.п.), др. занятиями, свойственными идеалам "потребительского общества".

Применительно к условиям социализма можно говорить, прежде всего, о двух основных функциях свободного времени: функции восстановления сил человека, поглощаемых сферой труда и иных непреложных занятий, и функции духовного (идейного, культурного, эстетического и т.п.) и физического развития человека, приобретающей всё большее значение. Именно имея в виду её, К. Маркс говорил, что время "... остается свободным для удовольствий, для досуга, в результате чего открывается простор для свободной деятельности и развития. Время – это простор для развития способностей..." (М. и Э., т. 26, ч. 3, с. 264).

Как социально-историческая категория свободное время характеризуется тремя основными параметрами: объёмом (величиной), структурой и содержанием. Величина свободного времени зависит в первую очередь от продолжительности времени труда, характерной для того или иного общества, т.е. от общей величины внерабочего времени. Социалистическое общество последовательно стремится сократить величину рабочего дня. Вместе с этим увеличению объёма свободного времени способствуют развитие и совершенствование служб быта, внедрение в практику более рациональных принципов городского и промышленного строительства, расселения и т.д. В структуру свободного времени входят: активная творческая (в т.ч. общественная) деятельность; учёба, самообразование; культурное (духовное) потребление, имеющее индивидуальный (чтение газет, книг и т.п.) и публично-зрелищный (посещение кино, театров, музеев и т.д.) характер; физического занятия (спорт и т.п.); любительские занятия типа хобби; занятия, игры с детьми; товарищеские встречи, общение с др. людьми; пассивный отдых; затраты времени, совпадающие с явлениями антикультуры (например, злоупотребление алкоголем). Таким образом, при одном и том же объёме свободного времени его структура может быть более или менее прогрессивной. Главные пути совершенствования структуры свободного времени в условиях социализма – увеличение объёма свободного времени, создание мощной материально-технической базы досуга, повышение эффективности организаторской и идеологической работы с трудящимися и т.п.

Обеспечение содержания свободного времени, соответствующего целям социалистического и коммунистического строительства, – длительный процесс, связанный с дальнейшим изменением положения личности в сфере экономической, политической, духовной жизни общества, в частности с более широким привлечением

трудящихся к политическому творчеству, управлению социальными процессами, с расцветом общей культуры масс и т.п.

8.11. **Быт** – сфера внепроизводственной социальной жизни, включающая как удовлетворение материальных потребностей людей в пище, одежде, жилище, лечении и поддержании здоровья, так и освоение человеком духовных благ, культуры, человеческое общение, отдых, развлечения.

Различают общественный, городской, сельский, семейный, индивидуальный быт. Структура быта может рассматриваться с точки зрения соотношения: материальной и духовной сторон; социального и индивидуального аспектов; видов затрат времени и деятельности (удовлетворение физиологических потребностей, бытовой труд, досуг); типов социального объединения и общения (семья, соседство, товарищеские компании, молодёжные группы и т.д.). Под влиянием социальных, а также географических условий у различных народов вырабатывается комплекс приёмов, обычаев, обрядов, связанных с удовлетворением потребностей. При этом в условиях антагонистического общества у различных классов и социальных групп в городе и деревне складываются разные формы быта, выражающие свойственные этому обществу социальные противоречия.

В условиях социализма всё возрастающее значение приобретают общественные формы удовлетворения потребностей людей (бесплатное образование и медицинское обслуживание, широкая сеть общедоступных библиотек, клубов, домов отдыха). Постепенно преодолеваются существенные различия между образом жизни интеллигенции и людей физического труда, городским и деревенским бытом, существующие в быту пережитки. Процессы, происходящие в сфере быта, приводят к стандартизации некоторых его элементов. Однако это не означает нивелирования потребностей и вкусов людей, хотя и порождает сходный стиль жизни у членов определённых профессиональных и социальных групп. При социализме постоянно растут государственные ассигнования на жилищное строительство, благоустройство городов и сёл, расширение сети больниц, детских учреждений, библиотек, клубов, домов отдыха и санаториев, происходит техническое оснащение сферы услуг, ее дальнейшее развитие.

9. Классовая структура общества

9.1. **Общественные классы** – «большие группы людей, различающиеся по их месту в исторически определенной системе общественного производства, по их отношениям к средствам производства, по их роли в общественной организации труда, а, следовательно, по способам получения и размерам той доли общественного богатства, которой они располагают. Классы, это такие группы людей, из которых одна может присваивать себе труд другой, благодаря различию их места в определенном укладе общественного хозяйства» (Л., 39, 15). Как организованные группы людей общественные классы обладают новыми интегральными качествами по сравнению с разобщенными индивидами.

9.2. *Пролетариат и буржуазия*

Пролетариат – класс трудящихся, которые создают необходимые для жизни и развития общества продукты труда, не имеют частной (эксплуатирующей) собственности на средства производства, играют определённую роль в организации труда и в производстве материальных и духовных общественных благ, живут на зарплату и на общественные фонды потребления, которые не грабят, не паразитируют, не угнетают, не эксплуатируют, не присваивают в частном порядке прибавочный продукт, создаваемый другими, которые проявляют товарищескую взаимопомощь и организованность в борьбе за права людей труда. Пролетариат – это созидательный, но не эксплуатирующий общественный класс.

К современному пролетариату могут быть отнесены следующие группы трудящихся:

- рабочие промышленных предприятий;
- рабочие сельскохозяйственных предприятий, в первую очередь – сохранившихся колхозов и совхозов;
- промышленная интеллигенция (включая научно-технических работников), которая, находясь в тесной связке с рабочими коллективами (а, нередко, и возглавляя их), обеспечивает научно-технический воспроизводственный процесс;
- наемные работники систем образования, здравоохранения и культуры, обеспечивающие производство и поддержание физических и духовных кондиций производительной рабочей силы общества;
- другие, не эксплуатирующие и не угнетающие социальные группы (в частности, наёмные работники в торговле и сфере услуг, мелкие конторские служащие и т.п.).

Пролетарии обладают коллективистским общественным сознанием, которое способствует их организационному сплочению. У них имеется пролетарская идеология, представления которой об общественной справедливости не ограничиваются экономическими требованиями.

Буржуазия – класс общества, существующий за счет эксплуатации – присвоения чужого неоплаченного труда. Это те, кто живет за счет других, обирая и обкрадывая их. Их главная цель – не умножение общественного богатства, а накопление его у себя, перераспределение в свою пользу. Это класс хищников, грабителей, мошенников, мздоимцев, т.е. паразитов всех мастей. Его высшая цель – получение сверхприбыли и умножение капитала.

9.3. **Рабочий класс** – основная производительная сила общества, занятая созданием материальных ценностей.

Рабочий класс при капитализме – класс наемных рабочих, лишенных средств производства, живущих продажей своей рабочей силы и подвергающихся капиталистической эксплуатации (ядро пролетариата).

Рабочий класс при социализме – класс тружеников социалистических предприятий, ведущая сила общественных преобразований.

Особенностью рабочего класса России является его рост за счет крестьянства. Исход крестьян из деревни в город начался в 1861 году, сразу после отмены крепостного права, что было связано с тяжелым положением крестьян в деревне. Большая часть крестьян до революции переходила на работу в промышленные предприятия, заселяя окраины городов. Индустриализация страны и коллективизация сельского хозяйства привели к созданию массового рабочего класса в городе и деревне (колхозник и совхозник – сельскохозяйственные рабочие) и сокращению численности крестьян, единолично ведущих свое хозяйство.

В связи с буржуазной контрреволюцией, общим разорением страны, остановкой и разорением предприятий и невыплатой зарплаты практически весь рабочий класс, как и большинство населения страны, быстро нищает и пролетаризируется.

Ухудшение материального положения всех категорий трудящихся, общая пролетаризация рабочего класса и интеллигенции неизбежно активизируют рабочее движение, подготавливая их организованные действия и определяя решающую роль в восстановлении социализма в стране.

9.4. **Крупная буржуазия** – господствующий класс капиталистического общества, обладающий крупными капиталами, существующий за счет присвоения прибавочной стоимости, создаваемой неоплаченным трудом трудящихся, т.е. эксплуатации, и за счет

грабежа ресурсов и ценностей, принадлежащих народам и всему человечеству. Объект деятельности крупной буржуазии – производственно-финансовая сфера.

Существует два вида крупной буржуазии:

– **компрадорская буржуазия**, связанная с иностранным монополистическим капиталом, осуществляющая планомерный криминальный или с помощью финансовых манипуляций захват и распродажу государственного имущества, в первую очередь, средств производства, иностранным компаниям и транснациональным корпорациям и банкам, а также вывоз за рубеж иностранной валюты, имеющей статус резервной;

– **национальная буржуазия**, являющаяся носителем типично буржуазных ценностей, представители которой всё же связывают свои интересы с интересами страны своего проживания.

Но национальная буржуазия примыкает к прогрессивному национальному движению из совершенно иных побуждений, чем народные массы, стремящиеся к социальному освобождению. Ибо оттеснение компрадорской буржуазии позволит ей с большим аппетитом и в свою пользу присваивать национальное достояние страны проживания.

9.5. Мелкая буржуазия – социальный слой мелких собственников средств производства в городе и деревне (при системе товарного хозяйства), который, наряду с ограниченным использованием наёмного труда, принимает непосредственное участие в производственном процессе, а также непосредственно выполняет в нём функции управления и надзора.

Неустойчивость экономического положения мелкой буржуазии порождает основную историческую тенденцию её эволюции – тенденцию к упадку и разложению. Смена феодализма капитализмом и окончательное утверждение системы товарного хозяйства первоначально превращают мелкую буржуазия, главным образом в лице освободившегося от феодальной зависимости крестьянства, в наиболее многочисленный общественный класс. И именно этот класс, в решающей степени способствовавший приходу буржуазии к власти, становится первой жертвой капитализма. Процесс капиталистического накопления и развития крупной машинной индустрии сопровождается прогрессирующим разложением мелкой частной собственности, вытеснением мелкотоварного производства, экспроприацией и пролетаризацией самостоятельных мелких товаропроизводителей. Большинство их рано или поздно переходит в ряды пролетариев и лишь некоторые выбиваются в капиталистические предприниматели. В результате мелкая буржуазия из наиболее многочисленного общественного класса превращается в меньшинство в странах развитого капитализма.

Однако вытеснение мелкой буржуазии – сложный и противоречивый процесс, не обязательно связанный с повсеместным и абсолютным сокращением численности мелких собственников. Маркс, критикуя Рикардо и Мальтуса, отмечал возможность численного роста средних слоев. Ленин, полемизируя с Бухариным, подчеркивал, что империализм не может существовать в "чистом" виде, без старой основы капитализма. Место той части мелких собственников, которая переходит в ряды наемных работников, занимают новые мелкие собственники. Так в США, с одной стороны, идет постоянный процесс рождения мелкобуржуазных хозяйств, с другой – ежегодно почти 50% их разоряется. Создание новых мелких предприятий становится всё более трудным (ибо по мере технического прогресса увеличивается минимум необходимого для этого капитала), период их жизни – всё более коротким, зависимость от крупного капитала – всё более сильной.

Исторический опыт подтвердил правильность марксистско-ленинского учения о необходимости и возможности союза рабочего класса с непролетарскими слоями трудящихся. Но мелкая буржуазия неизбежно вносит в революционную борьбу свои предрассудки и фантазии, свои слабости и ошибки (неустойчивость, стремление к "средней линии" в политике и т.д.), рождает многочисленное политическое болото. Задача

революционного авангарда рабочего класса в отношении мелкобуржуазной массы двуедина: с одной стороны, возможно шире привлекать её на свою сторону, с другой – ограждать рабочее движение от отрицательных последствий мелкобуржуазного влияния.

После победы пролетарской революции Ленин рассматривал руководство мелкобуржуазной массой как новую форму классовой борьбы, возникающую в переходный период, и считал правильное определение политики рабочего класса по отношению к мелкой буржуазии одной из главных и труднейших задач социалистического строительства. "Уничтожить классы... значит также уничтожить мелких товаропроизводителей, а их нельзя прогнать, их нельзя подавить, с ними надо ужиться, их можно (и должно) переделать, перевоспитать только очень длительной, медленной, осторожной организаторской работой" (Л., т. 31, с. 26-27). Основным путём перехода мелких собственников к социалистическим производственным отношениям служит кооперация.

9.6. Крестьянство – совокупность мелких сельскохозяйственных производителей, ведущих индивидуальное хозяйство силами своей семьи и собственными средствами производства. Крестьянство составляет более половины населения земного шара.

В результате коллективизации сельского хозяйства в 1930-е годы в СССР было практически ликвидировано крестьянство (в понимании его как субъекта, характерного для предшествующих общественно-экономических формаций) и на его месте создан новый класс рабочих сельскохозяйственных предприятий – колхозов и совхозов, работающих коллективно с использованием общественных средств производства.

Попытка в 1990-е годы восстановить крестьянство (фермеризация сельского хозяйства) натолкнулась на сопротивление колхозников, поскольку без колхозов они обрекаются на тяжелый непроизводительный труд.

Население сельскохозяйственных районов в подавляющем большинстве выступает за восстановление социализма в стране.

9.7. Интеллигенция – общественный слой людей, профессионально занимающихся умственным, преимущественно сложным, творческим трудом.

Следует различать **научно-техническую интеллигенцию**, непосредственно участвующую в создании материальных ценностей и являющуюся фактически частью пролетариата, и **гуманитарную интеллигенцию**, участвующую в создании и распространении культурных ценностей. Общественное положение этих двух частей интеллигенции различно. Представители первой, как правило, работают в составе крупных коллективов и несут высокую коллективную ответственность за качество выполняемой работы. Это придает их труду и быту некоторые черты коммунистического общества. Представители второй большей частью работают индивидуально или в составе малых коллективов и в значительно меньшей части, чем первая, несут ответственность за недостатки своей работы, что в известной мере связано с отсутствием строгих критериев оценки качества их интеллектуальной продукции.

Тем не менее, среди гуманитарной интеллигенции имеется немало представителей, осознающих свою ответственность перед народом, не приемлющих капитализацию страны, выступающих против антинародного буржуазного режима и пытающихся в меру своих сил повлиять на ход событий в стране. По мере ухудшения положения в стране число их растет.

9.8. Лица свободных профессий – трудящиеся в капиталистическом обществе, выполняющие работы индивидуально под собственную ответственность на основании собственных профессиональных знаний без эксплуатации чужого труда.

10. Способ производства материальной жизни общества

10.1. **Способ производства** – исторически определённый способ добывания материальных благ, необходимых людям для производственного и личного потребления; представляет собой единство производительных сил и производственных отношений.

Две стороны способа производства находятся во внутреннем взаимодействии; главенствующая роль принадлежит производительным силам, от уровня развития которых зависит характер производственных отношений. Изменения в отношениях собственности, характере соединения рабочей силы со средствами производства, формах связи между производителями, классовой структуре общества, мотивах и целях хозяйственной деятельности, которые специфичны для каждого способа производства, диктуются, в конечном счёте, развитием производительных сил, отражающих степень господства человека над природой.

В системе условий общественной жизни способ производства занимает определяющее место. "Способ производства материальной жизни, – отмечал К. Маркс, – обуславливает социальный, политический и духовный процессы жизни вообще" (М. и Э., т. 13, с. 7). В зависимости от существующего способа производства в обществе складывается определённая его политико-юридическая и идеологическая надстройка. Истории человеческого общества известны пять способов производства: первобытнообщинный, рабовладельческий, феодальный, капиталистический и коммунистический (с первой социалистической ступенью).

Взаимосвязь двух сторон общественного производства, зависимость характера производственных отношений от уровня развития производительных сил выражается законом их соответствия, который объясняет смену одного исторически определённого способа производства другим. Производственные отношения, выступая формой развития производительных сил, в свою очередь, активно воздействуют на них, ускоряя или задерживая их прогресс. Кроме того, взаимодействие производительных сил и производственных отношений испытывает обратное влияние надстройки, обладающей относительной самостоятельностью.

Способы производства составляют основу соответствующих общественно-экономических формаций.

10.2. **Первобытнообщинный способ производства** – первый в истории человечества способ производства. Основой производственных отношений первобытнообщинного способа производства была коллективная собственность отдельных общин на средства производства, соответствовавшая неразвитым, примитивным производительным силам. Простая кооперация первобытных людей выступала как новая производительная сила. Труд человека не создавал излишков сверх необходимого жизненного минимума, распределение продуктов было уравнительным. В связи с этим отсутствовали имущественное неравенство, классы и эксплуатация человека человеком, не было государства. В развитии первобытнообщинного способа производства, продолжавшегося наиболее длительный период в истории человечества, выделяют эпоху первобытного стада, когда человек научился делать простейшие каменные орудия, получать огонь. С развитием производительных сил возникло естественное разделение труда по полу и возрасту. Первобытное стадо сменяется родовой организацией общества. Несколько родов объединялись в племя. Развитие скотоводства, ремесла и земледелия привело к возникновению общественного разделения труда по видам трудовой деятельности, а в связи с ним и обмена. Постепенное совершенствование орудий труда, разделение труда и обмен вызвали рост производительности труда и выделение отдельных семейных хозяйств. Это привело к разложению рода, появлению соседской общины и возникновению имущественного неравенства и, в конечном счёте, привело к возникновению эксплуатации человека человеком.

Первобытнообщинный способ производства у различных народов в зависимости от конкретных исторических условий уступил место рабовладельческому или феодальному способу производства.

10.3. **Рабовладельческий способ производства** – первый в истории человечества эксплуататорский способ производства, возникший в результате разложения первобытнообщинного строя. Высшего своего развития рабовладельческий способ производства достиг в Древней Греции и Древнем Риме. Производственные отношения рабовладельческого строя основывались на собственности рабовладельцев на средства производства и рабов, которые рассматривались как «говорящие орудия», лишённые всяких прав и подвергавшиеся жестокой эксплуатации. Рабский труд, носивший открыто принудительный характер, широко применялся в поместьях-латифундиях, в ремесленном производстве. Рабовладелец распоряжался не только трудом раба, но и его жизнью. В эпоху становления рабовладения для поддержания господства рабовладельцев появляется аппарат насилия и принуждения – рабовладельческое государство. Наряду с основными классами – рабовладельцами и рабами – в рабовладельческом обществе были свободные крестьяне, ремесленники и купцы. Ряды рабов пополнялись главным образом в результате войн и частично за счёт разорявшихся крестьян и ремесленников. Хозяйство носило в основном замкнутый натуральный характер, однако развивавшееся разделение труда и обмен привели к зарождению товарного производства. Эксплуатация значительной массы рабов создавала относительно большую массу прибавочного продукта, что позволило рабовладельческой верхушке освободиться от физического труда в материальном производстве и заняться управлением, политикой, наукой, искусством. Таким образом, возникает противоположность между умственным и физическим трудом, а также зарождается противоположность между городом и деревней. Рабовладельческий способ производства обеспечил определённое развитие производства по сравнению с первобытнообщинным способом. Однако в дальнейшем рабовладельческий строй превратился в тормоз развития общества. Рабы не были заинтересованы в результатах своего труда. При рабстве применялись лишь примитивные орудия, и производительность труда оставалась низкой. Продолжительность жизни рабов из-за жестокой эксплуатации была невелика, а источники пополнения рабов иссякали. Рабовладельческий способ производства вступил в полосу кризиса. Его расшатывали восстания рабов, борьба свободных крестьян против рабовладельцев.

10.4. **Феодальный способ производства** – общественный способ производства материальных благ, основанный на феодальной собственности на землю и неполной собственности на работников – крепостных крестьян, на эксплуатации последних феодалами. В.И. Ленин, характеризуя феодальный способ производства, выделяет следующие его основные признаки: 1) господство натурального хозяйства, 2) наделение непосредственного производителя средствами производства и землёй, в частности прикрепление его к земле, 3) личная зависимость крестьянина от помещика (внеэкономическое принуждение), 4) крайне низкое и рутинное состояние техники. Господствующим классом в условиях феодального способа производства являлся класс землевладельцев в лице дворянства и духовенства. Собственность на землю – основа получения неоплаченного труда или продуктов. Неоплаченный прибавочный труд непосредственного производителя (крепостного крестьянина) или произведенный этим трудом продукт, присваиваемый собственником земли, назывался феодальной земельной рентой. Ремесленное производство и торговля сосредотачивались в городах и существовали в форме ремесленных цехов и купеческих гильдий. При феодальном способе производства существовало два основных класса: феодалы и крестьяне. Большую роль играла церковь, являвшаяся крупнейшим феодалом-землевладельцем и оказывавшая значительное влияние на весь общественный строй феодализма.

Развитие производительных сил в недрах феодализма являлось материальной основой зарождения капиталистических отношений и их укрепления. Процесс первоначального накопления капитала ускорил подготовку материальных условий для победы капиталистических производственных отношений. Ликвидация феодального способа производства происходила в результате буржуазных революций.

10.5. *Первоначальное накопление капитала* – насильственный процесс превращения массы непосредственных производителей (прежде всего крестьян) в наёмных рабочих, а средств производства и денежных богатств – в капитал, исторически предшествовали капиталистическому способу производства. Первоначальное накопление капитала было подготовлено развитием производительных сил, ростом товарно-денежных отношений и формированием достаточно широких национальных рынков. Расширение в недрах феодализма товарно-денежных отношений усиливало экономическую дифференциацию и разорение мелких товаропроизводителей. Появление мануфактуры вызвало увеличение спроса на рабочую силу. В этих условиях на первый план выступали насильственные методы экспроприации крестьян и мелких ремесленников. Массовое обезземеливание непосредственных производителей и ломка феодальных аграрных отношений привели к тому, что к началу 19 в. в Англии, например, крестьянство исчезло как класс. На смену мелкой крестьянской собственности на землю пришло крупное землевладение нового типа, связанное с организацией капиталистических фермерских хозяйств. Насильственная экспроприация крестьянства отрывала массы людей от привычных средств существования, лишала их не только прежнего хозяйства, но и крова. Существенное влияние на формирование пролетариата в странах Западной Европы в 16–18 вв. оказали государства, издавшие ряд законодательных актов, вошедших в историю под названием "кровавого законодательства против экспроприированных". Оно было направлено на то, чтобы заставить неимущих людей работать по найму и подчинить их капиталистической дисциплине труда. Важнейшими условиями интенсивного развития процесса первоначального накопления капитала было освобождение крестьянства от личной крепостной зависимости. Одновременно шло превращение узурпированных средств производства в капитал и формирование класса буржуазии. Мощными факторами, ускорившими процесс первоначального накопления капитала, послужили колониальные войны и хищническая эксплуатация, прямой грабеж населения захваченных колоний. В колониальных странах создавались крупные плантационные хозяйства, основывавшиеся на самых бесчеловечных формах эксплуатации местного населения. Использование на многих рудниках по добыче драгоценных металлов и плантациях рабского труда дало мощный толчок к расширению работорговли, которая обеспечивала колоссальные доходы. Эксплуатация рабского труда в колониях и работорговля способствовали развитию мирового рынка. К. Маркс называл рабство краеугольным камнем буржуазной промышленности. "Рабство придало ценность колониям, колонии создали мировую торговлю, мировая торговля есть необходимое условие крупной промышленности" (М. и Э., т. 4, с. 135).

Колониальные захваты и торговые войны требовали крупных правительственных ассигнований. Государственные расходы росли быстрее, чем налоговые поступления. Для покрытия дефицита бюджета государство должно было размещать займы среди владельцев денежного капитала. Это позволяло буржуазии, которая выступала в роли кредитора государства, регулярно присваивать значительные процентные доходы, выплачиваемые по правительственным обязательствам. Развитие государственного кредита дало толчок торговле всякого рода ценными бумагами, биржевой игре, приносившей обогащение спекулянтам. Конечным источником процентных платежей по государственным облигациям и последующего погашения этих обязательств являлось налоговое обложение. Рост налогового бремени ускорил процесс разорения мелких товаропроизводителей. Отделение непосредственного производителя от средств

производства было в то же время важнейшим условием расширения внутреннего рынка. Становясь наёмными рабочими, массы крестьян и ремесленников вынуждены были жить продажей своей рабочей силы, покупать необходимые товары на рынке. Средства производства, которые концентрируются в руках меньшинства, превращаются в капитал, создаётся рынок средств производства, необходимых для расширенного воспроизводства.

Специфические черты, которые процесс первоначального накопления капитала принимал в отдельных странах, отражали, прежде всего, различия в общественном и экономическом строе, особенности исторического развития каждой из стран. В России, где переход к капитализму тормозился господством феодально-крепостнической системы хозяйства, особый исторический период первоначального накопления капитала фактически отсутствовал. Процесс накопления богатств у нарождавшегося класса капиталистов был связан, прежде всего, с ростом торговли и формированием всероссийского рынка. Колониальные источники накопления, транзитная торговля и система государственного долга в России получили незначительное развитие; специфическая структура русских государственных финансов делала особенно важным источником мобилизации капиталов, так называемый, откуп, т.е. сбор с населения налогов и других государственных доходов с передачей права этого сбора частным лицам (откупщикам). Существенную роль в формировании денежных богатств со 2-й четверти 18 в. стали играть казённые поставки и субсидии предпринимателям. Роль абсолютистского государства в накоплении капитала нарождавшейся буржуазии в России была большей, чем в странах Западной Европы. Однако широкое использование накопленных средств в качестве промышленного капитала тормозилось системой личной крепостной зависимости. Разложение барщинного хозяйства и переход к денежной форме феодальной ренты открыли для части крестьян возможность "отхода" в города. Но в силу сохранения крепостной зависимости отходникам приходилось периодически возвращаться в деревню для сезонных работ. Процесс формирования армии наёмных рабочих смог завершиться лишь после ликвидации отношений личной зависимости. Поэтому особенно важную роль в развитии первоначального накопления капитала в России сыграла отмена крепостного права и экспроприация крестьян в ходе осуществления крестьянской реформы 1861 года. "Это, – по словам В.И. Ленина, – первое массовое насилие над крестьянством в интересах рождающегося капитализма в земледелии. Это – помещичья „чистка земель" для капитализма" (Л., т. 16, с. 254). Реформа 1861 года вызвала к жизни ещё один рычаг экспроприации крестьянства и источник мобилизации капиталов – выкупные операции, сущность которых заключалась в том, что крестьяне получали от государства выкупную ссуду, выплачиваемую одновременно помещику, которую они должны были погасить в течение 49 лет по 6% ежегодно.

10.6. *Капиталистический способ производства* – общественный способ производства материальных благ, основанный на частнокапиталистической собственности на средства производства и на эксплуатации наёмного труда. Капиталистический способ производства сменил феодальный. При нём общество разделено на два основных класса, интересы которых прямо противоположны: на класс капиталистов, собственников средств производства, и на класс пролетариев, лишённых собственности и средств к существованию и поэтому вынужденных постоянно продавать свою рабочую силу капиталистам. Его главным движущим стимулом является производство и присвоение собственниками средств производства прибавочной стоимости, источником которой служит неоплаченный труд наёмных рабочих. По сравнению с феодальным, капиталистический способ более прогрессивен, ибо он обеспечил более высокий уровень развития производительных сил общества, значительно повысил производительность общественного труда, осуществил в громадных размерах обобществление труда и производства, резко увеличил объём производства и поднял его технический уровень.

Развив до небывалых ранее размеров производительные силы, капиталистический способ в силу непримиримых противоречий обрекает большую часть общества – трудящихся – на разорение и нищету, так как все выгоды роста общественного производства присваивались главным образом капиталистами.

Капиталистическое хозяйство регулируется стихийными экономическими законами, оно развивается анархично, прерывается экономическими кризисами перепроизводства, в экономике идёт острая конкурентная борьба между капиталистами в погоне за прибылью. Основным противоречием капиталистического способа производства является противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.

С развитием капиталистического способа производства повышается степень эксплуатации рабочего класса, обостряются классовые противоречия, усиливается и становится всё более острой классовая борьба. Эти противоречия углубляются и приобретают особую остроту на стадии империализма. Усиление неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в эпоху империализма ослабляют устойчивость капиталистического способа производства. Капитализм не в силах справиться с созданными им же производительными силами, которые переросли капиталистические производственные отношения, ставшие оковами их дальнейшего беспрепятственного роста. В недрах буржуазного общества в процессе развития капиталистического производства возникают объективные материальные предпосылки для перехода к новому, коммунистическому способу производства. Впервые в истории человечества капиталистический способ производства был уничтожен в России в результате победы Великой Октябрьской социалистической революции. В результате последующих социалистических революций в ряде стран капиталистический способ производства перестал быть всеохватывающей системой хозяйства на земле.

10.7. Коммунистический способ производства – общественный способ производства материальных благ, основанный на общенародной собственности на средства производства, всесторонне высокоразвитых производительных силах, обеспечивающих в пределах располагаемых ресурсов определённое изобилие предметов потребления и их распределение по рациональным потребностям. Становление и развитие коммунистического способа производства происходит в процессе строительства социализма и коммунизма – низшей и высшей фаз коммунистического общества. В области орудий труда производительные силы будут характеризоваться господством компьютеризировано-автоматизированных производственных процессов во всех отраслях народного хозяйства и ликвидацией на их основе малопродуктивного ручного труда. В работниках коммунистического общества будут гармонически сочетаться умственная и физическая деятельность, труд превратится в первую жизненную потребность. Коренная особенность всего процесса создания коммунистически развитых производительных сил состоит в широком внедрении в народное хозяйство достижений передовой науки, всё более превращающейся в непосредственную производительную силу общества. Производительные силы коммунистического общества обеспечат достижение высшей производительности общественного труда. На основе и под активным воздействием всесторонне развитых производительных сил произойдёт совершенствование всей совокупности производственных отношений и постепенное их перерастание в коммунистические. Этот процесс должен идти по трём главным направлениям: по линии сближения, а затем и слияния всех форм общественной собственности в единую общенародную собственность; по линии преодоления классовых различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом; в направлении воспитания нового человека коммунистического общества. Коммунистический способ производства будет создаваться благодаря осознанной и активной созидательной деятельности многомиллионных трудящихся масс.

10.8. Общественно-экономическая формация (общественный строй) – исторически определённый тип общества, характеризуемый способом производства и обусловленными им политической и юридической надстройкой, соответствующей экономическому базису данного общества. В структуру общественно-экономической формации органически входят не только экономические, но и все социальные отношения между общностями людей, которые существуют в данном обществе (например, социальными группами, народностями, нациями и т.п.), а также определённые формы быта, семьи, образа жизни (Л., т. 1, с. 138–139).

История общества представляет собой процесс развития сменяющих друг друга в результате социальных революций первобытнообщинной, рабовладельческой, феодальной, капиталистической и коммунистической формаций, каждая из которых имеет специфические законы возникновения и развития. В каждой формации действуют также общие законы, связывающие их в единый процесс мировой истории.

Последовательная смена названных выше формаций образует магистральную линию прогресса человечества, которая определяет её единство. В то же время развитие отдельных стран и народов, различных регионов Земли отличается значительным многообразием, которое проявляется, во-первых, в том, что не каждый народ проходит обязательно через все классовые формации, во-вторых, в существовании разновидностей или локальных особенностей культуры, в-третьих, в наличии различных переходных форм от одной общественно-экономической формации к другой. Переходные состояния общества обычно характеризуются наличием различных общественно-экономических укладов, которые, в отличие от утвердившейся полностью системы хозяйства, не охватывают всей экономики и быта в целом. Они могут представлять собой как остатки старой, так и зародыши новой общественно-экономической формации.

Становление новой, прогрессивной общественно-экономической формации, в конечном счёте, обязательно предполагает достижение качественно более высокой ступени материально-технической базы общества, новой системы хозяйства, социального строя, культуры. В общем случае, критерием более высокой прогрессивности общественно-экономической формации является большая степень обобществления элементов производства.

Теория общественно-экономической формации занимает центральное место в историческом материализме; она позволяет применить к обществу общенаучный критерий повторяемости и выявить благодаря этому закономерность общественных явлений, дать их научный анализ, основу для периодизации истории; она приводит к выводу о неизбежности гибели капитализма и торжества коммунизма.

10.11. Общественно-экономический уклад (экономический уклад, хозяйственный уклад) – целостная система производственных отношений определённого типа (например, патриархальный, мелкобуржуазный, рабовладельческий, феодальный, капиталистический, социалистический), образующая общественную форму производства. Экономика того или иного общества может включать в себя как один, так и несколько укладов. В многоукладном обществе один уклад, как правило, является господствующим, определяя характер социально-экономического строя общества в целом, а тем самым и его принадлежность к определённой общественно-экономической формации. Те или иные производственные отношения могут и не составлять в данном обществе целостной системы, а существовать лишь в качестве более или менее значительного придатка к общественно-экономическому укладу, образованному производственными отношениями другого типа (например, наёмный труд в Древней Вавилонии, античном Риме). В истории тех или иных обществ возможны такие переходные периоды, когда ни один из существующих укладов не является господствующим. Например, в Советской России 20-х годов 20 века сосуществовали патриархальное крестьянское хозяйство, мелкое товарное

производство, частнохозяйственный капитализм, государственный капитализм, социализм, при этом ведущим, но не безраздельно господствующим был социалистический уклад. Многоукладность характерна для многих развивающихся стран Азии и особенно Африки.

11. Законы политической экономии

11.1. Система законов политической экономии

Законы политической экономии выражают внутреннее сущностное содержание производственно-экономических отношений. Они носят объективный, независимый от сознания отдельных людей характер и в этом качестве идентичны *законам природы*. В то же время законы политической экономии возникают в результате сознательной деятельности людей в пространстве и во времени, т.е. являются отображением превращения движения субъективного сознательного в массовидное движение сознания социальных групп и человеческого общества в целом. В этом качестве их действие преходяще и определяется конкретными историческими условиями жизнедеятельности людей. Познание законов политической экономии и руководство требованиями познанных законов является залогом успешного прогрессивного развития отдельных стран и народов и продвижения в светлое будущее всего человечества.

11.2. *Всеобщие законы политической экономии* выражают сущность всех социально-экономических и, прежде всего, производственных отношений и действуют во всех без исключения общественно-экономических формациях. Эти законы на каждой ступени исторического развития проявляются в разных формах, и их действие сопровождается различными экономическими последствиями. Так, при переходе от первобытнообщинного способа производства к рабовладельческому действие закона соответствия производственных отношений характеру и уровню развития производительных сил вело к ликвидации первобытнообщинной собственности, образованию и утверждению частной рабовладельческой собственности на материальные средства производства и на рабов. В условиях перехода от капитализма к социализму действие данного закона выражается в ликвидации частнокапиталистической и в утверждении общественной собственности на средства производства в двух её формах: общенародной (государственной) собственности на решающие средства производства и кооперативной собственности на основную часть средств с.-х. производства.

11.2.1. *Закон возвышения материальных и духовных потребностей людей: Развитие производительных сил и культуры общества необходимо приводит к росту и совершенствованию потребностей его членов.*

В процессе такого возвышения некоторые потребности исчезают, возникают новые, в результате чего круг потребностей расширяется. Одновременно происходят качественные изменения в самой структуре потребностей. Возрастает доля интеллектуальных и социальных потребностей, в возникновении и удовлетворении физических потребностей всё большую роль начинают играть социально-культурные факторы.

В эксплуататорских классовых формациях закон возвышения потребностей действует в антагонистической форме. Господствующие классы, владея основными средствами производства, монополизируют решающие сферы интеллектуальной деятельности и функции социально-экономического управления. Уделом эксплуатируемых классов является по преимуществу тяжёлый физический труд. Потребности же эксплуататорских классов растут с ростом их богатства и удовлетворяются в ущерб интересам народных масс. Капитализм в силу своего

социально-экономического характера не создаёт условий для развития способностей трудящихся, сдерживает объективно вытекающий из совершенствования производства процесс развития рабочей силы.

Социализм не может сразу ликвидировать социально-экономическое неравенство, сложившееся во всех сферах экономики, культуры, образования и общественно-политической деятельности за период многовекового развития общества на основе частной собственности. Однако он коренным образом изменяет характер развития членов общества, уничтожая частную и утверждая общественную собственность на средства производства. В этих условиях закон возвышения потребностей приобретает совершенно новые, присущие только социалистическому обществу, черты. Важнейшие из них следующие: всеобщность и всесторонность возвышения потребностей; постепенное социально-экономическое выравнивание их структуры; планомерность, непрерывность и быстрые темпы возвышения потребностей. Возможности для возвышения потребностей используются всеми членами общества на одних и тех же основаниях. При этом развиваются не только потребности, удовлетворение которых ведёт непосредственно к воспроизводству способности к труду, но и потребности, в результате удовлетворения которых человек становится культурнее в быту, творчески инициативнее, активнее в социальном отношении. С созданием материально-технической базы коммунизма и выравниванием социально-экономического положения людей в производстве происходит соответствующее выравнивание способностей к труду и структуры потребностей членов общества.

11.2.2. Закон экономии рабочего времени: Время, затрачиваемое обществом на создание единицы жизненных благ, по мере развития производительных сил сокращается.

Был сформулирован К. Марксом в связи с выявлением исторически преходящего значения денег как стоимостной формы проявления общественного характера производства. При коммунизме стоимость станет ненужной для выявления и измерения повышающейся эффективности, это можно будет сделать в непосредственных формах: "Как для отдельного индивида, так и для общества всесторонность его развития, его потребления и его деятельности зависит от сбережения времени. Всякая экономия, в конечном счете, сводится к экономии времени... **Экономия времени, равно как и планомерное распределение рабочего времени по различным отраслям производства, остается первым экономическим законом на основе коллективного производства**" (М. и Э., т. 46, ч. 1, с. 117).

Содержание закона экономии времени включает в себя экономию рабочего времени, затрачиваемого в данный период, и экономию результатов затрат рабочего времени прошлых периодов (сырьё, материалы, машины, оборудование и др. средства производства). Поэтому рост производительности труда, фондоотдачи, снижение материалоемкости, оптимизация народно-хозяйственных и внутрихозяйственных пропорций и т.п. выступают конкретными проявлениями действия закона экономии времени. Подход К. Маркса к закону экономии времени позволяет распространить его не только на рабочее, но и на часть вне рабочего времени (время на выполнение обязанностей за пределами собственно производства). При такой трактовке конкретными формами действия закона экономии времени оказываются: механизация домашних работ, улучшение бытового обслуживания, сокращение затрат времени на транспорт, покупки, самодеятельный ремонт жилища, пошив одежды и т.д.

Возможны как стихийные, так и планомерные формы осуществления закона экономии времени. В первом случае тенденция к повышению эффективности складывается как результат взаимодействия потерь и сбережения ресурсов; во втором – закон экономии времени действует в форме режима экономии.

Характер и социально-экономические результаты действия этого закона в решающей степени определяются способом производства. Конкретно-исторический механизм и антагонистическая противоречивость осуществления закона экономии времени в условиях капитализма исследованы К. Марксом в "Капитале". Неустранимые для капитализма пороки – паразитическое потребление эксплуататорских классов, безработица, анархичность складывания народно-хозяйственных пропорций и связанные с этим кризисы – не позволяют достигнуть наивысшей экономической эффективности (а значит, и наибольшей экономии времени). Вместе с тем в пределах этого общего объективного ограничения при капитализме происходит рост экономической эффективности производства. Практика капиталистического хозяйствования наряду с расхищением ресурсов приводит к появлению новых приёмов, методов, форм сбережения рабочего времени, сырья и материалов, снижения издержек производства и повышения качества продукции и обслуживания. Эти нововведения, отмежёванные от неприемлемых для социализма общественно-экономических форм, изучаются и осваиваются социалистическими предприятиями, учреждениями и организациями.

Социалистический способ производства расширяет возможности сбережения времени и всех видов ресурсов. Устраняется паразитическое потребление эксплуататоров, воспроизводство освобождается от узких критериев эффективности, навязываемых ему частной собственностью, планомерное сокращение удельных затрат живого и овеществленного труда (режим экономии) становится всеобщей формой сбережения ресурсов и осуществления закона экономии времени. Развитие воспроизводства по единому народно-хозяйственному плану – решающий фактор действия закона экономии времени, позволяющий сознательно и постоянно поддерживать наилучшие общехозяйственные и межотраслевые пропорции. Система отраслевых, региональных производственных планов обеспечивает оптимальный режим воспроизводства во всех звеньях.

Для социализма характерно проведение единой государственной технической политики, что также сберегает обществу значительные ресурсы.

Социально-экономические результаты действия закона экономии времени при социализме выражаются в сокращении времени производства необходимого продукта, что служит материальной предпосылкой более полного и всестороннего развития и проявления творческих дарований человека.

11.2.3. Закон разделения и кооперации общественного труда: Обособление участников производства для выполнения специальных его функций (специализация труда) и их объединение с целью обмена деятельностью (кооперация труда) приводит к повышению эффективности в получении совместных результатов общественного производства, выражающейся в повышении производительности и качества продуктов труда.

По мере развития науки, техники, технологии производственные процессы усложняются, что вызывает развитие и углубление разделения труда в обществе в целом, в различных отраслях и на предприятиях: разделяются целые отрасли в связи с их усложнением и появлением ранее неизвестных и специфических производств; внутри каждой отрасли возникают подотрасли и специализированные предприятия; на каждом предприятии, особенно в массовом производстве, происходят разделение и обособление технологических процессов, а на этой основе среди работников-исполнителей появляется всё больше специалистов узкого профиля. Чем сложнее и больше специализировано производство, тем глубже единичное разделение труда работников.

Но разделение труда вызывает необходимость объединения труда отдельных работников и их групп в общем трудовом процессе, во взаимосвязанных трудовых операциях на всех уровнях – от рабочих мест отдельных исполнителей и бригад до целых предприятий, подотраслей и взаимосвязанных отраслей народного хозяйства.

Процессы разделения и кооперации труда динамичны. Их характер и содержание зависят от изменений в технике, технологии и организации производства, а также от его масштабов. В штучном и мелкосерийном производстве преобладают укрупненные формы разделения труда – предметные и подетальные, когда готовое изделие или деталь полностью изготавливаются на одном рабочем месте одним или несколькими исполнителями широкого профиля. Оборудование при этом применяется универсальное, а рабочие должны иметь высокую квалификацию и достаточно широкий производственный профиль. В крупносерийном и массовом производстве подетальное разделение труда уступает место пооперационному. Изготовление изделия или детали подразделяется на ряд отдельных операций, которые имеют относительно небольшую продолжительность, проще по содержанию и не требуют высокой квалификации рабочего.

Развитие научно-технического прогресса существенно влияет на характер разделения и кооперации труда. С совершенствованием техники и технологии на смену конвейеру с ручным выполнением монотонных утомительных операций приходят автоматические системы, а рабочий-исполнитель низкого разряда превращается в высококвалифицированного оператора, содержание труда, а, следовательно, и интерес к труду которого несравненно выше, чем был на стадии ручного труда. Но это требует повышения культурно-технического уровня работников. При этом существенно расширяется их производственный профиль, открываются широкие возможности для перемены труда, работник перестает быть “рабом узкой специальности”.

Важнейшими направлениями мероприятий по совершенствованию разделения и кооперации труда на производстве являются:

- формирование частных трудовых процессов и состава производственных операций с учетом технико-экономических, психофизиологических и социальных границ разделения труда;
- составление проектируемых балансов рабочего времени для отдельных рабочих по профессиям и рабочим местам, по бригадам, участкам и цехам с увязкой этих балансов между собой, с трудоемкостью выполняемых работ и трудовых функций;
- разработка тарифно-квалификационных характеристик для каждого вида работ и четкого перечня функциональных обязанностей рабочих, обеспечивающих выполнение частичных трудовых процессов в условиях разделения труда;
- обеспечение равнонапряженности (равной интенсивности) труда на всех участках производственного процесса и научно обоснованных режимов труда и отдыха;
- обеспечение ритмичности, бесперебойности трудового и производственного процесса за счет четкой кооперации труда и повышение производительности труда на организационной основе.

11.2.4. Закон роста производительности труда: Исторически обусловленное прогрессивное развитие общественных производительных сил приводит к неуклонному увеличению материальных и духовных благ, производимых обществом за единицу рабочего времени.

Этот закон характеризует экономию живого и овеществленного труда, т.е. снижение общественно необходимого времени на производство единицы продукции, снижение её стоимости. Процесс производства, совершающийся в различных общественных условиях, всегда предполагает наличие 3 основных факторов: средств труда, предметов труда и рабочей силы. Степень целесообразной производительной деятельности живого конкретного труда отражается в уровне его производительности. С течением времени эффективность затрат живого труда возрастает. К. Маркс указывал на действие "... всеобщего экономического закона, по которому **издержки производства постоянно падают, а живой труд постоянно становится производительнее...**" (М. и Э., т. 46, ч. 1, с. 75-76).

Действие закона роста производительности труда проявляется неодинаково в различных общественно-экономических формациях. Границы развития производства и роста производительности общественного труда при капитализме определяются целью капиталистического производства – самовозрастанием капитала, созданием прибавочной стоимости. Внедряя достижения научно-технического прогресса, капиталисты заботятся не об экономии рабочего времени, а об экономии затрат на рабочую силу. Развитие производительной силы труда, подчёркивал Маркс, важно для капиталиста "... постольку, поскольку оно увеличивает прибавочное рабочее время рабочего класса, но не постольку оно вообще сокращает рабочее время для материального производства" (там же, т. 25, ч. 1, с. 290). Анархия производства, конкурентная борьба, экономические кризисы перепроизводства, хроническая недогрузка производственного аппарата, массовая безработица – эти и многие другие отрицательные черты капиталистического общества обуславливают низкие темпы и неравномерность роста производительности труда, препятствуют возможности неуклонного его повышения.

При социализме закон роста производительности труда приобретает безусловное, абсолютное значение и характеризуется новыми, специфическими чертами. "... Экономия времени, равно как и планомерное распределение рабочего времени по различным отраслям производства, остается первым экономическим законом на основе коллективного производства. Это становится законом даже в гораздо более высокой степени" (там же, т. 46, ч. 1, с. 117). В условиях общественной собственности на средства производства и планомерного характера развития экономики рост производительности труда соответствует интересам как общества в целом, так и интересам производственных коллективов и отдельных тружеников. Возникают новые источники и стимулы для подъёма производительности труда. Наряду с материальной заинтересованностью в развитии производства и повышении производительности труда появляются и всё больше укрепляются моральные стимулы. Необходимость и возможность постоянного и неуклонного роста производительности труда при социализме непосредственно связаны с действием основного экономического закона социализма. Повышение благосостояния и всестороннее развитие всех членов общества предполагают всемерное развитие и совершенствование производства, увеличение объёма производимой продукции. Рост общественного продукта за счёт увеличения массы труда, применяемого в материальном производстве, ограничивается рядом общественных факторов: естественным приростом населения, более быстрым возрастанием занятых в непромышленной сфере в связи с расширением духовных и культурных потребностей народа, сокращением продолжительности рабочего дня, увеличением отпусков, праздничных дней и т.д. Поэтому главным источником роста общественного продукта является рост производительности труда. Преимущества социалистической организации производства в использовании достижений научно-технической революции, единство общественных и личных интересов, материальные и моральные стимулы в труде – всё это создаёт условия для ускоренного роста производительности труда.

11.2.5. Закон соответствия производственных отношений характеру и уровню развития производительных сил: *Изменения в производительных силах, в первую очередь в орудиях труда, вызывают соответствующие изменения производственных отношений.*

Закон определяет общую направленность исторического процесса, связанную с развитием и сменой общественно-экономических формаций. Открыт и впервые сформулирован К. Марксом. В книге «К критике политической экономии» он писал, что в «... общественном производстве своей жизни люди вступают в определенные, необходимые, от их воли не зависящие отношения – производственные отношения, которые соответствуют определенной ступени развития их материальных производительных сил» (М. и Э., т. 13, с. 6).

В единстве производительных сил и производственных отношений определяющая роль принадлежит производительным силам. Уровень их развития непосредственно обуславливает способ производства материальных благ.

Характерной чертой антагонистических формаций в период их разложения является опережение производительными силами производственных отношений; господствующая форма присвоения начинает тормозить развитие производительных сил. Так, при капитализме выступает антагонистическое, т.е. неустранимое в процессе эволюции данной совокупности производственных отношений, противоречие между общественным характером производства и частной формой присвоения. В период становления этого способа производства оно было скрыто, частная форма присвоения результатов эксплуатации наёмных рабочих стимулировала развитие производительных сил. Капиталисты были заинтересованы в создании и совершенствовании машин и технологии производства, т.к. рост производительности труда обеспечивал увеличение массы прибавочной стоимости. Но машинное производство, явившись средством увеличения массы прибавочной стоимости, стало и материальной основой периодических кризисов перепроизводства. Первый кризис показал, что дальнейшее развитие производительных сил в рамках совокупности капиталистических производственных отношений возможно только посредством уничтожения части произведённого продукта. Общественные производительные силы вступают в противоречие с частной формой присвоения. Капиталистическая форма присвоения, порождая анархию общественного производства, накопление богатства на одном полюсе и нищеты на другом, перестаёт соответствовать уровню и характеру развития производительных сил. Для их всестороннего развития требуется не модификация отдельных элементов совокупности капиталистических производственных отношений, а её ликвидация. Особенно ярко несоответствие между производительными силами и капиталистическими производственными отношениями проявляется в условиях империализма. «Эпоха капиталистического империализма, – подчёркивал В.И. Ленин, – является эпохой созревшего и перезревшего капитализма, стоящего накануне своего крушения, назревшего настолько, чтобы уступить место социализму» (Л., т. 27, с. 116). Назревшее противоречие разрешается в результате социалистической революции.

В социалистических странах закон соответствия учитывается в процессе строительства нового общества, в определении перспектив его развития. Господство общественной формы собственности на средства производства исключает перерастание несоответствия отдельных элементов социалистических производственных отношений уровню и характеру производительных сил в антагонистический конфликт и предполагает всестороннее использование действия этого закона в процессе перехода от социализма к коммунизму.

11.2.6. Закон взаимосвязи производства и потребностей общества:
Общественные потребности удовлетворяются и развиваются в результате трудовой деятельности людей, связанной с созданием продуктов труда и развитием средств производства.

Вся система человеческой деятельности, основанная на определенном способе производства, возникает и развивается как средство удовлетворения потребностей человека (общества). Но если буржуазные экономисты и социологи всё дело сводили к биологически или субъективно истолкованным потребностям, то К. Маркс и Ф. Энгельс показали, что сами человеческие потребности как исторически возникающие и объективно обусловленные природой социального организма явления развиваются «вместе со средствами их удовлетворения и в непосредственной зависимости от развития последних» (М. и Э., т. 23, стр. 520). При этом материальная деятельность выступает ведущей стороной в системе «производство - потребности», так как она исходный пункт реализации потребностей, а потому и является господствующим моментом (там же, т. 3,

стр. 26, 27). Подчеркивая определяющую роль производственной, материальной деятельности в формировании и развитии потребностей человека, К. Маркс и Ф. Энгельс одновременно отмечали фундаментальное значение человеческих потребностей в движении исторического процесса. Они показали, что удовлетворяемые и развиваемые посредством производства, как и вновь формируемые в процессе труда, потребности людей опять ведут к деятельности, способной их удовлетворить.

Диалектическая взаимосвязь деятельности и потребностей общества – коренной источник как их обоюдного развития, так и всего общественного прогресса, она является абсолютным и вечным условием существования и развития общества.

11.2.7. Закон пропорциональности (сбалансированности) общественного производства: *Между элементами, частями и подразделениями общественного производства складываются пропорции, отвечающие динамике возникновения и удовлетворения общественных потребностей и роста общественных производительных сил.*

При капитализме определенная пропорциональность в развитии производства складывается стихийно и постоянно нарушается, а восстановление ее на короткое время достигается ценой растраты части национального богатства в период кризисов и спадов производства, увеличения безработицы, снижения уровня жизни трудящихся.

При социализме необходимая для эффективного развития экономики пропорциональность поддерживается сознательно и постоянно в результате целенаправленной деятельности государства. Формирование и совершенствование пропорций на основе учета направлений научно-технического прогресса, динамики общественных потребностей и других факторов осуществляется путем планомерного распределения материальных и трудовых ресурсов, капитальных вложений между отраслями, сферами деятельности и районами страны.

11.3. Общие законы политической экономии действуют не во всех общественно-экономических формациях, а лишь в нескольких из них. Они характеризуют эпохи, когда производство, распределение, обмен (обращение), потребление материальных и духовных благ осуществляется на основе родственных для различных формаций принципов. Например, закон стоимости начал функционировать уже во время разложения первобытнообщинного строя, после появления первых крупных разделений общественного труда (отделение скотоводства от земледелия, ремесла от сельского хозяйства); имел ограниченную сферу действия в условиях рабовладельческого, затем феодального способов производства, получил наивысшее распространение при капиталистическом способе производства и продолжает функционировать, выражая уже иное социальное содержание при социализме. Окончательное отмирание закона стоимости произойдет на второй фазе коммунистической общественно-экономической формации.

11.3.1. Закон стоимости: *Стоимость товаров определяется общественно-необходимыми затратами труда на их производство.*

В условиях товарного производства, основанного на частной собственности на средства производства, когда в обществе господствует анархия и конкуренция, закон стоимости выступает как стихийный регулятор всего общественного производства. Регулирующий механизм закона стоимости заключается в колебании цен, в их отклонении от общественной стоимости в результате конкурентной борьбы, под влиянием спроса и предложения. Превышение рыночной цены над стоимостью стимулирует рост предложения, а, следовательно, – увеличение производства товаров. Отклонение рыночной цены ниже стоимости вызывает сокращение производства товаров. "Каким бы образом ни устанавливались и ни регулировались первоначально цены различных товаров

по отношению друг к другу, движение их подчиняется закону стоимости" (М. и Э., т. 25, ч. 1, с. 194).

Стихийное колебание цен вокруг стоимости неизбежно вызывает разорение основной массы средних и мелких товаропроизводителей, превращение их в лишённых средств производства пролетариев, вынужденных наниматься к владельцам предприятий. В то же время небольшое число товаропроизводителей обогащается и превращается в капиталистов, эксплуататоров чужого труда. Те товаропроизводители, индивидуальные затраты которых оказываются выше общественно необходимых, разоряются, те, у кого ниже, – обогащаются. Положение товаропроизводителей, имеющих индивидуальные затраты на уровне общественно необходимых, неустойчиво: с прогрессом производительных сил и, следовательно, со снижением общественно необходимых затрат труда, они, как правило, разоряются.

В условиях стихийного товарного хозяйства закон стоимости играет большую роль в росте и совершенствовании производства, повышении производительности труда, в снижении стоимости товаров, ибо его действие побуждает товаропроизводителей к снижению индивидуальных затрат труда по сравнению с общественно необходимыми.

При капитализме закон стоимости модифицируется в закон цены производства. "Так как совокупная стоимость товаров регулирует совокупную прибавочную стоимость, а эта последняя регулирует – как общий закон, управляющий колебаниями, – высоту средней прибыли, а, следовательно, общую норму прибыли, то, очевидно, закон стоимости регулирует цены производства" (там же, с. 197).

При социализме, экономическую основу которого составляет общественная собственность на средства производства, закон стоимости не является регулятором общественного производства. Действие его проявляется прежде всего в необходимости стоимостной формы учёта затрат труда, поскольку при социализме сохраняются товарно-денежные отношения. Через установление плановых цен предприятия ориентируются на общественно необходимые затраты труда и стимулируется снижение этих затрат.

Социалистическое общество определяет пропорции народного хозяйства, прежде всего, исходя из основного экономического закона социализма и закона планомерного, пропорционального развития. Общество учитывает, что величина стоимости лежит в основе цен товаров, а цены оказывают стимулирующее воздействие на производство. Однако закон стоимости не противостоит планомерности, а является элементом планомерной экономики, ибо сама стоимость складывается под регулирующим воздействием общества. Роль закона стоимости, так же, как и товарно-денежных отношений, исторически ограничена. С исчезновением товарно-денежных отношений, с переходом общества к учёту общественного труда непосредственно в рабочем времени или затратах энергии исчезнет действие закона стоимости.

11.3.2. *Законы спроса и предложения*

Закон спроса: *Величина (объём) спроса уменьшается по мере увеличения цены товара.*

Математически это означает, что между величиной спроса и ценой существует обратная зависимость. То есть повышение цены вызывает понижение величины спроса, снижение же цены вызывает повышение величины спроса.

На величину спроса на тот или иной товар могут оказывать влияние неценовые факторы, такие как уровень доходов в обществе, размеры рынка, мода, сезонность, наличие товаров-заменителей, инфляционные ожидания.

Закон предложения: *При прочих неизменных факторах величина (объём) предложения увеличивается по мере увеличения цены на товар.*

Рост величины предложения товара при увеличении его цены обусловлен в общем случае тем обстоятельством, что при неизменных издержках на единицу товара с

увеличением цены растёт прибыль и производителю (продавцу) становится выгодным продать больше товара.

На величину предложения могут оказывать влияние неценовые факторы, такие как наличие товаров-заменителей, наличие товаров-комплиментов (дополняющих), уровень технологий, объём и доступность ресурсов, налоги и дотации, природные условия, инфляционные, социально-политические ожидания, размеры рынка.

11.3.3. Закон денежного обращения: *Количество денег, необходимых для обращения, прямо пропорционально количеству обращающихся товаров и услуг и уровню цен товаров и тарифов и обратно пропорционально скорости обращения денег.*

Открыт К. Марксом в ходе анализа путей развития форм стоимости и денежного обращения. Все факторы закона определяются условиями производства. Чем больше развито общественное разделение труда, тем больше объём продаваемых товаров и услуг на рынке; чем выше уровень производительности труда, тем ниже стоимость товаров и услуг, а также цены.

С появлением и развитием кредитных отношений возникает функция денег как средства платежа, товары продаются в кредит под долговые обязательства. Кредит приводит к сокращению общего количества денег в обращении, поскольку определенная часть долговых обязательств взаимно погашается. Количество денег в обращении с учетом этого определяется формулой:

$KД = (СЦ - К + П - ВП) : О$, где КД – количество денег, необходимых в качестве средств обращения и платежа; СЦ – сумма цен реализуемых товаров и услуг; К – сумма проданных товаров и услуг в кредит, срок платежей по которым не наступил; П – сумма платежей по долговым обязательствам; ВП – сумма взаимно погашающихся платежей; О – среднее число оборотов денег как средства платежа и средства обращения.

При функционировании действительных денег (золотых) их количество поддерживалось на необходимом уровне стихийно, так как регулятором выступала функция сокровища. Соотношение между массой товара и массой денег поддерживалось относительно точное. Это обеспечивало устойчивость денежного обращения.

В условиях демонетизации золота, т.е. утраты им своих денежных функций, закон денежного обращения претерпел модификацию. Мерой стоимости товара и услуг стал денежный капитал, измеряющий стоимость не на рынке при обмене (как было раньше), а в процессе производства – товара к товару. Всякий товар, обмениваясь на неразменные кредитные деньги, выражает свою стоимость через приравнивание его ко множеству товаров. В связи с этим товарная сделка, оцененная в определенной сумме неразменных кредитных денег, должна обеспечить предпринимателю такое количество потребительной стоимости, которое позволяет ему после реализации потребительной стоимости начать новый производственный цикл. В силу этого деньги приобретают способность всеобщего эквивалента. Хотя стихийный регулятор общей величины денег при господстве знаков стоимости отсутствует, эта роль регулирования денежного обращения переходит к государству.

Неразменные кредитные деньги, приобретая черты бумажных денег, вводятся государственной властью, которая наделяет их принудительным курсом. Их эмиссия без учета стоимости произведенных товаров и оказанных услуг в стране неизбежно вызовет излишек и, в конечном счете, приведет к обесценению. В связи с этим большое значение приобретает вопрос о необходимости определения требуемого количества денег для обращения. Согласно классической теории А. Маршалла и И. Фишера, количество денег определяется зависимостью уровня цен от денежной массы: $MУ = PQ$, где М – масса денег; Р – цена товара; У – скорость обращения денег; Q – количество товаров, представленных на рынке.

Из формулы количество денег, необходимое для обращения определенной массы товаров, равно: $M = PQ : У$, а цена товара $P = MУ : Q$.

Уровень цен изменяется пропорционально изменению массы денег в обращении. Росту денежной массы способствует денежный мультипликатор (от лат. *multiplicator* – умножающий), возникающий с развитием кредитной системы (в условиях двух и более уровней). Суть его в том, что денежная масса в обороте увеличивается в результате расширения кредитных операций банков со своими клиентами за счет получения средств из резерва Центрального Банка страны, образованного из обязательных отчислений банков. Теоретически коэффициент мультипликации равен величине обратной ставки обязательных резервов, установленной Центральным Банком для банков страны. Он рассчитывается за определенный период времени, обычно за год, и характеризует, насколько увеличится денежная масса в обороте за этот период. Центральный Банк, управляя денежным мультипликатором, осуществляет денежно-кредитное регулирование в стране.

11.3.4. Закон опережающего (преимущественного) роста производства средств производства: *Обеспечение удовлетворения возвышающихся общественных потребностей объективно происходит за счёт опережающего развития производства средств производства по сравнению с производством предметов потребления.*

В условиях возвышения общественных потребностей расширенное воспроизводство опирается на технически прогрессивные изменения его структуры, на возрастающее техническое вооружение труда, в связи с чем, в составе увеличивающегося совокупного общественного продукта (СОП) более быстрыми темпами растёт доля средств производства. Доля же предметов потребления относительно сокращается, хотя абсолютная масса их также возрастает.

Закон был открыт и обоснован К. Марксом в его теории воспроизводства. В.И. Ленину принадлежит крупный вклад в исследование и обоснование необходимости действия и содержания этого закона. Рассмотрев развитие воспроизводства на базе технического прогресса и роста органического строения капитала (представляющего собой отношение постоянного капитала к переменному, поскольку оно отражает техническое строение капитала или отношение массы средств производства, применяемых на предприятии, к массе рабочей силы, приводящей в движение эти средства производства), Ленин доказал, что закономерно наиболее быстро возрастает тот отдел общественного производства, который производит средства производства для производства средств производства, за ним по скорости темпов возрастания следует производство средств производства для производства предметов потребления и, наконец, производство предметов потребления. "Весь смысл и всё значение этого закона о быстрейшем возрастании средств производства, – писал Ленин, – в том только и состоит, что замена ручного труда машинным, – вообще прогресс техники при машинной индустрии, – требует усиленного развития производств... "средств производства для средств производства"" (Л., т.1, с. 100).

Действие закона вытекает из взаимосвязи повышения технического оснащения труда и его производительности с ростом технического и органического строения производства. Возрастающее техническое оснащение труда ведёт к увеличению его производительности. В результате в составе издержек производства единицы продукции и, соответственно, в СОП доля прошлого труда (c) возрастает, доля живого труда ($v + m$) снижается. Живой труд повышающейся производительности, перерабатывая всё большие массы сырья, материалов, расходует на каждую свою единицу всё большие массы прошлого труда, заключённого в потребляемых в производстве средствах производства. Рост доли прошлого труда (c) и ведёт с необходимостью к более быстрому росту производства средств производства.

В условиях научно-технической революции формы действия закона изменяются, однако самый закон сохраняет силу. Снижение фондоёмкости и материалоёмкости

производства позволяет достигать роста СОП при меньших темпах опережения производством средств производства производства предметов потребления.

Степень опережения темпов роста производства средств производства по сравнению с темпами роста производства предметов потребления определяется конкретными социально-экономическими условиями воспроизводства. При капитализме большое влияние на это соотношение оказывают экономические циклы и кризисы, степень интенсивности воспроизводства, высота его темпов и т.д., при социализме – планомерность производства, высокие устойчивые темпы общественного воспроизводства, освобождение хозяйства от социального расточительства и потерь, свойственных капиталистической экономике. В СССР закон с успехом использовался при решении задач индустриализации промышленности и коллективизации сельского хозяйства, повышения общего технического развития страны, особенно, в период, предшествующий ВОВ.

На соотношение темпов роста I и II подразделений общественного производства влияют также конкретные условия воспроизводственного процесса, изменения в структуре производства, в характере технического прогресса, в размещении производительных сил и т.д. В условиях интенсификации и повышения эффективности производства эти темпы могут существенно сближаться.

11.4. *Специфические законы политической экономии* действуют только в условиях определённой социально-экономической формации. Они выражают существенные черты функционирования и развития исторически определённых производственных отношений. Ряд специфических экономических законов действует только на отдельных фазах, стадиях данного способа производства. Так, система экономических законов монополистического капитализма отличается новыми чертами от системы экономических законов домонополистического капитализма. Система экономических законов социалистической фазы перерастет постепенно в систему экономических законов полного коммунизма, т.е. второй (высшей) его фазы. Например, закон распределения по труду постепенно превратится в закон распределения по потребностям.

11.4.1. *Законы политической экономии капитализма*

Элементы объективного анализа экономических законов капитализма содержались в трудах представителей классической буржуазной политической экономии У. Петти, Ф. Кенэ, А. Смита, Д. Рикардо.

Основоположники теории научного коммунизма К. Маркс и Ф. Энгельс исследовали систему экономических законов капитализма, вскрыли объективную неизбежность его гибели и показали, что пролетариат призван стать могильщиком капитализма. В.И. Ленин раскрыл особенности действия экономических законов капитализма в условиях господства монополий, определив империализм как высшую и последнюю стадию капитализма. Он выявил неравномерность экономического и политического развития капитализма и доказал, что в эпоху империализма возможна победа пролетарской революции первоначально в нескольких или даже в одной, отдельно взятой стране.

11.4.1.1. *Основной экономический закон капитализма: «Обеспечение максимальной капиталистической прибыли путем эксплуатации, разорения и обнищания большинства населения данной страны, путем закабаления и систематического ограбления народов других стран, особенно отсталых, наконец, путем войн и милитаризации народного хозяйства, используемых для обеспечения наивысших прибылей»* (Сталин И.В. «Экономические проблемы социализма в СССР». – М., 1952, с.33).

Основной экономический закон капитализма действует на всём протяжении развития капиталистического способа производства, но формы его проявления на разных стадиях различны. Уже в эпоху домонополистического капитализма действие этого закона проявлялось в превращенном виде – через законы средней нормы прибыли и цены производства, регулирующие движение капиталов и рабочей силы между отраслями производства. В эпоху империализма и общего кризиса капитализма ещё более сложными формами его проявления становятся монополия и монополия. Действие Основного экономического закона капитализма углубляет и обостряет основное противоречие капитализма – противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистическим присвоением, усугубляя недостаточное удовлетворение материальных и особенно духовных потребностей масс, анархию мирового капиталистического хозяйства, кризисы и безработицу, подготавливает условия для революционной замены капитализма социализмом. Основной экономический закон капитализма имеет решающее значение в формировании классовой структуры общества. "... Именно эксплуатация наемного труда является базисом всего современного грабительского строя, именно она вызывает деление общества на непримиримо-противоположные классы, и только с точки зрения этой классовой борьбы можно последовательно оценить все остальные проявления эксплуатации..." (Л., т. 7, с. 45).

Рост удельного веса работников умственного труда (до 50% работающих по найму) в условиях современных развитых капиталистических стран используется ревизионистами для утверждения, что это ведёт к сужению сферы действия закона прибавочной стоимости, к затуханию классовых противоречий капитализма, к его постепенной депролетаризации и трансформации в социализм. На деле же всё большая часть работников умственного труда, оказываясь в сфере капиталистической эксплуатации, также создавая своим трудом прибавочную стоимость, входит в состав совокупного рабочего. Если в ходе промышленного переворота 19 в. закон прибавочной стоимости окончательно подчинил себе промышленность, то с развитием капитализма вширь и вглубь и, особенно в условиях научно-технической революции, он становится регулятором всех сторон общественного воспроизводства. Это тормозит дальнейшее развитие производительных сил и обостряет социальные антагонизмы капитализма, обрекая его на неизбежную гибель.

11.4.1.2. Закон капиталистического накопления: *Накопление капитала как специфической формы расширенного воспроизводства при капитализме есть результат более быстрого возрастания массы находящихся в частной собственности средств производства и финансовых средств по сравнению с массой оживляющей их рабочей силы и увеличения в связи с этим степени эксплуатации рабочей силы.*

Это – один из коренных экономических законов капитализма, определяющий поляризацию капиталистического общества, прогрессирующее углубление социальной пропасти между буржуазией и пролетариатом. К. Маркс не только открыл закон капиталистического накопления, но и показал историческую тенденцию капиталистического накопления. Процесс накопления капитала расширяет арену капиталистической эксплуатации, ведёт ко всё большему росту богатства крупнейших капиталистов. Размеры накопления капитала возрастают по мере увеличения степени эксплуатации, роста производительности труда, величины всего функционирующего капитала, разницы между применяемым и потребляемым капиталом. К увеличению накопления капитала ведёт и понижение заработной платы ниже стоимости рабочей силы.

Погоня за избыточной прибавочной стоимостью и конкуренция побуждают капиталистов вводить технические усовершенствования. Поэтому с развитием капитализма возрастает техническое строение капитала, а, следовательно, и его органическое строение (т.е. отношение между постоянным и переменным капиталом по стоимости, поскольку оно определяется техническим строением и отражает его

изменения). Рост органического строения капитала может замедляться или даже приостанавливаться из-за противодействующих факторов (например, из-за удешевления сырья). Однако подобные факторы не отменяют общей тенденции к росту органического строения капитала.

В капиталистическом обществе постоянно действует тенденция к увеличению размеров индивидуальных капиталов посредством концентрации капитала и централизации капитала. Концентрация и централизация капитала ведут к концентрации производства – сосредоточению всё большей части производственных мощностей и рабочей силы на крупнейших предприятиях, выпускающих всё возрастающую часть продукции. С ростом технического и органического строения капитала увеличение переменного капитала происходит медленнее, чем постоянного, и таким образом удельный вес его в общей массе капитала падает. Падение доли переменного капитала влечёт за собой относительное уменьшение спроса на рабочую силу при абсолютном его увеличении. Капиталистическая конкуренция приводит к разорению многих мелких производителей, которые вынуждены искать работу по найму. Кроме того, развитие машинного производства создаёт условия для работы по найму женщин и подростков. Предложение рабочей силы увеличивается и за счёт естественного прироста рабочего населения. Вместе с тем применение более высокопроизводительной техники, интенсификация труда, а также удлинение рабочего дня, которое нередко имеет место, ведут к тому, что капиталисты при данных размерах производства увольняют часть рабочих. Накопление капитала создаёт, таким образом, тенденцию к росту безработицы, которая в свою очередь является важным фактором, определяющим тенденцию к абсолютному и относительному ухудшению положения рабочего класса.

В процессе накопления капитала всё большая часть совокупного капитала сосредоточивается в руках крупнейших капиталистов, а всё большая часть производства концентрируется на крупных и крупнейших предприятиях. Одновременно развивается общественное разделение труда. Многие отрасли производства расчленяются, образуются новые, узкоспециализированные отрасли. Между специализированными частями общественного производства всё более тесные связи устанавливаются через рынок.

С ростом накопления капитала усиливается обобществление процесса труда. Производство приобретает всё более общественный характер. Однако, общественное по своему характеру, оно составляет частную собственность сравнительно небольшого числа капиталистов. С развитием капитализма всё более углубляется противоречие между общественным характером производства и частной формой присвоения. Оно означает несоответствие капиталистических производственных отношений характеру производительных сил, которое с развитием капитализма всё более возрастает. Капиталистические производственные отношения из фактора развития производительных сил на первых этапах существования капитализма всё более превращаются в фактор, сдерживающий их рост.

Увеличивающееся несоответствие капиталистических производственных отношений характеру производительных сил делает переход к более прогрессивному общественному строю – социализму – объективно необходимым.

Капитализм в процессе своего развития создаёт не только объективные, но и субъективные предпосылки перехода к социализму. Растёт численность и общественная роль пролетариата, усиливается его организованность, повышается уровень его классового самосознания.

Таким образом, историческая тенденция капиталистического накопления состоит в подготовке и развитии объективных и субъективных предпосылок перехода от капитализма к социализму.

11.4.1.3. Закон неравномерности экономического и политического развития капитализма в эпоху империализма: Экономический и территориальный раздел мира

между монополиями в эпоху империализма с целью извлечения монопольной прибыли неизбежно приводит к неравномерности экономического, социально-политического и культурного развития стран, к образованию сильных и слабых с точки зрения формирования буржуазной юридической и политической надстройки капиталистических стран, к одновременности созревания объективных и субъективных предпосылок пролетарской революции в разных странах мира.

Неравномерность – диспропорциональность, дисгармоничность, антагонистичная конфликтность – является общей чертой капитализма. «... При капитализме, – писал В.И. Ленин, – немисливо иное основание для раздела сфер влияния, интересов, колоний и пр., кроме как учет силы участников дележа, силы общеэкономической, финансовой, военной и т.д. А сила изменяется неодинаково у этих участников дележа, ибо равномерного развития отдельных предприятий, трестов, отраслей промышленности, стран при капитализме быть не может» (Л., т. 27, с. 417).

Смысл действия закона неравномерности развития заключается в том, что естественная и неизбежная разница в уровне и характере развития различных стран, отраслей экономики, в экономических и политических факторах развития становятся в условиях монополистического капитализма источником острых международных противоречий и конфликтов.

В неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в эпоху империализма и в её последствиях Ленин увидел один из факторов, определяющих своеобразие мирового революционного процесса. Он пришёл к выводу, что при неодинаковых уровнях экономической и политической подготовленности разных стран к социалистической революции «... социализм не может победить одновременно во всех странах. Он победит первоначально в одной или нескольких странах, а остальные в течение некоторого времени останутся буржуазными или добуржуазными» (там же, т. 30, с. 133). Этот вывод получил практическое подтверждение. Крайнее обострение межимпериалистических антагонизмов в начале 20 в. вылилось в 1-ю мировую войну 1914-18 гг., которая ускорила революционный процесс и способствовала победе Великой Октябрьской социалистической революции. В последующее время столкновение интересов империалистов, породившее 2-ю мировую войну 1939-45 гг., вызвало подъём широкого антифашистского движения. А в результате победы Советского Союза и освобождения ряда стран Восточной Европы и Азии от фашистских захватчиков были созданы условия для подъёма революционного движения народных масс и свершения в них социалистических преобразований. На волне освободительного движения произошла позднее социалистическая революция на Кубе.

В настоящее время внутри империалистического лагеря по-прежнему решающую роль играет принцип монополии, господства-подчинения, распределения и перераспределения по силе. Противоречия и острая борьба в рамках политического и экономического партнерства – таковы современные международные отношения империализма.

Научно-техническая революция придала международным экономическим связям ряд новых черт, в частности, при опережающем росте внешней торговли по отношению к росту промышленного производства в общем объёме экспорта капиталистического мира возрастали удельный вес экспорта продукции обрабатывающей промышленности и доля экспорта из промышленно развитых стран. Резко сократившийся после 2-й мировой войны 1939-45 гг. вывоз капитала с конца 1950-х гг. начал вновь быстро возрастать, опережая темпы роста внешней торговли и направляясь в основном из одних развитых стран (прежде всего из США) в другие.

Тенденция к интернационализации хозяйственных связей – закономерный процесс, отражающий объективную потребность в повышении эффективности общественного производства на основе международного разделения труда и специализации производства. В условиях господства монополий эта тенденция принимает экспансионистский характер.

Как и в прошлом, экономической базой противоречий служат, с одной стороны, громадный разрыв в уровнях экономического развития разных стран, с другой – тенденция к нивелировке, сопровождающаяся резкими сдвигами в соотношении сил и в позициях капиталистических стран и группировок на международной арене.

До середины 1950-х гг. превосходство США над остальными странами капитализма было столь велико, что на его основе родились идеи «американоцентризма», «американского века», отражавшие стремление империализма США к мировому господству. Но быстрое развитие стран ЕЭС и Японии изменило соотношение сил в капиталистическом мире. Основным орудием борьбы западноевропейского капитала на мировом капиталистическом рынке стала Интеграция, приводящая к расширению рамок внутреннего рынка национальных монополий и к упрочению их позиций на мировой арене. Япония же делает ставку в конкурентной борьбе на своём промежуточном географическом положении между развитыми и развивающимися странами в Тихоокеанском регионе. Однако будучи самой сильной в экономическом и военном отношениях капиталистической страной, США и сейчас выполняют роль военно-политического лидера капиталистического мира.

Противоречия интересов империалистических стран стали достаточно рельефно проявляться в валютной области. При относительном ухудшении позиций США на мировом рынке интересы капиталов других стран ломают рамки валютного регулирования и валютной системы, согласно которой бумажному, фактически не обеспеченному золотом доллару США присвоена роль резервной валюты, а валютные операции регулируются Международным валютным фондом, в котором США принадлежат господствующие позиции. Накопление крупных валютных резервов другими странами способствует подрыву установившейся после 2-й мировой войны фактической монополии США на экспорт капитала.

Тенденция к выравниванию технико-экономических уровней развитых капиталистических стран сочетается с сохранением экономической отсталости бывших колониальных и зависимых стран и с борьбой монополистического капитализма за новый раздел сфер влияния и господства в «третьем мире». В то же время распад колониальной системы принёс известное уравнивание возможностей разных империалистических государств в борьбе за новые сферы влияния, а бывшие колониальные и зависимые страны уже не являются лишь пассивными объектами иностранных притязаний; многие из них обладают средствами защиты своих интересов. При таких условиях неокOLONИализм выступает как один из факторов дальнейшего обострения межимпериалистических противоречий. В рамках современного капитализма образуются новые слабые звенья и предпосылки для усиления прогрессивных сил.

В качестве мощной антикапиталистической силы в 21 веке выступил Китай. Взяв за основу социалистическую модель экономики и дозировано введя в нее некоторые эффективные рыночные механизмы, используя свои внутренние ресурсы (низкий уровень потребления и дешевейшую рабочую силу), Китай достиг 15-процентных темпов роста и внедрился в мировую капиталистическую систему экономики. Используя принципиальную дефектность капиталистической модели экономики и противоречия между ведущими капиталистическими странами, Китай фактически стал хозяином чуть ли не половины промышленного потенциала даже таких капиталистических стран, как США. Это внесло новую струю в процессы перераспределения сил на мировой арене, подчёркивая неустойчивость современной капиталистической системы и предопределяя её неизбежную гибель.

Таким образом, действие закона неравномерности порождает в современных условиях новые, специфические для данной стадии развития капитализма противоречия, ослабляющие капиталистическую систему и содействующие укреплению сил, ведущих борьбу за её уничтожение.

11.4.1.4. **Закон тенденции нормы прибыли к понижению:** С развитием капиталистического производства общая (средняя) норма прибыли имеет прогрессирующую тенденцию к понижению.

Открытие этого закона принадлежит К. Марксу и связано с его предшествующими научными открытиями: теорией **прибавочной стоимости**, делением капитала на постоянный и переменный. Понижение нормы прибыли рассматривается Марксом как конкретная форма проявления закона капиталистического накопления.

Общая норма прибыли всего общественного капитала исчисляется как отношение массы прибыли за период оборота капитала ко всему авансированному капиталу: $\frac{P}{C + V}$, где P – масса прибыли от всего общественного капитала за период его оборота, $C + V$ – весь общественный авансированный капитал, состоящий из постоянной (C) и переменной (V) частей. В общественном масштабе масса прибыли (P) совпадает с массой

прибавочной стоимости (M) и отношение $\frac{P}{C + V}$ однозначно $\frac{M}{C + V}$. Понижение нормы прибыли выражает убывающее отношение прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу, уменьшение степени возрастания капитала.

Процесс снижения общей нормы прибыли является результатом развития капиталистического производства, в ходе которого капитал постоянно увеличивается количественно и изменяется качественно по соотношению между постоянным и переменным капиталом в сторону увеличения доли постоянного капитала.

С развитием капиталистического производства наиболее быстро увеличиваются натурально-вещественные элементы постоянного капитала; несколько медленнее – его стоимость, ещё медленнее – стоимость авансированного капитала в целом. Увеличение стоимости переменного капитала, обмениваемого на живой труд (источник прибавочной стоимости), происходит медленнее всего. Этим обусловлен опережающий рост всего авансированного капитала по сравнению с увеличением массы прибавочной стоимости, и как результат – снижение общей нормы прибыли. Таким образом, закон понижения общей нормы прибыли имеет двойственный характер – относительно уменьшению переменного капитала и прибыли соответствует абсолютное увеличение их обоих. Процесс увеличения всего общественного капитала значительно опережает абсолютный рост количества рабочих. Поскольку именно живой труд рабочих является источником прибавочной стоимости, то прибавочная стоимость растёт абсолютно, но падает относительно всего капитала.

Действие закона ослабляется противодействующими факторами, наиболее общими из которых являются: повышение степени эксплуатации рабочих, перекрывающее уменьшение доли переменного капитала; понижение заработной платы ниже стоимости рабочей силы; удешевление элементов постоянного капитала; относительное перенаселение, безработица, способствующие падению цены рабочей силы; внешняя торговля; увеличение акций капитала, приносящего проценты, которые по величине ниже средней прибыли и не участвуют в уравнении общей нормы прибыли. «Таким образом, закон действует только как тенденция, влияние которой явственно выступает только при определенных обстоятельствах и в течение продолжительных периодов времени» (М. и Э., т. 25, ч. 1, с. 262). Эта тенденция выражает историческую ограниченность капиталистического способа производства, обнаруживая пределы его развития. Рост производительных сил в рамках капиталистического производства вступает в острое противоречие с условиями возрастания стоимости капитала. Капиталистическая форма производства делает излишней часть производительных сил, которая не может быть использована как средство эксплуатации, обеспечивающее определённую норму прибыли, определённую степень возрастания капитала.

Недоиспользование и разрушение самой ценной производительной силы общества – рабочей силы – проявляется в *безработице*.

Факторы, в различной форме и с разной степенью интенсивности препятствовавшие понижению нормы прибыли при домонополистическом капитализме, с господством монополий усиливаются и дополняются новыми: превращение добавочной прибыли в постоянную монополистическую сверхприбыль; гигантский рост применяемых монополиями капиталов и соответственное увеличение массы прибыли; возросшие возможности монополий в снижении издержек производства, в том числе за счёт удешевления элементов постоянного капитала путём установления монопольно низких цен на электроэнергию, сырьё в своих странах и в обмене со слаборазвитыми странами; широкое использование амортизационных отчислений в качестве источника расширения производства вместо капитализации прибавочной стоимости и на этой основе возрастание массы прибыли независимо от нормы прибыли и нормы накопления; получение военными концернами сверхприбылей за счёт милитаризации экономики; использование достижений научно-технического прогресса для усиления эксплуатации посредством интенсификации труда.

Все эти активно противодействующие факторы сдерживают тенденцию нормы прибыли к понижению и даже способны длительный период обусловить рост нормы прибыли, но не могут устранить сам закон. В условиях *государственно-монополистического капитализма* закон тенденции нормы прибыли к понижению проявляется в новой форме – в отставании роста нормы прибыли от роста *нормы прибавочной стоимости*. По данным советских экономистов (см. С. Л. Выгодский, «Современный капитализм», М., 1969), в обрабатывающей промышленности США для повышения нормы прибыли с 26,9% в 1929 до 38,9% в 1966 монополистическому капиталу понадобилось увеличить норму прибавочной стоимости за тот же период со 181% до 314%, то есть на 133%. В факте падения нормы прибыли заключена опасность капиталистического производства, что, по словам К. Маркса, смутно чувствовал ещё Д. Рикардо. Для современных буржуазных экономистов революционизирующее значение закона тенденции нормы прибыли к понижению как прямой угрозы капиталистическому способу производства стало очевидным. Поэтому теоретически этот закон ими отрицается. Но масштабы и интенсивность объединения гигантских усилий монополий и буржуазного государства для противодействия этому закону, для сохранения главного стимула капиталистического производства – возрастания нормы прибыли, свидетельствуют о силе и значимости его. Главное средство этого противодействия – увеличение эксплуатации абсолютного большинства населения капиталистических, развивающихся стран в пользу горстки монополистов, составляющих ничтожную долю населения, – обостряет противоречия капитализма.

11.4.1.5. *Закон конкуренции: Каждый производитель или продавец стремится получить наивысшую прибыль от результатов коммерческой деятельности.*

Конкуренция как соперничество субъектов рыночных отношений за лучшие условия и результаты коммерческой деятельности порождается частной собственностью на средства производства и выступает как механизм стихийного регулирования общественного производства при капитализме. Для домонополистического капитализма характерна свободная конкуренция, главным образом путём сбивания цен; при империализме конкурентная борьба ведётся между монополиями, внутри них, между ними и отдельными немонополизированными предприятиями, между империалистическими державами. В этой борьбе широко используются различные формы неценовой конкуренции (техническое превосходство, методы сбыта и др.)

11.4.1.6. *Закон возмещения затрат рабочей силы в капиталистической экономике: Для восстановления способности к труду объективно необходимо выделение*

из общественного продукта определенной части – необходимого продукта – в качестве жизненных средств существования работника.

Возмещение затрат рабочей силы при капитализме ограничивается заработной платой, которая представляет собой превращенную форму стоимости (цены) рабочей силы как специфического рыночного товара. Потребительная стоимость этого товара заключается в том, что рабочая сила, функционируя, создаёт стоимость и прибавочную стоимость, присваиваемую классом капиталистов. Стоимость рабочей силы определяется трудом, общественно необходимым для её воспроизводства, т.е. стоимостью определённого количества жизненных средств, необходимых для воспроизводства рабочей силы, а именно: пищи, одежды, жилища, издержек на обучение и приобретение квалификации, а также содержание семьи работника.

11.4.2. Законы политической экономии социализма

Научные основы использования экономических законов при социализме заложены в трудах К. Маркса, Ф. Энгельса, В.И. Ленина, разрабатывались и развивались И.В.Сталиным и находили отражение в документах КПСС и других коммунистических и рабочих партий, в трудах учёных-марксистов. Конкретными формами реализации экономической политики выступали различные виды хозяйственно-организаторской деятельности государства. К ним относятся плановое управление социалистическим народным хозяйством (прогнозирование, планирование, организация и управление экономикой, стимулирование исполнителей, учёт и контроль над производством и распределением), а также широкое распространение экономических знаний среди всех трудящихся, подготовка кадров для народного хозяйства.

11.4.2.1. Основной экономический закон социализма: *«Обеспечение максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества путем непрерывного роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники»* (Сталин И.В. «Экономические проблемы социализма в СССР». – М., 1952, с.40).

Основной экономический закон социализма выражает новые производственные отношения, исторически более прогрессивную цель социалистического производства по сравнению с предшествовавшими общественно-экономическими формациями и новые средства достижения этой цели, а также специфический характер воздействия социалистических производственных отношений на развитие производительных сил.

Человек с его потребностями – такова цель социалистического производства. Производство, развивающееся в интересах достижения этой цели, обладает практически неограниченными возможностями для быстрого роста и совершенствования, для всемерного использования достижений науки и техники.

Основной экономический закон социализма выражает сущность всех основных экономических процессов при социализме и потому отличается сложным, разветвлённым и многоступенчатым механизмом своего действия. Материальную базу его действия образуют общественные производительные силы, непрерывный и ускоряющийся прогресс которых обусловлен внедрением новой техники, технологии и организации производства, что обеспечивает высокий технический уровень всех отраслей народного хозяйства, а тем самым неуклонный рост производства разнообразных материальных благ и увеличение количества услуг, систематическое обновление ассортимента и повышение качества продукции.

Обеспечение оптимального развития всего общественного производства требует поддержания динамичной народно-хозяйственной пропорциональности. Эта объективная необходимость реализуется плановым ведением народного хозяйства. Социалистическому обществу необходимо производство максимума национального дохода при относительном минимуме общественных издержек в интересах обеспечения всеобщего благосостояния.

Математически это может быть выражено формулой (предложенной советским экономистом И.И. Кузьминовым):

$$\frac{v + m}{c + v}$$

, где в числителе представлен национальный доход в двух своих частях (необходимый v и прибавочный m продукт), а в знаменателе – затраты овеществлённого c и живого v труда. Реализация требований Основного экономического закона социализма на уровне отдельных ячеек социалистического хозяйствования – предприятий – опосредствуется планомерным использованием товарно-денежного механизма, закона стоимости, что открывает перед социалистическим обществом возможность гармоничного согласования общенародных интересов с интересами отдельных предприятий по принципу: "что выгодно обществу, то должно быть выгодно и предприятию".

По мере роста производства увеличивается национальный доход как абсолютно, так и в расчёте на душу населения. За счёт этого увеличиваются национальное богатство, а также индивидуальные доходы членов общества. Так, реальные доходы населения в 1973 г. выросли по сравнению с 1940 г. в 4,5 раза. Соответствующая меняющейся структуре общественных и личных потребностей динамичная структура производства устанавливается как в рамках соотношения между I и II подразделениями общественного производства, так и внутри них. По мере развития социализма характерно сближение темпов роста I и II подразделений, а внутри I подразделения – сближение темпов роста производства средств производства для I и II подразделений. В развитии II подразделения наблюдается опережающий рост производства товаров культурно-бытового назначения длительного пользования по сравнению с потребительскими товарами повседневного спроса; в то же время и производство последних растёт высокими темпами. Наряду с количественными показателями всё большее значение приобретают многообразные качественные характеристики развития народного хозяйства (производительность труда, эффективность производства, прогрессивность его структуры, качество продукции и т.п.), уровня благосостояния трудящихся.

Растущее удовлетворение общественных и личных потребностей в условиях всеобщей занятости и неуклонного роста производительности труда сопровождается увеличением свободного времени членов общества, необходимого для их всестороннего гармоничного физического и духовного развития, что, в свою очередь, воздействует на повышение производительности общественного труда. В Основном экономическом законе социализма выражаются решающие экономические преимущества социализма перед капитализмом. Реализация этих преимуществ обеспечивает высокие темпы роста общественного производства. Так, в 1951-1972 гг. среднегодовые темпы роста промышленной продукции в странах социализма составили 10,3%, тогда как в развитых капиталистических странах – 5,1%. Действие Основного экономического закона социализма наиболее полно проявляется благодаря соединению достижений научно-технической революции с преимуществами социализма. Однако на его пути могут встречаться противодействующие факторы объективного и субъективного порядка: недостаточный уровень развития материально-технической базы социалистического общества, недостатки в планировании, управлении, организации производства, неблагоприятная международная обстановка и др.

Социалистическое общество сознательно выявляет и реализует огромные потенциалы Основного экономического закона социализма, познает, использует его с учётом конкретных условий и особенностей каждой страны и этапа её развития.

11.4.2.2. Закон планомерного, пропорционального развития народного хозяйства при социализме: *Наиболее быстрому росту производства и народного благосостояния объективно соответствует установление и соблюдение пропорций и ведение народного хозяйства по единому государственному плану.*

Закон требует сознательного, централизованного регулирования производства в масштабе всей экономики, отдельных её отраслей и предприятий. Социалистическая система хозяйства, развитая система общественного разделения труда и высокий уровень концентрации, быстрый научно-технический прогресс создают объективную основу для планомерного руководства производством.

Социалистическое государство в целях неуклонного повышения благосостояния всех членов общества и всё более полного удовлетворения их материальных и культурных потребностей планирует развитие общественного производства, распределяет в общегосударственном масштабе материальные, трудовые и финансовые ресурсы между различными сферами деятельности и отраслями народного хозяйства. Планирование и распределение ресурсов, которые обеспечивают наиболее выгодные для общества соотношения между различными видами хозяйственной деятельности, означают пропорциональность развития социалистической экономики.

Среди важнейших пропорций, установление и поддержание которых вытекает из требований закона планомерного, пропорционального развития: соотношения между I и II подразделениями общественного производства, промышленностью и сельским хозяйством, товарооборотом и денежными доходами населения, производством и потреблением, производством и накоплением. Развитию производительных сил способствуют быстрее внедрение достижений науки и техники в производство, оптимальное размещение производительных сил по экономическим районам, комплексное развитие районов, рациональные межрайонные экономические связи.

Планомерное развитие народного хозяйства – одно из главных преимуществ социализма перед капитализмом.

11.4.2.3. Закон социалистического накопления: *Систематическое накопление и использование при социализме определённой части национального дохода (фонда накопления) для расширения, качественного совершенствования производства и увеличения богатства социалистического общества есть результат планомерного, пропорционального возрастания находящихся в общественной собственности средств производства, одновременной соответствующей подготовки кадров трудящихся и всестороннего возрастающего развития всех членов общества.*

Действие закона социалистического накопления разрешает противоречия между достигнутыми объёмом и структурой общественного богатства и возможностями удовлетворять растущие потребности населения, создаёт необходимые условия для преодоления социально-экономической неоднородности труда, обеспечивает всеобщую занятость населения. Масштабы и темпы накопления при социализме значительно возрастают благодаря общественной собственности и планомерности развития хозяйства, неуклонному росту производительности труда, ликвидации паразитического потребления.

Социалистическое накопление разрешает имеющиеся в обществе неантагонистические противоречия и ведёт к укреплению социалистического строя, к постепенному перерастанию социализма в коммунизм.

11.4.2.4. Закон распределения по труду: *Распределение фонда необходимого общественного продукта между работниками при социализме осуществляется пропорционально количеству и качеству труда, затраченного ими в общественном производстве.*

Объективная необходимость распределения по труду обуславливается тем, что уровень развития производства при социализме ещё не создаёт изобилия предметов потребления и не обеспечивает полного и всестороннего удовлетворения потребностей людей; при ликвидации эксплуатации человека человеком никто не имеет права присваивать результаты чужого труда, и место каждого в социалистическом обществе определяется только его трудовыми достижениями; сохраняются различия в содержании и

характере труда, и труд не стал ещё первой потребностью жизни для всех трудящихся. В этих условиях при распределении требуется соответствие между мерой труда (количеством и качеством труда, затраченного работником) и мерой потребления (количеством предметов потребления, полученных от общества). «... Каждый отдельный производитель получает обратно от общества за всеми вычетами ровно столько, сколько сам дает ему. То, что он дал обществу, составляет его индивидуальный трудовой пай» (М. и Э., т. 19, с. 18).

Распределение по труду обеспечивает каждому трудящемуся жизненные средства в соответствии с его трудовым вкладом в общественное производство; равенство людей независимо от пола, возраста и национальности; привлечение к труду всех трудоспособных граждан, повышение их квалификации, заимствование передового опыта, создаёт непосредственную материальную и моральную заинтересованность работников в результатах личного и коллективного труда, в труде по способностям, что служит предпосылкой для перехода к коммунистическому принципу распределения по потребностям.

При социализме существуют две формы собственности на средства производства, поэтому закон распределения по труду выступает в форме заработной платы рабочих и служащих и оплаты труда членов с.-х. кооперативов (колхозов). В условиях использования товарно-денежных отношений и различий между видами труда закон распределения по труду осуществляется в стоимостной форме, которая служит для всесторонней оценки труда по его количеству и качеству, что позволяет полнее реализовать действие данного экономического закона.

В целях создания нормальных условий труда и быта, охраны здоровья, широкого доступа к образованию, спорту и культурному отдыху, т.е. для обеспечения всестороннего физического и духовного развития людей, при социализме часть необходимого продукта передаётся обществом работникам сверх распределения по труду, в форме дополнительных услуг и выплат из общественных фондов потребления. С развитием социалистического производства доля таких услуг и выплат в потреблении трудящихся постоянно возрастает. Переход к коммунистическому распределению, обеспечивающему полное равенство людей в удовлетворении потребностей, завершится лишь после того, как будет обеспечено достаточное производство материальных и духовных благ и труд превратится в первую жизненную потребность для всех членов общества.

12. Управление национальной экономикой

12.1. Управление экономикой – целенаправленное упорядочивающее воздействие на процесс общественного труда. Оно призвано организовывать, согласовывать и контролировать совместную хозяйственную деятельность людей для достижения целей воспроизводства жизни и прогрессивного развития человеческого общества.

Главной целью национальной экономики является достижение и поддержание максимально возможного текущего и потенциального уровня удовлетворения общественных и рациональных индивидуальных, семейных, групповых потребностей населения, что требует формирования концепции социально-экономического развития страны, выработки адекватной ей стратегии, целепроектирующих прогнозов, целереализующих планов, программ, проектов, бюджетов.

При капитализме область и функции централизованного управления, осуществляемого государством, определяются общими интересами класса частных собственников (отдельных лиц или коллективов) и служат им. Государству передаются непрямые (образование, оборона, соцобеспечение и т.п.) и производственные функции (со средствами их выполнения), совершенно необходимые обществу, но в сложившейся ситуации недостаточно прибыльные или требующие государственного

финансирования. Управляющие действия осуществляются в интересах господствующего класса – буржуазии, т.е. фактически направлены во вред большинству населения, и базируются исключительно на экономическом, юридическом или властном принуждении трудящихся и всех субъектов управления.

Управляющее воздействие при социализме выражается во всех аспектах жизнедеятельности общества как диктатура трудящихся по отношению к антисоциалистическим проявлениям и их носителям. Оно проявляется в качестве реализации воли большинства по отношению к меньшинству и при реализации утвержденных планов производства и развития общества. При социализме общество ставит цели своего развития и для их достижения предоставляет управляющим структурам право организовать себя, мобилизовать себя, а при необходимости и принудить некоторую свою часть для достижения этих целей.

В процессе коммунистического строительства эти виды воздействия исчезают по мере исчезновения пережитков капитализма и роста коммунистического сознания и уступают место управляющей мобилизации людей на выполнение ими же поставленных целей. При этом, чем дальше продвинется общество по пути строительства коммунизма, тем больше возможность реализации процесса управления на принципах согласия и добровольного выполнения координирующих воздействий.

Управление может реализовываться стихийным и сознательным способами. Стихийное управление всегда бессистемно, сознательное, как правило, носит системный характер.

К стихийному управлению относится анархическое управление, которое предполагает независимое существование и борьбу за выживание всех элементов экономической системы (граждан, субъектов экономики). При стихийном управлении управляющее воздействие на систему является усредненным результатом действия различных сил, часто противоречащих друг другу. Стихийное управление делает систему крайне неустойчивой.

К сознательному управлению относятся авторитарное и иерархическое. Сознательное управление может быть спонтанным и программным.

Авторитарное управление предполагает сосредоточение всех функций управления в одном верхнем звене (у одного или нескольких объединившихся субъектов, например, самодержавие, военная хунта) и жесткую вертикальную структуру системы управления, что делает всю систему не гибкой.

В иерархической структуре управления функции управления распределены по ее иерархическим уровням. Каждый уровень обладает свободой выбора действий в пределах своих полномочий. Помимо вертикальных связей имеются горизонтальные связи между звеньями одного иерархического уровня. Такая система является наиболее гибкой и устойчивой.

Чтобы поддерживать всю общественную систему в устойчивом состоянии управление общественным развитием, ассоциируемое с надстройкой общественной системы, должно напрямую корреспондировать с управлением экономикой.

12.2. *Базис и надстройка общества*

Экономический базис общества – совокупность производительных сил общества, т.е. средств, обеспечивающих производство необходимых людям благ для удовлетворения их материальных и духовных потребностей;

Правовой (реальный, по Марксу) *базис общества* – это господствующая форма собственности на средства производства, определяющая характер отношений производства, распределения, обмена и потребления материальных и духовных благ, а также иных общественных отношений и обуславливающая тип общественно-экономической формации.

Надстройка – совокупность политических, правовых, идеологических отношений, форм общественного сознания (в частности науки, морали, религии и др.), средств

управления и учреждений общества, обусловленная его экономическим базисом, а также рядом других факторов – предысторией, географическими и климатическими особенностями, взаимоотношениями классов и общественных групп внутри общества и его внешним окружением.

Вырастая на экономическом базисе конкретной общественно-экономической формации, надстройка оказывает влияние на его формирование и изменение, ускоряя или замедляя развитие общества. В классово-антагонистическом обществе существуют две надстройки – господствующего и угнетенного классов. Первая стремится к закреплению правового базиса существующей общественно-экономической формации, вторая – к его изменению.

При социализме именно надстройка оказывает решающее влияние на переход от социалистического базиса к коммунистическому или, наоборот, к реставрации капитализма. Так мелкобуржуазная идеология значительной части, так называемой, «творческой» интеллигенции, выращенной и обогатившейся за счет народа, стала застрельщиком возвращения к капитализму, при котором творческая интеллигенция, как ей казалось, сможет занять «подобающее» место в буржуазном обществе. Но «подобающее» место в буржуазном обществе занимают не люди, а деньги, поэтому роль предавшей свой народ творческой интеллигенции ограничилась лишь беспринципным обслуживанием правящего буржуазного режима и крупной буржуазии.

12.3. **«Рыночное» управление** относится к стихийному анархическому способу управления экономикой и является основным регулятором капиталистического способа производства. Главная цель рыночной экономики – извлечение максимальной прибыли из любого вида деятельности. Основополагающие принципы рыночного управления – свобода предпринимательства и конкуренция субъектов экономики на внутреннем и внешнем рынке. Его основные механизмы регулирования макроэкономических процессов и распределения ресурсов и продукции – конкурентная борьба на рынках производительных сил и результатов хозяйственной деятельности.

Пределный экономический рост при рыночном управлении в самых благоприятных условиях не превышает 4% в год. Стихийное рыночное управление ведет к огромному перерасходу ресурсов, к непредсказуемости результатов, к имущественному неравенству и социальной напряженности. Поэтому рыночное управление всё более превращается лишь в лозунг капиталистического способа производства, а по существу постепенно заменяется сознательным комбинированным управлением.

12.4. **Планово-целевое управление** – сознательный системный способ управления экономикой, соответствующий характеру и состоянию производительных сил и производственных отношений социалистического и далее коммунистического общества.

Оно включает в себя научно-техническое и социально-экономическое прогнозирование, стратегическое и текущее целевое планирование, обеспечение субъектов и объектов системы всеми видами ресурсов, принятие решений по выбору наиболее эффективных вариантов планов и оперативных действий, учет, контроль и анализ выполнения планов, сопровождаемый своевременными корректирующими воздействиями на ход управляемого процесса.

Важной составляющей функцией планово-целевого управления является планирование. Процесс планирования должен быть непрерывным и включать в себя формулирование целей (исходя из прогнозов), постановку задач, определение способов и сроков их решения в долгосрочной, среднесрочной и краткосрочной перспективе.

Основными принципами планирования должны быть:

– представление народного хозяйства страны как единой многоотраслевой дифференцированной по структуре потребностей и технологическим переходам фабрики с единым центром управления;

– многовариантность путей достижения целей, обусловленная взаимозаменяемостью продуктов, основных фондов, сырья, материалов, направления капиталовложений и пр.

Основным методом планирования должен быть балансовый метод, сущность которого заключается в последовательной увязке и балансировке потребностей с располагаемыми ресурсами по всем технологическим цепочкам изготовления продукции. Главными измерителями плановых заданий должны быть не деньги, а натуральные показатели.

Планово-целевое управление обеспечивает предельно возможные темпы экономического роста до 18% в год и темпы роста отдельных отраслей до 50 и более процентов в год, создает условия для развития науки и научно-технического прогресса. Обеспечивает, по сравнению с рыночным управлением, не менее 15-процентную экономию ресурсов на производство одной и той же нужной обществу продукции. Обеспечивает рост благосостояния и всех демографических показателей общества, способствует его стабильности.

По мере НТП планирование при планово-целевом управлении имеет возможность и должно переходить на принципы автоматической системы управления, теоретические предпосылки которой были сформулированы в проекте Общегосударственной автоматизированной системы планирования и управления (*ОГАС*), разработанном в 1960-е годы под руководством академика В.М. Глушкова.

12.5. Комбинированный способ управления – симбиоз плановых и рыночных управляющих механизмов.

Планово-целевое управление при капитализме ограничено главным образом пределами предприятия или корпорации. В масштабах государств оно применяется правящими режимами исключительно в качестве точечной попытки тактического гашения отдельных негативов рыночного управления, поскольку в целом противоречит капиталистическому способу производства и «спотыкается» о границы частного капитала.

Комбинированный способ управления может реализоваться на начальной стадии строительства социализма для реализации планово-управляемой двухуровневой модели экономики, которая в строго определенных объемах в некоторых нишах содержит элементы рыночного управления.

12.6. Участие трудящихся в управлении экономикой

В буржуазном обществе подавляющая часть средств производства принадлежит эксплуататорам, и трудящиеся фактически полностью лишены возможности участия в управлении экономикой. Существует бутофория такого участия в виде участия в собраниях акционеров. Но на собраниях акционеров управляет контрольный пакет акций, который находится в руках капитала. Действительное влияние трудящихся на управление заключается в их участии в самоорганизующихся неформальных протестных объединениях (неформальных советах, стачечных комитетах и т.д.)

При социализме участие трудящихся в управлении экономикой – это организованная деятельность социалистического общества по планомерному регулированию общественного производства в целях повышения его эффективности и достижения высоких конечных результатов, всестороннего развития работников, формирования у них коммунистического отношения к общественным делам. Завоевание трудящимися политической власти, переход средств производства в собственность народа коренным образом изменяют положение работников в экономической системе: они становятся совместными хозяевами производства, которое подчиняется задаче обеспечения благосостояния и свободного всестороннего развития всех членов общества. Отсюда задача работников не только эффективно трудиться, производить продукцию, но и управлять хозяйством.

Практика социалистического строительства в СССР выработала стройную систему форм управления трудящимися хозяйством. В нее входили, во-первых, формы непосредственного участия в управлении: всенародное обсуждение проектов государственных народнохозяйственных планов, законопроектов по крупным проблемам социально-экономического развития страны; собрания членов трудовых коллективов, на которых обсуждались и решались наиболее важные вопросы деятельности предприятий (объединений); постоянно действующие производственные совещания; группы, посты и комитеты народного контроля. Во-вторых, трудящиеся участвовали в управлении через представительные органы государственной власти – Советы народных депутатов – путем выработки наказов депутатам, осуществления контроля за их работой, участия в деятельности различных комиссий и т.д. В-третьих, трудящиеся активно участвовали в управлении через деятельность общественных организаций – профсоюзы, научно-технические общества, Всесоюзное общество изобретателей и рационализаторов, общественные конструкторские бюро, советы НОТ и др. В-четвертых, формой мобилизации творческой энергии трудящихся и привлечения их к управлению служило социалистическое соревнование. При этом внимание трудовых коллективов сосредоточивалось на улучшении использования производственных мощностей и ресурсов, на повышении производительности труда, улучшении условий труда и быта, укреплении плановой, технологической и трудовой дисциплины. Проблема участия трудящихся в управлении являлась объектом постоянной идеологической работы коммунистической партии. В.И. Ленин считал крайне необходимым «разбить старый, нелепый, дикий, гнусный и мерзкий предрассудок, будто управлять государством, будто ведать организационным строительством социалистического общества могут только так называемые «высшие классы», только богатые или прошедшие школу богатых классов» (Л., т. 35, с. 198).

12.7. Государственный заказ – выдаваемый государственными органами и оплачиваемый из средств государственного бюджета заказ на изготовление продукции, выпуск товаров, проведение работ, в которых заинтересовано государство. Такой заказ может выполняться не только государственными, но и другими предприятиями. Заказ обычно выдается на конкурентной основе. Государственный заказ является способом прямого государственного регулирования хозяйственных связей. Договоры на исполнение Государственного заказа заключаются органами Государственной контрактной системы и предприятиями-изготовителями как генеральные договоры по отношению к договорам, заключаемым между производителями и потребителями продукции. В генеральных договорах определяются укрупненная номенклатура и объем поставок, их получатели, взаимные обязательства сторон и санкции за их неисполнение, а также договорные цены и условия их корректировки в ходе выполнения договора. Государственный заказ выгоден для производителя наличием конкретного объема работ по договорной цене, материальными ресурсами в пределах номенклатуры продукции, по которой размещаются Государственные заказы, в количествах, определенных генеральным договором, а также льготами по налогу на прибыль (Экономика и право: словарь-справочник. – М., 2004).

Механизм Госзаказа при социализме представляет собой разработанные Правительством на основании утвержденных планов и разбитые на группы престижности текущие перечни важнейшей продукции науки, промышленности и сельского хозяйства и шкалу поощрений каждой из этих групп. В качестве поощрений за выполнение Госзаказа предусматриваются: государственные инвестиции, минимальные проценты налогообложения, сниженные тарифы на энергопотребление, сырьевые ресурсы, транспортные перевозки, премирование и награждение. С его помощью реализуются задачи: соблюдение плановых пропорций отраслей производства, форсирование научно-технического прогресса, расширенное воспроизводство и создание мобрезерва, ускоренный рост благосостояния населения, перераспределение ресурсов под

перспективные и текущие планы развития и мобильное наращивание объемов производства нужной стране продукции.

12.8. **Финансовое регулирование экономики** – воздействие на экономические процессы, направленное на предотвращение возможных или устранение имеющихся диспропорций, обеспечение развития передовых технологий и социальной стабильности путем концентрации финансовых ресурсов в одних секторах экономики и ограничения роста объема финансовых ресурсов в других.

Роль финансов в экономике можно свести к трем основным направлениям:

1. Финансовое обеспечение потребностей расширенного воспроизводства путём покрытия затрат за счет финансовых ресурсов (собственных, заемных, привлеченных).

2. Финансовое регулирование экономических и социальных процессов, связанное с перераспределением финансовых ресурсов между отраслями, предприятиями и регионами.

3. Финансовое стимулирование эффективного использования всех видов экономических ресурсов путём: эффективного вложения финансовых ресурсов; создания поощрительных фондов (фонды потребления, фонды социального развития и др.); предоставления льгот при уплате налогов; использования финансовых санкций (штрафы, пени и т.п.); льготного кредитования и страхования.

Основными инструментами финансово-экономической политики служат бюджетная, налоговая, денежно-кредитная и валютная системы.

При капитализме функция финансового блока – обеспечение передела материальных ценностей в пользу правящего меньшинства общества в ущерб эксплуатируемому большинству. Весь финансовый блок становится главным блоком социально-экономической системы, независимым от процессов в научно-производственной сфере. Это приводит к тому, что виртуальный долг, накапливаемый самостоятельным и независимым от материального производства финансовым блоком, всё в большей степени теряет свое материальное содержание и превращается в раковую опухоль экономики, готовую в любой момент прорваться и привести вначале к финансовому, затем производственному, а, в конечном счете, и к социальному кризисам.

Важнейшие управленческие функции финансового блока плановой экономики – опережающее инвестирование науки, новых разработок и материального производства, обеспечение движения материальных ценностей по технологической цепочке от сырья до конечной продукции, ее хранения, сбыта и последующего потребления, регулирование развития отдельных отраслей народного хозяйства и справедливое перераспределение материальных ценностей между членами общества.

12.9. **Бюджет** (от от англ. budget – сумка, кошелек) – финансовый план, обеспечивающий взаимоувязку расходов организации с имеющимися (или возможными) доходами на определённый период времени, обычно на один год.

12.10. **Государственный бюджет** – смета доходов и расходов государства на определённый период времени (обычно, на год), составленная с указанием источников поступления государственных доходов и направлений, каналов расходования денег. Деятельность государства по формированию, рассмотрению, утверждению, исполнению бюджета, а также составлению и утверждению отчёта об его исполнении называется бюджетным процессом. Если запланированные доходы бюджета превышают расходы

бюджета, то это называется бюджетный профицит (или профицит бюджета). Если запланированные расходы бюджета превышают доходы бюджета, то это называется бюджетный дефицит (или дефицит бюджета). Когда при исполнении бюджета уровень дефицита бюджета превышает установленный при утверждении бюджета показатель, или происходит значительное снижение ожидавшихся доходов бюджета, то представительный орган власти (на основе предложений органа исполнительной власти) принимает решение о введении установленного законом механизма уменьшения издержек. Такое «урезание» запланированных бюджетом затрат называется секвестром.

Сущность государственного бюджета каждой страны определяется экономическим строем общества, природой и функциями государства.

Государственный бюджет в капиталистических странах выражает отношения дополнительной эксплуатации трудящихся. Развитие его подчинено стихийным закономерностям капиталистического производства, и поэтому он выступает лишь как ориентировочная "... роспись предполагаемых доходов и расходов государства на текущий год..." (М. и Э., т. 9, с. 78). В соответствии с функциями буржуазного государства средства государственного бюджета используются в значительной части на непроизводительные цели (на милитаризацию экономики, на аппарат угнетения), и поэтому он отражает паразитический характер потребления национального дохода. В силу циклического характера развития капиталистического хозяйства государственный бюджет отличается крайней неустойчивостью. Спады и кризисы ведут к сокращению поступлений в бюджет, вызывая одновременно рост его расходов. Неустойчивость бюджета проявляется и в частых его дефицитах, которые в период общего кризиса капитализма становятся хроническими.

Главным источником доходов бюджета капиталистического государства являются налоги, составляющие 85-95% всех бюджетных доходов и падающие в основном на рабочих, служащих, крестьян (фермеров) и мелкую буржуазию. На долю неналоговых доходов (поступлений от предприятий, государственного имущества и т.п.) приходится от 5 до 15%. Хотя налоговый пресс всё более усиливается, налогов не хватает для покрытия растущих расходов и бюджетного дефицита буржуазного государств, и они прибегают к займам и бумажноденежной эмиссии.

Главную часть расходов государственного бюджета в капиталистических странах занимают прямые и косвенные военные расходы. В развитых капиталистических странах они составляют до 50% всех расходов бюджета. Монополии получают от военных заказов, оплачиваемых за счёт государственного бюджета, колоссальные прибыли и используют их как средство поддержания высокой конъюнктуры. Значительное место в государственном бюджете многих капиталистических стран занимают расходы по выплате процентов по государственному долгу. Эти расходы относятся к косвенным военным затратам, так как сами займы используются в основном на военные цели.

Важной статьёй расходов государственного бюджета являются расходы, связанные с вмешательством буржуазного государства в экономику и её регулированием. Государственное финансирование экономики получило после 2-й мировой войны 1939-45 гг. широкое развитие в ряде развитых капиталистических стран. Крупные расходы связаны со строительством государственных предприятий и выплатой компенсаций бывшим собственникам национализированных предприятий. Например, в Великобритании в отдельные годы эти платежи достигали 120-200 млн. фунтов стерлингов, во Франции – более 200 млн. франков. Растут расходы государственного бюджета на инфраструктуру – строительство дорог, мостов, портов, газопроводов, учреждений просвещения, здравоохранения и других объектов, имеющих высокую капиталоемкость и малую прибыльность и поэтому невыгодных для монополий. Основная часть расходов на инфраструктуру финансируется из местных бюджетов. В условиях научно-технической революции возрастают затраты на научные исследования. Крупные средства идут на поощрение экспорта, предоставление кредитов иностранным

государствам и т.д. Значительные средства государственного бюджета расходуются на содержание государственного аппарата – чиновников, полиции, суда и т.д. Расходы на социально-культурные нужды (образование, здравоохранение и социальное обеспечение) относительно невелики и связаны с подготовкой квалифицированных кадров для капиталистических предприятий, поддержанием работоспособности населения. Буржуазное государство вынуждено увеличивать эти расходы под влиянием классовой борьбы и растущих требований трудящихся. Государственный бюджет составляется правительством и утверждается высшими законодательными органами. В современной России проект государственного (федерального) бюджета ежегодно обсуждается и принимается в виде закона Государственной Думой Федерального Собрания РФ. По окончании финансового года Правительство Российской Федерации должно отчитаться об исполнении бюджета.

Государственный бюджет социалистических стран выражает экономические отношения планового распределения общественного продукта и национального дохода между подразделениями общественного производства и экономическими районами страны, классами и социальными группами населения на базе общественной собственности. Так, в Советском Союзе государственный бюджет представлял собой основной финансовый план образования и использования общего фонда денежных средств. Эти средства расходовались для выполнения директивного плана социально-экономического развития народного хозяйства. Бюджет и план составлялись и утверждались одновременно и во взаимной увязке. Основными источниками государственных финансов были платежи предприятий в форме налога с оборота (правительство устанавливало твердые ставки налога в ценах товаров, что обеспечивало надежное поступление денег в бюджет) и отчислений от прибылей (они доходили иногда до 70%). Подоходный налог с населения составлял менее 10% доходной части бюджета. Финансирование народного хозяйства осуществлялось почти целиком за счет бюджета. Именно из него направлялись денежные средства на новое капитальное строительство, научно-технический прогресс и совершенствование пропорций воспроизводства. Государственные финансы расходовались на организацию здравоохранения, образование, подготовку кадров, жилищно-коммунальное строительство, социальное обеспечение и иные социально-культурные нужды. В государственный бюджет СССР включался также бюджет государственного социального страхования, составлявшийся ВЦСПС и исполнявшийся профсоюзами.

12.11. **Бюджетная система** – совокупность бюджетов государства, административно-территориальных единиц и бюджетов (смет) и счетов автономных в бюджетном отношении учреждений и фондов, основанная на экономических отношениях и юридических нормах. Характер бюджетной системы определяется социально-экономическим и политическим строем страны, а её организационное построение зависит от формы государственного и административного устройства.

Характерной чертой бюджетной системы капиталистических стран является наличие многочисленных автономных бюджетов отдельных организаций, внебюджетных смет и фондов, не подлежащих утверждению парламентами, что позволяет монополистическому капиталу бесконтрольно использовать средства государственной казны в своих интересах.

В СССР бюджетная система включала союзный бюджет, государственные бюджеты союзных республик, государственные бюджеты автономных республик и местные бюджеты. Каждый край, область, автономная область, национальный округ, район, город, поселковый Совет и сельский Совет имели свой местный бюджет, утверждавшийся соответствующим Советом депутатов трудящихся. Общее количество бюджетов, объединяемых бюджетной системой СССР, составлял почти 50 тыс.

Направления и величина расходов различных бюджетов определялись задачами и функциями союзных, республиканских и местных органов власти, закрепленных Конституцией СССР и союзных республик, и др. законодательными актами. Из союзного бюджета СССР финансировались отрасли хозяйства и культуры, находившиеся в подчинении союзных органов и имевшие общесоюзное значение, а также расходы на оборону страны, общесоюзные органы государственной власти и управления. Из государственных бюджетов союзных республик финансировались отрасли, подчинённые республиканским органам, из местных бюджетов – в основном отрасли местного хозяйства и расходы социально-культурных учреждений, обслуживавших население отдельных местностей.

12.12. **Налоговая система** – совокупность налогов, сборов, пошлин и других платежей, взимаемых в установленном порядке с плательщиков – юридических и физических лиц на территории страны.

Специальные функции налогов формируют структуру налоговой системы, определяют ее основные звенья, правовые институты, принципы и методы. К таким функциям относятся: установление совместной налоговой компетенции налоговых служб разных уровней управления (конституционная); создание общего налогового режима (координирующая); обеспечение доходов бюджетов разного уровня (фискальная); регулирование через систему налоговых льгот и налоговых санкций производственной и социальной активности (стимулирующая); координация и контроль финансовой деятельности с использованием налоговых методов (контрольная); согласование и взаимодействие различных финансовых и правовых сфер (межотраслевая); формирование системы норм налогового законодательства и его кодификация (правовая); защита национальных экономических интересов, обеспечивающая внешнеэкономическую безопасность государства (внешнеэкономическая).

12.13. **Денежно-кредитная система** – совокупность кредитно-финансовых учреждений, выполняющих специфические функции по аккумуляции и распределению денежных средств. Все входящие в нее учреждения можно разделить на три группы: центральный банк, коммерческие банки и специализированные кредитные институты.

Центральные и коммерческие банки в совокупности образуют **банковскую систему** страны, которая выполняет основное кредитно-финансовое обслуживание хозяйственного оборота. Среди специальных кредитно-финансовых учреждений выделяют: кредитные союзы (кооперативы), ссудно-сберегательные ассоциации, инвестиционные компании, ломбарды, лизинговые фирмы, страховые компании, пенсионные фонды, благотворительные фонды.

При капитализме **банковская система** является самостоятельным субъектом экономики и не находится в прямом линейном подчинении у правительства. Все банки существуют за счет прибыли, образующейся в результате финансовых операций и кредитования как промышленных объектов, так и населения. Частные банки в целом, полугосударственные частично являются по отношению к экономике структурами паразитическими. Банковская система при капитализме, как накопитель неподтвержденной материальными ценностями денежной массы, является орудием эксплуатации трудящегося населения и генератором финансовых кризисов.

При социализме банковская система является государственной монополией и подчиненным блоком экономики, призванным обеспечивать промышленное производство и социальный сектор экономики, а также выпуск и хранение денежной массы и золотовалютных запасов государства. Она находится в прямом подчинении правительства. Система состоит из государственного центробанка и его региональных и отраслевых филиалов. Кредитование и инвестирование ведется не в интересах получения прибыли, а исключительно в интересах народного хозяйства и населения. Общее

количество банков в соцстранах было весьма незначительно. Так, в СССР, помимо госбанка, имелось ещё лишь пять таких учреждений: стройбанк; банк для внешней торговли; система Гострудсберкасс; госстрах, ингосстрах. Банки в соцстранах аккумулируют сбережения предприятий и населения с обязательным поощрением вкладчиков и направляют их в качестве инвестиций в народное хозяйство. При социализме банковская система управляет финансовыми ресурсами, проводит денежную эмиссию, обслуживает внешнеэкономические связи и народное хозяйство, управляет валютным обменом, оберегает государственные финансовые интересы.

12.14. **Валютная система** – форма организации денежных отношений, охватывающая внутреннее денежно-кредитное обращение и сферу международных расчётов. Формируется сначала в рамках национальных хозяйств. С образованием мирового капиталистического рынка валютная система капиталистических стран превратилась в мировую валютную систему. В начале 20 в. мировая капиталистическая валютная система достигла своей высшей ступени развития. Её основой являлось золото. Золотой стандарт, утвердившийся в главных капиталистических странах, обеспечивал устойчивость денежного обращения, свободу переливов капиталов из страны в страну и международных платежей, неограниченный обмен национальной валюты и движение валютных курсов в пределах золотых точек.

В период общего кризиса капитализма наступил кризис мировой капиталистической валютной системы. Золото перестало выполнять функции средства обращения и средства платежа; но, выполняя функции меры стоимости, средства образования сокровищ и мировых денег, оно остаётся основой мировой капиталистической валютной системы. Хотя большая часть международных расчётов осуществляется посредством банковских переводов, без участия наличных денег, золото остаётся главным средством окончательного урегулирования взаимных денежных требований и обязательств капиталистических стран, а размеры его запасов являются важным показателем устойчивости капиталистических валют и экономического потенциала отдельных стран. Установленное в капиталистических странах обращение неразменных банкнот и бумажных денег позволяет монополиям широко использовать инфляцию как средство дополнительной эксплуатации трудящихся. В связи с развитием безналичных расчётов и недостатком золота в международном платёжном обороте используется бумажная валюта. Капиталистические государства вмешиваются в сферу международных расчётов, широко применяя валютные ограничения, платёжные соглашения, девальвации и т.п. Важную роль в мировой капиталистической валютной системе играют Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития, решающее место в которых занимает американский и английский капитал.

Недоиспользование производительных сил в период общего кризиса капитализма (хроническая недогрузка производственного аппарата, массовая безработица) отражается на валютной системе: увеличиваются излишки ссудных капиталов, что влияет как на внутренние рынки, так и на международные расчёты. В мировой капиталистической валютной системе растёт удельный вес операций, не связанных с торговлей. Инфляции, изменение структуры международного платёжного оборота и другие факторы вызывают всё учащающиеся потрясения мировой капиталистической валютной системы.

Международные расчёты социалистических стран строятся на принципах равноправия, взаимной выгоды и развиваются планомерно на базе валютной монополии. Большинство их непосредственно связано с внешней торговлей. Важным звеном в условиях существования СЭВ являлся Международный банк экономического сотрудничества. Значительная часть расчётов между социалистическими странами по неторговым операциям осуществлялась в национальных валютах.

12.15. **Торговый баланс** – баланс, отражающий соотношение стоимости экспорта и импорта страны за определённый период (как правило, за год). В него включается стоимость товаров, проданных и купленных на условиях немедленной оплаты, поставляемых в кредит, а также безвозмездно в виде правительственной помощи или дара (за вычетом стоимости последних торговый баланс включается в платёжный баланс). В активной части торгового баланса отражается экспорт товаров, произведённых, выращенных или добытых в стране, а также товаров, ранее ввезённых из-за границы и подвергшихся переработке. В пассивной части – импорт товаров иностранного происхождения для внутреннего потребления или переработки с целью их последующего вывоза. Разность между стоимостью экспорта и импорта составляет сальдо торгового баланса: активное, если стоимость экспорта превышает стоимость импорта; пассивное, если стоимость импорта превышает стоимость экспорта. Торговый баланс, активная и пассивная части которого равны, называется нетто-балансом.

В торговом балансе капиталистических стран отражаются стихийный характер развития капиталистической экономики, обострение борьбы за рынки сбыта, валютный кризис, инфляция и ряд др. процессов. Неравномерность экономического и политического развития капитализма проявляется в изменении соотношения сил между конкурентами, в обострении торговой войны между странами, экономическими и таможенными группировками империалистических государств. В практике капиталистических стран широкое применение получили такие методы "выравнивания" торгового баланса, как таможенные пошлины, количественные ограничения импорта, налоговые и кредитные льготы, бюджетное финансирование экспорта, девальвация, ревальвация, введение множественности валютных курсов и ряд др.

В торговом балансе социалистических стран отражается планомерное пропорциональное развитие экономики и прежде всего внешней торговли, углубление международного социалистического разделения труда, развитие мирового социалистического рынка. Торговые балансы социалистических стран, как правило, являются активными, хотя в отдельные годы и в отдельных странах они сводились к дефициту. Например, в годы 1-й пятилетки (1929-1932) торговый баланс СССР был пассивным, что было связано с необходимостью более широкого импорта машин и оборудования для создания мощной индустриальной базы страны. В последующие годы в СССР было обеспечено устойчивое превышение стоимости экспорта над стоимостью импорта.

12.16. **Платёжный баланс** – баланс, отражающий соотношение денежных поступлений, полученных данной страной из-за границы, и всех платежей, произведённых этой страной за границу за определённый период (год, квартал и т.д.). Превышение поступлений над платежами составляет активное, положительное сальдо платёжного баланса. Превышение платежей над поступлениями составляет пассивное, отрицательное сальдо платёжного баланса (дефицит). В платёжном балансе отражаются многообразные экономические отношения между странами, вызывающие различные международные платежи (внешняя торговля, вывоз капитала и др.), а также международные связи в политической, научно-технической и культурной областях (например, расходы на содержание иностранных представительств, на поездки делегаций и туристов, приобретение патентов и лицензий, переводы частных лиц и т.п.).

В капиталистических странах главными субъектами международных экономических связей выступают частные компании (промышленные, торговые, банковские, страховые, транспортные и иные). Платёжный баланс складывается как стихийный результат множества разрозненных сделок и операций, которые не могут быть точно учтены. Поэтому таблицы платёжного баланса, составляемые в буржуазных государствах, представляют собой лишь примерную оценку "поступлений и платежей".

На это указывает, в частности, наличие в платёжном балансе статьи "Ошибки и пропуски".

Платёжный баланс охватывает лишь фактически осуществленные в течение данного периода платежи, в отличие от баланса международной задолженности (расчётного баланса), представляющего соотношение между внешними требованиями и обязательствами данной страны.

Движение капиталов, отражающееся в платёжном балансе, происходит, прежде всего, в виде движения долгосрочного капитала (прямые инвестиции, обеспечивающие полное владение предприятиями или контроль над их деятельностью, и портфельные инвестиции, осуществляемые в форме вложений в заграничные ценные бумаги, а также займы, кредиты и субсидии). Экспорт капитала означает его отток из данной страны и потому отражается в расходной части платёжного баланса, а импорт капитала означает приток средств и включается в доходную часть. Экспорт капитала (например, в развивающиеся страны) порождает поток прибылей, вывозимых из стран, где помещены иностранные капиталы, за границу, что отрицательно сказывается, в конечном счёте, на платёжном балансе этих стран. Вместе с тем для империалистических государств усиленный вывоз капитала становится подчас одним из факторов, непосредственно ухудшающих их платёжный баланс. Именно вывоз капитала наряду с военными расходами является причиной дефицита платёжного баланса США.

Движение краткосрочного капитала связано с постоянными перемещениями между странами денежных средств, находящихся в иностранных банках. Эти перемещения в значительной мере связаны со спекулятивными сделками (расчётами на изменение валютных курсов и процентов по вкладам).

Платёжные балансы социалистических стран, где внешнеэкономические отношения осуществляются на основе государственной монополии внешней торговли и валютной монополии, формируются на плановой основе как составная часть общего народно-хозяйственного, внешнеторгового и валютного плана.

12.17. **Инвестирование** – вложение денежных средств в программы и проекты, во всевозможные имущественные и интеллектуальные ценности, в различные области экономики с целью получения дохода в будущем. Различают инвестирование: в финансовые активы (в ценные бумаги: акции, облигации, депозитные и сберегательные денежные сертификаты, фьючерсы и т.п.); в нефинансовые активы (в драгоценные камни, драгоценные металлы, предметы коллекционирования); в материальные активы (в производственные здания, сооружения, станки, оборудование, строительство жилых и других помещений); в нематериальные ценности (в знания, переподготовку персонала, в здравоохранение, научные исследования и разработки).

Инвестиции играют весьма важную роль в экономике. Они объективно необходимы для стабильного развития экономики, обеспечения устойчивого экономического роста. Активный инвестиционный процесс предопределяет экономический потенциал страны в целом, способствует повышению жизненного уровня населения. Экономическая деятельность отдельных хозяйствующих субъектов зависит в значительной степени от объемов и форм осуществляемых инвестиций.

При капитализме основной объем инвестирования принадлежит частному национальному и зарубежному капиталу. Инвестирование при этом преследует единственную цель – получение прибыли. Поэтому инвестор стремится вложить средства в краткосрочные проекты, чтобы в минимальные сроки вернуть деньги и начать процесс получения прибыли. Отсюда низкий объем инвестирования науки, производства высоких технологий, образования и, наоборот, бурное вложение средств в развитие банковской структуры, объектов торговли и развлечений. Вложение средств в развитие промышленности со стороны частного капитала преследует единственную цель – приобретение данного предприятия в собственность или приобретение контрольного

пакета акций. Особую привлекательность для инвестирования у частного капитала приобретают предприятия сырьевой направленности, т.к. вместе с ними капитал практически даром приобретает и право бесконтрольного владения недрами.

В процесс инвестирования при капитализме активно включаются национальные и международные банки. Деньги даются под проценты, а их передача объекту инвестирования ведется через многочисленных посредников. В результате любой проект требует вложения средств на 20 – 50% больше, чем требуется для его физической реализации и появляются идеальные условия для воровства и коррупции, когда вложения делаются в объекты-пустышки.

Иностранные инвестиции преследуют три цели: захват чужого сырьевого и промышленного потенциала, приобретение и уничтожение предприятий-конкурентов, и превращение инвестируемой страны в вечно должника.

При социализме подавляющий объем инвестирования проводится государством, в том числе и в объекты коллективной собственности (сельскохозяйственная наука, МТС), и ведется на плановой основе. Инвестиции осуществляются в науку, промышленное и сельскохозяйственное производство, в инфраструктуру городов и сел, в объекты обеспечения всех систем безопасности, в бесплатные системы образования, здравоохранения, спорта, жилищного строительства, защиты окружающей среды. Механизм инвестирования при социализме исключает посредничество, денежное финансирование не облагается процентами и обеспечивается материальными ресурсами по минимальным ценам. Долгосрочный плановый характер инвестирования исключает коррупционные сделки и разворовывание средств. Поэтому значительно снижается стоимость инвестируемого объекта, возрастает объем долгосрочного финансирования значимых проектов и объектов, инвестирование науки и промышленности.

12.18. **Модель социально-экономического развития** – совокупность принципов, правил и механизмов управления социально-экономической жизнедеятельностью и социально-экономическим развитием общества.

Эффективность социально-экономической модели определяется следующими критериями: темпами экономического роста, ресурсосбережением, невосприимчивостью к кризисам, социальными и демографическими характеристиками.

В настоящее время известны две крайние модели социально-экономического развития: рыночная и плановая.

Цель **рыночной модели** – извлечение максимальной прибыли из любого вида деятельности, основное отличие – независимая от производства финансовая система, основные механизмы – конкурентная борьба на рынке производственных мощностей, производительных сил и результатов хозяйственной деятельности. Рыночная социально-экономическая модель является основой капиталистического способа производства.

Цель **плановой модели** – создание интеллектуальных и материальных ценностей для удовлетворения потребностей общества. Ее основополагающий блок – материальное производство, роль финансового блока – обслуживание материального производства и распределения, основной механизм – плановое распределение ресурсов и промышленной продукции. Плановая социально-экономическая модель является основой социалистическо-коммунистического способа производства.

По темпам экономического роста плановая модель по сравнению с рыночной на одних и тех же ресурсах обеспечивает в 4 раза большие темпы общего экономического роста и в 10 раз большие темпы роста в наиболее важных отраслях производства. По критерию ресурсосбережения плановая модель экономики тратит на создание одной и той же продукции не менее чем на 15% ресурсов меньше, чем рыночная. Плановая экономическая модель практически не реагирует на внешние негативные воздействия и на мировые финансовые кризисы, которые являются производными от рыночной модели.

Рыночная модель ведет к снижению уровня жизни большинства населения, росту имущественного расслоения, падению всех демографических показателей общества.

Плановая модель экономики обеспечивает стабильный рост уровня жизни всего населения, рост всех демографических показателей общества, его нравственности, его образованности и интеллекта.

Существуют еще два вида промежуточных социально-экономических моделей: смешанная и двухуровневая.

Смешанная модель экономики типична для капиталистического способа производства и является попыткой сгладить негативы рыночной модели, в частности повысить темпы экономического роста. Эта модель действительно повышает темпы роста и управляемость экономики, но ввиду сохранения в качестве основы рыночной модели и неопределенности сочетания рыночных и плановых механизмов не обеспечивает предсказуемости результатов и не оберегает капитализм от финансово-экономических и социально-политических кризисов.

Двухуровневая модель экономики применима на начальной стадии социалистического строительства. Ее основой служит плановая экономическая модель, а действие рыночных механизмов строго регламентировано по объему производства ВВП и отраслям народного хозяйства. Модель может обеспечить достаточно высокие темпы роста и предсказуемость результатов.

12.19. Геномоподобная модель социально-экономического развития народного хозяйства – самонастраиваемая по воспроизводственному алгоритму (под изменениями внешних и внутренних условий) программно-математическая модель, отображающая совокупность организационно-технологических процедур составления и реализации народнохозяйственных планов в условиях коммунистического общества.

12.20. Мотивация и стимулирование труда

Мотивация труда – внутреннее побуждение к трудовой деятельности, исходящее от желаний, интересов, позиции работника.

Стимулирование труда – внешнее побуждение, элемент трудовой ситуации, влияющий на поведение человека в сфере труда, материальная и нравственная подосновы мотивации труда.

При капитализме главным стимулом и мотивацией труда являются деньги, для капиталистов и деклассированных элементов (спекулянтов, мошенников, торговцев краденым и пр.) – в виде прибыли, для трудящихся – в виде заработка. При этом, как показывает статистика правонарушений, именно денежная мотивация порождает в капиталистическом обществе все без исключения негативы человеческих поступков и человеческого общежития: бандитизм, мошенничество, проституцию, продажу наркотиков, оружия и т.д.

При социализме существуют три вида стимулирования, определяющих позитивную мотивацию труда: материальное поощрение (зарплата, премии, ценные подарки и т.п.), моральное поощрение (общественное признание, награды, авторитет в обществе и т.д.) и общественное принуждение к труду (борьба общества с тунеядством, лодырничеством и любыми антиобщественными проступками). Материальное поощрение труда вытекает из принципа социализма «от каждого – по способностям, каждому – по труду», общественное принуждение к труду – из принципа «кто не работает – тот не ест». Моральная мотивация к труду возникает под воздействием роста коммунистической сознательности, коллективизма, интеллекта и культуры общества.

Повышению внутренней мотивации труда при переходе к коммунизму будут способствовать:

а) переход от сдельно-премиальной к балльной или повременно-премиальной системам оплаты труда там, где становится невозможным объективно определить

количественный трудовой вклад отдельного работника (например, в условиях автоматизации). Это отвечает принципу стирания разницы между физическим и умственным трудом и повышения творческой составляющей труда;

б) замена сдельно-премиальной системы оплаты труда оплатой планового объёма выпущенной продукции с возможностью сокращения рабочего времени, когда повышение производительности труда происходит за счёт внутренних резервов трудящихся, а не за счёт обновления оборудования и пр. Это соответствует сокращению сферы действия товарно-денежных отношений, плановому ведению хозяйства (где потребность в сверхплановом производстве минимальна) и созданию условий для творческого развития и повышения профессионального уровня;

в) повышение роли социально-психологических методов стимулирования труда (почётные грамоты, выпелы, личные штампы качества, поручение особо ответственной работы, помещение фотографий на доску почёта, благодарственные письма семье и т.п.) при снижении роли материального стимулирования в виде премий.

По мере движения к коммунизму и роста коммунистической сознательности, а также – роста доли потребления через общественные фонды, стимулирование труда за счет общественного принуждения и материального поощрения теряет свое значение и сокращается, а роль моральных стимулов, наоборот, возрастает. Появляется личностная мотивация к труду как к удовольствию и первой жизненной потребности.

12.21. **Народный контроль**, в общем случае, представляет собой одну из форм народовластия, связанную с систематическим наблюдением гражданами страны за исполнением органами государственной и местной власти, а также хозяйственными руководителями своих обязанностей по удовлетворению законных интересов трудящихся и всего населения, отвечающих материальным, социальным и духовным ценностям данного общества, и направленную на предупреждение, выявление и пресечение нарушений этих интересов.

История народного контроля в России берёт своё начало с движения за **рабочий контроль**, которое возникло после Февральской революции 1917 года. Большевиками задача борьбы за рабочий контроль как своеобразную "приготовительную" форму диктатуры пролетариата впервые была выдвинута на апрельской конференции РСДРП(б) 1917 года. Далее, в связи с необходимостью принятия мер по организации планомерного регулирования экономики в разорённой войной стране, вопрос о рабочем контроле был поставлен в подготовленной В.И. Лениным "Резолюции об экономических мерах борьбы с разрухой", принятой на 1-й общегородской конференции фабзавкомов Петрограда 1 (14) июня 1917 года.

Первоначально рабочий контроль осуществлялся явочным порядком. Несмотря на яростное сопротивление предпринимателей, движение за установление рабочего контроля охватило крупные предприятия Петрограда, Москвы, Урала, Донбасса и др. промышленных центров, казённые железные дороги. Органами рабочего контроля являлись фабрично-заводские комитеты, на крупных предприятиях действовали специальные контрольные комиссии. Основным направлением деятельности был контроль над производственно-технической, а нередко и коммерческо-финансовой деятельностью предприятий (за наймом и увольнением рабочих и служащих, за поступлением и использованием заказов и т.п.).

После Октябрьской социалистической революции 1917 года содержание и значение рабочего контроля коренным образом изменилось: он стал осуществляться государственно организованным пролетариатом в целях социалистического преобразования промышленности. Согласно Декрету о рабочем контроле, принятому (по подготовленному В.И. Лениным проекту) ВЦИК 14 (27) ноября 1917 года, рабочий контроль вводился как обязательная мера во всех отраслях народного хозяйства, на предприятиях, имевших наёмных рабочих; распространялся на производство, куплю,

продажу и хранение продуктов и сырых материалов, а также финансовую деятельность предприятий. Контроль осуществляли рабочие данного предприятия через выборные организации (фабзавкомы, советы старост и т.п.) при участии представителей от служащих и технического персонала. Коммерческая тайна отменялась. Решения органов рабочего контроля были обязательны для предпринимателей. По данным Всесоюзной промышленной переписи 1918 года, к середине 1918 года специальные контрольные органы функционировали на 70,5% предприятий с числом рабочих свыше 200. Рабочий контроль служил школой хозяйствования для рабочих масс, выдвинул из их среды талантливых руководителей производства, подготовил условия для социалистического обобществления промышленности.

До января 1918 года в масштабе страны руководство советами рабочего контроля, действовавшими в крупных городах, губерниях и промышленно развитых районах при Советах рабочих, солдатских и крестьянских депутатов, осуществлял Всероссийский совет рабочего контроля, в составе которого были созданы комиссии специалистов-реvisоров по определённым отраслям производства. С января 1918 года рабочий контроль приобрёл характер государственного. Его организационной формой стала Центральная контрольная коллегия и учётно-контрольные коллегии и контрольные комиссии на местах. В июле 1918 года в связи с принятием Конституции РСФСР Центральная контрольная коллегия была преобразована в Народный комиссариат государственного контроля РСФСР. В апреле 1919 года ВЦИК и СНК РСФСР приняли декрет "О государственном контроле". В феврале 1920 года Наркомат государственного контроля был реорганизован в Рабоче-крестьянскую инспекцию (РКИ), в задачи которой входили: контроль за деятельностью всех органов государственного управления, органов управления хозяйством и за общественными организациями; борьба с бюрократизмом и волокитой; проведение летучих ревизий и обследований (в том числе, *предварительных*, на основании планов расходования средств); проверка исполнения декретов и постановлений Советского правительства; надзор за соблюдением законов в управлении.

Последующими формами были: Комиссия советского контроля при СНК СССР (1934), союзно-республиканский наркомат государственного контроля (1940), министерство государственного контроля (1946), комиссии государственного контроля СССР и союзных республик (1957), комитеты партийно-государственного контроля (1962), В декабре 1965 года Верховный Совет СССР принял решение о преобразовании органов партийно-государственного контроля в органы *народного контроля*. Деятельность системы органов народного контроля была определена законом «Об органах народного контроля в СССР» от 9 декабря 1965 года, Положением об органах народного контроля в СССР, а также законами союзных и автономных республик. В Конституции СССР 7 октября 1977 года предусматривалось усиление народного контроля. На второй сессии Верховного Совета СССР десятого созыва 30 ноября 1979 года был принят Закон СССР «О народном контроле в СССР».

Параллельно совершенствовались и функции Народного контроля. В задачи РКИ с 1922 года добавились обязанности по контролю за учётом и хранением государственного имущества, последующая проверка финансовых смет, планов материального снабжения, договоров и других денежных документов; разработка предложений о сокращении и удешевлении государственного аппарата (что впоследствии получило название научной организации труда – НОТ); контроль за состоянием приёма и рассмотрения жалоб и т.д. С 1927 года РКИ было предоставлено право принимать решения о наложении дисциплинарных взысканий, а также отстранении и увольнении должностных лиц за бесхозяйственность, бюрократизм и волокиту, а также о ликвидации излишних подразделений и представительств в управленческих структурах.

Комиссии советского контроля при СНК СССР вменялись обязанности по проверке исполнения решений СНК СССР и расходования денежных средств и материальных ценностей.

Деятельность органов Народного контроля по закону от 1979 года должна была строиться в соответствии с принципом демократического централизма на основе коллегиальности, гласности, взаимодействия с комиссиями Советов народных депутатов и государственными органами, с органами прокуратуры, внутренних дел, юстиции, государственного арбитража и судами, организациями профессиональных союзов, ВЛКСМ и другими общественными организациями граждан.

На исходе так называемой «перестройки» народному контролю было добавлено право контроля за использованием государственного бюджета страны, а сам контрольный орган по закону от 16 мая 1991 года получил статус Контрольной палаты СССР, действующей под руководством Верховного Совета СССР и подотчётной ему. Однако просуществовала эта палата недолго. 26 декабря 1991 года она была упразднена в связи с прекращением существования СССР.

Надо отметить, что через органы народного контроля в советское время широкие массы трудящихся вовлекались в управление государственными и общественными делами. В их работе участвовали более 10 млн. человек. Как правило, это были наиболее активные и авторитетные рабочие, колхозники, служащие, учащиеся высших и средних специальных учебных заведений, а также пенсионеры и домашние хозяйки – представители всех слоёв советского общества. Они имели достаточно широкие полномочия и вели бескомпромиссную борьбу по защите государственных и общественных интересов, постоянно проявляя заботу о сохранении и приумножении народного достояния.

Как позитивное явление в постсоветской России можно отметить появление общественных организаций, берущих на себя тяготы по поддержке справедливых требований населения. Так, в 2003 году была создана организация «Общественный Комитет народного контроля», целью которой провозглашено содействие защите прав и интересов потребителей. Ею был разработан проект федерального закона «О народном контроле Российской Федерации» (правда, в какой-то мере, ограниченный проблемами сферы потребления), и даже было направлено соответствующее обращение тогдашнему президенту Путину. Однако последствий эта инициатива не имела.

В 2010 году группа аудиторов, финансистов и юристов Москвы в инициативном порядке создала свою общественную Организацию народного контроля, которая открыла отделения в более чем сорока регионах России [Чернышева Н.Ю. Народный контроль – ключ к народовластию. – Русская газета №2, апрель 2012]. Эта организация ставит перед собой более глобальную цель: создание в России общенациональной системы народного контроля, включающей следующие направления деятельности:

- общественный аудит муниципальных, региональных и федерального бюджетов;
- аудит использования средств, выделенных на государственные программы;
- модернизация деятельности Счётной палаты;
- предоставление возможности гражданам и общественным организациям проверять любую информацию коммерческих компаний с государственным участием (за исключением информации, составляющей государственную тайну).

С непосредственным участием названной организации, а также депутатов Московской городской думы, правозащитных, общественных и экспертных организаций разработан свой проект закона «О народном (общественном) контроле», вобравший в себя многие позитивные наработки советского закона от 1979 года. В качестве существенного нововведения концепцией закона предусмотрено использование Интернет-технологий в деятельности институтов общественного контроля.

Но беда в том, что введение народного контроля прямо противоречит основам капиталистического строя, его «ценностям» и принципам рыночной экономики. Кроме того, в условиях капитализма в сегодняшней России, он может влиять только на работу остатков хозяйственных объектов, находящихся в госсобственности, т.е. (с учётом неизбежной в условиях капитализма теневой экономики) всего на 20 – 30 процентов производства и потребления. Отсюда вывод: народный контроль при капитализме – полумера, нужная, но далеко не достаточная. Для восстановления действенного и эффективного в отношении к народному хозяйству народного контроля необходимое условие – возвращение страны к социализму. В этом случае перед Институтом народного контроля будут стоять две стратегические задачи: с одной стороны, стать действенным механизмом борьбы с любыми проявлениями контрпродуктивных действий в народном хозяйстве со стороны отстранённых от управления слоёв общества, а с другой, стать школой практического коллективного управления народным хозяйством для миллионов трудящихся, т.е. стать очередным шагом общества к народовластию. И здесь позитивный опыт работы народного контроля в СССР может быть с успехом использован.

По мере развития социалистических общественных отношений должны будут формироваться на добровольных началах общественные организации по экспертизе и публичному анализу политических, экономических и культурных мероприятий и решений органов власти, хозяйственного управления, общественных организаций, творческих союзов и последующему наблюдению за их исполнением, а также по предупреждению, выявлению и пресечению нарушений интересов трудящихся и всего населения, отвечающих ценностям социалистического общества.

При переходе к коммунизму, когда функции целеполагания, законотворчества и контроля исполнения должны будут соединиться в единой системе самоуправления народа, народный контроль станет не только делом чести (в форме самоконтроля высокой результативности и качества индивидуальной и коллективной деятельности), но и естественной потребностью всех дееспособных граждан коммунистического общества.

12.22. *Комплексная система управления качеством и надёжностью промышленной продукции и услуг* – совокупность мероприятий, методов и средств, при помощи которых целенаправленно устанавливается, обеспечивается, поддерживается на основных стадиях жизненного цикла (планирование, разработка, производство, эксплуатация или потребление) уровень качества и надёжности продукции, соответствующий потребностям народного хозяйства и населения.

Родилась и достигла совершенства в 1950–1960-е годы в наукоемких отраслях Советского Союза и затем распространена, в том числе, на выпуск товаров народного потребления. Её главными задачами были:

- планомерное повышение качества работы коллективов и исполнителей;
- обеспечение выпуска продукции в строгом соответствии с требованиями нормативно-технической документации, т.е. запланированного, заданного уровня качества;
- создание и освоение новых видов высококачественной продукции, соответствующих лучшим мировым образцам;
- повышение удельного веса продукции высшей категории в общем объеме производства;
- улучшение показателей качества выпускаемой продукции и перевод ее в более высокую категорию качества;
- своевременное снятие, замена или модернизация продукции второй категории.

Организационно эта система состояла из Госстандарта, Госконтроля, а также специальных инспекций и подразделений качества и надёжности Комитета по науке и технике СССР, промышленных министерств, санэпидемических, экологических, рыбнадзорных, охотничьих и прочих инспекций. Документально система представляла

собой свод обязательных к исполнению всеми субъектами экономики и гражданами законов, государственных и отраслевых стандартов, ведомственных инструкций и положений.

Идеология системы была подхвачена рядом ведущих фирм Японии, США и Западной Европы, которые адаптировали её к своим условиям.

12.23. Развитие трудовых и общих способностей людей

Способности – индивидуально-психологические особенности человека, проявляющиеся в деятельности и являющиеся условием успешности ее выполнения. От способностей зависят скорость, глубина, легкость и прочность процесса овладения знаниями, умениями и навыками, но сами способности не сводятся к знаниям и умениям. Исследованиями установлено, что возникновение и развитие способностей происходит в процессе индивидуальной жизни; их активно формируют среда, воспитание. В наибольшей мере способности раскрываются и развиваются в **трудовой деятельности** человека, которая, с одной стороны, предполагает наличие определенных профессиональных способностей, а с другой – является одним из условий их развития. Расширение сферы трудовых заданий увеличивает область раскрытия имеющихся профессиональных способностей и дает возможность формироваться новым. Важным обстоятельством развития способностей в трудовой деятельности является также возможность для работника поиска более оптимальных трудовых действий, операций и методов работы при выполнении трудовых заданий.

Общие способности – это те, которые одинаковым образом проявляют себя в различных видах человеческой деятельности.

И трудовые навыки, и общие способности людей приобретаются ими, формируются и закрепляются под воздействием ряда внешних факторов. Прежде всего, это – общий интеллект общества, система образования, научно-технический прогресс, соотношение в общественном сознании индивидуализма и коллективизма, общность и грандиозность целей общественного развития.

При капитализме все эти факторы, если и не препятствуют, то однозначно не способствуют развитию трудовых и общих способностей людей. В погоне за прибылью капиталисты в целом заинтересованы в дешевой, а, следовательно, в малоквалифицированной рабочей силе. Имеющий место рынок труда подразумевает безработицу. Отсюда массовое оглушение общества. Во-первых, высококачественное образование при капитализме, из-за платного характера, становится недоступным для большинства населения, во-вторых, общедоступное образование направлено на формирование послушного исполнителя.

Проекты, связанные с научно-техническим прогрессом, носят закрытый и некомплексный характер и не предполагают в своей реализации массового участия. Индивидуализм – основополагающая психология капиталистического общества. Естественно, он препятствует распространению передового опыта, бескорыстному обучению и творческому характеру труда.

Наконец, грандиозные проекты предполагают приоритет научно-производственного сектора экономики и престиж созидательных профессий и специальностей. Именно в этом секторе экономики скачком формируется массовое развитие трудовых и общих способностей людей. При капитализме главный сектор экономики – финансовый, наиболее престижные и высокооплачиваемые специальности – финансист, экономист, юрист, торговец, чиновник, – которые требуют конкурентских, исполнительских и, в какой-то мере, антиобщественных способностей, но никак не способностей к творческому труду, к свершению открытий, к моральному совершенству и гражданской ответственности.

При социализме практически все указанные выше факторы способствуют развитию и совершенствованию трудовых и общих способностей людей. Плановое народное

хозяйство требует массовой квалифицированной рабочей силы и талантливых инженерных кадров. Люди обучаются и нанимаются на работу не для того, чтобы не оказаться безработными, а исключительно, чтобы реализовать свои способности и навыки. Обучение и передача опыта – естественные принципы социалистического способа производства.

Образование для социалистического государства – важнейшая социальная обязанность, а для общества – общенациональное достояние. Оно строится на принципах, с одной стороны, социальной поддержки ученика, учителя и образовательного учреждения, с другой – обеспечения в образовательном процессе равных возможностей, формирования духовности и нравственности. В конечном счете – на принципах формирования личности, формирования творца.

Плановая экономика и коммунистическое строительство в своей основе предполагают реализацию грандиозных национальных проектов, базирующихся на научно-техническом прогрессе и коллективизме. Всё это – прямые факторы формирования массовой творческой личности обладающей соответствующими трудовыми и общими способностями, факторы их непрерывного совершенствования.

13. Национальная экономика и её структура

13.1. *Национальная экономика* – это исторически сложившаяся система общественного воспроизводства страны, взаимосвязанных отраслей, видов производств и территориальных комплексов, отвечающая принципам суверенности, целостности, социальной устойчивости.

В отраслевом «разрезе» осуществляется планирование и прогнозирование, происходит учет статистических данных. Территориальная структура определяется размещением производительных сил на территории страны и означает деление национальной экономики на экономические районы.

Структура любой национальной экономики имеет тенденцию к усложнению под влиянием НТП, расширения и углубления разделения труда, специализации производства, возникновения новых видов производства и отмирания старых, а также других факторов.

13.2. *Отрасли народного хозяйства* – качественно однородные группы хозяйственных единиц, характеризующиеся особыми условиями производства в системе общественного разделения труда и играющие специфическую роль в процессе расширенного воспроизводства.

Совокупность всех видов производственной деятельности, в результате которых создаются материальные блага в форме продуктов, энергии и в форме перемещения грузов, хранения продуктов, сортировки, расфасовки, упаковки и других функций, являющихся продолжением производства в сфере обращения, образует сферу материального производства. Остальные виды деятельности, не создающие материальных благ, составляют непроизводственную сферу. Внутри каждой из них выделяют отрасли народного хозяйства, формирующиеся на основе группировки хозяйственных единиц, выполняющих однотипные экономические функции или социальные виды деятельности. Крупные отрасли народного хозяйства могут быть подразделены на подотрасли и виды производства.

В СССР сфера материального производства включала промышленность, сельское хозяйство, лесное хозяйство, транспорт (грузовой), связь (по обслуживанию предприятий производственной сферы), строительство, торговлю и общественное питание, материально-техническое снабжение и сбыт, заготовки сельскохозяйственных продуктов, прочие сферы материального производства. К непроизводственной сфере относились жилищно-коммунальное хозяйство и бытовое обслуживание населения; пассажирский транспорт, связь (по обслуживанию организаций непроизводственной сферы деятельности

и населения); здравоохранение, физическая культура и социальное обеспечение; просвещение; культура; искусство; наука и научное обслуживание; кредитование и государственное страхование; управление; общественные организации.

13.3. **Промышленность**, индустрия – важнейшая отрасль народного хозяйства, оказывающая решающее воздействие на уровень развития производительных сил общества; представляет собой совокупность предприятий (заводов, фабрик, рудников, шахт, электростанций), занятых производством орудий труда как для самой промышленности, так и для др. отраслей народного хозяйства, а также добычей сырья, материалов, топлива, производством энергии, заготовкой леса и дальнейшей обработкой продуктов, полученных в промышленности или произведённых в сельском хозяйстве.

Промышленность подразделяется на производство средств производства (группа "А") и производство предметов потребления (группа "Б"). Продукция группы "А" в свою очередь подразделяется на средства труда и предметы труда, а также на средства производства для I подразделения (для производства средств производства) и на средства производства для II подразделения (для производства предметов потребления).

Промышленность СССР представляла наиболее сложную отрасль народного хозяйства и включала в себя такие подотрасли как: электроэнергетика, топливная промышленность, черная металлургия, цветная металлургия, химическая и нефтехимическая промышленность, машиностроение и металлообработка, лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность, промышленность строительных материалов, стекольная и фарфорофаянсовая, лёгкая, пищевая, микробиологическая, комбикормовая, медицинская, полиграфическая и др. В каждую из этих комплексных подотраслей входили ещё специализированные на производстве определённых видов продукции более мелкие подотрасли и отдельные производства.

13.4. **Сельское хозяйство** – одна из важнейших отраслей материального производства: возделывание с.-х. культур и разведение с.-х. животных для получения земледельческой и животноводческой продукции. Сельское хозяйство включает также различные виды первичной переработки растительных и животных продуктов (если они не выделились в самостоятельные отрасли промышленности). В ряде стран к сельскому хозяйству относят лесное хозяйство. Сельское хозяйство создаёт продукты питания для населения, сырьё для многих отраслей промышленности (пищевой, комбикормовой, текстильной, фармацевтической, парфюмерной и др.), воспроизводит живую тяговую силу (коневодство, оленеводство и т.п.); включает отрасли земледелия (полеводство, овощеводство, плодоводство, виноградарство и др.) и животноводства (скотоводство, свиноводство, овцеводство, птицеводство и др.), правильное сочетание которых обеспечивает рациональное использование материальных и трудовых ресурсов.

Главное средство производства в сельском хозяйстве – земля, особенности которой вызывают специфические формы концентрации и специализации с.-х. производства, обуславливают необходимость применения научно обоснованных систем земледелия для повышения плодородия почвы. В качестве средств производства в сельском хозяйстве применяются живые организмы – растения и животные, вследствие чего в развитии отрасли переплетается действие экономических и биологических законов, период производства не совпадает с рабочим периодом, сезонно используются средства производства и труд. С.-х. производство пространственно рассредоточено, ведётся на больших площадях, поэтому в нём применяются главным образом мобильные с.-х. агрегаты. Свыше 20% валовой продукции сельского хозяйства (семена, корма, приплод животных) используется в последующем производственном цикле в качестве средств производства, что обуславливает специфику формирования производственных фондов сельского хозяйства и более низкую, чем в промышленности, степень товарности.

13.5. *Непроизводственная сфера* – совокупность отраслей народного хозяйства, удовлетворяющих разнообразные, кроме производства материальных благ, потребности людей и общества в целом. Эти потребности сводятся к организации и осуществлению обмена, распределения и потребления материальных благ, к производству духовных благ и всестороннему развитию личности, включая охрану и укрепление здоровья людей. Кроме этого, непроизводственная сфера удовлетворяет социальные потребности человека и общества в целом как единого общественного организма.

Большой удельный вес по числу занятых в непроизводственной сфере занимают такие отрасли, как образование, культура, здравоохранение, производящие специфические предметы потребления, которые К. Маркс назвал услугами. Поскольку они не принимают вещной формы, то не могут накапливаться и тем самым участвовать в образовании национального дохода, но входят в фонд личного потребления общества.

Труд работников, оказывающих услуги, воздействует непосредственно на человека. Он участвует в воспроизводстве рабочей силы, в котором постоянно возрастают затраты на удовлетворение духовных потребностей. Однако труд работников образования, культуры, здравоохранения, участвуя в воспроизводстве рабочей силы, не входит в издержки её воспроизводства. В последние включаются затраты труда работников материального производства на удовлетворение их потребностей в образовании, культуре, медицинской помощи. В обмен на эту часть необходимого продукта работники материального производства получают полезный эффект труда работников непроизводственной сферы. В отличие от продукта материального производства, полезный эффект труда работников непроизводственной сферы, особенно образования, культуры и т.д., имеет социальную окраску, поскольку предполагает как необходимый элемент определённую идеологическую направленность. Труд работников непроизводственной сферы, если он организован в господствующей форме производственных отношений и реализует цель способа производства, выступает как производительный труд.

Развитие непроизводственной сферы зависит от уровня производительности труда работников материального производства. Чем он выше, тем большими возможностями располагает общество в выделении трудовых и материальных ресурсов в непроизводственную сферу. Страны с высоким уровнем развития имеют и более прогрессивную структуру непроизводственной сферы.

Следует различать позитивную непроизводительную сферу, обеспечивающую рациональное расходование ресурсов и прогрессивное развитие общества (образование, культура, здравоохранение, армия, органы правоохраны и т.д.), и паразитическую непроизводственную сферу: частные банки и фонды, прочие финансовые институты, избыточное чиновничество, адвокатские конторы, игорные заведения, обслуга неправедно обогатившихся, антиобщественные объединения и организации, карательные органы и т.д.

Характер и масштабы непроизводственной сферы определяются системой господствующих производственных отношений. В капиталистических странах высокий уровень развития непроизводственной сферы – следствие не только развития производительных сил, но и паразитизма капитализма. Об этом свидетельствует чрезмерное разбухание таких отраслей непроизводственной сферы, как торговля (реклама и т.п.), управление, кредит, финансы и др. Непроизводственная сфера здесь возрастает и за счёт военно-полицейского аппарата государства, с помощью которого монополистическая буржуазия стремится сохранить капиталистический строй. Развитие непроизводственной сферы подчинено основному экономическому закону капитализма – производству и присвоению прибавочной стоимости.

В социалистических странах развитие непроизводственной сферы направлено на повышение благосостояния трудящихся и всестороннее развитие личности. С прогрессом общества в ходе обмена деятельностью с материальным производством

непроизводственная сфера оказывает возрастающее влияние на развитие производительных сил, на повышение производительности общественного труда.

13.6. Экономический район – территориальная часть народного хозяйства страны, характеризующаяся определённым экономико-географическим положением, территориально-хозяйственным единством, своеобразием природных и экономических условий и исторически сложившейся производственной специализацией, основанной на территориальном общественном разделении труда. Экономический район не является конституционально закреплённым территориальным образованием и не имеет специальных органов управления. Однако по экономическим районам группируется большой массив статистической информации, ведётся экономическая, социальная, политическая, демографическая диагностика их развития.

При капитализме формирование и развитие экономических районов происходит стихийно, сопровождается острой конкурентной борьбой; развитие каких-либо отраслей в одном районе зачастую ведёт к упадку их в другом.

Научные основы социалистического экономического районирования впервые были разработаны в СССР. После Октябрьской революции 1917 года плановое хозяйство потребовало научного разделения страны на экономические районы как планомерно развивающиеся части народного хозяйства. В плане ГОЭЛРО (1920 г.) было выделено 8 крупных районов. В 1921 году специально созданной подкомиссией Госплана территория страны была разделена на 21 экономический район. В дальнейшем при формировании пятилетних и долгосрочных планов сетка и иерархическое строение экономических районов периодически пересматривались исходя из конкретных возраставших задач социалистического строительства. Так, при разработке "Основных направлений развития народного хозяйства СССР на 1976-1990 годы" было выделено 7 экономико-географических зон: Центр и Север Европейской части СССР (Северо-Западный, Центральный, Волго-Вятский, Белорусский и Прибалтийский крупные экономические районы), Юг Европейской части СССР (Центрально-чернозёмный, Северо-Кавказский, Донецко-Приднепровский, Юго-Западный, Южный, Закавказский крупные экономические районы и Молдавская ССР), Урало-Поволжье, Сибирь, Дальний Восток, Казахстан и Средняя Азия.

Основное влияние на формирование экономических районов оказывает их специализация в системе общественно-территориального разделения труда. Основные контуры границ районов в наибольшей мере определяются ареалом специализированных отраслей и важнейших вспомогательных производств, связанных с ними производственной кооперацией, – поставками сырья, материалов, узлов и деталей. Среди других районообразующих факторов: природные условия (крупные месторождения полезных ископаемых, гидроресурсы, естественное плодородие почвы, климатические условия и т.д.), трудовые ресурсы (плотность населения, накопленный трудовой опыт, этнический состав населения, его концентрация в крупных городах), технико-экономические условия (уровень развития производительных сил, производственная и социальная инфраструктура, прогрессивные формы общественной организации производства – концентрация, специализация, комбинирование), территориальное политико-административное устройство страны (в силу большой организующей роли социалистического государства в хозяйственном строительстве). Материально-технической основой формирования экономических районов служат территориально-производственные комплексы.

13.7. Территориально-производственные комплексы, производственно-территориальные комплексы – форма пространственной организации производительных сил социалистического общества, наиболее полно отвечающая задачам их развития в условиях научно-технической революции. Территориально-производственные комплексы,

являясь частью хозяйства экономического района (подрайона), представляют собой совокупность взаимосвязанных промышленных и с.-х. предприятий, формируются на определённой территории (не всегда в границах существующих административно-территориальных единиц), активно участвуют в общей системе территориального разделения труда. Экономическое единство территориально-производственных комплексов создаётся производственными связями предприятий, использованием общерайонных природных и экономических ресурсов и условий, а также общей системой расселения. По сравнению с изолированным (одиночным) размещением предприятий планомерное формирование территориально-производственных комплексов даёт возможность получать значительный экономический эффект за счёт комбинирования и кооперирования предприятий, рационального использования природных и трудовых ресурсов, вторичного сырья, транспортных сетей, снижения стоимости строительства вспомогательных и обслуживающих предприятий, инженерных коммуникаций и социально-культурных объектов. Каждый из таксономических уровней территориально-производственного комплекса характеризуется своей системой организации производственно-территориальных связей, степенью их замкнутости.

13.8. **Агропромышленный комплекс (АПК)** – совокупность отраслей народного хозяйства в социалистических странах, занятых производством продукции сельского хозяйства, ее хранением, переработкой и доведением ее до потребителя. Входящие в АПК отрасли объединены единой конечной функцией – снабжением страны продовольствием и сельскохозяйственным сырьем.

В составе АПК выделяются три сферы: 1) отрасли промышленности, поставляющие средства производства для сельского хозяйства и связанных с ним отраслей, а также осуществляющие производственно-техническое обслуживание сельского хозяйства; 2) собственно сельское хозяйство; 3) отрасли, занятые переработкой и доведением сельскохозяйственной продукции до потребителя (заготовка, переработка, хранение, транспортировка, реализация). Ряд отраслей промышленности целиком (или почти целиком) обслуживает нужды АПК (производство сельскохозяйственных машин, удобрений, оборудования для животноводства и кормопроизводства и т.д.).

Региональные АПК отражают специализацию сельского хозяйства данного района. В рамках АПК страны и крупных регионов выделяются продуктовые агропромышленные комплексы: зерновой, плодоовощной, хлопковый, мясо-молочный и др. Каждый из них включает: производство соответствующей продукции в сельском хозяйстве; выпуск техники, других средств производства, разработку технологии, развитие селекции, науки для данной отрасли; заготовку, транспортировку, хранение, переработку и реализацию продукции этой отрасли.

13.9. **Министерство** (от латинского ministro - служу, управляю) – орган государственного управления отдельной сферой деятельности или отраслью хозяйства страны. Впервые были образованы в Западной Европе в 16-17 вв. В России первые министерства были образованы в 1802 году. В 1946 году название "министерство" было введено в СССР (ранее – *наркоматы*).

Функциональное министерство – центральный орган управления сферой деятельности: финансами, обороной, культурой и т.п. Отраслевое министерство – **центральный орган управления отраслью в пределах хозяйства страны.**

13.10. **Главное управление (главк)** – производственно-хозяйственный комплекс в социалистических странах, в состав которого входят производственные предприятия, иные хозяйственные организации и руководящий аппарат главного управления отраслевого министерства или местного совета депутатов трудящихся. Главк как хозяйственная система не является юридическим лицом. В то же время главк в ряде

случаев является самостоятельным субъектом хозяйственного права. В частности, в СССР главк являлся адресатом и исполнителем плановых заданий, субъектом права оперативного управления централизованными резервами и фондами и т.д. Некоторым главкам расчеты с государственным бюджетом по внесению платы за фонды и свободного остатка прибыли разрешалось производить централизованно по всей подотрасли. В таком случае субъектом этих расчетных отношений (а тем самым и субъектом ответственности за несвоевременное внесение платежей) также являлась подотрасль. Некоторые главки участвовали в хозяйственной деятельности, вступая между собою в договорные отношения, – например, межреспубликанские поставки нефтепродуктов производились в СССР на основании договоров, заключавшихся между главнефтеснабами союзных республик. Во всех случаях, когда субъектом правоотношений является главк как хозяйственная система, управленческий аппарат главка является органом хозяйственного руководства, представляющим систему и выступающим от ее имени в ее интересах. Вместе с тем, будучи центром хозяйственной системы, управленческий аппарат главка является субъектом хозяйственных правоотношений внутри возглавляемой им системы. В этих отношениях главк имеет те же задачи и функции, что и министерство или местный совет депутатов трудящихся, но меньшие по объему, поскольку главк как орган хозяйственного руководства является структурным подразделением центрального аппарата министерства или исполкома совета депутатов трудящихся. Выполняя свои функции в подотрасли, главк как центр хозяйственной системы вступает в правоотношения с подчиненными ему предприятиями и организациями, доводя до них плановые задания по установленным показателям, руководя техническим и экономическим развитием подотрасли, обеспечивая материально-техническое снабжение предприятий и организаций, организуя и контролируя выполнение народнохозяйственного плана во всей подотрасли. В аппарате главка в качестве совещательного органа в СССР, как правило, создавался совет директоров, в состав которого входили начальник главка (он же председатель этого совета), его заместители, другие руководящие работники центрального аппарата главка и директоры предприятий и иных организаций подотрасли, а также представитель ЦК профсоюза отрасли (подотрасли). Совет директоров на своих заседаниях рассматривал основные вопросы деятельности и развития подотрасли. Решение совета директоров проводились в жизнь начальником главка. Положение о совете директоров и состав совета утверждал министр или председатель местного совета депутатов трудящихся.

Предприятиями местного подчинения руководили в СССР управления и отделы исполнительных комитетов областных, краевых и городских советов депутатов трудящихся. Эти органы хозяйственного руководства осуществляли те же по своей сущности функции, что и главки министерства. Наиболее крупные из таких управлений именовались главными управлениями, например, Главное управление промышленности строительных материалов и строительных деталей при Мосгорисполкоме (Главмоспромстройматериалы), Главмосстрой и т.д. Управления (отделы) областных, краевых и городских Советов депутатов трудящихся обычно находились в двойном подчинении, т.е. были подчинены как соответствующему исполнительному комитету, так и вышестоящему отраслевому органу хозяйственного руководства, например, Куйбышевское городское управление бытового обслуживания было подчинено исполнительному комитету Куйбышевского городского Совета депутатов трудящихся и Куйбышевскому областному управлению бытового обслуживания. В СССР было в своё время признано необходимым передать дополнительно в подчинение районным и городским Советам депутатов трудящихся предприятия, учреждения и организации, обслуживающие преимущественно население данного района или города.

13.11. *Предприятие* (фирма) – самостоятельный, организационно-обособленный хозяйствующий субъект с правами юридического лица, который производит и сбывает

товары, выполняет работы, оказывает услуги. Предприятие – обособленная специализированная единица, основным признаком которой является профессионально организованный трудовой коллектив, способный с помощью имеющихся в его распоряжении средств производства изготовить нужные потребителю продукты (выполнить работы, оказать услуги) соответствующего значения, профиля и ассортимента.

Организационные формы предприятий формировались в 19-20 вв. по мере концентрации и централизации производства, отражая отношения собственности на средства производства и степень развитости техники и технологии. От первоначальных мелких предприятий типа мануфактур к настоящему времени в капиталистической экономике сформировались четыре классические формы крупных предприятий-монополий: картель, синдикат, трест и концерн. Процесс диверсификации (перетекания капиталов из одной отрасли в другую) производственной и коммерческой деятельности в капиталистических странах с середины 20 в. привёл к появлению в них ещё более крупных ассоциированных предприятий – корпораций.

В социалистической экономике в условиях общенародной и коллективной форм собственности основными формами предприятий стали: государственные предприятия, тресты, производственные объединения, совхозы, колхозы.

В постсоветской России предприятия в соответствии с Гражданским кодексом получили общее название «организаций», которые могут быть отображены следующим перечнем: общество с ограниченной ответственностью (ООО), общество с дополнительной ответственностью (ОДО), открытое акционерное общество (ОАО), закрытое акционерное общество (ЗАО), производственный кооператив (ПК), народное предприятие в форме закрытого акционерного общества, предприятие без образования юридического лица, государственное унитарное предприятие (ГУП), муниципальное унитарное предприятие (МУП).

Самые принципиальные различия между предприятиями вытекают из двух основных форм собственности – частной и общественной (государственной). Соотношение между частными и государственными предприятиями в разных странах определяется установившимся в них общественно-экономическим строем. В капиталистических странах преобладают частные предприятия, в социалистических – государственные. Однако общей устойчивой тенденцией, в том числе и в капиталистических странах, является тенденция огосударствления предприятий. Особенно наглядно это проявляется в условиях экономических кризисов, распространёнными способами выхода из которых стали национализация и государственные инвестиции. Причиной же тому является более высокая эффективность государственной собственности и государственных предприятий, особенно наглядно проявляющаяся в кризисных ситуациях.

Как юридическое лицо предприятие имеет право заниматься любой хозяйственной деятельностью, не запрещенной законодательством и отвечающей целям создания предприятия, предусмотренным в уставе предприятия. Предприятие имеет самостоятельный баланс, расчетный и иные счета в банках, печать со своим наименованием. Различают:

- Промышленные предприятия, которые осуществляют производство товаров различного назначения;
- Торговые предприятия, которые сами не производят товары, но выполняют дистрибьюторские функции;
- Транспортные предприятия, которые занимаются перевозками с использованием различных транспортных средств;
- Предприятия в сфере услуг, оказывающие различные услуги, например, гостиницы, консалтинговые фирмы и другие

- Предприятия сферы финансовых услуг: **банки**, которые собирают финансовые средства, предоставляют кредиты и оказывают другие виды финансовых услуг; **страховые организации**, которые осуществляют страхование от различных видов рисков.

13.12. **Мануфактура** – одна из ранних форм капиталистической организации промышленности, при которой сохраняется ремесленная техника, но производство уже основано на кооперации и техническом разделении труда среди наёмных рабочих.

13.13. **Картель** – (франц. cartel - итал. cartello, от carta - бумага, документ) – форма экономического объединения, участники которого заключают соглашение о регулировании объемов производства, условий сбыта продукции, найма рабочей силы. Участники картеля сохраняют коммерческую и производственную самостоятельность. **Международный картель** – союз предприятий разных стран о разделе рынков сбыта, источников сырья, об установлении согласованных цен (т.н. картельных цен), использовании патентов и др., чаще всего в рамках одной отрасли.

13.14. **Синдикат** (позднелат. syndicatus, от syndico – рассматриваю, проверяю) – объединение собственников с однородной продукцией с целью совместной реализации товаров через единую контору. Распределение доходов между собственниками предприятий осуществляется в соответствии с квотами произведённой и реализованной продукции. Участники синдиката сохраняют производственную и юридическую самостоятельность, но, в отличие от картеля, утрачивают коммерческую самостоятельность.

Наибольшее распространение синдикаты получили в начале 20 в. вплоть до 2-й мировой войны 1939-1945 гг. в Германии, Франции и других странах преимущественно в отраслях добывающей промышленности. В дореволюционной России действовали такие синдикаты, как "Продамет", "Продуголь", "Медь", концентрировавшие сбыт подавляющей (до 90%) массы продукции соответствующих отраслей.

В СССР в период нэпа этот тип хозяйственной организации объединял группы промышленных трестов для оптового сбыта их продукции, закупок сырья и планирования торговых операций. Первый советский синдикат был создан в 1922 году (Всесоюзный текстильный синдикат), а всего в 1922-1928 гг. функционировало 23 синдиката. Они были ликвидированы в 1929-1930 гг.

13.15. **Трест** (англ. trust, буквально – доверие) – объединение предприятий, в котором их собственники утрачивают свою экономическую и юридическую самостоятельность как в области сбыта, так и в сфере производства. Собственность треста, как правило, приобретает акционерную форму, управленческие функции и доли дохода акционеров определяются величиной пакета акций.

Тресты возникли в США в последней трети 19 в. и получили там наибольшее распространение. Юридически образование треста означает передачу контроля над ранее независимыми предприятиями (в форме контрольного пакета акций или особого доверительного сертификата) группе крупных капиталистов – создателей треста, объединённых в так называемый доверительный совет (Board of Trustees). Таким способом осуществляется огромная централизация капитала, позволяющая проводить в рамках объединённых в тресте предприятий единую техническую и экономическую политику и одновременно извлекать монопольную прибыль. Путём трестирования в США были созданы многочисленные монополии в важнейших отраслях промышленности: металлургии, нефтепереработке, сельскохозяйственном машиностроении, сахарной промышленности и т.д.

После 1-й мировой войны 1914-1918 гг. трестирование промышленности получило большое развитие и в капиталистических странах Европы.

В СССР образование трестов было связано с задачами и целями новой экономической политики. Они создавались как хозрасчётные объединения предприятий одной отрасли и основывались на общественной собственности на средства производства. К середине 1923 года в системе ВСНХ насчитывалось 477 трестов. Декретом ВЦИК и СНК от 10 апреля 1923 г. трест определялся как "государственное промышленное предприятие, которому предоставлена самостоятельность в производстве своих операций согласно утвержденному для них уставу и который действует на началах коммерческого расчета с целью извлечения прибыли". С завершением восстановления народного хозяйства и началом индустриализации менялось положение трестов в системе управления промышленностью. В результате изменения системы управления промышленностью в 1929 г. функции трестов были ограничены. Превратившись в промежуточное, административное звено, они в середине 1-й пятилетки были ликвидированы.

13.16. **Концерн** – объединение самостоятельных предприятий различных отраслей, связанных совместными разработками, посредством системы участия, патентно-лицензионных соглашений, финансирования, тесного производственного сотрудничества. Участники концерна сохраняют свою юридическую самостоятельность, но не могут входить в состав других концернов. Характерной особенностью концерна является выпуск и реализация конечной продукции или оказание услуг с охватом всех сторон деятельности, связанных с решением этой задачи.

Различают вертикальные, горизонтальные и смешанные концерны. Под вертикальными понимаются объединения фирм, охватывающие весь цикл от закупки материалов через изготовление до сбыта одного определённого вида продукции – например, Фольксваген, объединяющий все аспекты автопроизводства. Горизонтальные концерны обычно объединяют похожие фирмы с различной клиентурой, например объединение пивоварен с различными сортами пива. Большую роль в становлении современных концернов сыграла динамика финансовых рынков 1960-х гг., с типично перемежающимися спадами и подъёмами. Это позволило конгломератам скупать компании по заниженным ценам на займы в банках, показывать хороший возврат с инвестиций, получать ещё большие кредиты и использовать финансовые рычаги, таким образом, создавая цепную реакцию. Так возникли или получили сильное развитие американский Дженерал Электрик, немецкий Сименс, японская Мицубиси.

В современной России известны концерны:

- в форме государственных акционерных отраслевых комплексов (Газпром, Нефтехим);

- в военно-промышленном комплексе как государственно-кооперативные концерны (АНТ);

- в виде «народных», т.е. без участия государственных структур (БУТЭК).

С развитием НТП концерны превращаются в научно-технические центры с исследовательскими лабораториями. В таких центрах научные, экспериментальные и производственные работы ведутся одновременно.

Концерны могут быть многоотраслевыми с явным основным производственным сектором экономики. Но могут быть и диверсифицированными (изменение, разнообразие, расширение номенклатуры) с отраслевыми группировками (в сфере обращения, транспорте, банках). Такой концерн называют **конгломератом**.

Концерны действуют в тех отраслях экономики, где развито крупное и массовое производство, применяются высокие технологии. Чаще всего это черная и цветная металлургия, сталелитейная промышленность, машиностроение и автомобилестроение, химическая и электротехническая индустрия.

13.17. **Корпорация** (от позднелат. *corporatio* – объединение) – как форма монополистических акционерных объединений получила широкое распространение в США в результате концентрации и централизации капитала. Первые корпорации возникли в области ж.-д. строительства в середине 19 в. К началу 20 в. корпорации стали главной формой капиталистических предприятий США.

13.18. **Акционерное общество** – форма централизации капитала и вместе с тем основная организационная форма капиталистического предприятия. Акционерные общества возникли в период первоначального накопления капитала (английская Ост-Индская компания в 1600 г., голландская Ост-Индская компания в 1602 г.), получили широкое распространение в эпоху домонополистического капитализма и стали господствующей формой капиталистических предприятий и главной формой капиталистических монополий при империализме.

С развитием государственно-монополистического капитализма акционерные общества становятся формой государственных, а также смешанных государственно-частнокапиталистических предприятий.

В.И. Ленин впервые раскрыл значение акционерных обществ в эпоху империализма, показав, что они служат важным орудием господства финансовой олигархии, которая посредством контроля над акционерными обществами распоряжается огромными чужими капиталами и средствами и присваивает подавляющую часть прибавочной стоимости. Механизм господства финансовой олигархии чрезвычайно усложнился в главных империалистических странах, особенно после 2-й мировой войны 1939-1945 гг. Распыление акций среди большого числа акционеров позволяет узкому кругу заправил командовать в акционерных обществах. Представляемые на общее собрание акционерных обществ акции достигают 30-40% их общего количества. Для получения большинства голосов обычно требуется не свыше 15-20% акций.

Акционерные общества занимали в дореволюционной России доминирующее положение в фабрично-заводской промышленности (60% её продукции) и были в среднем намного крупнее, чем в США и в Германии.

Акционерные общества в СССР были образованы в 1920-х гг. при переходе к новой экономической политике и представляли тогда одну из форм управления советской промышленностью, торговлей и банками при совместном участии в управлении нескольких хозяйственных организаций. С 1929-1930 гг. эта форма стала заменяться формами государственных объединений, трестов и торгов (торговых организаций, магазинов).

После 2-й мировой войны в некоторых странах народной демократии Советским Союзом и правительствами этих стран были совместно на паритетных началах организованы акционерные общества. Целью их являлось развитие важных промышленных отраслей при участии и помощи СССР. С достижением этой цели совместные акционерные общества были ликвидированы, а доля в них Советского Союза передана на льготных условиях заинтересованным правительствам.

13.19. **Капиталистические монополии** – крупные хозяйственные объединения (картели, синдикаты, тресты, концерны и т.д.), находящиеся в частной собственности (индивидуальной, групповой или акционерной) и осуществляющие контроль над отраслями, рынками и экономикой на основе высокой степени концентрации производства и капитала с целью установления монопольных цен и извлечения монопольных прибылей. Господство в экономике служит основой того влияния, которое капиталистические монополии оказывают на все сферы жизни капиталистических стран.

Формирование и рост монополий исторически неразрывно связаны с перерастанием капитализма свободной конкуренции в монополистический капитализм. Всесторонний теоретический анализ роли капиталистических монополий в становлении и

развитии империализма дан в классическом труде В.И. Ленина "Империализм, как высшая стадия капитализма". Капиталистические монополии благодаря высокому уровню сосредоточения экономических ресурсов создают возможности для ускорения технического прогресса. Однако эти возможности реализуются лишь в тех случаях, когда такое ускорение способствует извлечению монопольно-высоких прибылей. И наоборот, капиталистические монополии могут задержать развитие технического прогресса, если он угрожает их прибылям.

13.20. *Государственные монополии* – крупные хозяйственные объединения, в которых государство принимает непосредственное участие в самом процессе производства, выступает как предприниматель на основе общемонополистической государственной собственности. Возникают путём строительства государственных предприятий (военной промышленности, новых или капиталоемких отраслей), национализации отдельных предприятий, целых отраслей промышленности и транспорта (важных для государства или малорентабельных), приобретения государством части акций монополистических предприятий. Огосударствление ставит своей непосредственной целью укрепить экономические и политические позиции монополистической буржуазии, вместе с тем оно подрывает сам принцип «священной частной собственности». Буржуазное государство, обладающее средствами производства, выступает как совокупный монополистический капиталист, непосредственно эксплуатирующий рабочих. Частные и государственные монополии всё более переплетаются путём использования государством финансовых средств для контроля над частными фирмами, создания смешанных ассоциаций, проникновения частного капитала в государственный сектор.

В ряде капиталистических стран (Италия, Япония, ФРГ и др.) распространяется, в первую очередь, полностью или частично (только производство или только реализация) монополия государства на производство и реализацию товаров массового потребления (табак, спички, пиво, вино, спирт, соль и т.п.).

13.21. *Социалистическое государственное производственное предприятие* – основное звено народного хозяйства СССР, относительно обособленная производственно-хозяйственная единица, функционировавшая на основе государственного народно-хозяйственного плана. Его деятельность строилась на сочетании централизованного руководства с хозяйственной самостоятельностью и инициативой. Социалистическое государственное производственное предприятие, используя закрепленное в его оперативном управлении или пользовании имущество, являющееся частью единого фонда общенародной собственности, осуществляет силами своего коллектива под руководством вышестоящего органа производственно-хозяйственную деятельность (изготовление продукции, выполнение работ, оказание услуг) на основе хозяйственного расчёта. В этих целях социалистическое государственное производственное предприятие набирает работников, приобретает машины, сырьё и материалы, организует производственный процесс, реализует готовую продукцию, осуществляет ремонт основных фондов, имеет законченную систему учёта и отчётности с выявлением результатов хозяйственной деятельности – прибыльности или убыточности. Хозрасчётное социалистическое государственное производственное предприятие имеет собственное название, печать, фирменный знак (марку), самостоятельный баланс, расчётный счёт в Госбанке, несёт имущественную ответственность по своим обязательствам, может быть истцом или ответчиком в суде и арбитраже, т.е. признаётся самостоятельным субъектом права и является лицом юридическим. Государство не отвечает по обязательствам предприятия, а предприятие не отвечает по обязательствам государства. Характерными чертами социалистического государственного производственного предприятия являются производственно-техническое, организационное и экономическое единство, оперативно-

хозяйственная самостоятельность и управление. Организационно социалистическое государственное производственное предприятие представляет собой производственную единицу, как правило, *завод, фабрику, шахту, электростанцию, предприятие транспорта, связи, капитального строительства, совхоз* и т.п., но может включать и несколько заводов или фабрик (*комбинат, производственное объединение*). В последнем случае права и обязанности юридического лица передаются производственному объединению (комбинату), а входящие в него предприятия утрачивают право юридического лица. Социалистическое государственное производственное предприятие как совокупность средств производства, используемых людьми для производства продукции или выполнения какой-либо работы (услуги), выступает как форма существования производительных сил общества. Люди, управляющие средствами производства, образуют производственный коллектив социалистического государственного производственного предприятия. В процессе производства работники вступают между собой в производственные отношения. Социалистическое государственное производственное предприятие образовывалось по приказу или решению вышестоящего государственного органа – министерства в соответствии с общесоюзным или республиканским законодательством. Предприятие имело устав и действовало в соответствии с "Положением о социалистическом государственном производственном предприятии", утвержденным Советом Министров СССР.

Администрация предприятия в лице директора ежегодно заключала коллективный договор с фабрично-заводским комитетом профсоюза как представителем рабочих и служащих предприятия, организовывала социалистическое соревнование, поощряла передовиков производства, всемерно содействовала успешной работе производственных совещаний и организовывала выполнение их решений.

Главная функция социалистического государственного производственного предприятия – осуществление производственно-хозяйственной деятельности. Предприятие было призвано обеспечить достижение в интересах социалистического общества наилучших результатов на единицу затрат материальных, трудовых и финансовых ресурсов, т.е. добиваться повышения эффективности производства; максимально использовать свои производственные мощности и внутрихозяйственные резервы, находящуюся в его пользовании землю и др. природные ресурсы. Задачей социалистического государственного производственного предприятия было строго соблюдать режим экономии, интенсифицировать производство и с этой целью внедрять новейшие достижения науки и техники, передовой опыт, использовать прогрессивные нормы расходования сырья, материалов, топлива, электроэнергии, снижать себестоимость продукции и повышать рентабельность производства. Производственная деятельность цехов, участков и др. подразделений предприятия строилась на основе внутризаводского хозрасчёта.

Права и обязанности структурных подразделений социалистического государственного производственного предприятия определялись в положениях о них, утверждаемых предприятием на основе примерных положений. Для некоторых отделов, наделённых контрольными функциями (например, отдел технического контроля, бухгалтерия, юридический отдел), Советом Министров СССР утверждались положения, обязательные для всех социалистических государственных производственных предприятий. Целью деятельности социалистического государственного производственного предприятия являлось производство продукции (услуг) высокого качества, необходимой для удовлетворения потребностей социалистического общества. Задания по выпуску продукции находили выражение в производственной программе предприятия и отражались в техпромфинплане предприятия. Социалистическое государственное производственное предприятие разрабатывало и утверждало производственную программу в целом и по отдельным подразделениям по расширенной номенклатуре и по развернутому ассортименту на основе плановых заданий, доводимых

до него главным отраслевым управлением министерства, с учётом заказов, принятых в порядке прямых связей с потребителями или сбытовыми и торгующими организациями.

Средства производства образовывали производственные фонды социалистического государственного производственного предприятия. Средства труда составляли вещественное содержание производственных основных фондов, а предметы труда – оборотные фонды. Производственные фонды социалистического государственного производственного предприятия непосредственно участвовали в создании совокупного общественного продукта и национального дохода общества. Социалистическое государственное производственное предприятие располагало также непроизводственными основными фондами. К ним относились жилые дома, здания и сооружения культурно-бытового и спортивного назначения, медицинские учреждения и т.п. Социалистическое государственное производственное предприятие должно было повышать фондоотдачу, т.е. производить и реализовывать больше продукции на 1 руб. производственных основных фондов. Одновременно оно призвано было заботиться о росте квалификации кадров, т.к. новая техника и технология требуют более образованных, квалифицированных, профессионально подготовленных работников. Важнейшей задачей социалистического государственного производственного предприятия являлось непрерывное совершенствование производимой продукции, повышение её качества, надёжности и долговечности, расширение ассортимента потребительских товаров и улучшение их качества в целях всё более полного удовлетворения запросов населения. Произведённую продукцию социалистическое государственное производственное предприятие, в соответствии с планом и заключёнными на его основе договорами, поставляло потребителям. Невыполнение им планов и заданий по поставкам продукции рассматривалось как грубое нарушение государственной дисциплины и влекло ответственность виновных должностных лиц. Чтобы полнее удовлетворять спрос по номенклатуре, ассортименту и качеству продукции, предприятие всемерно расширяло и укрепляло прямые хозяйственные связи с потребителями. Финансы – неотъемлемая часть хозяйственной жизни социалистического государственного производственного предприятия, они использовались ими в повседневной производственной деятельности и являлись одной из важнейших форм социалистических производственных отношений. В своей финансовой деятельности предприятие широко пользовались кредитами Госбанка, осуществляя капитальное строительство, могло устанавливать цены на некоторые виды продукции и т.п. Социалистическое государственное производственное предприятие обязано было своевременно производить расчёты с государственным бюджетом, Госбанком, поставщиками, подрядчиками и др., вести бухгалтерский, оперативный и статистический учёт. В процессе производственной деятельности социалистическое государственное производственное предприятие реализовывало продукцию и получало прибыль. Часть прибыли, передаваемая предприятием государству, составляла чистый доход общества. Другая часть оставалась в распоряжении предприятия для финансирования его хозяйственных нужд и формирования фондов экономического стимулирования: фонда материального поощрения, фонда социально-культурных мероприятий и жилищного строительства, фонда развития производства.

Организационная структура управления предприятия определялась типом производства (единичное, серийное, массовое), его масштабами (крупное, среднее, мелкое предприятие), в зависимости от которых выбиралась схема управления (цеховая или бесцеховая). Чем крупнее предприятие, тем выше уровень механизации и автоматизации, специализации, кооперирования и организации труда. Всё это позволяло на крупном специализированном предприятии осуществить массовое производство узкой номенклатуры изделий и, следовательно, добиться наилучших показателей себестоимости и качества продукции, рентабельности и прибыльности. Дальнейшая концентрация социалистического производства в народном хозяйстве СССР вызвала необходимость

создания крупных производственных единиц – производственных объединений (комбинатов), всесоюзных и республиканских промышленных объединений.

Социалистическое государственное производственное предприятие обязано было осуществлять все необходимые мероприятия по обеспечению безопасных условий труда и охране здоровья работников предприятия, по охране окружающей среды от загрязнения промышленными и хозяйственными выбросами, сточными водами, отходами производства. Реорганизация и ликвидация социалистических государственных производственных предприятий производилась по решению правомочного органа путём их слияния или разделения. Ликвидация предприятия осуществлялась ликвидационной комиссией. Претензии к ликвидируемому предприятию удовлетворялись из его имущества.

13.22. *Производственное объединение*, комбинат – единый специализированный производственно-хозяйственный комплекс, в состав которого входят фабрики, заводы, научно-исследовательские, конструкторские, технологические и др. организации, имеющие между собой производственные связи и централизованное вспомогательное и обслуживающее производство. Производственные единицы, входящие в состав производственного объединения, не являются юридическими лицами.

Производственные объединения начали создаваться в СССР в 1960-х гг. в виде фирм, чаще всего на базе производственно связанных между собой мелких предприятий, выпускавших в основном однородную продукцию, под руководством ведущего головного предприятия. В условиях научно-технической революции и увеличения объёмов выпуска продукции концентрация разнородных производств на крупных предприятиях стала недостаточной, поэтому была заменена концентрацией специализированного производства, позволявшей широко использовать высокопроизводительную технику и повышать экономическую эффективность общественного производства. Примерами производственного объединения были: КамАЗ – крупнейший комплекс по выпуску грузовых автомобилей и двигателей в г. Набережные Челны, объединение ЗИЛ, тракторостроительные и станкостроительные объединения, минское обувное объединение "Луч", киевское объединение "Укркожгалантерея".

Производственные объединения действуют на основе хозяйственного расчёта, обеспечивают полное возмещение затрат на производство продукции, содержание аппарата управления и получение прибыли, достаточной для расчётов с государственным бюджетом и оплаты процентов за кредит, а также для развития производственного объединения и образования различных фондов и резервов. Крупное производственное объединение имеет большие возможности для рациональной организации производственного процесса, снабжения и сбыта и осуществления единой технической политики.

13.23. *Совхоз (советское хозяйство)* – государственное с.-х. предприятие, одна из главных форм социалистического земледелия в СССР наряду с колхозом. Первые совхозы появились в Советской России в 1917-1918 гг. на базе помещичьих имений, их организаторами выступали местные советы. Рабочими совхозов были вчерашние батраки и деревенская беднота. В начале 1920-х гг. с переходом к нэпу совхозы переживали кризис, многие из них не сумели приспособиться к рыночным отношениям, наладить производство и распались. Во 2-й половине 1920-х гг. совхозы давали около 1,5% всей с.-х. продукции. Форма совхозов была использована в 1950-1970-х гг. для преобразования многих экономически слабых колхозов. Многие совхозы стали входить в состав различных производственных объединений, в т.ч. государственно-колхозных. На конец 1985 г. имелось 22 687 совхозов, в т.ч. 1888 зерновых; 322 свекловичных; 514 хлопководческих; 4073 плодово-виноградарских, плодово-овощеводческих и картофеле-овощевод-ческих; 8712 молочных и мясомолочных; 1125 свиноводческих; 1957

овцеводческих; 1517 птицеводческих; 141 коневодческих; 127 оленеводческих; 138 звероводческих.

13.24. **Колхозы**, коллективные хозяйства – кооперативные организации добровольно объединившихся крестьян в СССР для совместного ведения крупного социалистического сельскохозяйственного производства на основе общественных средств производства и коллективного труда. Колхозами называют также кооперативные организации рыбаков – рыболовецкие колхозы. На конец 1971 г. имелось 32,3 тыс. колхозов без рыболовецких (0,5 тыс.), в них насчитывалось 14,1 млн. колхозных дворов.

Колхозы создавались в соответствии с кооперативным планом В.И. Ленина. Наряду с совхозами являлись формой развития производительных сил в сельском хозяйстве, как школа коммунизма для крестьянства.

Коллективные хозяйства в СССР стали возникать вскоре после победы Великой Октябрьской социалистической революции. Известны 3 формы колхозов: сельскохозяйственная коммуна, товарищество по совместной обработке земли (ТОЗ) и сельскохозяйственная артель. Основные различия между ними заключаются в степени обобществления средств производства и порядке распределения доходов. Сельскохозяйственные коммуны, в которых обобществлялись и средства производства и личное хозяйство, были преобладающей формой колхозов до 1919 года. Наиболее простой формой колхозов были ТОЗы. В них обобществлялись землепользование и труд. Скот, машины, инвентарь, постройки оставались в частной собственности крестьян. Доходы распределялись не только по количеству труда, но и в зависимости от размеров паевых взносов и ценности средств производства, предоставленных товариществу каждым его членом. В сельскохозяйственных артелях обобществлялись землепользование, труд и основные средства производства – рабочий скот, техника, оборудование, продуктивный скот, хозяйственные постройки и т.д. В личной собственности колхозника оставались жилой дом и подсобное хозяйство (в том числе продуктивный скот), размеры которого ограничивались Уставом. Доходы распределялись по количеству и качеству труда (по трудодням). Артель обеспечивала сочетание личных интересов колхозников и общественных, общенародных интересов. По данным на июнь 1929 г., коммуны составляли 6,2% всех колхозов в стране, ТОЗы 60,2%, сельскохозяйственные артели 33,6%. Большинство коммун и ТОЗов в начале 1930-х гг. перешли на Устав сельскохозяйственной артели. Артель стала основной, а затем и единственной формой колхозов в сельском хозяйстве. В дальнейшем название "сельскохозяйственная артель" потеряло своё значение и в действующем законодательстве, партийных и правительственных документах стало применяться наименование "колхоз"; это нашло своё отражение в Примерном уставе колхоза (27 ноября 1969 г.).

14. Мировая экономика и её структура

14.1. **Мировая экономика** – совокупность тесно связанных между собой национальных экономик, участвующих в междуна-родном разделении труда и выступающих как целостная экономическая система.

Зарождение и становление всемирного хозяйства – объективная необходимость развития земной цивилизации. Она, с одной стороны, вызывается неравномерностью распределения природных ресурсов по странам и континентам в условиях общего роста народонаселения Земли, а с другой, предопределяется прогрессом общественных производительных сил, способных обеспечить производство и распределение жизненно необходимых продуктов для удовлетворения всё возрастающих потребностей людей независимо от места их проживания.

Экономические отношения между странами возникли еще в глубокой древности, однако длительное время они носили ограниченный и нерегулярный характер. В 15-16

веках в связи с началом Великих географических открытий стал формироваться мировой рынок. Он активно развивался в 17-18 веках в ходе первоначального накопления капитала и промышленной революции. К концу 19 века мирохозяйственные отношения перешли на качественно иной уровень: возникло мировое хозяйство, характерными атрибутами которого стали не только **международная торговля**, но и **миграция капитала и кредит**, **международные валютные отношения**, **миграция рабочей силы**, отражающими распространение законов обобществления производства и общественного разделения труда на всё планетарное пространство. Изначально мировое хозяйство создавалось и развивалось как капиталистическое со всеми своими прогрессивными моментами и противоречиями. Однако в 20 веке уже на империалистической стадии, нашедшей отражение в противоборстве между ведущими капиталистическими державами за преференции, в мировой хозяйственной системе произошёл прорыв. В результате Великой Октябрьской социалистической революции в 1917 году из неё выпало весьма значительное звено, ставшее предвестником нового мирохозяйственного образования на прогрессивно более высоких научных принципах планомерности и пропорциональности. После Второй мировой войны серьезное значение для мировой экономики имело возникновение мировой системы социализма, крушение колониальной системы, а также начало современной научно-технической революции. Новейшим периодом развития мирового хозяйства считают три последних десятилетия 20 века. Для этого периода характерно усиление взаимосвязей между странами и регионами, формирование после распада Совета экономической взаимопомощи социалистических стран нового сочетания мировых производительных сил, участвующих в воспроизводстве планетарного валового общественного продукта. Вместе с тем сохраняется и даже усиливается социально-экономическая неоднородность мировой хозяйственной системы, включающей страны с высоким уровнем экономического и социального развития, бывшие (с т.н. «переходной» экономикой) и существующие социалистические страны, а также развивающиеся страны с низким уровнем развития. Подобная неоднородность является объективной предпосылкой для новой волны прогрессивных социально-экономических преобразований в планетарном масштабе.

Основными субъектами мирового хозяйства в современном мире являются национальные **государства** как органы управления национальными хозяйственными системами, являющимися естественными элементами общемировой экономической системы, **транснациональные корпорации** и **международные экономические организации** межправительственного и неправительственного характера, создаваемые на основе соглашений для достижения тех или иных экономических целей.

14.2. **Международное разделение труда** – высшая форма общественного территориального разделения труда; специализация производства отдельных стран на определённых видах продукции, которыми они обмениваются. Необходимость международного разделения труда и его глубина определяются степенью развития производительных сил общества. На характер международного разделения труда решающее воздействие оказывают господствующие в странах-участницах производственные отношения. Международное разделение труда лежит в основе расширения торговли между странами, составляет объективную базу развития мирового рынка.

Если на ранних этапах развития общества существовали лишь некоторые элементы международного разделения труда, связанные с различием природных условий в отдельных странах, то появление развитых форм международного разделения труда происходит в эпоху промышленного капитализма. Крупная машинная индустрия ведёт к углублению дифференциации производства, развитию специализации и кооперации, выходящих за национальные границы. Кроме того, международному разделению труда способствовал рост потребностей промышленных стран в огромных массах сырья и

продовольствия, которые поставляли им экономически менее развитые страны. Крупная промышленность, как отмечали К. Маркс и Ф. Энгельс, "... впервые создала всемирную историю, поскольку поставила удовлетворение потребностей каждой цивилизованной страны и каждого индивида в ней в зависимость от всего мира и поскольку уничтожила прежнюю, естественно сложившуюся обособленность отдельных стран" (М. и Э., т. 3, с. 60).

Международное капиталистическое разделение труда развивается стихийно, в конкурентной борьбе на мировом рынке под воздействием закона стоимости, его направления неустойчивы. В эпоху империализма на международное разделение труда существенное влияние оказывает вывоз капитала из развитых капиталистических стран, который углубляет специализацию стран, отставших в своём экономическом развитии на производстве сырья и продовольствия. Влияние на международное разделение труда оказывают и международные монополии, делящие между собой мировой рынок.

Уродливый характер капиталистического международного разделения труда определяется тем, что, с одной стороны, образуется узкая группа империалистических держав, развитых в промышленном отношении. В этих странах возникает комплекс различных взаимосвязанных отраслей; в малых империалистических странах круг этих отраслей уже, и они более специализированы в международном разделении труда. С другой стороны, выделяются страны, превращенные в аграрно-сырьевые придатки первых. Особенно уродливой является специализация экономики многих развивающихся стран на производстве одного-двух сельскохозяйственных или сырьевых товаров. Однобокая специализация стран служит тормозом экономического роста, ставит их в невыгодное положение на мировом капиталистическом рынке, способствует ограблению этих стран империалистическими державами с помощью неэквивалентного обмена, выступает как объективный механизм установления отношений зависимости отсталых стран от промышленно развитых государств.

Углубляется международное разделение труда и между развитыми капиталистическими странами, вызванное дальнейшим ростом объёмов производства, увеличением номенклатуры выпускаемой продукции. Этому способствуют рост миграции капитала; образование гигантских международных корпораций, развивающих специализацию и кооперацию между своими предприятиями в разных странах мира; распространение соглашений о межфирменной специализации и кооперации производства. Определённое воздействие оказывают и внеэкономические факторы. Примерами являются международная кооперация в сфере разработки и производства вооружений, а также восстановление Ирака как сырьевого придатка США после военной интервенции под надуманным предлогом в начале 21 века.

Международное разделение труда усиливается в рамках интеграционных группировок капиталистических стран, например формирование франко-немецко-испанского консорциума Airbus как конкурента американскому Boeing в сфере гражданского самолётостроения.

В связи с углублением разделения труда между капиталистическими странами происходит рост взаимозависимости их экономик, однако это не только не ослабляет противоречия капитализма, но и усиливает их, поскольку делает мировую капиталистическую экономику более уязвимой в условиях присущих ей циклических экономических кризисов.

Определённую альтернативу международному капиталистическому разделению труда представляло в 20 веке международное социалистическое разделение труда, формировавшееся на принципах научно обоснованного учета объективно необходимых пропорций экономического развития отдельных стран и мировой социалистической системы в целом, полного равноправия, взаимного уважения, независимости и суверенитета, братской взаимопомощи в интересах как общего развития производительных сил всей мировой социалистической системы, так и каждой страны в

отдельности. Целью международного социалистического разделения труда являлось повышение эффективности общественного производства, достижение высоких темпов роста экономики и благосостояния трудящихся во всех социалистических странах и постепенное преодоление исторически сложившихся различий в уровнях их экономического развития. В каждой стране создавался соответствующий ее природным, историческим и экономическим условиям комплекс взаимосвязанных и взаимодополняющих отраслей народного хозяйства: промышленности и сельского хозяйства, добывающих и перерабатывающих отраслей, производства средств производства и производства предметов потребления. Координирующую роль в планомерном и пропорциональном развитии национальных экономик и их интеграции в содружестве социалистических стран выполнял созданный в 1949 году Совет экономической взаимопомощи (СЭВ). В рамках СЭВ целесообразным образом решались текущие задачи обобществляемого производства, а также разрабатывались долгосрочные целевые программы сотрудничества социалистических стран, в которых определялись конкретные мероприятия по обеспечению экономически обоснованных потребностей стран - членов СЭВ в основных видах энергии, топлива и сырья; по развитию машиностроения на основе глубокой специализации и кооперирования производства; удовлетворению рациональных потребностей в основных видах продовольствия, промышленных товаров народного потребления; по развитию транспортных связей стран - членов СЭВ. В 1975 году на долю стран-членов СЭВ приходилась треть мирового промышленного производства, хозяйственный потенциал этих государств вырос по сравнению с 1949 годом в несколько раз. О негативных последствиях произошедшего в 1991 году распада СЭВ можно судить по спаду экономических показателей бывших социалистических стран, явившемуся следствием разрыва налаженных в социалистическое время экономических связей. Произошло из-за этого и ослабление общего фронта борьбы социалистических и освободившихся от колониализма стран за изменение международного разделения труда, за создание полнокровных национальных экономик, за равноправный международный экономический порядок.

14.3. *Мировой рынок и международная торговля*

14.3.1. *Мировой капиталистический рынок* – сфера обмена между капиталистическими странами, связанными между собой внешней торговлей и другими формами экономических отношений, основанных на международном капиталистическом разделении труда. Его зарождение относится к периоду первоначального накопления капитала. Мировой рынок явился одной из необходимых предпосылок победы капиталистического способа производства и развития крупной капиталистической промышленности, которая, в свою очередь, вызвала к жизни тенденцию к интернационализации производства и обмена, к развитию разносторонних международных экономических связей, к широкому международному разделению труда. Его формирование завершилось на стадии империализма.

Экономические законы капитализма, действующие в капиталистической системе мирового хозяйства, определяют и закономерности развития мирового капиталистического рынка. Развертывается ожесточенная борьба между империалистическими государствами и монополиями за сферы приложения капитала, рынки сбыта и источники сырья. Империализм ищет выхода из противоречий на мировом капиталистическом рынке на путях международного государственно-монополистического его передела, в котором важную роль играет капиталистическая экономическая интеграция, направленная главным образом на создание формально равных условий для развития торговли и финансовых расчетов между странами-участницами. Но межимпериалистические противоречия при этом не ослабевают, а углубляются. Разногласия обнаруживаются в новых формах, соперничество разгорается внутри самих создаваемых экономических блоков капиталистических государств.

14.3.2. **Международная торговля** – совокупность международных отношений в области обмена товарами, сырьем и услугами, заключающаяся в проведении внешних торговых экспортно-импортных операций всех стран мира. Развитие международной торговли является одним из важных факторов развития мировой экономики.

В настоящее время международная торговля расширила свою сферу за счет обмена научно-техническими достижениями, а также интеллектуальными продуктами, духовными ценностями. Международный обмен научно-техническим продуктом включает обмен научно-технической информацией, учеными, специалистами, передачу на лицензионной основе изобретений и открытий, проведение научно-исследовательских работ, осуществление общих научно-технических проектов, научно-производственную кооперацию, совместное предпринимательство по производству новой техники и технологии. В рамках международного инжиниринга осуществляется предоставление одним государством другому инженерно-расчетных, консультационных и инженерно-строительных услуг в процессе проектирования и сооружения за рубежом промышленных и других объектов. Получает распространение оказание информационных услуг в различных областях науки и техники через международный компьютерный «банк данных». Интенсифицируется обмен научной информацией о новых прогрессивных методах, применяемых в здравоохранении, образовании.

14.3.3. **Международная торговая палата** (МТП) (International Chamber of Commerce – ICC) – международная неправительственная организация (основана в 1920 г.), объединяющая деловые круги и отдельные фирмы 140 стран мира. Основная её задача – содействие улучшению условий торговли между различными странами и разрешению международных экономических проблем. Место пребывания – Париж. В период существования Совета экономической взаимопомощи представители торговых палат СССР, НРБ, ВНР, ПНР, СРР, ЧССР и ГДР присутствовали на конгрессах МТП в качестве наблюдателей и участвовали в работе специального Комитета по связям МТП с торговыми палатами социалистических стран.

МТП тесно взаимодействует с такими международными организациями, как ООН, ВТО, Всемирный банк и другими, являясь для них коллективным консультативным органом. В настоящее время на территории бывшего СССР действуют Российский (ICC Russia), Украинский (ICC Ukraine), Литовский (ICC Lithuania), Эстонский (ICC Estonia) и Грузинский (ICC Georgia) национальные комитеты МТП.

Подготовкой политических заявлений МТП и разработкой унифицированных стандартов, кодексов, правил и других механизмов экономической деятельности, признанных во всём мире, занимаются члены 16 постоянно действующих комиссий и консультативных групп, создаваемых по отраслевому признаку и охватывающих все сферы экономической деятельности. Каждые два года МТП проводит Всемирные конгрессы, на которых обсуждаются международные проблемы, с которыми могут столкнуться предприятия и компании в ближайшие годы, и разрабатывается стратегия решения этих проблем. Конгрессы проводятся в разных странах мира по приглашению национальных комитетов МТП. При МТП работает Международный арбитражный суд, созданный в 1923 году и сыгравший огромную роль в обеспечении мирового признания арбитража как наиболее эффективного пути разрешения международных коммерческих споров.

14.3.4. **Таможенный союз** – объединение государств для проведения совместных действий в области таможенной политики. В капиталистических странах таможенные союзы создаются на основе двух- или многосторонних таможенных конвенций, регулирующих вопросы таможенного обложения товаров в целях повышения конкурентоспособности товаров стран – членов таможенного союза и установления

дискриминационного режима по отношению к третьим странам. Участники таможенного союза, как правило, упраздняют таможенные барьеры внутри объединения, создают общую таможенную территорию с единым внешним таможенным тарифом (таможенную унию), в современных условиях проводят политику коллективного монополистического протекционизма. Смягчая иногда таможенный протекционизм, таможенные союзы империалистических держав одновременно повышают роль нетарифных барьеров (ужесточение таможенных формальностей, санитарных и карантинных требований, условий маркировки, увеличение импортного налога, компенсационных сборов).

Таможенные союзы начали складываться в 19 в. Одним из первых был таможенный союз между Францией и Монако (1865). Примерами таможенных союзов между высокоразвитыми странами могут служить Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ, 1947), договор об учреждении Европейского экономического сообщества (ЕЭС, 1957, с 1993 года: ЕС – Европейский союз), предусматривавший устранение всех ограничений в торговле между странами-участницами и введение общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами, соглашение об образовании Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ, 1960), предусматривавшее отмену таможенных пошлин и количественных ограничений в торговле между членами ассоциации и сохранение самостоятельных таможенных тарифов стран-участниц в отношении третьих стран. В 1959 г. были учреждены таможенные союзы между странами Западной Африки (Берег Слоновой Кости, Дагомея, Верхняя Вольты, Нигер, Мавритания, Мали, Сенегал); Центральной Африки (Народная Республика Конго, Габон, Центральноафриканская Республика, Чад),

В 1995 году был подписан первый договор о создании Таможенного союза руководителями Казахстана, России, Беларуси, а чуть позже Киргизии, Узбекистана и Таджикистана. В 2007 году в Душанбе Беларусь, Казахстаном и Россией подписан Договор о создании единой таможенной территории. В 2009 году на уровне глав государств и правительств были приняты и ратифицированы около 40 международных договоров, составивших основу Таможенного союза.

14.3.5. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) – орган Генеральной Ассамблеи ООН, созданный в 1964 г. по инициативе социалистических и развивающихся стран. В настоящее время насчитывает 194 государства-члена. Основными задачами ее являются: содействие развитию международной торговли, равноправному, взаимовыгодному сотрудничеству между государствами; выработка рекомендаций, принципов, организационно-правовых условий и механизмов функционирования современных международных экономических отношений; участие в координации деятельности других учреждений системы ООН в области экономического развития, налаживания хозяйственных связей и поощрения международной торговли.

Исполнительным органом является Совет по торговле и развитию, отвечающий за обеспечение общего соответствия деятельности согласованным приоритетам. Секретариат ЮНКТАД сотрудничает с правительствами государств-членов, взаимодействует с организациями ООН и региональными комиссиями.

14.3.6. Всемирная торговая организация (ВТО) – международная организация, созданная 1 января 1995 года в качестве единственного международного органа, занимающегося глобальными правилами торговли между государствами. Правовыми основами ВТО являются ГАТТ в редакции 1994 года, генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Штаб-квартира ВТО расположена в Женеве, Швейцария. Руководящий орган ВТО – Конференция министров – созывается раз в два года; повседневной работой занимается Генеральный совет. На 2 марта 2013 года в ВТО состояло 159 стран.

Правила ВТО предусматривают ряд льгот для развивающихся стран. В настоящее время развивающиеся страны – члены ВТО имеют (в среднем) более высокий относительный уровень таможенно-тарифной защиты своих рынков по сравнению с развитыми. Тем не менее, в абсолютном выражении общий размер таможенно-тарифных санкций в развитых странах гораздо выше, вследствие чего доступ на рынки высокопереходной продукции из развивающихся стран серьезно ограничен.

14.4. **Международная миграция капитала** – перемещение капитала из одной страны в другую в поисках сфер более прибыльного приложения.

Причинами **вывоза капитала** выступают: низкая его доходность в собственной стране и более благоприятные условия вложения за рубежом; объединение капиталов фирм из разных стран для реализации крупных проектов. Стимулами **вывоза капитала** являются: возможность получения дополнительных кредитов, расширение производства за счет иностранных инвестиций, а, следовательно, получение новых рабочих мест, доступ к современным научно-техническим достижениям.

Выделяют виды вывоза капитала: частный, государственный, международный. Формы вывозимого капитала: ссудный и предпринимательский, который, в свою очередь, вывозится в портфельной форме (вложения в акции, облигации и другие ценные бумаги зарубежных предприятий), а также в виде прямых инвестиций в производство принимающих стран.

С вывозом капитала связано появление транснациональных корпораций (ТНК), а также развитие международных валютно-денежных отношений.

14.4.1. **Транснациональные корпорации** – хозяйственные предприятия, действующие в двух или более странах и в операциях которых содержится определенный зарубежный компонент (экспорт и зарубежное производство составляют 25% оборота).

Транснациональные корпорации выступают преимущественно в форме международных трестов и концернов, которые создают обширную сеть подконтрольных зарубежных предприятий. Первые транснациональные корпорации возникли в конце 19 - начале 20 вв., когда на базе вывоза капитала крупнейшими монополиями начали создаваться зарубежные производственные филиалы. К концу 20 века транснациональные корпорации заняли существенное место в системе международных экономических отношений.

Основными особенностями современных ТНК являются: глобальный характер внутрифирменного планирования, а также операций по снабжению и сбыту под централизованным частным контролем; использование международного разделения труда в рамках системы технологически взаимосвязанных предприятий в разных странах мира, обменивающихся незавершенной продукцией по некоммерческим трансфертным ценам; раздел рынков между филиалами и их централизованное технологическое обслуживание.

Среди ТНК выделяют интернациональные, многонациональные и глобальные.

Интернациональные ТНК представляют собой национальные компании с зарубежными активами. Созданные за рубежом филиалы таких компаний не имеют юридической самостоятельности, а зарубежные рынки рассматриваются как продолжение национального рынка.

Многонациональные ТНК – это международные корпорации, объединяющие национальные компании ряда государств на производственной и научно-технической основе. Филиалы таких компаний, как правило, автономны, а зарубежные рынки имеют равноценное или приоритетное значение по сравнению с внутренними рынками.

Глобальные ТНК – компании, создаваемые на основе интеграции хозяйственной деятельности, осуществляемой в разных странах.

ТНК используют разнообразные формы освоения мирового рынка, к числу которых обычно относятся: лицензирование, франчайзинг (использование торговой марки),

управленческие контракты, оказание технических и маркетинговых услуг, сдачу предприятий «под ключ», ограниченные по времени договоры по созданию совместных предприятий и соглашения по осуществлению отдельных операций. Эти формы часто переплетаются и нередко дополняются инвестированием. Большое значение ТНК придают вопросам *защиты интеллектуальной собственности*, чтобы обеспечить монопольное владение располагаемыми технологиями.

Решающая роль монополий-гигантов на мировом рынке определяется тем, что они занимают господствующее положение не только в производстве и коммерческом экспорте, но также и в торговле патентами и лицензиями, предоставлении технических услуг, осуществлении подрядных работ, так как в их руках сосредоточена основная часть научно-технических достижений и передового производственного опыта.

Господство в мировом хозяйстве нескольких сотен крупнейших компаний-гигантов приводит к тому, что основные пропорции мирового производства и сбыта находятся под воздействием экономической политики этих компаний. Важнейшим средством такого воздействия выступает согласование политики капиталовложений между несколькими фирмами-гигантами, которые фактически определяют развитие важнейших отраслей мирового хозяйства.

Основа мирового господства ТНК – вывоз капитала и его эффективное размещение. Зарубежные инвестиции всех ТНК в настоящее время играют более существенную роль, чем торговля. ТНК контролируют треть производительных капиталов частного сектора всего мира, до 90% прямых инвестиций за рубежом. Обладая огромными капиталами, ТНК активно действуют на международных финансовых рынках. ТНК часто рассматривают обменные валютные операции в качестве наиболее выгодного источника своих прибылей. Активная производственная, инвестиционная, торговая деятельность ТНК позволяет им выполнять функцию международного регулятора производства и распределения продукции и составлять реальную основу мировой экономики.

По данным Мирового банка за 1999 год, под контролем ТНК находилось 90% мирового рынка пшеницы, кофе, кукурузы, лесоматериалов, табака, джута и железной руды, 85% рынка меди и бокситов, 80% – чая и олова, 75% – бананов, натурального каучука и сырой нефти.

ТНК – это не только производственные компании, но и транснациональные банки, телекоммуникационные компании, страховые компании, аудиторские компании, инвестиционные и пенсионные фонды. Именно ТНК в значительной мере осуществляют интернационализацию хозяйственной жизни, хотя их деятельность может иметь и отрицательные последствия: монополизацию рынков, антисоциальное перераспределение доходов и пр.

14.4.2. **ЮНИДО** (UNIDO - United Nations Industrial Development Organization) – специализированное учреждение ООН, целью которого является оказание технической помощи развивающимся странам в осуществлении конкретных промышленных проектов, разработке региональных долгосрочных (на период до 10 лет) стратегий развития этих стран, связанных с повышением производственной занятости населения, развитием собственной экономики и обеспечением экологической устойчивости. Создана в 1966 г. как автономный орган ООН. Сотрудничает со 174 государствами-членами ООН (включая РФ). Главными органами ЮНИДО выступают Генеральная конференция, Совет по промышленному развитию, Постоянный комитет и Секретариат. Под эгидой ЮНИДО действует Банк промышленной и технологической информации; реализуется Технологическая программа, направленная на создание в развивающихся странах национальных учреждений по исследованию мирового рынка технологий, на укрепление собственного научно-технического потенциала. Финансирование оперативной деятельности осуществляется из средств Программы развития ООН и Фонда

промышленного развития ЮНИДО, складывающегося из добровольных взносов стран-членов. Центральные учреждения Организации находятся в Вене.

14.4.3. *Международный кредит* – одна из форм движения денежных и материальных средств в процессе развития международных экономических отношений, основанная на временном предоставлении кредитором заёмщику финансовых и товарных ресурсов на условиях срочности, возвратности и платности. Сущность, формы и функции международного кредита определяются социально-экономическими условиями, в которых он применяется.

При капитализме международный кредит представляет собой форму движения ссудного капитала между странами, осуществляемого в целях получения максимально высокой нормы прибыли, а также получения политических преимуществ. Выступал одним из рычагов первоначального накопления капитала. В эпоху промышленного капитализма способствовал интернационализации производства и обмена, образованию мирового рынка. В период империализма международный кредит превращается в одну из главных форм вывоза капитала, в орудие борьбы империалистических государств за рынки сбыта, за сферы наиболее прибыльного вложения капитала. С развитием государственно-монополистического капитализма международный кредит становится в руках империалистических государств средством политической и экономической экспансии. Являясь одной из форм финансирования международной торговли, международный кредит применяется империалистическими государствами в целях сохранения выгодной им структуры экспорта развивающихся стран. После 2-й мировой войны 1939-1945 гг. международный кредит широко использовался для сглаживания остроты противоречий, вызываемых хронической неустойчивостью капиталистической валютной системы, для поддержания ведущих капиталистических валют, прежде всего доллара США.

Применяются несколько основных видов международных кредитов: фирменные, банковские, межгосударственные, кредиты международных валютно-финансовых организаций. Международные кредиты в зависимости от срока могут быть краткосрочными (до 1 года), среднесрочными (от 1 до 5-7 лет) и долгосрочными (свыше 5-7 лет).

Фирменные кредиты предоставляются капиталистическими фирмами, как правило, в товарной форме, при поставках фирмой-экспортёром строго определённых видов товаров и лишь в пределах стоимости своего товарного экспорта. Являются в основном кратко- и среднесрочными.

Банковские кредиты выступают в денежной форме в виде учёта векселей, подтоварных и прочих ссуд, кредитов по корреспондентному счёту (при отсутствии средств на расчётном или текущем счёте заёмщика), банковских акцептов и т.п. В 1960-е гг. получили распространение среднесрочные целевые банковские кредиты, которые предоставляют крупнейшие коммерческие банки или консорциумы банков на финансирование определённых проектов, на покупку крупных партий комплектного оборудования в странах-кредиторах. В частности, финансирование экспорта машин и оборудования из США в Японию в 1960-х гг. в значительной мере осуществлялось за счёт кредитов и займов частных коммерческих банков. Широко применяется банковское кредитование и при финансировании экспорта США в такие западноевропейские страны, как Норвегия, Дания, Швеция, Греция, Испания.

С усилением государственно-монополистических тенденций в сфере международного кредита большое распространение получили межгосударственные кредиты. За 1948-1951 гг. США выделили странам Западной Европы через систему правительственных субсидий и займов по плану Маршалла "помощь" в размере 12,3 млрд. долларов, которая послужила базой для развёрнутого наступления американских монополий на западноевропейский рынок. Межгосударственные кредиты широко

используются империалистическими государствами в качестве орудия неокOLONIALИСТСКОЙ политики в отношении развивающихся стран. Кредиты предназначаются для строго определённых отраслей производства, развитие которых не затрагивает интересов монополий стран-кредиторов, на создание инфраструктуры как необходимого условия для притока частных инвестиций из развитых капиталистических стран. Предоставление кредитов часто связывается с требованием обеспечения торговых и валютных льгот иностранным компаниям, участия развивающихся стран в экономических группировках и военно-политических союзах. Большая часть этих кредитов – "связанные", т.е. выделяются на приобретение необходимых товаров только у стран-кредиторов. Так, в 1967 г. доля "связанной помощи" в объёме государственных кредитов, направляемых в развивающиеся страны, составила 93,7% всех предоставляемых финансовых ресурсов, причём в общем объёме государственных кредитов США доля "связанной помощи" составила 96,5%, Японии – 86,6%, Италии – 72,6%, Франции – 61,8%, Великобритании – 57,1%. Монополии империалистических государств существенно завышают цены на продаваемые в кредит товары, что ухудшает валютное положение развивающихся стран, терявших в конце 1960-х гг. в результате этого завышения цен более 1 млрд. долларов ежегодно.

Разновидностью межгосударственных кредитов капиталистических стран, порожденной хронической дефицитностью платёжных балансов и неустойчивостью валют ведущих капиталистических стран, выступают краткосрочные кредиты типа "своп" (обмен валютами между странами на условиях возвратности) на основе двусторонних межгосударственных соглашений. С 1962 г. ими широко пользуются США, с 1966 г. – Великобритания, а с 1968 г. – Франция. Специфическая форма межгосударственных кредитов – кредиты, предоставляемые капиталистическими странами друг другу в рамках т.н. системы "специальных прав заимствования", введённой с 1 января 1970 г.

В послевоенные годы резко возросла роль кредитов валютно-финансовых организаций Международного валютного фонда (МВФ), Международного банка реконструкции и развития (МБРР) и его филиалов: Межамериканского банка развития, Азиатского банка развития и др. Эти кредиты используются империалистическими государствами как одно из средств экспансионистской внешней политики. В обстановке постоянных обострений кризиса капиталистической валютной системы в 1960-е гг. МВФ стал предоставлять центральным банкам капиталистических стран валютные кредиты на основе двусторонних соглашений о т.н. "поддержке" (резервные кредиты).

Международный кредит социалистических стран являлся формой плановой мобилизации и размещения финансовых и товарных ресурсов социалистических стран в процессе осуществления их межгосударственных экономических отношений. Он выступал как одно из средств освоения достижений научно-технического прогресса и повышения на этой основе эффективности международного социалистического разделения труда.

Международный кредит социалистических стран существовал в двух основных формах: в форме межгосударственного кредита на двусторонней основе и в форме кредитов межгосударственных валютно-финансовых организаций социалистических стран – Международного банка экономического сотрудничества (МБЭС) и Международного инвестиционного банка (МИБ) – на многосторонней основе.

Международный кредит при капитализме играет двойную роль в развитии производства. С одной стороны, кредит обеспечивает непрерывность воспроизводства и его расширение, способствует интернационализации производства и обмена, углублению международного разделения труда. С другой стороны, международный кредит усиливает диспропорции общественного воспроизводства, стимулируя скачкообразное расширение прибыльных отраслей, сдерживает развитие отраслей, в которые не привлекаются иностранные заемные средства.

Социалистические страны предоставляли друг другу на двусторонней основе долгосрочные кредиты в товарной, производительной и денежной формах. Крупнейшей страной-кредитором среди них являлся Советский Союз. К началу 1970-х гг. сумма долгосрочных кредитов и безвозмездной помощи социалистическим странам со стороны СССР составила свыше 8 млрд. руб. На эти средства были построены сотни промышленных предприятий и других хозяйственных объектов. Большую роль в предоставлении межгосударственных кредитов другим социалистическим странам играли Чехословакия и ГДР.

Социалистические страны предоставляли кредиты развивающимся странам Азии, Африки и Латинской Америки в целях оказания экономической и технической помощи и финансирования взаимной внешней торговли. Они не сопровождались условиями политического и военного характера, были направлены на ликвидацию экономической отсталости этих стран, на достижение ими подлинной независимости. Применялись межгосударственные и коммерческие кредиты в товарной форме. Кредиты предоставлялись на льготных условиях: процентная ставка, как правило, составляла 2,5% годовых, погашение их обычно осуществлялась товарными поставками традиционного экспорта развивающихся стран, для погашения кредитов давались льготные сроки. Использовался международный кредит и во внешнеэкономических отношениях социалистических и промышленно развитых капиталистических стран. В довоенные годы (1935-1940 гг.) СССР использовал для закупок оборудования в Германии, Великобритании и Швеции кредиты, предоставленные этими странами. В годы 2-й мировой войны 1939-1945 гг. члены антигитлеровской коалиции Великобритания, США, Канада предоставили Советскому Союзу межгосударственные кредиты для оплаты советских закупок в этих странах. В первые послевоенные (после 2-й мировой войны) годы социалистические страны почти не получали от капиталистических стран долгосрочных межгосударственных кредитов. Основной формой кредитных отношений было предоставление фирменных кредитов. В 1960-х гг. наметился рост интереса деловых кругов промышленно развитых капиталистических стран к развитию торговли с социалистическими странами, расширились их кредитные взаимоотношения. Со 2-й половины 1960-х гг. социалистические страны широко использовали получаемые на капиталистическом рынке долгосрочные банковские кредиты на финансирование закупок крупных партий комплектного оборудования для предприятий автомобильной, химической, металлообрабатывающей и др. отраслей промышленности.

Социалистические страны выступали в отношениях с промышленно развитыми капиталистическими странами не только заёмщиками, но и кредиторами. В послевоенные годы СССР предоставил долгосрочные межгосударственные кредиты Финляндии и Австрии. Фирмы капиталистических стран широко пользовались коммерческими кредитами внешнеторговых организаций социалистических государств.

14.5. Международные валютные отношения – совокупность валютно-денежных и расчетно-кредитных связей, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств.

Отдельные элементы валютных отношений появились еще в античном мире – Древней Греции и Древнем Риме – в виде вексельного и меняльного дела. Следующим этапом их развития явились средневековые “вексельные ярмарки” в Лионе, Антверпене и других торговых центрах Западной Европы, где платежи производились по переводным векселям (траттам). В эпоху феодализма и становления капиталистического способа производства стала развиваться система международных расчетов через банки. К середине 19 в. мировую валютную систему можно считать сложившейся.

Мировая валютная система как совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, регулирующих осуществление валютно-финансовых отношений в рамках мирового хозяйства, включает:

- валютные элементы: национальные и иностранные валюты, международные денежные единицы, международную валютную ликвидность, условия взаимной конвертируемости и обращения валют, валютные паритеты и валютные ограничения, валютные курсы и национальные и международные механизмы их регулирования;

- мировые финансовые рынки в виде сети коммерческих банков, регламентирующих использование конкретных видов финансовых инструментов;

- международные организации, в задачи которых входит осуществление межгосударственного регулирования валютных и финансовых аспектов функционирования мировой валютной системы. Это, прежде всего, *Международный валютный фонд* и *Международный банк реконструкции и развития*, образующий вместе с дочерними организациями группу *Всемирного банка*.

14.5.1. *Международный валютный фонд* (МВФ) – международная валютная организация, имеющая статус специализированного учреждения ООН. МВФ создан в 1944 г. по решению валютно-финансовой конференции 44 стран в Бреттон-Вудсе (США) с целью содействия международному валютному сотрудничеству, урегулирования валютно-расчётных отношений между странами, поддержания равновесия платёжных балансов стран, входящих в МВФ, и регулирования курсов их валют. Начал операции в марте 1947 г. Фактически деятельность МВФ осуществляется под контролем США, которые заняли в нём ведущее положение и используют его в целях укрепления позиций доллара как ключевой валюты капиталистического мира.

Основной капитал МВФ образуется из взносов (квот) стран, входящих в фонд. Размеры квот устанавливаются с учётом экономического значения страны в мировой торговле. Высший орган – Совет управляющих. Каждый член МВФ имеет в совете 250 голосов плюс 1 голос на каждые 100 тысяч долларов квоты страны. Это обеспечивает решающее большинство голосов развитым капиталистическим странам. Исполнительный орган банка – исполнительный директорат, во главе которого стоит председатель, являющийся одновременно директором-распорядителем МВФ.

Задачей фонда с момента его образования является установление твёрдых паритетов валют. Страны - члены МВФ согласились установить паритеты своих валют в золоте или долларах США и не изменять их без согласия фонда больше чем на 10 %, а также не отклоняться от паритета при проведении операций более чем на ± 1 % (с декабря 1971 г. $\pm 2,25$ %).

В целях смягчения и предотвращения всплеск валютного кризиса МВФ предоставляет странам-членам краткосрочные (до 1 года) и среднесрочные (до 3-5 лет) кредиты из расчёта в среднем 2-3,5 % годовых. Кредиты предоставляются в форме купли-продажи национальной валюты данной страны на эквивалент национальной валюты других стран-членов.

Центральной проблемой, стоящей перед МВФ, была и остаётся проблема обеспечения международной ликвидности, то есть способности стран беспрепятственно производить платежи по внешнеторговым и другим международным операциям и свободно превращать образующееся активное сальдо платёжного баланса в валюты, используемые в качестве средств международных расчётов.

МВФ имеет полномочия на создание и предоставление своим членам международных финансовых резервов в форме «Специальных прав заимствования».

Основная финансовая роль МВФ состоит в предоставлении краткосрочных кредитов членам, испытывающим трудности с платёжным балансом. Члены, заимствующие средства у Фонда, в свою очередь, соглашаются осуществлять политические реформы в целях устранения причин, вызвавших такие затруднения.

Размеры заимствований у МВФ ограничиваются пропорционально квотам. Фонд также предоставляет помощь на льготных условиях странам-членам с низким уровнем доходов.

Правление МВФ – в Вашингтоне. Имеет отделение в Париже.

Руководящий орган – Совет управляющих, в котором представлены все страны-члены, – собирается ежегодно. Повседневной работой руководит Исполнительный совет в составе 24 членов. Международный валютно-финансовый комитет, 24 члена которого входят в Совет управляющих, консультирует Совет по вопросам, входящим в его компетенцию.

Советский Союз в деятельности фонда не участвовал.

14.5.2. Международный банк реконструкции и развития (МБРР) – специализированное учреждение ООН, международный кредитный институт, созданный одновременно с МВФ в соответствии с решением валютно-финансовой конференции 44 стран в Бреттон-Вудсе (США, 1944). Начал операции в июне 1946 г. Имеет форму акционерного общества, участниками которого могут быть только государства – члены МВФ. В капитале МБРР страны-члены участвуют пропорционально их доле в капитале МВФ.

Высший орган – Совет управляющих. Каждая страна имеет в нём 250 голосов плюс 1 голос на акцию (100 тысяч долларов). Исполнительный орган – директорат – состоит из 20 директоров. Правление МБРР находится в Вашингтоне.

Первоначально МБРР был призван с помощью аккумулированных бюджетных средств капиталистических государств и привлекаемых капиталов инвесторов стимулировать частные инвестиции в странах Западной Европы, экономика которых значительно пострадала во время Второй мировой войны.

С середины 1950-х гг., когда хозяйство стран Западной Европы стабилизировалось, деятельность МБРР во всё большей степени стала ориентироваться на страны Азии, Африки и Латинской Америки с целью противодействия национально-освободительной борьбе и стимулирования развития их экономики.

65-70 % кредитов МБРР предоставляются на финансирование развития инфраструктуры (транспорта, дорог, коммунального хозяйства и др.), вложения в которую создают основу для последующих вложений частных средств в доходные отрасли. С середины 1980-х гг. МБРР увеличил долю кредитов, направляемых в сельское хозяйство (до 20 %), в здравоохранение и образование. В промышленность направляется менее 15 % кредитов банка. Предоставление кредитов экономически слаборазвитым странам МБРР нередко обуславливается проведением ими экономической политики, приносящей выгоды иностранным монополиям.

Главные ресурсы для кредитных вложений МБРР получает путём размещения своих облигаций на международных рынках капиталов. Монополиям, приобретающим эти облигации, государствами – членами МБРР гарантируется возвратность средств. Часть средств МБРР держит в государственных ценных бумагах, преимущественно США. Срок кредитов МБРР от 5 до 25 лет; процентная ставка устанавливается на базе рыночных ставок, по которым МБРР привлекает средства плюс около 1% комиссионных. Основные получатели кредитов МБРР – государственные организации; для предоставления кредитов частным компаниям требуются гарантии государственных организаций.

Советский Союз в деятельности банка не участвовал.

14.5.3. Всемирный банк – международная кредитно-финансовая организация, предназначенная для предоставления кредитов государствам-членам.

Под термином Всемирный банк на разных этапах понимались разные организации. Вначале под Всемирным банком понимали Международный банк реконструкции и развития, осуществлявшим финансовую поддержку в восстановлении после Второй мировой войны Западной Европы и Японии. Позднее в 1960 г. была создана

Международная ассоциация развития, которая взяла на себя часть функций, связанных с политикой этого банка.

В настоящее время к Группе Всемирного банка относят пять организаций:

- Международный банк реконструкции и развития,
- Международную ассоциацию развития,
- Международную финансовую корпорацию,
- Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций,
- Международный центр по урегулированию инвестиционных споров.

В отдельных случаях под Всемирным банком по-прежнему понимается МБРР, который до сих пор составляет основу деятельности Всемирного банка.

По вектору своей политики Всемирный банк является институтом глобализации, одним из ключевых агентов формирования нового мирового порядка во главе с США, которые периодически блокируют выделение кредитов и грантов неудобным им государствам мира, поддерживают проекты, выгодные транснациональным корпорациям, 90% из которых имеют «прописку» в США.

14.6. Международная миграция рабочей силы (международная трудовая миграция) – передвижение лиц наемного труда через государственные границы в поисках работы сроком более одного года, вызываемое причинами экономического характера.

Основными формами миграции рабочей силы являются: текущее переселение (создание промышленных комплексов и интеграционные процессы); миграция в пределах пограничных зон; аграрная миграция (миграция сельскохозяйственных рабочих); сезонная миграция, связанная в основном с изменяющимся циклом сельскохозяйственных и строительных работ.

Все перемещения населения относительно каждой территории складываются из двух потоков: эмиграционных (выбытие за границу) и иммиграционных (прибытие из-за границы). Разность иммиграции и эмиграции составляет миграционное сальдо. Специфической разновидностью международной миграции является реэмиграция, т.е. возврат на родину ранее эмигрировавшего населения.

Международную миграцию высококвалифицированных кадров называют «утечкой умов». Как проблема подобная миграция является актуальной для современной России. За постсоветские годы, по признанию С. Степашина, страну покинули 1 млн. 250 тыс. учёных и специалистов (<http://echo.msk.ru/programs/lex/741179-echo/>). Основные причины, стимулировавшие эту волну: отсутствие перспектив профессионального роста, низкая заработная плата, высокие налоги, высокий уровень коррупции, неблагоприятная экологическая ситуация.

Международные миграционные потоки влияют на рынок труда. В трудоизбыточных странах часть экономически активного населения попадает в ряды безработных, живет на трансфертные платежи за счет других рабочих, оказывает давление на рынок труда.

Ныне немалое число глобальных учреждений и организаций (прежде всего в рамках ООН), а также региональных группировок занимаются проблемами, связанными с миграцией населения и трудовых ресурсов. Среди них важное место занимает Международная организация труда.

14.6.1. Международная организация труда (МОТ) – специализированное учреждение ООН, международная организация, занимающаяся вопросами регулирования трудовых отношений. Создана в 1919 г. согласно Версальскому мирному договору в рамках Лиги Наций. В состав МОТ в 1934-1940 гг., а также (вновь) с 1954 г. входил Советский Союз, руководствуясь интересами расширения сотрудничества в решении задач улучшения положения трудящихся в капиталистических странах.

Согласно уставу, целями МОТ являются достижение всеобщего и прочного мира "на основе социальной справедливости" и улучшение существующих условий труда, что может быть достигнуто: регламентацией рабочего времени, включая ограничение максимальной продолжительности рабочего дня и рабочей недели; регламентацией набора рабочей силы путём борьбы с безработицей; установлением гарантий заработной платы, обеспечивающей удовлетворительные условия жизни, и др.

Устав МОТ исходит из двух принципов – всеобщности (универсальности для всех государств) и 3-стороннего представительства (каждый член МОТ представлен в организации делегатами правительства, трудящихся и предпринимателей, причём каждая группа представителей может занимать самостоятельную позицию при решении проблем труда).

Основные органы МОТ: Генеральная конференция, Административный совет и Международное бюро труда. Органы МОТ должны формироваться с учётом справедливого географического распределения мест и должностей, равноправия социально-экономических систем.

МОТ осуществляет деятельность в трёх основных направлениях: разработка конвенций и рекомендаций о труде; оказание технической помощи развивающимся странам Азии, Африки и Латинской Америки; обучение и просвещение по вопросам, входящим в круг деятельности МОТ. Содержащиеся в конвенциях и рекомендациях международные нормы о труде направлены на запрещение принудительного труда, дискриминации трудящихся, на охрану материнства и труда молодёжи, обеспечение профсоюзной свободы, равноправия в оплате труда мужчин и женщин, гарантий заработной платы и т.д. Конвенции МОТ становятся обязательными для государств – членов МОТ в случае их ратификации. Советский Союз в своё время ратифицировал 40 конвенций МОТ, в том числе важнейшие из них: № 29 «О принудительном труде», № 87 «О свободе ассоциаций и защите права на организацию», № 111 «О дискриминации в области найма и занятий» и т.д. США же ратифицировали за то же время всего 7 конвенций.

Деятельность МОТ по оказанию технической помощи развивающимся странам получила развитие в 1950-1960-х годах. Она заключается в направлении по просьбе заинтересованных правительств экспертов по организации труда и управлению предприятиями, подготовке трудового законодательства и т.д.

Деятельность МОТ по обучению и просвещению связана с созданием в Женеве в 1960 г. Международного института социальных исследований, который, по замыслу его организаторов, представляет собой высшее учебное заведение университетского типа в области социальной и трудовой политики.

С 1920 года штаб-квартира Организации находится в Женеве. В Москве находится офис Субрегионального бюро для стран Восточной Европы и Центральной Азии.

На 2012 год участниками МОТ являлись 185 государств.

14.7. Международная экономическая интеграция

Экономическая интеграция является важной формой организации хозяйственных процессов. Под ней понимают в экономике организационно-экономическое объединение в общую систему различных хозяйственных звеньев: как отдельных фирм, так и целых отраслей или даже национальных хозяйств ряда стран – на основе тесных производственных связей между ними, их взаимопроникновения и взаимодействия.

Эти процессы предполагают поиск и разработку новых технологий и способов производства, обмен своими научными разработками и экспериментами между разными группами людей (в пределах стран, организаций и других институций). Также в производстве устанавливается единая система стандартов для разного плана производства, а также выравниваются показатели экономического развития определенных регионов и даже целых стран.

Экономическая целесообразность интеграции при капитализме состоит в устранении отрицательных последствий общественного разделения труда, к числу которых принадлежат:

- возрастание транзакционных издержек (главным образом – затрат на поиск партнеров по сделкам и экономических потерь от несоблюдения ими обязательств);
- неравномерность (сезонность) в использовании ресурсов и поступлении выручки;
- значительная экономическая зависимость специализированных предприятий от спроса на их продукцию.

Экономическая интеграция как прогрессивная тенденция представляет собой подлинное обобществление производства на международном уровне с помощью сознательного регулирования правительствами участвующих в ней стран взаимного разделения труда и международной производственной кооперации. Такого рода обобществление выражается в повышении эффективности производства каждой страны до примерно усредненного уровня в масштабах регионального сообщества государств и в формировании оптимальной структуры межнациональной экономики.

Процесс международной экономической интеграции становится объективной необходимостью на той стадии развития общественных производительных сил, когда под воздействием научно-технического прогресса особо возрастает роль и значение органической взаимосвязи между отдельными звеньями общественного производства, определяющими заинтересованность стран и народов в расширении границ применения новых эффективных технологических процессов переработки природных ресурсов, в обмене энергетическими и сырьевыми ресурсами (атомное сырье и атомная энергетика), в создании новых общемировых систем (связь, телевидение, космонавтика) для удовлетворения рациональных материальных и духовных потребностей живущих на Земле людей и осознания ими космической миссии человечества во Вселенной.

15. Кризис капитализма

15.1. *Капиталистический цикл* (от греч. *kuklos* – круг) – постоянно повторяющееся движение капиталистического производства от одного экономического кризиса к другому. Включает фазы: кризис, депрессия, оживление и подъем. В процессе развития каждой из этих фаз складываются условия для перехода к следующей фазе капиталистического цикла. "Как небесные тела, однажды начавшие определенное движение, постоянно повторяют его, – писал К. Маркс, – совершенно так же и общественное производство, раз оно вовлечено в движение попеременного расширения и сокращения, постоянно повторяет это движение. Следствия, в свою очередь, становятся причинами, и сменяющиеся фазы всего процесса, который постоянно воспроизводит свои собственные условия, принимают форму периодичности" (М. и Э., т. 23, с. 647-648). Циклический ход воспроизводства общественного капитала обусловлен основным противоречием капитализма – между общественным характером производства и частнокапиталистическим присвоением.

Определяющей фазой капиталистического цикла является циклический кризис перепроизводства. В нём достигает апогея и завершается предшествующий цикл и складываются предпосылки развития нового цикла. Материальной основой движения по циклу является массовое обновление основного капитала. Хотя периоды интенсивных капиталовложений различны и далеко не всегда совпадают друг с другом, тем не менее, как отмечал К. Маркс, кризис всегда образует исходный пункт для крупных новых вложений капитала. В связи с этим "средний срок, в течение которого обновляется машинное оборудование, является одним из важных моментов для объяснения многолетнего цикла, через который проходит промышленное развитие с тех пор, как консолидировалась крупная промышленность" (там же, т. 29, с. 237).

На течение капиталистического цикла в условиях современного капитализма определенное влияние оказали Вторая мировая война, научно-техническая революция, обострение классовой борьбы рабочего класса, расширение экономической деятельности буржуазного государства, направленной на устранение кризисных явлений в экономике, преодоление ее неустойчивости методами государственного регулирования капиталистической экономики.

Цикличность производства при капитализме свидетельствует о стихийности его развития, прерывности хода воспроизводства и, в конечном счете, о преходящем характере капиталистического способа производства.

15.2. Экономический кризис перепроизводства – способ наиболее концентрированного, бурного и разрушительного проявления, а вместе с тем и частичного, временного разрешения непримиримых антагонистических противоречий капиталистического воспроизводства.

Главной причиной возникновения экономических кризисов перепроизводства является основное противоречие капитализма. Производство при капитализме под влиянием общественного разделения труда, концентрации капитала и централизации капитала принимает всё более и более общественный характер. Но в силу господства частной собственности на средства производства общественное, по существу, производство подчинено интересам и воле частных предпринимателей, стремящихся к получению максимальной прибыли. Именно это стремление ведет к росту или сокращению производства тех или иных товаров. «Противоречие между всеобщей общественной силой, в которую превращается капитал, и частной властью отдельных капиталистов над этими общественными условиями производства, – указывает К. Маркс, – становится всё более вопиющим... предполагает уничтожение этого отношения...» (М. и Э., т. 25, ч. 1, с. 290). Но пока такое отношение сохраняется, противоречие между общественным характером производства и частной формой присвоения продуктов труда, не находя своего полного разрешения, разрешается частично и обнаруживает себя в экономических кризисах перепроизводства, придающих капиталистическому производству циклический характер и повторяющихся с неумолимостью объективного закона.

Из основного противоречия вытекает ряд его производных противоречий, которые подводят капиталистическую экономику к кризисам перепроизводства. При капитализме возможности применения производительных сил в соответствии с их общественной природой ограничены узкими рамками отдельного предприятия фирмы, корпорации. Только здесь имеет место сознательная организация хозяйственных процессов. В общественном же производстве в целом, раздробленном между отдельными частными лицами или компаниями, царит анархия. Капиталисты производят свои товары, не зная объема платежеспособного спроса и общественной потребности в них. Между тем современная техника, ее прогресс, развитие науки дают возможность предпринимателям в короткое время намного увеличивать объемы производства на основе роста производительности труда, снижения издержек производства. Принудительные законы конкуренции, грозящие гибелью отставшему, делают такую возможность безусловной необходимостью. Способность же рынков к экстенсивному и интенсивному расширению проявляется с гораздо меньшей энергией. Отсюда неизбежность постоянно возникающих гигантских диспропорций капиталистической экономики. Поэтому, как указывает В.И. Ленин, «для капитализма необходим кризис, чтобы создавать постоянно нарушаемую пропорциональность...» (Л., т. 3, с. 621).

Одной из наиболее характерных диспропорций капиталистического хозяйства является несоответствие между производством и потреблением. Относительное, а временами и абсолютное снижение покупательной способности трудящихся становится непреодолимой преградой безудержному росту капиталистического производства.

Произведенные товары не находят сбыта, реализация общественного продукта затрудняется. Производство сокращается, наступает экономический кризис перепроизводства. Но это перепроизводство носит относительный характер. Потребительная сила капиталистического общества зависит от той доли национального дохода, которая может поступить в распоряжение трудящихся, т.е. от антагонистических отношений распределения. Стремление извлечь как можно больше прибыли заставляет капиталистов совершенствовать технику и технологию производства. Однако рост технического строения капитала и органического строения капитала ведет, в конце концов, к падению нормы прибыли, что сдерживает стимулы к расширению производства и сокращает спрос на дополнительные средства производства. Это также приводит к перепроизводству средств производства.

Экономические кризисы наглядно показывают хищническое отношение капитализма к общественному богатству, производительным силам общества. Частично разрешая противоречия капитализма, они в то же время ведут к еще большему их обострению. В целях воздействия на процесс общественного производства буржуазные государства используют такие методы, как милитаризация экономики капиталистических стран, бюджетное финансирование монополий за счет налогоплательщиков, налоговые и кредитные формы регулирования и т.п. Но подобные меры способны дать лишь частичный эффект. Методы государственно-монополистического регулирования оказываются бессильными перед анархией как внутри своих стран, так и в масштабах капиталистической системы мирового хозяйства. Об этом свидетельствует, в частности, экономические кризисы перепроизводства 1974-1975 гг., 2008-2012 гг., не говоря уже о кризисе 1929-1933 гг. Тем самым опровергаются пропагандируемые буржуазной наукой и современным ревизионизмом взгляды о возможности бескризисного развития капитализма, об уничтожении кризисов монополиями и буржуазным государством. Современный капитализм, используя достижения научно-технической революции, еще более развивает общественный характер производства, усиливает конфликт между созданными им производительными силами и буржуазными производственными отношениями.

15.3. Финансово-экономический кризис «перепроизводства» типичен исключительно для рыночной модели экономики. Его проявление состоит в том, что товары производятся в избытке, но не покупаются из-за неоправданно высоких цен, обусловленных не трудовыми затратами и потребительскими качествами, а погоней за денежной прибылью.

Финансовые системы, основанные на рыночной модели экономики, строятся по принципу «финансовой пирамиды», в основе которой лежат обман и дутые (несуществующие в виде товаров) ценности. Пустые деньги взвинчивают цены, снижается покупательная способность большинства населения, соответственно сокращается емкость рынка и возникает совершенно искусственное «перепроизводство» промышленных товаров и продуктов питания. Наступает финансово-экономический кризис.

15.4. Деструктивный социально-экономический кризис

Деструктивный социально-экономический кризис возникает вследствие разрушения экономики и объектов жизнеобеспечения, в результате войн, революций, контрреволюций, переворотов, стихийных бедствий и невежественного реформаторства.

Деструктивным кризисам подвержены все страны во время войн. Они вынуждены идти на инфляцию, т.е. включать печатный станок и создавать в своих странах избыток не подтвержденных материальными ценностями бумажных денег и их суррогатов, вынуждены производить займы у населения и у других стран, переводить производственные мощности с выпуска покупаемых населением товаров на военную продукцию и т.д.

Деструктивный кризис преодолевается сжатием денежной массы, проведением конфискационной денежной реформы, принятием энергичных мер к развитию материального производства, снижением розничных цен и на этой основе повышением покупательной способности населения.

Советский Союз пережил деструктивные кризисы после Гражданской и Второй мировой войн. Оба раза они были успешно преодолены в короткие сроки за счет указанных выше механизмов.

Россия (СССР) была ввергнута в деструктивный кризис невежественным реформаторством во времена президентов Горбачева и Ельцина. Из-за непринятия необходимых стабилизирующих мер последствия этого реформаторства, усугубленные использованием механизмов рыночной экономики по рекомендациям доброхотов – западных советников, до сих пор так и не преодолены.

15.5. Кризис рыночной капиталистической модели экономики

При рыночной модели экономики (погоня за прибылью, приоритет и независимость финансового сектора экономики) процесс роста финансового пузыря непрерывен, а финансовые блоки экономики отдельных стран сливаются в единую независимую от производства материальных ценностей мировую финансовую систему. Поэтому развитие мировой капиталистической экономики от подъема до спада носит синусоидальный характер, а финансово-экономические кризисы «перепроизводства» с неизбежностью повторяются с периодичностью в 7 – 12 лет.

Периодичность и глубина мировых кризисов зависят от ряда причин. Период между кризисами увеличивается, если условия для него созревают только в одной стране и их на какое-то время удается локализовать. За счет разрушения экономики и катастрофического снижения жизненного уровня неважно в этой или какой-то другой стране (кризис в США, а расплачиваются Россия, некоторые страны Европы, СНГ), за счет развязывания локальных войн, политических переворотов, гонки вооружений или разделения стран на враждующие части (Югославия, Украина), за счет глобального грабежа ресурсов какой-либо страны (Россия).

Период между кризисами резко сокращается или кризис становится перманентным, если его условия созревают одновременно во многих странах (США, Европа, Россия) или если кризис пытаются остановить внеэкономическими методами: запуском печатного станка (США), вбрасыванием резервных денег не в реальное производство, а в мировую финансовую систему (Европа, Россия).

В целом каждый последующий кризис становится глубже и шире предыдущего и имеет более пагубные экономические и социальные последствия.

15.6. Социально-экономический и социально-политический кризис

Социально-экономический кризис – это продолжение и развитие финансово-экономического кризиса. Он возникает как следствие попытки выхода из финансово-экономического или деструктивного кризиса за счет снижения уровня жизни населения (Кипр, Италия, дефолт 1998 года в России). Сначала протесты в форме забастовок, мирных демонстраций и митингов носят локально-отраслевой характер и направлены исключительно против последствий кризиса – снижения зарплат, массовых увольнений, роста цен. Затем протесты приобретают общенациональный характер и начинают затрагивать уже не последствия, а причины кризиса и снижения уровня жизни. Звучат требования об ответственности национального и мирового финансового спрута, об отставке правительств и смене экономического, а затем и политического курса. Социально-экономический кризис закономерно перерастает в **кризис социально-политический**, затрагивающий интересы различных социальных групп, классов, все стороны общественного управления, сопровождающийся стихийными формами политического протеста (митингами, забастовками, демонстрациями и т.д.) и

характеризующий обострение социально-политических противоречий. В результате снижается степень доверия к властным структурам, нарушается стабильность и нормальное развитие общества.

15.7. Общий кризис капитализма – это всесторонний кризис мировой системы жизнеобеспечения и развития мирового сообщества, связанный с исчерпанием возможностей эволюционного развития капиталистического способа производства и капиталистического строя в целом.

Расширение масштабов товарного производства, монополизация капитала, получение сверхприбылей за счет эксплуатации людских и природных ресурсов – собственных и слаборазвитых стран, за счет паразитического развития финансового сектора мировой экономики, независимого от реального производства, порождает перманентный кризис капитализма глобального масштаба:

– **ресурсный** кризис, связанный с исчерпанием на планете ресурсов, необходимых современным производствам на достигнутом ими технологическом уровне;

– **финансовый** кризис, связанный с раздутием в независимом от реального производства финансовом секторе экономики пузыря виртуального богатства – неподтвержденных материальными ценностями бумажных или электронных денег и их суррогатов;

– **экономический** кризис, связанный с мнимым «перепроизводством» не реализуемых из-за низкой покупательной способности населения товаров, остановкой производства и вытекающими отсюда безработицей, потерей квалификации трудящимися, снижением интеллекта общества и сдерживанием научно-технического прогресса;

– **экологический** кризис, вызванный паразитическим и хищническим отношением к природе, не возмещением нанесенного ей в погоне за сверхприбылями ущерба;

– **социальный** кризис, связанный с ростом цен и снижением жизненного уровня большинства населения, с возрастающим неравенством людей;

– **демографический** кризис, являющийся конечной стадией социального кризиса и выражающийся в сокращении продолжительности жизни, в снижении рождаемости и росте смертности людей, в резком падении образованности, интеллекта и морали общества.

Общий кризис капитализма чреват «торговыми войнами» между конкурирующими товаропроизводителями, обострением противоречий между развитыми странами, усилением противоречий между развитыми и слаборазвитыми странами, а внутри стран – политическими и социальными потрясениями, связанными с периодическими социально-экономическими кризисами, массовой безработицей, усилением эксплуатации, с политической реакцией и т.п.

На данном этапе противоречия общего кризиса капитализма развитые капиталистические страны пытаются разрешить за счет стран СНГ, в первую очередь за счет России, а также за счет слаборазвитых стран.

Великая Октябрьская социалистическая революция открыла на планете эпоху социалистических революций. Несмотря на временное поражение социализма в СССР из-за преступно-безграмотной социально-экономической политики руководства КПСС в послесталинский период, победа социализма в России и бывших республиках СССР предопределена всем ходом мировой истории, так же как и победа социализма, а затем коммунизма во всём мире.

15.8. Инфляция – это денежная эмиссия, превышающая производимую за тот же период времени товарную массу, т.е. сознательный выпуск бумажных денег, не подтвержденных материальными ценностями.

Для любого государства, для любой модели экономики инфляция – это механизм решения внутренних проблем в периоды социально-экономических кризисов и бурного

роста экономики. Например, все без исключения страны идут на инфляцию в периоды войн. Инфляция используется в качестве механизма прорывного инвестирования научно-технического прогресса. В том и другом случае инфляция – механизм эффективный, но кратковременный. Если ее вовремя не остановить, т.е. не привести находящуюся в обращении денежную массу в соответствие с товарной массой, то последствия становятся катастрофическими.

В СССР после окончания Великой Отечественной войны было проведено две денежные реформы, сжата бумажная денежная масса до объема товарной, было отрегулировано соотношение между зарплатой и находящейся в обращении денежной массой, путем неоднократного снижения цен была повышена покупательная способность населения, путем государственных займов были изъяты излишки денежных накоплений у населения. Все ресурсы были направлены на быстрое восстановление промышленности и сельского хозяйства, т.е. на резкое увеличение выпуска продукции, на повышение за счет этого материального содержания национальной валюты. Наконец, было введено золотое обеспечение рубля. С инфляцией было покончено в течение 5 лет и до разрушения СССР в лексиконе советского общества слова «инфляция» просто не было.

Исключить непрерывающуюся инфляцию при рыночной модели экономики не представляется возможным, потому что инфляция в этой модели – один из эффективных и хорошо закамуфлированных от общества механизмов получения сверхприбыли в финансовом секторе экономики. Механизм эксплуатации трудящихся через рост цен и дефолты. Механизм эксплуатации и грабежа слабых стран путем введения ущербного для них соотношения валют, введения дисбаланса цен на поступающее от них сырье и сбрасываемые в них колониальные товары. Наконец, механизм сброса в их экономику своей неподтвержденной материальными ценностями инфляционной денежной массы и ее суррогатов, т.е. последствий собственной инфляции.

Научно обоснованный курс валют на 1 января 2003 года: 1 долл. = 5 руб. и 1 евро = 12,6 руб., а установлен курс: 1 долл. = 31 руб. и 1 евро = 33 руб. Таким образом, Америка (США) грабила в 2003 году Европу на каждом имеющем хождение долларе в 2,36 раза, Россию – в 6,2 раза, Европа Россию – на каждом евро в 2,62 раза.

Имеющий статус мировой валюты американский доллар обеспечен материальными ценностями по разным российским и зарубежным источникам всего на 1,7 – 2,2 процента. Остальное – чистейшая макулатура. По «плану Маршалла» из США в обескровленную войной и собственной инфляцией Западную Европу было вывезено 54,6 миллиарда инфляционных долларов. Среднегодовой вброс инфляционного доллара в экономику России составил 26,2 миллиарда. Изготовление 100-долларовой купюры обходится США в 2,5 цента, а покупают они в России за нее 1 тонну нефти.

15.9. Государственный долг – неизбежный атрибут товарного производства, имеющего в своем составе как производственный, так и финансовый секторы экономики. Но при этом природа этого долга определяется одним из двух несовместимых факторов.

Первый фактор присущ как рыночной, так и плановой моделям экономики и связан с развитием человеческой цивилизации по спирали. Жизнедеятельность и развитие человеческого общества обеспечивается материальной продукцией, производимой в научно-производственном секторе экономики, т.е. производство продукции должно опережать ее сбыт. Кроме того, необходимо постоянно повышать объем, потребительские и эксплуатационные качества производимой продукции, что в свою очередь требует опережающих научных разработок и подготовки производства, разработки новых технологических процессов, создания нового сложнейшего оборудования.

Реализация ранее изготовленной продукции первого поколения может не покрывать инвестиций и производственных расходов на изготовление продукции последующего поколения. Поэтому производство материальных ценностей на каждом

новом этапе вынуждено влезать в долг перед следующим этапом, а человеческое общество – в долг перед будущими поколениями.

Инвестирование и авансирование новых этапов производства проводится не материальными средствами, которые к этому времени еще не произведены, а их денежным эквивалентом. Оно ведется за счет сбыта ранее выпущенной продукции, за счет денежной эмиссии или за счет внешних заимствований. Этим достигается то, что неизбежно возникающий долг общества перед будущими поколениями образуется и нарастает не в виде материальной, а в виде виртуальной продукции. На очередном этапе научно-технического прогресса появляется возможность «обнуления» этого виртуального долга путем выпуска более дешевой, но обладающей более высокими характеристиками продукции.

Второй фактор роста государственного долга типичен исключительно для рыночной модели экономики. Суть его в том, что государство берет на себя бремя долга не ради нового витка производства более высокого технологического уровня, а ради получения сверхприбыли в финансовом секторе экономики. Этот долг, как говорит исторический опыт 20 века, никогда не сокращается и не обнуляется.

Если этого обнуления не происходит, или если указанный долг не представляет собой некую константу, то экономическая система теряет свою устойчивость. Если долг растет за счет эмиссии национальной валюты, это ведет к неуправляемой инфляции. Если он растет за счет внешних заимствований – к потере государственной независимости. В любом случае рост долга ведет к росту цен и падению жизненного уровня населения.

Механизмы обнуления государственного долга те же, что и механизмы устранения инфляции. Разница состоит лишь в том, что обнуление государственного долга тем эффективнее, чем меньше средств «проедается», в том числе и под предлогом повышения жизненного уровня населения, и чем в более высокотехнологичное производство вкладываются инвестиции и осуществляется его авансирование.

Долг ради технического прогресса в СССР был в 20 веке успешно и полностью обнулен дважды: во время индустриализации народного хозяйства в 1930-е годы и в период восстановления народного хозяйства после Великой Отечественной войны.

Примеров обнуления долга второго рода история не знает. Более того, этот долг постоянно растет. Так долг США перед будущими поколениями своих сограждан и перед другими странами долларовой зоны растет ежегодно и на 2012 год достиг величины в 40 – 60 раз большей, чем возможности страны его погасить. Более того, США уже не в состоянии не только расплачиваться, но и выплачивать проценты по долгу.

15.10. Стабилизационный фонд – это изымаемый из бюджета финансовый резерв на случай непредвиденных обстоятельств, например, на случай финансово-экономического кризиса, техногенных и природных катастроф, изменения мировых цен и т.д. Стабилизационный фонд может создаваться как отдельной страной, так и группой стран.

С одной стороны, стабилизационный фонд, особенно при рыночной модели экономики, абсолютно необходим. Но создание стабилизационного фонда – это изъятие из реального сектора экономики и замораживание финансовых ресурсов. Это сокращение финансирования науки, производства и социальной сферы, это снижение возврата инвестиций и авансирования производства (т.е. обнуления государственного долга), а также снижение уровня жизни населения. Поэтому стабилизационный фонд должен быть минимальным.

Одной из основных разновидностей стабилизационного фонда являются золотовалютные резервы (ЗВР). Они по определению должны состоять из драгоценных металлов или устойчивой, т.е. обеспеченной золотым содержанием валюты. При этом хранение ЗВР в иностранных банках должно приносить прибыль по процентам вклада, не меньшую, чем помещение этих средств в реальное производство.

Практика создания стабилизационных фондов при капитализме как в масштабе отдельной страны, так и в международном масштабе говорит о том, что эти требования к стабилизационному фонду и ЗВР не выполняются.

Объем ЗВР России составлял на 2012 год – более 122 млрд. долл. Но это – не золото и не реальная промышленность высоких технологий. В 2006 и в 2007 годах в ЗВР США золото составляло 58,5%, а в ЗВР России – всего 5,9%. Остальное – иностранная валюта и ее суррогаты: казначейские билеты США (почти половина ЗВР), доллары США и евро (треть объемов). 70% ЗВР России работают на США, сокращая дефицит их бюджета. 30- процентный рост цены евро с 2001 по 2003 годы привел к практической потере Россией 13 млрд. евро.

Согласованные проценты по вкладам этой макулатуры таковы, что если заморозить весь стабилизационный фонд в существующих объеме и номенклатуре, то через 10 лет он полностью испарится.

15.11. *Превентивные антикризисные меры* – это предупреждающие, предохранительные действия в ситуации, когда необходимо снизить влияние кризисных факторов на результаты хозяйственной деятельности.

Примеров выхода из кризиса с помощью рыночных механизмов история не знает. Исключение составляет лишь частичное временное гашение последствий кризиса путем обвального снижения уровня жизни большинства населения (дефолт).

Поразивший в начале 21 века мировую рыночную экономику финансово-экономический кризис уже превратился в социально-экономический и уверенно движется в сторону кризиса социально-политического. Остановить его капитализм не в состоянии. Его можно приглушить за счет снижения уровня жизни населения, за счет грабежа слаборазвитых стран, за счет локальных войн, не обращая внимания на то, что его новая волна будет выше и разрушительнее предыдущей.

Уверенно выйти из этого кризиса можно только встав на социалистический путь развития. При существующем же режиме Россия, благодаря своей ресурсной самодостаточности, может частично нейтрализовать не причины, а последствия кризиса с помощью ряда превентивных мер:

- нельзя повторять дефолт 1998 года и спустя рукава смотреть на рост цен, потому что это превратит экономический кризис в социально-политический;

- нельзя продавать энергоресурсы за обесценивающийся доллар и вести международную торговлю по ущербному соотношению рубля и иностранных валют, т.е. позволять США и Европе грабить Россию и снижать остроту последствий мирового кризиса за ее счет;

- нужно перейти на рублевые расчеты за поставляемые энергоресурсы, а валютные расчеты вести по их золотому эквиваленту или покупательной способности, т.е. ввести золотое (энергетическое) обеспечение рубля;

- нужно установить соотношение рубля к иностранным валютам по их покупательной способности;

- необходимо провести частично конфискационную денежную реформу, переложив ее бремя на несправедливо обогатившуюся и особо богатую часть населения;

- нельзя поддерживать частные банки, мириться с грабежом промышленности посредниками, не замечать сверхприбыльность финансового, спекулятивного, сырьевого и энергетического секторов экономики и, тем самым, упускать возможность не менее чем вдвое повысить эффективность средств, направляемых на борьбу с последствиями кризиса;

- нужно ввести прогрессивное налогообложение на все виды сверхдоходов;

- нужно провести реальную национализацию всех естественных монополий.

- нужно ввести не контроль, а управление ценами на энергоносители и все виды услуг, ввести, если и не систематическое снижение розничных цен, то хотя бы их замораживание, например, на 10 лет;
- нужно определить приоритетные отрасли промышленности и предприятия-локомотивы, увеличив обеспечение их всеми видами ресурсов хотя бы в три раза;
- нужно занять жесткую позицию, не допускающую нанесения даже минимального ущерба любому российскому товаропроизводителю;
- нужно все возможные средства направлять в реальное производство, убрав всех без исключения паразитов-посредников между государством, центральным банком и предприятиями; стабилизационный фонд должен быть минимальным и исключительно в виде материальных ценностей или драгметаллов;
- нужно пресечь все виды паразитизма ведущих капиталистических держав.

15.12. *Межимпериалистические противоречия* – противоречия, возникающие между империалистическими группировками в ходе конкурентной борьбы за сырье, дешевую рабочую силу и рынки сбыта. Погоне финансового капитала за все новыми прибылями соответствует "...международная политика, которая сводится к борьбе великих держав за экономический и политический раздел мира" (Л., 27, 383). Эти противоречия уже привели к двум мировым войнам и способны породить третью мировую войну, которая может закончиться гибелью человечества и всего живого на Земле. В настоящее время существует три главных центра империалистических сил – США, Западная Европа во главе с Германией и Япония. Между ними идет конкуренция, и возникают торговые войны, но пока им удается разрешать свои противоречия за счет слаборазвитых стран и стран бывшего СССР. Однако в будущем эти возможности будут ограничены как вследствие возрастающего сопротивления слаборазвитых стран империалистической экспансии, так и вследствие разрастания масштабов производства, что приведет к обострению противоречий между империалистическими группировками. Это означает, что империалистические силы могут предпринять попытку силового разрешения противоречий, что чревато катаклизмами глобального характера.

16. Социальная эволюция и социальная революция

16.1. *Социальные противоречия* – противоположные стороны или тенденции общественных процессов и явлений, которые находятся во внутреннем единстве и взаимопроникновении, выступая источником развития человеческого общества.

Социальные противоречия возникают, развиваются и разрешаются в процессе предметно-материальной деятельности людей, осознаются как несоответствие между целями и результатами деятельности, как нереализованные социальные потребности.

На разных этапах развития общества социальные противоречия возникают между различными классами – на этапе зарождения буржуазии – между буржуазией и феодальной аристократией, на этапе развития производства – между пролетариатом и буржуазией, всегда – между производительными силами и производственными отношениями, тормозящими развитие производительных сил. Во всех общественно-экономических формациях, основанных на эксплуатации человека человеком, социальные противоречия между эксплуататорами и эксплуатируемыми являются антагонистическими. Разрешение социальных противоречий требует изменений в организационной структуре общества, формах и порядке её функционирования. Торможение процесса социальных изменений, вызванное нежеланием старых социальных институтов признать, что их организация, формы и методы управления изжили себя,

приводит к возникновению кризисных явлений и, в конечном счете, к социальному конфликту.

16.2. **Социальная эволюция** – медленный, постепенный процесс преобразования одной общественно-экономической формации в другую, более совершенную, происходящий без излишних разрушений прошлого, с сохранением всего положительного в новом обществе. Социальная эволюция – это процесс, носящий объективно-закономерный характер на каждом отдельном этапе, отображаемый во вводимых законодательным путём реформах. В антагонистических обществах реформы проводятся, как правило, под напором прогрессивных общественных сил. При социализме общественно-экономическое реформирование носит осознанный характер, отображающий при научно обоснованном коммунистическом строительстве выполнение требований объективных законов общественного развития человечества.

16.3. **Социальная революция** – относительно быстрый, радикальный способ перехода от исторически изжившей себя общественно-экономической формации к более прогрессивной, коренной качественной переворот во всей социально-экономической структуре общества, означающий необходимый, закономерный результат исторического развития антагонистических формаций. Социальная революция завершает процесс социальной эволюции, постепенного созревания в недрах старого общества элементов или предпосылок нового общественного строя; разрешает противоречие между новыми производительными силами и старыми производственными отношениями, ломает отжившие производственные отношения и закрепляющую эти отношения политическую надстройку, открывает простор дальнейшему развитию производительных сил.

Основным вопросом революции является вопрос о политической власти. “Переход государственной власти из рук одного в руки другого класса есть первый, главный, основной признак революции, как в строго-научном, так и в практически-политическом значении этого понятия” (Л, т.31, с.133). Социальная революция – высшая форма борьбы классов. В революционные эпохи широкие массы народа, стоявшие раньше в стороне от политической жизни, поднимаются к сознательной борьбе. Именно поэтому революционные эпохи дают громадное ускорение общественного развития.

Второй вопрос революции – вопрос об отношении к народным массам, о движущих силах, об удовлетворенности народа результатами совершённого поворота в общественном развитии. В каждой отдельной стране возможности возникновения и развертывания революции зависят от ряда объективных условий, а также от степени зрелости субъективного фактора. Критерием прогрессивности нового общественного строя является бóльшая степень обобществления собственности на средства производства и продукты труда.

16.4. **Революционный процесс** – развитие общества в направлении от предыдущей общественно-экономической формации к последующей, в которой степень обобществления хотя бы одного элемента общественного производства – рабочей силы, средств производства и продуктов труда выше, чем в предыдущей.

Условия антагонистических общественно-экономических формаций, где заинтересованный в сохранении устаревших производственных отношений правящий класс оказывает силовое сопротивление революционным преобразованиям, предполагают, как правило, что революционный процесс начинается с завоевания власти в ходе вооруженной борьбы, после чего уже осуществляется сама социальная перестройка.

16.5. **Социальная контрреволюция** – относительно быстрый переход от более прогрессивной общественно-экономической формации к предыдущей, исторически себя изжившей формации путем разобобществления собственности, по крайней мере, на один

из элементов производства. Буржуазная контрреволюция имеет целью реставрацию частной собственности на средства производства и через них – на право эксплуатации трудящихся масс.

16.6. Контрреволюционный процесс – развитие общества в направлении от последующей общественно-экономической формации к предыдущей, в которой степень обобществления хотя бы одного элемента общественного производства ниже, чем в последующей.

Контрреволюция не обязательно приобретает форму вооруженной борьбы; мирное ее проведение свидетельствует о том, что внутри общества до этого имел место деструктивный процесс, в результате которого власть реально уже находилась в руках контрреволюционного класса. Относительно мирный («бархатный») характер контрреволюции в СССР, а затем в России в конце 20-го – начале 21-го вв. свидетельствует о том, что власть задолго до событий 1991-го (ропуск КПСС), 1992-го (ропуск СССР) и 1993-го (расстрел парламента России) годов уже находилась в руках буржуазии, которая возникла еще при социализме вследствие ошибочной социально-экономической политики КПСС, начатой с конца 1950-х – начала 1960-х годов, по реанимированию капиталистических производственных отношений.

16.7. Социальный эффектор – устойчивый фактор социального прогресса, формирующийся на основе естественноисторических процессов разрешения системы внутренне присущих общественным формациям глубинных социально-экономических и политических противоречий, дающий мощный импульс развитию человеческой цивилизации и продвигающий её по ступеням Истории (Чуныков Ю.И. Экономическая теория: учебное пособие. В 3 частях. Ч.1. – М.: ИТРК, 2013, с.249).

16.8. Классовая борьба – борьба между общественными классами, интересы которых несовместимы или противоречат друг другу. Классовая борьба представляет собой основное содержание и движущую силу истории всех классовых общественно-экономических формаций. Источником классовой борьбы является социальные противоречия между общественными классами.

Как эффектор общественного прогресса классовая борьба направлена (там же, с.250):

- на всеобъемлющую гуманизацию цивилизации;
- на освобождение большей части человечества от рабской эксплуатации человека человеком и от колониального угнетения народов мира глобальным капиталом;
- на освобождение от жестокого насилия слабых со стороны сильных;
- на освобождение от угнетающей монополии одного класса над другими классами и социальными группами;
- на освобождение от общественной шизофрении в политической и идеологической борьбе;
- на освобождение от наполеоновской концентрации экономической и политической власти в руках отдельных лиц, опасных для общества именно концентрацией такой власти.

В ходе классовой борьбы снимается и разрешается система негативных противоречий, и общество поднимается на новую ступень прогресса.

В классовой борьбе и происходящих в её ходе социальных революциях не только происходит ниспровержение экономических и социальных структур, тормозящих прогресс, но и создаются исторически обновлённые структуры, значительно ускоряющие развитие цивилизации.

Классовая борьба может иметь скрытый или открытый характер, выражаться в экономических требованиях угнетенного класса или в политическом противостоянии,

протекать мирно или не мирно, вплоть до вооруженного восстания, захвата власти и проведения революционных преобразований. Классовая борьба со стороны угнетенного класса есть борьба за изменение экономического положения в его пользу, а со стороны угнетающего класса – борьба за сохранение существующих экономических порядков.

16.9. *Классовая борьба при социализме*

К. Маркс и Ф. Энгельс в «Манифесте Коммунистической партии» (1848 г.) констатировали, что классовая борьба как столкновение и противодействие интересов общественных классов в жизнедеятельности классово неоднородного общества является закономерным и необходимым содержанием исторического процесса.

Подобная классовая неоднородность имеет место практически на всём протяжении социалистической фазы коммунистической общественно-экономической формации.

Пролетарская революция коренным образом изменяет взаимоотношения всех классов, условия и формы их борьбы, положение каждого класса в отдельности. Пролетариат, свергнув буржуазию и создав свою революционную диктатуру, становится классом господствующим. «Он держит в руках государственную власть, он распоряжается обобществленными уже средствами производства, он руководит колеблющимися, промежуточными элементами и классами, он подавляет возросшую энергию эксплуататоров» (Л., т.39, с. 279-280). Но установление диктатуры пролетариата означает не прекращение классовой борьбы, а её продолжение в новых формах и новыми средствами. В 1919 году В.И. Ленин определил следующие новые формы классовой борьбы пролетариата в условиях его диктатуры: подавление сопротивления эксплуататоров, гражданская война, нейтрализация мелкой буржуазии, использование знаний буржуазных специалистов и воспитание новой дисциплины (Л., т.39, с. 262-264).

Классовая борьба на исторически длительном отрезке времени начинает преобразовываться в соревнование интеллектов свободных от эксплуатации людей. Однако пока остаются классы и социальные группы, особенно в условиях капиталистического окружения, классовая борьба продолжается, приобретая разнообразные формы, включая вооружённое вмешательство извне и развязывание гражданской войны внутри социалистических стран.

В этих условиях исключительно ответственной становится роль властных структур, общественных организаций и политических партий в обеспечении защиты классовых интересов трудового народа. Внутри страны борьба идёт против идейного наследия старого мира, за искоренение пережитков капитализма в сознании и поведении людей, за наиболее полное удовлетворение материальных и духовных потребностей трудящихся масс. На международном уровне целью классовой борьбы становится расширение ареала новой прогрессивной общественно-экономической формации.

Таким образом, действия самих социальных групп, органов власти, политических и экономических структур, руководителей всех уровней управления социалистического общества должны быть направлены на упрочение положения рабоче-пролетарского класса во всех сферах общественной жизни и на развитие товарищеских отношений и поддержку революционных действий пролетарских масс во всех странах мира.

Следование принципам классовой борьбы означает создание такого общественного механизма в социалистическом обществе, который бы естественным путём укреплял его иммунитет по отношению к внешним и внутренним негативным воздействиям. Классовая борьба в этом смысле должна очищать от застоя и загнивания социалистическое общество в процессе его неуклонного продвижения к коммунизму. Поэтому на всех этапах построения социализма и коммунизма при развитии общественного производства и иных сфер общественной жизни необходимо неуклонно придерживаться классового подхода, определяющего защиту классовых интересов трудящихся масс, которые при коммунизме составят всё без исключения трудоспособное население нашей планеты.